

современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!



Агропромышленная газета Юга России

№ 33 - 34 (550 - 551) 21 ноября - 15 декабря 2019 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Интернет-издания: www.agropromyug.com

ООО «СКИФ»
Производство и реализация семян

Горох: СТАРТ (ЗС)
Яровой ячмень: БОГАТЫРЬ (РС1)
Кукуруза: КРАСНОДАРСКАЯ 291 АМВ F1
Нут: ПРИВО-1 (ЗС); ВОЛЖАНИН 50 (РС1)

Выращены под наблюдением ученых Волгоградского ГАУ

Краснодарский край, ст. Староминская,
ул. Рабочая, 26. Тел/факс (86153) 5-59-35
Агроном-семеновод: 8-928-432-21-15
skif55935@mail.ru WWW.SKIF-SEMENA.RU

Семеноводческие и семенные посевы апробированы
учеными Краснодарского НИИСХ им. П. П. Лукьяненко.
Не заражены фузариозом

ПЕРЕДОВОЙ ОПЫТ ФРАНЦИИ В РОССИИ

СЕЛЕКЦИЯ И СЕМЕHOBOДСТВО

Селекция и семеноводство по-прежнему остаются краеугольным камнем российского сельского хозяйства. И дело даже не в том, что большая часть предприятий России технологически отстаёт от мировых лидеров аграрной индустрии, а в том, что климатические условия в большинстве регионов нашей страны не способствуют развитию семеноводства. И все же некоторые компании, применяя современные технологии, научились выращивать высококачественный семенной материал. Примером является фирма «Евралис Семанс». На прошедшей в конце ноября в г. Краснодаре выставке «ЮГАГРО»-2019 французский производитель представил свои достижения, позволяющие повысить продуктивность сельскохозяйственных культур и снизить при этом издержки.

Итак, какие технологические решения предлагает «Евралис» и за счёт чего они будут полезны российским аграриям?

Основа - генетика

«Евралис Семанс» входит в состав французской агропромышленной группы компаний «Евралис», которая на сегодняшний день является одним из мировых лидеров в производстве и переработке сельскохозяйственной продукции. Товарооборот группы компаний ежегодно составляет около 1,5 миллиарда евро, штат сотрудников насчитывает 5200 человек по всему миру. По словам генерального директора ООО «Евралис Семанс Рус» Лорана Штраусса, в ГК «Евралис» входит более 12 000 фермеров, которые в то же время являются ее акционерами, что обеспечивает стабильность компании и накладывает ответственность за произведенную продукцию.

Основа производства семян - отличная генетика. Родительские формы для всех стран выращиваются в одной локации на юго-востоке Франции. Преимущества данной территории в жарком и сухом климате, а также отсутствии товарных посевов подсолнечника. Это идеальные условия для воспроизводства заложенных селекционерами ценных качеств гибридов селекционной культуры.

Главная сложность процесса семеноводства состоит в том, что линейный материал материнских и отцовских растений гораздо более слабый, чем привычный товарный подсолнечник или кукуруза, и требует большего внимания в течение всего периода вегетации.

В частности, посев проводится в несколько сроков (отцовская и материнская линии) для максимального перекрытия сроков цветения между линиями. Для получения гибридных семян используется схема 6 x 2 (на 6 материнских рядков высевается 2 отцовских). Проводится обязательная обработка микроэлементами в критические фазы развития культуры.

Особенно энергозатратными являются ручные сортопрополки, призванные удалить нетипичные растения и предотвратить самоопыление материнских растений. От тщательности проведения данной операции зависит процент гибридизации семенного материала.

Отработанная на французских полях технология применяется и в России, где «Евралис» также успешно занимается семеноводством. На «ЮГАГРО»-2019 коммерческий директор ООО «Евралис Семанс Рус» Алексей Прищепов сообщил, что уже в ближайшей перспективе в Воронежской области начнёт работать новый семенной завод компании.

Подсолнечник без заразики

Селекция подсолнечника «Евралис» нацелена на стабильность получаемой урожайности: только на основании многолетних показателей специалисты включают гибрид в реестр. На сегодняшний день лимитирующими факторами для получения высоких урожаев подсолнечника в России являются две проблемы: засуха и распространение заразики. Именно на решение этих проблем направлена селекция «Евралис».

Все гибриды подсолнечника «Евралис Семанс» устойчивы к расам заразики от А до F, но у компании есть гибриды, устойчивые и к расе G и выше, что является их ценным преимуществом. К тому же гибриды обладают очень мощной корневой системой, которая быстро развивается на начальных этапах развития культуры, что обеспечивает устойчивость к засушливым условиям.

По словам специалистов компании, важно создать гибрид подсолнечника, максимально пластичный в разных почвенно-климатических условиях. Все гибриды подсолнечника «Евралис» - это высокомасличные продукты, профиль гибридов отмечается по их разной устойчивости к заболеваниям и срокам созревания, также в портфеле присутствуют высокоолеиновые продукты (использование сырья с высоким содер-



Свои последние достижения в селекции компания «Евралис» представила на выставке «ЮГАГРО»-2019

жением олеиновой кислоты - современная тенденция перерабатывающей промышленности).

Генетическая устойчивость к заразики - очень сложный вопрос, особенно если речь идет о расах F, G и выше. Во время испытаний гибриды выращиваются в зонах сильного давления паразита: Испании, Турции, Румынии, Украине и России. Важно упомянуть, что в исследовательских центрах проводится не только тестирование гибридов, но и отбор новых источников генетики. В этом и кроется причина прекрасной устойчивости гибридов «Евралис Семанс» к известным расам заразики. Для этого создана линейка гибридов под брендом OR Master®.

Но и этого в современных реалиях недостаточно. Чтобы быть полностью уверенным в защите от заразики, а тем более очистить от неё поля, необходимо подключить и химический метод борьбы. Гибриды помимо генетической устойчивости к заразики могут возделываться по технологиям Clearfield® и Clearfield® Plus, что обеспечивает двойную защиту от паразита и его эффективное искоренение.

Эффективная влагоотдача

Другая визитная карточка французского кооператива - гибриды кукурузы. Важно отметить два аспекта, составляющих основу получения высоких урожаев кукурузы, на которые стоит обращать пристальное внимание. Первый - хорошее развитие корневой системы, устойчивость к полеганию и фузариозу. Всем известно, что при поражении початков кукурузы фузариумом в зерне обнаруживаются микотоксины, из-за чего его очень трудно реализовать. Это особенно актуально в последние годы, когда на полях присутствует большой запас данного возбудителя и многие культуры поражаются хлопковой совкой, что открывает ворота для инфицирования фузариумом и другими патогенами. Второй аспект - физиологические особенности гибридов. Гибриды кукурузы «Евралис Семанс» закладывают минимум 14 рядов зёрен в початке, количество зёрен в ряду 24 - 36, масса 1000 зёрен 300 - 350 г.

В настоящее время большинство гибридов кукурузы, реализуемых на рынке, относится к широко известным генетическим группам - Американской зубовидной или Европейской кремнистой. Отсутствие разнообразия ограничивает потенциальный эффект гетерозиса. Компания «Евралис Семанс» решила инвестировать средства в исследование мировых запасов генетического материала, чтобы открыть новые генетические источники кукурузы. После десяти лет исследований и биотехнологического анализа тысячи образцов специалисты открыли новую группу - кукурузу Tropical Dent®.

Гибриды этой линейки заключают в себе все преимущества зубовидных и кремнистых типов кукурузы, что сказывается на повышении стабильности и очень быстрой влагоотдаче.

Новинки каждый год

Аграрии, посетившие стенд компании «Евралис» на выставке «ЮГАГРО»-2019, в очередной раз убедились, что селекция подсолнечника и кукурузы этого производителя на сегодняшний день является одной из лучших в мире. Ежегодно компания выводит на рынок новые гибриды, которые с первого года использования показывают высочайшие результаты за счёт инновационного подхода к их селекции. Ориентиром в этой работе служат шесть ценностей «Евралис»: ответственность, высокие стандарты, близость к клиентам, энтузиазм, открытость и солидарность.

К. ГОРЬКОВОЙ
Фото из архива компании

EURALIS
Creating seeds and trust
www.eutalis.ru

ПАРАД НОВИНОК LEMKEN

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Ноябрь 2019 года оказался богат на премьеры в сфере сельскохозяйственной техники, которые состоялись на двух крупнейших международных аграрных выставках: «Agritechnica» (Германия, г. Ганновер) и «ЮГАГРО» (Россия, г. Краснодар). Одним из заметных участников этих форумов по традиции стала немецкая компания LEMKEN, представившая целый ряд новых агрегатов и технических разработок. Среди них новые культиваторы Stekete, распределители удобрений (навесные, с ёмкостью бункера от 900 до 4000 л), агрегаты для обработки почвы Koralin, Rubin 10 и Diamant 16, опрыскиватели Orion (прицепной) и Nova (самоходный), система iQblue.



Слева направо: экспортный менеджер LEMKEN Йенс Моска, маркетолог Ксения Кузнецова, представитель компании на Юге России Владимир Бугаев

Способны ли эти новинки поднять уровень развития современного растениеводства еще выше? Давайте разберёмся вместе.

Итоги года

2019-й выдался достаточно насыщенным и интересным для компании LEMKEN. Общий объём продаж в 2018 году составил 380 млн евро, в 2019-м ожидается его снижение примерно на 20 млн. Однако, несмотря на небольшое снижение объёма продаж в Канаде, странах Восточной и Западной Европы (положительное исключение - Франция, где рост продолжается на протяжении последних лет), произошедшее из-за экстремальных погодных условий, приведших к большим потерям урожая (в частности, в Канаде, где продажи впервые были ниже, чем в США), уходящий год LEMKEN смело может записать себе в актив, ведь такому количеству вышедших новинок может позавидовать любой мировой производитель сельхозтехники.

Перспективным рынком для LEMKEN остаётся и Россия, где работают 37 сотрудников компании. В будущем планируется расширение штата и запуск производства на территории нашей страны (повышение уровня локализации производства - одна из приоритетных задач для LEMKEN).

Культиваторы производства «Stekete»

29 августа 2018 года LEMKEN официально приобрела компанию «Stekete» (Нидерланды). Препрежнее название было сохранено, красный цвет — тоже. Интеграция в линейку LEMKEN пропашных культиваторов Stekete прошла успешно, первые орудия уже купили российские аграрии (широкозахватный 28-рядный культиватор для сои).

Для чего немецкому производителю потребовались новые орудия? Культиваторы необходимы для сокращения пестицидной нагрузки, а поскольку глифосаты,

скорее всего, будут запрещены в ЕС, этот сегмент техники становится более перспективным направлением для развития любого производителя.

Механические пропашные орудия Stekete обладают шириной захвата до 12 метров. Благодаря современной системе видеонаблюдения их целесообразно использовать и в овощеводстве, и в возделывании зерновых, так что у фермеров появилась дополнительная альтернатива в технологиях обработки растений без химикатов. Кроме того, планируемая в будущем адаптация камер к полевым опрыскивателям LEMKEN позволит вносить средства для опрыскивания еще точнее и экономнее. Отдел по защите растений также занимается измерительными станциями на базе датчиков (метеостанции LEMKEN), дающими рекомендации по эффективным способам защиты растений с точностью до одного дня.

Инновационные решения в сегменте пропашной техники и систем камер, как и прежде, разрабатываются в цехах на старой производственной площадке «Stekete» в Нидерландах. Машины, которые сходят здесь с конвейера, различаются в зависимости от области применения и требований аграриев. Как правило, заказчик может выбрать между передне- и задненавесными орудиями. Затем можно выбрать один из трех параллелограммных элементов:

- базовый элемент подходит для легких условий и низкорастущих культур в узких рядах, например для овощеводства. Он обеспечивает минимальное междурядье 15 см и высоту рамы 50 см;
- комбинированный элемент массивнее и наряду с гидравлическим механизмом подъема позволяет подавать на орудия давление. Комбинированный элемент разработан для средних и тяжелых условий, для минимального междурядья 20 см и высоты рамы 70 см;
- элемент TRS предназначен для очень тяжелых условий, минимального междурядья 20 см и высоты рамы 70 см.

Детальное оснащение формируется за счет множества инструментов, таких как



Короткая дисковая борона Rubin 10 даже в сложных условиях обеспечивает интенсивное и однородное перемешивание органической массы и почвы

стрельчатые лапы. Они перемещаются как в продольном, так и в поперечном направлении. Наиболее точную поверхностную обработку обеспечивают лапы (А- и L-образной формы на выбор) в неподвижном держателе. При оптимальных условиях и очень точной укладке семян в продольном направлении зазор между L-образными лапами, в котором находится культурное растение, может быть сужен до 6 см.

Rubin и Diamant: обработка почвы – во главе угла

При выборе системы обработки почвы необходимо учитывать количество и характер выпадающих осадков и их распределение в году, сумму положительных температур, продолжительность вегетационного периода, гранулометрический состав почвы, мощность пахотного слоя, содержание гумуса, степень увлажнения, подверженность эрозии. Необходимо учитывать, из-под какой культуры и когда освобождается поле, степень засоренности и преобладание конкретной биологической группы сорняков. Любая система обработки почвы обязательно учитывает биологические особенности и порядок чередования возделываемых в севообороте культур.

Неудивительно, что компания LEMKEN поставила во главу угла именно обработку почвы. Поэтому было особенно интересно посмотреть на модели культиваторов и плугов, представленные на выставках.

Без преувеличения можно сказать, что орудия для обработки почвы Rubin 9 и Diamant 11 знают почти все аграрии России. Они зарекомендовали себя просто на ура. Но и пришедшие им на смену собратья уже неоднократно отмечены наградами: очередная модель дисковой бороны Rubin 10, полунавесной плуг Diamant 16.

Как известно, мировое сообщество переходит на использование тракторов высокой мощности, и плуги по качеству должны соответствовать технике. Руководство LEMKEN придерживается данного принципа, планируя в дальнейшем совершенствовать свои технологии и развивать их. Отличительной чертой новой серии агрегатов является инновационная система OptiLine. Эта не имеющая аналогов система позволяет вспахать поле без бокового увода плуга. Она регулирует плуг таким образом, чтобы избежать асимметричного положения.

Принцип работы OptiLine следующий: есть цилиндр, которым управляют за счет давления. Он передает трактору дополнительный крутящий момент. Происходит смещение тяговой линии к центру заднего моста и выравнивание плуга. Система OptiLine была отмечена немецким обществом сельского хозяйства и награждена серебряной медалью этой организации. Произошло расширение сферы использования плугов, оснащенных этой функцией. Они чаще стали устанавливаться на технику высокой мощности.

Данная инновационная технология облегчила труд оператора и сократила расход топлива на десятую часть. Уменьшить расход горючего помогает также технология OptiTrack. Это усилитель тяги, который оснащен функцией снижения нагрузки на поворотной полосе. Благодаря ему появилась возможность использовать при работе высокие давления и перенести больший вес с переднего моста трактора на задний. В итоге усилие тяги трактора выросло. Обе Opti-технологии соединены с ведущим колесом, что позволяет совершить разворот без лишних движений. Теперь вспахать каменистую почву за один заход стало еще проще. Плуги обеспечены системой защиты от перегрузок Hydromatic. Упрощена систе-



Полевой опрыскиватель Primus 10 - это компактная, маневренная и экономичная машина



Прицепная пневматическая рядовая сеялка Solitair 12 с шириной захвата от 8 до 12 м отличается высочайшей производительностью и экономичностью



Плуг оборотный Juwel 7 сочетает в себе надежность эксплуатации, комфорт управления и качество работы

ма, регулирующая глубину борозд. На Diamant 16 этот процесс осуществляется с помощью гидравлического устройства, не имеющего ступеней. Управление им может осуществляться прямо из кабины оператора.

Короткая дисковая борона Rubin 10 даже в сложных условиях обеспечивает интенсивное и однородное перемешивание органической массы и почвы до глубины обработки около 14 см, позволяя таким образом существенно уменьшить потери влаги от испарения.

Благодаря новому расположению дисков с обеих сторон орудия обеспечивается прямой ход без бокового увода и снижается расход топлива. Кроме того, новое расположение позволяет точно продолжать борозду, в том числе с поддержкой GPS.

Диски расположены таким образом, что усилия с обеих сторон орудия симметричны. А, чтобы диски при междурядье 12,5 см могли без столкновения и пропусков работать даже в середине орудия, три средних диска Rubin 10 смещены по продольной оси. Это запатентованное решение улучшает поток почвы и обеспечивает ее равномерную обработку по всей ширине захвата. С глубины обработки 7 см диски работают по всей площади. При этом нижнее зацепление обеспечивает оптимальную заглубляемость и дополнительный эффект перемешивания.

Новые опрыскиватели

LEMKEN полностью обновила свою программу производства опрыскивателей. Новые самоходные и прицепные опрыскиватели были представлены на «Agritechnica»-2019 (их продажи в России стартуют чуть позже).

Самоходный опрыскиватель Lemken Nova 14 в Германии в конкурсе от СМИ «Машина года 2020» стал победителем в номинации «Защита растений». Этот опрыскиватель оснащён баком емкостью 4800 - 7200 л, имеет автоматическую систему ведения штанги, высокий клиренс - 1,6 м, максимальная ширина захвата 39 м. Передние и задние колеса движутся точно след в след благодаря полному приводу. Ширина колеи может изменяться в диапазоне 1,8 - 2,3 м благодаря телескопическим осям шасси.

Прицепной опрыскиватель Orion предназначен в первую очередь для обработки малых полей. Он имеет бак емкостью до 3000 л, оснащён алюминиевыми штангами.

Высокопроизводительный Koralin

Идея создания высокопроизводительного культиватора, который можно использовать для стерневой и предпосевной обработки почвы и уничтожения сорняков, уже давно обсуждалась в LEMKEN. Задача состояла в том, чтобы создать культиватор, который можно применять для стерневой обработки почвы и борьбы с сорняками без использования глифосата. В 2019 году свет увидел новый культиватор Koralin.

Koralin оснащён рабочими органами для поверхностной обработки, сплошного среза и легкого перемешивания, выравнивающими и прикапывающими катками. Симметричная конструкция секции дисков и зубьев предотвращает боковой увод. Специальное расположение дисков прямо перед лемехами снижает износ лемехов почти на 75%. Также здесь используется система быстрой смены лемехов, заимствованная у культиватора Karat. Кроме того, в целях более эффективной борьбы с сорняками вместо катка можно установить четырехрядную штригельную борону.

Новый культиватор может применяться для запахки промежуточных культур, поверхностной или сплошной обработки почвы на глубину до 10 см после уборки злаков и рапса, против прорастания сорняков, заделки отходов рапса и разрыва капилляров почвы. В результате получаем рыхлую структуру почвы после обработки и уложенные на поверхность корни сорняков.

- Мы стремимся создать орудие, которое будет включать в себя столько техники, сколько необходимо, - говорят конструкторы LEMKEN. В ходе испытаний родилась идея создания комбинированной секции дисков и зубьев. Базовое орудие состоит из секции зубьев и выравнивающих рабочих органов. При сильном разрастании сорняков расположенные впереди дисковые органы обеспечивают бесперебойную работу. Для выдерживания заданной глубины наиболее подходящим оказалось шасси с шинами. Во многих орудиях конкурентов для этого используются катки, но они имеют существенный недостаток: повторно прижимают сорняки.

«Серебро» iQblue connect

Система iQblue connect получила серебряную медаль на «Agritechnica»-2019.

Новая система используется с интеграцией ТИМ (Tractor Implement Management) в стандарт ISOBUS, собранные с датчиков данные позволяют управлять трактором или навесным оборудованием. Многие старые навесные устройства и тракторы с поддержкой ISOBUS собирают необходимые данные, но не позволяют выполнять функцию управления аппаратным и программным обеспечением.

iQblue connect - это универсальный, дооборудованный и переносимый модуль для автоматизации функций устройств на основе ISOBUS, который позволяет легко и недорого реализовать функции ТИМ в соответствии с новейшим стандартом AEF. Таким образом, приводное устройство может управляться с помощью трактора в автоматическом режиме. iQblue connect имеет GPS-приемник, сотовую связь, а также интерфейс для универсальной платформы обмена данными agrirouter. Кроме того, встроена мобильная связь данных для включения устройств в цифровую документацию. Система может быть легко и без инструментов использована для различных навесных устройств через единый интерфейс, причем iQblue connect самостоятельно настраивается на новое устройство.

Расширение модуля с установочными комплектами для конкретных устройств позволяет автоматизировать функции различных, в том числе и чисто механических, рабочих приборов. iQblue connect также может быть модернизирован на существующих навесных устройствах с использованием имеющихся приводов. С помощью iQblue connect, таким образом,

можно охватить широкий спектр приложений в использовании сельскохозяйственных устройств.

Развитие продолжается

Подводя итоги выставок в Германии и России для LEMKEN, можно отметить, что аграрии по-прежнему заинтересованы в приобретении современной и модернизированной техники. Новинки 2019 года уникальны и действительно могут значительно изменить технологии возделывания в лучшую сторону.

Представительство компании в России также продолжает развиваться и улучшаться. На сегодняшний день на заводе ООО «Лемкен-Рус» на площади около 8 га располагаются склад запасных частей площадью 400 кв. м, два монтажных цеха по 500 и 600 кв. м, в которых осуществляется сборка некоторых орудий. На заводе действует обучающий центр, где проводится обучение как сотрудников компании, так и дилеров, руководителей агропредприятий. На участке, не занятом под здание, LEMKEN располагает площадями для полевого испытания техники.

В сезоне следующего года немецкий производитель совместно со своими дилерами будет искать новые решения по повышению доступности техники, продвижению своих моделей, продолжая индивидуально работать с каждым клиентом.

К. ГОРЬКОВОЙ
Фото С. ДРУЖИНОВА



За детальной информацией обращайтесь к специалистам компании LEMKEN-RUS:

Регион Юг:
Бугаев Владимир
Тел.: +7-918-899-20-61
E-mail: v.bugaev@lemken.ru

Регион Сибирь:
Петерс Степан
Тел.: +7-913-379-84-96
E-mail: s.peters@lemken.ru

Регион Центр:
Андреев Артём
Тел.: +7-987-670-06-51
E-mail: a.andreev@lemken.ru

Регион Волга:
Куликов Дмитрий
Тел.: +7-910-860-93-43
E-mail: d.kulikov@lemken.ru

Регион Северо-Запад:
Высоких Сергей
Тел.: +7-911-130-83-65
E-mail: s.vysokikh@lemken.ru

Регион Москва:
Строгин Алексей
Тел.: +7-910-863-55-36
E-mail: a.strogin@lemken.ru

Регион Урал:
Трофименко Пётр
Тел.: +7-919-030-27-67
E-mail: p.trofimenko@lemken.ru

Регион Запад:
Усенко Андрей
Тел.: +7-910-223-23-00
E-mail: a.usenko@lemken.ru



«АВГУСТ» НА ПОРОГЕ ЮБИЛЕЯ

ЛИДЕР ОТРАСЛИ

С 19 по 22 ноября в г. Краснодаре состоялась 26-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой продукции «ЮГАГРО». В этом году в ней приняли участие ведущие производители более чем из 35 стран мира, а площадь выставки превысила 65 тыс. кв. м. В разделе «Агрохимическая продукция и семена» экспонентами стали более 180 участников – производители и дистрибьюторы из России, США, Франции, Германии, Швейцарии и других стран.



Комплекс «высококачественные препараты + информационно-технологическое сопровождение» – основа честных и долгосрочных партнерских отношений «Августа» с земледельцами

ЛИДЕР отечественного рынка химических средств защиты растений – компания «Август» по традиции встречала гостей на большом стенде, где все желающие могли получить консультации опытных специалистов в области агрономии и защиты растений.

Следующий, 2020 год для «Августа» юбилейный: компания отметит свое 30-летие. О том, с какими достижениями она подходит к юбилею и какие трудности ей придется преодолевать, наш корреспондент побеседовал с генеральным директором АО Фирма «Август», президентом Российского союза производителей химических средств защиты растений А. М. УСКОВЫМ.

- Александр Михайлович, выставка «ЮГАГРО» традиционно подводит черту под очередным сельскохозяйственным сезоном, являясь своего рода отчетным мероприятием для ее участников. Какими событиями ознаменовался уходящий год для компании «Август»? Все ли они были положительными или заставили преодолевать какие-то трудности?

- Начну, пожалуй, с события, которое заставило практически всех производителей химических средств защиты растений изрядно поволноваться. Уходящий год был очень сложным в части обеспечения химических компаний действующими веществами. Связано это с тем, что в марте на одном из заводов в китайской провинции Цзянсу – ключевой в сфере производства действующих веществ, где производится почти треть всех средств защиты растений, произошел мощный взрыв. По разным оценкам, погибло более 100 человек. Чтобы понять масштабы мощности предприятий, расположенных в провинции Цзянсу, достаточно назвать одну цифру: там до недавних пор находилось порядка 7 тысяч различных химических компаний.

После трагедии было принято решение о сокращении количества химических производств сначала до 2 тысяч, а к 2022 году – до 1 тысячи. Закрытие заводов, естественно, привело к неравномерности поставок и значительному скачку цен. Как известно, дефицит всегда влечет за собой удорожание продукции.

К открытию в октябре этого года в Шанхае международной выставки-конференции по вопросам защиты сельскохозяйственных культур «AgroChemEx 2019» ситуация немного стабилизировалась, хотя многие заводы до сих пор не работают, а в провинции Цзянсу стоят целые промышленные зоны. Зато начали активно развиваться химические предприятия на севере и в центре Китая, куда сейчас переносятся промышленные производства из провинции Цзянсу.

- Безусловно, события, произошедшие в Китае, коснулись рынка пестицидов во всех странах мира, в том числе и в России. Можно ли как-то минимизировать риски при возникновении подобных нештатных ситуаций?

- Именно для решения этой проблемы «Август» совместно с партнером – компанией «Цзянсу Агрокем лаборатори Ко» строит в Китае завод по синтезу действующих веществ. Пусконаладка первого цеха начнется уже в декабре нынешнего года. Всего же на заводе будет 8 цехов по производству действующих веществ. Его продукция будет использоваться в производстве средств защиты растений компании «Август», а также продаваться на мировом рынке.

- В конце июня нынешнего года российские средства массовой информации объявили о знаменательном событии в жизни компании «Август» и в целом химической промышленности страны: запуске завода «Август-Алабуга». Эксперты заявляют, что новый завод побьет рекорды производительности и позволит полностью покрыть потребности российского рынка. Так ли это?



Команда специалистов «Августа» на выставке «ЮГАГРО»-2019

- До сих пор у «Августа» было два завода: в Чувашии и в Беларуси. Третий завод – «Август-Алабуга», открывшийся в особой экономической зоне «Алабуга» Республики Татарстан, на сегодня является крупнейшим и самым современным химическим предприятием нашей страны. Здесь будет производиться до 50 миллионов литров продукции в год.

Сейчас почти половина необходимых российским аграриям средств защиты растений ввозится из-за рубежа. Новый завод «Август-Алабуга» позволит сделать большой шаг в импортозамещении и снизить зависимость от внешних рынков.

Завод был построен за два года, объем инвестиций составил порядка 4,5 млрд рублей. При выходе на полную мощность численность коллектива работников составит 300 человек. Предприятие высокотехнологичное, полностью автоматизированное, оснащено передовым роботизированным оборудованием. Все площади под одной крышей, так что логистические затраты сведены к минимуму.

- Как развивается научный потенциал компании?

- Как вы знаете, в Москве работает научно-исследовательский центр «Августа», занимающийся разработкой новых препаративных форм пестицидов как для российского рынка, так и для рынков ближнего и дальнего зарубежья. Его специалисты находятся в постоянном поиске наиболее эффективных действующих веществ и их комбинаций, разрабатывают оригинальные препараты и совершенствуют их формуляции. Научно-исследовательский центр оснащен современным оборудованием и приборами, позволяющими проводить полный анализ физико-химических характеристик всех современных видов действующих веществ и препаративных форм. Однако ограниченность площадей

и числа сотрудников не позволяет решать все необходимые задачи.

Поэтому сейчас мы оформляем землю под строительство в академгородке Черноголовка Московской области офисно-лабораторного комплекса, где впоследствии разместятся головной офис компании и научный центр. Проект достаточно масштабный, для его реализации потребуется большое число высококвалифицированных специалистов, поэтому было решено одновременно строить жилье и школу для семей будущих сотрудников.

- На каких площадках компания «Август» отрабатывает новые агротехнологии?

- С 2017 года «Август» развивает собственный Агропроект. Сейчас в него входят четыре площадки: небольшое хозяйство в Чувашии, порядка 6 тыс га – в Краснодарском крае, 15 тыс. га – в Северном Казахстане и 42 тыс. га – в Республике Татарстан – основном регионе, где «Август» занимается сельским хозяйством. Таким образом, в этом году мы увеличили наши площади до 65 тыс. гектаров, а к следующему надеемся удвоить площадку в Татарстане.

Безусловно, это масштабный проект, цель которого – на больших площадях обкатывать новые технологии возделывания различных сельхозкультур. На сегодняшний день приоритетной для нас технологией является No-till. С нашей точки зрения, для умеренно-континентального климата, определяемого на большей части Российской Федерации, No-till наиболее оптимален и позволяет лучше подстраховать земледельцев в случае природно-климатических форс-мажоров, будь то засуха или заморозки.

- В течение многих лет «Август» является лидером отечественного рынка пестицидов. Каковы позиции компании на международном рынке?

- «Август» – первая российская компания по производству пестицидов, вышедшая на международные рынки. С каждым годом мы планомерно увеличиваем объемы продаж в дальнем зарубежье.

Развиваемся в Латинской Америке. Здесь у нас уже работают собственные сбытовые компании, в этом году приобрели еще две: одну в Эквадоре, другую в Перу. В Колумбии по итогам нынешнего года вошли в первую десятку производителей. Большие регистрационные портфели компания получила в странах Африки.

- То есть к будущему юбилею компания подошла с солидным багажом?

- Несомненно. И в этой связи хочу напомнить, что 2020-й для «Августа» дважды юбилейный. Кроме того что компании исполняется 30 лет, 90-летие отметит наш «первенец» – Вурнарский завод смесевых препаратов. С каждым годом Вурнарский завод только молодеет и сейчас выглядит красавцем!

- Александр Михайлович, спасибо за содержательное интервью! Этот номер газеты выйдет накануне Новогодних праздников. Что бы вы хотели пожелать аграриям на пороге Нового года?

- В России урожаи всегда даются непросто, требуя от земледельцев максимального напряжения физических и духовных сил. Однако благодаря стойкости и высокому мастерству наши хлеборобы каждый год одерживают на полях победы. В этом благородном деле компания «Август» всегда рядом, создавая новые, более эффективные препараты и оказывая необходимые консультации. Тем самым все вместе мы вносим весомый вклад в решение стратегически важной задачи – обеспечение продовольственной безопасности страны.

Желаю каждому хозяйству в 2020 году получить хороший урожай, и чтобы погода способствовала этому! А всем земледельцам и их семьям крепкого здоровья, бодрости духа, успехов, благополучия, счастья и любви! Пусть ваши мечты обязательно сбываются!

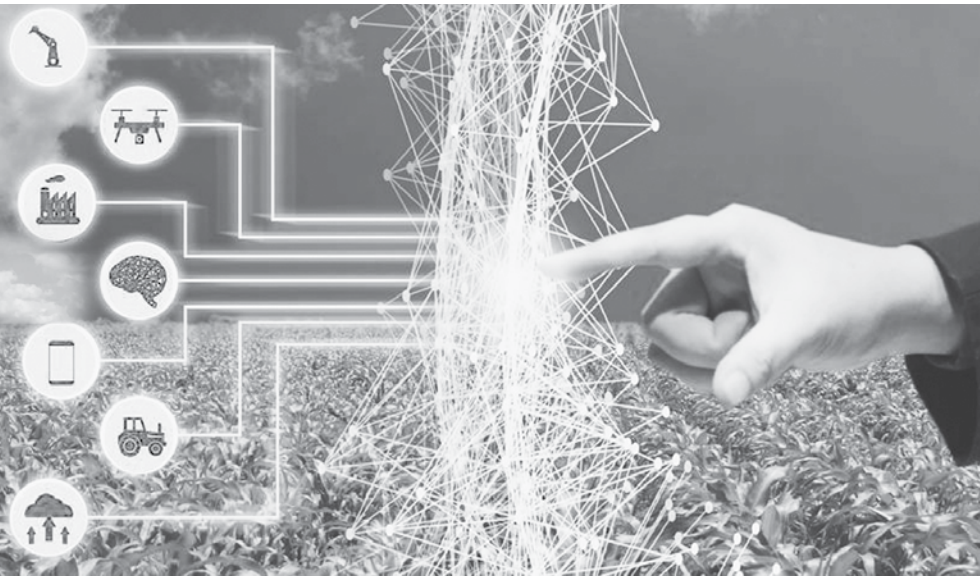
М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА
и из архива компании



Новый завод «Август-Алабуга» позволит сделать рывок в импортозамещении и снизить зависимость от внешних рынков

avgust crop protection
www.avgust.com

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В АГРОБИЗНЕСЕ



ТЕХНОЛОГИИ ПРОРЫВА

«Искусственный интеллект» и такие словосочетания, как «машинное обучение» и «большие данные», чаще всего ассоциируются с фразой «и тому подобное».

Любые умные слова, объединенные в предложение, которое заканчивается словами «и тому подобное», являются для меня знаком, что следует немного глубже погрузиться в то, что означают эти слова и как они выглядят в реальном сельском хозяйстве.

Я сам не эксперт, но мне повезло взять интервью у доктора Джереми Уильямса, который в то время работал в Monsanto, а сейчас, после объединения двух компаний, является руководителем отдела биотехнологии растений в Bayer Crop Science.

Джереми смог дать хорошее общее определение того, что мы имеем в виду, когда говорим «искусственный интеллект».

«Искусственный интеллект, или AI (Artificial intelligence), - это своего рода обобщающий термин для описания использования компьютерных технологий для выполнения задач, которые мы обычно считаем связанными с человеческим интеллектом. Например, распознавание лиц или умение переводить один язык на другой. Таким образом, это общий термин для использования компьютеров, когда они обрабатывают большое количество данных, определяют понимание вопроса, а затем могут предсказать развитие событий. В рамках общего термина понимаются машинное обучение, глубокое обучение и т. д. Это все конкретные примеры различных компьютерных технологий, которые используются для того, чтобы превратить данные в идеи», - пояснил доктор Джереми Уильямс.

Звучит отлично, но что это значит для сельского хозяйства? Джереми смог привести несколько интересных примеров, которые дают представление о будущем сельского хозяйства с использованием этих технологий.

«Это может быть так же просто, как сделать снимок и получить диагноз и в результате принять решение: «Мне нужен фунгицид? Или это на самом деле бактериальное заболевание и фунгицид не поможет?». Это могут быть и более сложные вещи. Вы, наверное, знакомы с технологиями, которые разрабатываются для борьбы с сорняками. Вы можете вообразить, что маленький марсоход, двигающийся по полю, может распознать сорняки и отличить их от растений. Далее вы можете использовать эти данные для того, чтобы опрыскивать гербицидом только сорняки и не оказывать никакого влияния на культурные растения. Поэтому, я думаю, вы увидите как простое использование технологии, так и более сложные вещи, связанные с автоматизацией, будь то автономные тракторы или комбайны, дроны или другие приспособления, которые позволяют вам перемещаться и выполнять работу в полевых условиях».

Идея использования технологий для автоматизации задач, которые раньше могли выполнять только люди, впечатляет. Трудовые ресурсы по-прежнему остаются большой проблемой для многих агропредприятий, и идея привлечения меньшего количества людей очень заманчива.

Но возникает вопрос: в случае успеха должны ли мы беспокоиться о том, что эта технология заберет у нас работу?

Джереми считает: история доказала, что новые технологии в итоге создают больше рабочих мест, чем устраняют. Кроме того, появляется все больше свидетельств того, что настоящее будущее не только в технологиях, но и в процессах, которые оптимизируют взаимодействие между человеком и машиной.

«Я считаю, что искусственный интеллект усилит интеллект человека, - говорит Уильямс. - Это позволит нам больше сосредоточиться на более творческих аспектах человеческого интеллекта и полагаться на машины, чтобы делать больше механической и рутинной работы. Я думаю, в конечном итоге это будет лучше для нас, людей».



Джереми вспоминает пример шахматного компьютера, победившего чемпиона мира по шахматам. Тем не менее человек-шахматист с помощью компьютера все еще может победить компьютер без человека.

Это наглядная иллюстрация для будущего сельского хозяйства. Фермы будущего вряд ли будут управляться искусственным интеллектом. Скорее, ими будут управлять фермеры, которые могут использовать эту технологию для оптимизации как человеческого, так и искусственного интеллекта вместе взятых.

То, чего искусственный интеллект не может вытеснить, - это способность человека создавать и вводить новшества. Использование этих технологий и высвобождение времени из-за ненужности решать более рутинные задачи должны дать возможность для еще более инновационных идей развития будущего сельского хозяйства.

Борьба с сорняками: электричество вместо химических пестицидов?

Доктор Майк Дипроуз давно работает в Университете Шеффилда, занимаясь исследованиями по борьбе с сорняками с помощью электричества. Нет, я не имею в виду борьбу с сорняками вокруг линий электропередачи. Его исследования сосредоточены на использовании электрической энергии для уничтожения сорняков. Этот подход иногда называют «электрическим пестицидом».



Сын доктора Дипроуза Эндрю и его команда в проекте Rootwave в настоящее время готовятся к выводу этой технологии на массовый рынок.

«Как работает технология? Относительно просто, - говорит Эндрю Дипроуз. - Ты прикасаешься к травке и создаешь электрическую цепь. Естественное сопротивление сорного растения превращает электрическую энергию в тепло, которое заставляет сорняк закипать изнутри от корней до верхушки».

Результатом НИОКР является способ борьбы с сорняками, который, по мнению Rootwave, является таким же эффективным и доступным, как и другие способы, и при этом более экологичным и долгосрочным.

Проблема и ее решения

Если вы когда-либо выращивали что-либо, то знаете, что сорняки - это большая проблема. Распространенными решениями этой проблемы являются гербициды и механическое пропалывание. Хотя они эффективны, но создают немалые проблемы.

Гербициды подвергаются все большему регулированию и ограничению, и уже есть много примеров полного запрета. Имеет место выработка у сорняков устойчивости к самым мощным гербицидам, что делает последние менее эффективными с течением времени. Кроме того, для гербицидов требуется вода, которая может быть в дефиците и дорогой для использования.

Недавно Европа рассматривала запрет на глифосат, но в конечном итоге продлила лицензию еще на пять лет (кроме Австрии), в основном из-за отсутствия доступных альтернатив для фермеров. За последние годы имели место многочисленные судебные процессы, утверждающие, что воздействие определенных гербицидов на человека вызвало рак. Помимо обоснованности этих требований новые ограничения и судебные решения представляют большие проблемы для использования гербицидов в будущем.

Другие меры борьбы с сорняками включают разрушение органического вещества почвы в результате её механической обработки, что имеет такие негативные последствия, как эрозия, выбросы углерода и снижение плодородия почвы.

Rootwave надеется, что их разработка - это альтернатива в борьбе с сорняками без гербицидов и она поможет фермерам управлять всеми видами сорняков без разрушения почвы и без ущерба для здоровья людей.

Прецизионное уничтожение сорняков

Когда я впервые узнал о Rootwave, увидел фотографию человека, который физически

прикасался к каждой травке электрическим стержнем. Тогда я не мог представить, чтобы кто-то таким образом боролся с сорняками в больших масштабах.

Как оказалось, это была ранняя версия технологии, чтобы показать ее эффективность. Коммерческое использование Rootwave - это продукт, который в сочетании с компьютерным зрением быстро «видит» и «убирает» отдельные сорняки во время перемещения по полю.

«Вместо того чтобы заново изобретать колесо, когда речь идет о технологии визуализации, которая определяет, что является сорняком, а что нет, мы фактически сотрудничаем с компанией под названием «Stecketee», - говорит Дипроуз. - У них есть очень продвинутое механическое полотно, который они продают по всему миру в течение десяти лет. Он использует камеры для обнаружения сорняков в посевах пропашных культур. Но эта машина повреждает почву, что сопровождается всеми известными недостатками: эрозией почвы, выбросами углерода, болезнями и т. д.



Новая технология поднимает мотыги из земли и электрифицирует их, чтобы они убрали сорняки во время проходов по полю. Итак, в настоящее время мы имеем и тестируем решение, которое просматривает ваши пропашные культуры, снабжено системой камер, чтобы определить, что прополоть, а затем убрать, причём не нарушая почву и в автоматическом режиме».

Эндрю уверен, что в будущем эта технология будет прекрасно сочетаться с автономным трактором. Энергия может быть получена от генератора или батареи. Текущая установка использует ВОМ трактора и трехфазный генератор переменного тока.

Электричество против пламени

Возможно, вы видели видео с фермерами, использующими пламя для сплошного сжигания сорняков. Эндрю отмечает, что подход Rootwave принципиально отличается. Термический (пламенный) подход допускает множественное сопутствующее повреждение всего вокруг сорняков. Также много энергии теряется в окружающем воздухе и в земле. Наконец, эти термические методы применяют тепло только снаружи и над землей. Rootwave заставляет растение «закипать» изнутри. Для сплошного применения требуется более простая установка, без камер.

Электрический способ в конечном итоге оказывается энергоэффективным, поскольку использует энергию только тогда, когда вступает в контакт с сорняками.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В АГРОБИЗНЕСЕ

Окончание. Начало на стр. 5

Эндрю говорит, что это также очень безопасно. Помимо нормального протокола безопасности, который должен соблюдаться с любым сельскохозяйственным оборудованием, существуют минимальные дополнительные риски.

В настоящее время эта технология проходит испытания в Европе, и в 2020 году планируется выход на массовый рынок. В основном обрабатываются сорняки высотой 1 – 5 сантиметров менее чем за 200 миллисекунд. Привлекательным является то, что система не ограничивается каким-либо конкретным видом или группой сорняков. «Что-нибудь зеленое, и мы можем его «сварить», - говорит Эндрю. Они трудятся над такими вопросами, как работа с различной шириной междурядий и на полях, засеянных без навигации.

Достоверность от надежного разработчика

Rootwave является частью проекта The Yield Lab, глобального ускорителя агротехнологий, который начал свою деятельность в США и с тех пор распространился в Европу, Азию и Южную Америку.

Ускоритель инвестировал в компанию 100 000 евро, а также содействовал девятимесячной программе, чтобы предоставить компании инструменты, обучение, связи и ресурсы для максимально быстрого выхода на рынок.

Для Эндрю достоверность, которую обеспечил The Yield Lab, была главной. С таким уважаемым именем стало легче открывать двери не только университетов, но и промышленных компаний.

Эндрю и его команда надеются, что с помощью и авторитетом The Yield Lab в ближайшем будущем технология уничтожения сорняков электричеством станет массовой.

AgTech 2.0: решение более сложных задач

Я не фермер, но вижу, что на рынке появляется много новых технологий в сельском хозяйстве.

В беседах с фермерами я чувствую их усталость, связанную с обещанием нового инструмента, который «революционизирует» (в кавычках, потому что почти всегда гипербола) старый способ, которым они ведут бизнес.

Они закатывают глаза, когда им говорят об экономии средств и увеличении доходности.

Большая часть усталости исходит от технологий, которые я условно называю AgTech 1.0. Эти технологии часто предназначены для сбора данных в той или иной форме. Преимущество, как часто говорят, заключается в том, что, когда у фермера есть эти данные, он может принимать более правильные решения.

Это имеет смысл, за исключением того, что большое количество данных не всегда является ответом. На самом деле можно эффективно использовать только те данные, которые приводят к принятию действенного управленческого решения. Но как их отделить от всего остального?

Я говорил с Сидом Горхэмом, соучредителем компании «Granular». Сид кратко изложил свое видение:

«Мы рассматриваем внедрение технологии обработки больших данных в два этапа. Первый заключается в сборе данных и измерении вашего бизнеса с определенной степенью достоверности и классификации этих данных. Я бы сказал, что мы сейчас на этом этапе. Следующим, и более захватывающим, этапом станут освоение необходимого программного обеспечения, переработка данных и выработка рекомендаций для вас. Ошибаются те, кто считает, что нужно просто собрать данные, а затем посмотреть и подумать.

Правильно переработать огромный массив данных и предложить хорошие идеи сможет только мощное программное обеспечение. Программа может порекомендовать вам, например, продать 20% урожая на корню, или выстроить последовательность уборки полей для минимизации потерь и затрат на логистику, или купить еще один комбайн и т. д. Поэтому я думаю, что второй этап - поддержки принятия решений - только начинается. Вот где будет интересно по-настоящему! На первом этапе нам пришлось проделать тяжелую работу, мучительную, действительно детализированную, по прокладке «сантехнических коммуникаций». Но теперь, я думаю, мы наконец-то достигли момента, когда у наших фермеров достаточно качественных данных, чтобы такие компании, как «Granular», могли начать продвигать свои решения».

Мне нравится аналогия Сида с укладкой коммуникаций. У нас должны быть надежные способы постоянного сбора данных. Обладая более надежными потоками данных, такие компании, как «Granular», и другие могут создавать полезные приложения, которые помогают принимать более обоснованные управленческие решения.

Одна из моих любимых цитат Дерека Сиверса: «Если бы ответом было больше информации, то мы все были бы миллиардерами с идеальным прессом».

Очевидно, что проблема не в недостатке информации. Проблема в том, какая информация даст положительный результат, а какая является балластом. Я разделяю оптимизм Сида, что, разобравшись в этом, мы сможем извлечь реальную пользу на втором этапе внедрения цифровых агротехнологий.

Что же происходит в реальной жизни? Миллионы фермеров уже много лет наблюдают, как миллиарды долларов направляются на разнообразные системы автоматизации, программы, гаджеты, навигации и т. п., но людей интересуют не

эти «примочки цивилизации» а прибыль и снижение рисков в быстро меняющемся климате. Неудивительно, что многие из них несильно рады предстоящей зависимости от больших данных и всяких роботов.

Одна из причин, по которой я был рад сотрудничать с «Granular» и говорить с Сидом, заключается в том, что они создают платформу, которая помогает фермерам без специальной подготовки понимать принципы работы ПО и управлять своими базами данных. Они учат, как отфильтровывать самые полезные данные и применять действенные идеи.



500 000 разведчиков в садах

Сельское хозяйство является сложным процессом. Рассмотрим фруктовый сад.

Биологическая активность происходит повсюду: в почве, на деревьях, на листьях и в междурядьях. На всю эту биологическую активность сильно влияют температура, влажность, ветер и соседние фермы или растения, которые могут окружать фруктовый сад.

Различные фрукты и орехи, произрастающие в этих садах, очень чувствительны к биологической активности в виде насекомых, грибов и бактерий. Экологические факторы, такие как вода и мороз, также являются серьезной проблемой.

Чтобы защитить эти деликатные и ценные культуры, фермеры тщательно контролируют условия произрастания. Как правило, им приходится платить работникам, чтобы они ходили по полям, проверяли ловушки, брали пробы и вручную отслеживали неблагоприятные изменения и последствия.

Последние достижения в области сенсорных технологий, а также машинного обучения, больших данных и искусственного интеллекта дают фермерам инструменты для более активного мониторинга и решения этих проблем.

У меня была возможность взять интервью у Майкла Гилберта, генерального директора «Semios», о платформе точного земледелия его компании для производителей овощей и фруктов.

«Машинное обучение, большие данные и искусственный интеллект - все это новая волна технологий, которая действительно возможна только при наличии массивного набора данных, - говорит Майкл. - Как правило, это имеет самое большое преимущество, когда у вас очень разнообразный набор данных. У нас есть четыре типа больших данных: объем, скорость, разнообразие и прозорливость».

У Майкла и его команды в садах сейчас 500 000 датчиков, которые отслеживают такие данные, как температура, влажность воздуха, точки росы, влажность по-



чвы, популяция насекомых и влажность листьев.

Настоящая хитрость здесь заключается не только в сборе этих данных, но и в использовании их для предоставления действенных идей, которые фермер может использовать эффективно, экономя время и деньги. «Semios» создал продукт, который собирает данные каждые 10 минут и предоставляет фермерам анализ в реальном времени.

Пользователи «Semios» получают выгоду не только от собранных ими данных, но и от агрегированных данных других пользователей продукта - соседей. Это позволяет фермеру быть более осведомленным о происходящем и более активно решать проблемы, прежде чем они выйдут из-под контроля.

Данные, которые мы собираем и которые отлично подходят для борьбы с вредителями, - это те же данные, которые вам нужны для борьбы с болезнями, для управления орошением и контроля заморозков. Например, мы начинаем видеть, как и когда происходит цветение. В результате становится ясно, когда вы должны поместить своих пчел в сад.

Эта технология помогает производителям быть более защищенными различными способами. Во-первых, это экономит затраты и снижает зависимость от качества труда работников, проверяющих ловушки и отбирающих пробы. Во-вторых, фермеры могут максимизировать эффективность затрат путем оптимизации сроков и мест обработки.

Новый уровень точности также открывает путь к более точным способам борьбы с вредителями, которые были слишком дорогостоящими, чтобы применять их во всем саду. Например, феромоны могут быть очень эффективной альтернативой химическим пестицидам, но должны применяться точно в нужном месте в нужное время. Данные «Semios» обеспечивают их эффективное применение. Компания даже устанавливает аэрозольные баллончики с феромонами с определенными датчиками, чтобы избавиться от необходимости повторного входа людей в сад.

Легко быть в восторге от этой технологии и от того, насколько эффективной она может быть в руках современного фермера!

«Сейчас мы начинаем применять метод определения сроков уборки урожая, исходя из данных состояния плодов, накопленного сахара и сроков предстоящего хранения. И все это нам подсказывает искусственный интеллект на основе большого массива данных. Раньше мы об этом даже не задумывались», - говорит Гилберт.

Искусственный интеллект в садоводстве позволит выйти на совершенно другой уровень урожайности и качества продукции.

Т. ХАММЕРИХ
Перевод Д. БЕЛОГО



ТЕХНИЧЕСКИЕ НОВИНКИ на «ЮГАГРО»-2019

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Ведущий производитель сельхозтехники Ростсельмаш представил на выставке «ЮГАГРО» линейку своей лучшей самоходной, а также прицепной и навесной техники. Экспозиция компании оказалась одной из самых востребованных у аграриев. Специалисты Ростсельмаш радушно принимали всех гостей мероприятия, рассказывали про новинки, демонстрировали возможности представленных агрегатов и машин. Не остались в стороне и официальные дилеры предприятия, которые также приехали на выставку.

Компания Техноком – официальный дилер Ростсельмаш более 10 лет. Задача специалистов дилерского центра – рассказать аграриям о преимуществах техники, осуществить в срок ее поставку и наладить обслуживание. Качественный сервис, большой склад запасных частей – именно это прежде всего ценят партнёры и клиенты Техноком, с удовольствием посетившие стенд дилера на экспозиции Ростсельмаш.

Агрономы, механизаторы, а также специалисты животноводческих предприятий неоднократно отмечали, что для успешной заготовки кормов необходимо наладить работы в сжатые сроки и в оптимальную для этого фазу развития растений. Без использования современной, высокопроизводительной кормоуборочной техники и тракторов это становится невозможным.

Итак, какие новинки и уже заслужившие внимания сельхозмашины в этот раз пришли по душе посетителям выставки?

Новый кормоуборочный комбайн F 2650

Среди новинок - кормоуборочный комбайн F 2650. Машину отличает как современный дизайн, так и хорошие технические характеристики. F 2650 производит впечатление с первого взгляда, ведь даже внешний вид комбайна говорит о том, что все механизмы и детали в нём точно выверены.

F 2650 спроектирован с чистого листа, с учетом опыта, накопленного компанией Ростсельмаш за годы производства и эксплуатации предыдущих поколений кормоуборочных комбайнов. При проектировании закладывался запас прочности с учетом возросших требований к мощности машин.

Создавая F 2650, конструкторы Ростсельмаш уделили внимание всем нюансам. На машине установлен измельчающий аппарат с барабаном диаметром 630 мм и частотой вращения до 1200 об/мин. В таких условиях до минимума снижается на-

грузка на питающий аппарат и значительно увеличиваются производительность и качество работы на малых длинах резки.

Минимальная стабильная высота среза гарантирует минимум потерь при уборке. Доизмельчающее устройство обеспечивает стопроцентное дробление зерен кукурузы в фазе восковой спелости и делает массу плотной и однородной. Ввод доизмельчителя в работу осуществляется гидроприводом. Новая слайдерная конструкция доизмельчителя не требует демонтажа при переходе на уборку трав.

Система измельчения F 2650 режет поступившую массу по принципу ножиц. Такая техника получила название «косой срез». Ее основная черта – снижение энергозатрат. Непрерывный срез кормовой массы в измельчающем барабане кормоуборочного комбайна Ростсельмаш обеспечивают V-образные ножи. Каждый из 48 шевронно расположенных ножей всегда находится в зацеплении с противорезущей пластиной.

Благодаря прямому приводу измельчающего аппарата силовой поток передается от двигателя к устройству с минимальными потерями. Это решение позволяет использовать мощность двигателя по максимуму.

Кроме того, аппарат оснащен автоматическим устройством заточки ножей с управлением из кабины. Стабильность техпроцесса и отменное качество корма достигаются тем, что каждая последующая операция происходит со скоростью, превышающей предыдущую.

Тракторы серий 2000 и 3000

Модели тракторов RSM 2000 с шарнирно-сочлененной рамой – самые простые в эксплуатации из всей линейки Ростсельмаш. Минимум электронной начинки, максимум надежности и достойный уровень комфорта – так кратко можно охарактеризовать эти тягачи. В данную серию входят «тот самый» трактор моде-

ли RSM 2375 и более мощный RSM 2400. Но знакомая комплектация претерпела ряд приятных изменений: с недавнего времени в нее включены компрессор, пневмомотор для прицепа, а также набор инструментов для монтажа колес (домкрат и баллонные ключи).

Тракторы серии RSM 3000 с шарнирно-сочлененной рамой – самые мощные в линейке производителя. А флагманская модель RSM 3575 – самый сильный сельскохозяйственный тягач среди всех. Эти машины пользуются спросом в крупных сельхозпредприятиях, где имеются большие площади обрабатываемой земли.

Помимо высокой производительности и традиционной неприхотливости тракторы серии RSM 3000 отличает высочайший уровень эргономики рабочего места. Двухместная кабина повышенной комфортности укомплектована полуконным пневматическим креслом для оператора; системами климат-контроля и аудиоподготовки; электроприводом зеркал; охлаждаемым отсеком-бардачком. Панель управления интегрирована в подлокотник кресла, управление рабочими функциями осуществляется с джойстика и большого сенсорного экрана. В комплектацию входит система дистанционного мониторинга Agrotronic™, опционально можно установить GPS/ГЛОНАСС.

Не менее важны и снижение удельного веса машин и, как следствие, уменьшение уплотнения почвы по следу тракторов в 1,5 - 2 раза в сравнении с работой на одинарных колесах. Учитывая, что при выполнении всего комплекса почвообработки и посева переуплотняется от 60% (культуры сплошного посева) до 90% (пропашные) почвы, на которой наблюдается снижение урожайности до 20 - 40% соответственно, переоценить спаренную резину невозможно.

Необходимо добавить, что все шарнирно-сочлененные тракторы Ростсельмаш серий RSM 2000 и RSM 3000 поставляются по умолчанию со спаренными шинами на обоих мостах. Классические тракторы комплектуются спаркой на задних мостах, при этом предусмотрена возможность установки дополнительных колес и на передние мосты. И, разумеется, производитель предоставляет возможность выбора размеров шин, вплоть до узких для работы на пропашных культурах.

Без прицепной и навесной техники куда

Под всемирно известным брендом Ростсельмаш выпускается 50 наименований и более 100 модификаций прицепной и навесной техники. На «ЮГАГРО»-2019 она была представлена опрыскивателем и жаткой.

Направление по защите растений – одно из востребованных в линейке прицепных агрегатов. На выставке оно было представлено моделью RSM TS-3200/4500 SATELLITE. Этот опрыскиватель способен вносить от 40 до 600 л раствора на гектар при скорости от 5 до 18 км/ч с распылителями 02, 03 и 04 калибров. Норму внесения раствора задается оператором и автоматически поддерживается на указанном уровне вне зависимости от скорости движения, а компьютер с GPS/ГЛОНАСС-приемником осуществляет автоматическое управление (включение/

отключение) поливными секциями.

Универсальная безрядковая жатка для уборки подсолнечника SUN STREAM позволяет убирать подсолнечник независимо от ширины междурядий, направления посева и сорта. Простая и прочная конструкция гарантирует долговечную, надежную работу и дает возможность использовать её для уборки подсолнечника в любом регионе возделывания культуры. Конструктивные особенности жатки позволяют убирать подсолнечник даже при упущенных сроках.

Технику поставит Техноком

Комбайн F2650, а также тракторы моделей PSM 3575 и RSM 2400 отвечают всем современным требованиям аграриев. Машины обладают высокой производительностью и надёжностью, способны точно выдерживать рабочие настройки в ходе уборки и, как следствие, заготавливать корм для животных необходимого качества. К тому же специалисты компании Техноком готовы оперативно поставить все новинки, а также оказать квалифицированную сервисную и консультационную поддержку, что также немаловажно для сельян. Вот как они отзываются о сотрудничестве с Техноком и поставяемой компанией технике.

Алла Египшевна МЯКИШЕВА, ИП, глава КФХ (Каневской район, Краснодарский край):

- Трактор RSM 280 и зерноуборочный комбайн ACROS 595 Plus мы приобрели в компании Техноком. Трактор работает у нас уже 5 лет, комбайн - 3 года. Мы остановили свой выбор на этой технике из-за демократичной цены, высокого качества и необходимости для нас мощности. За всё время эксплуатации остались довольны машинами, нас всё устраивает. Раньше мы использовали арендованную технику. Естественно, с покупкой собственной стали вовремя сеять и убирать, что привело к увеличению производственных показателей. До этого были достаточно высокие потери из-за несвоевременного

выполнения агроприёмов. Теперь мы сами себе хозяева, все работы выполняем в срок. Это серьёзное улучшение.

На прошедшей выставке «ЮГАГРО»-2019 взяли на заметку более мощные тракторы. Очень впечатлили стенд Ростсельмаш и внимательный коллектив компании.

Владимир Константинович СТУСЬ, главный инженер ООО «СХА «Маргаритовская» (Азовский район, Ростовская область):

- Используем 6 комбайнов производства Ростсельмаш: ACROS 530, ACROS 590 Plus, ACROS 550, и 3 новые машины ACROS 595 Plus приобрели в этом году. Что сказать? Ростсельмаш есть Ростсельмаш, это надёжный производитель! У ACROS 530 - отличная выработка.

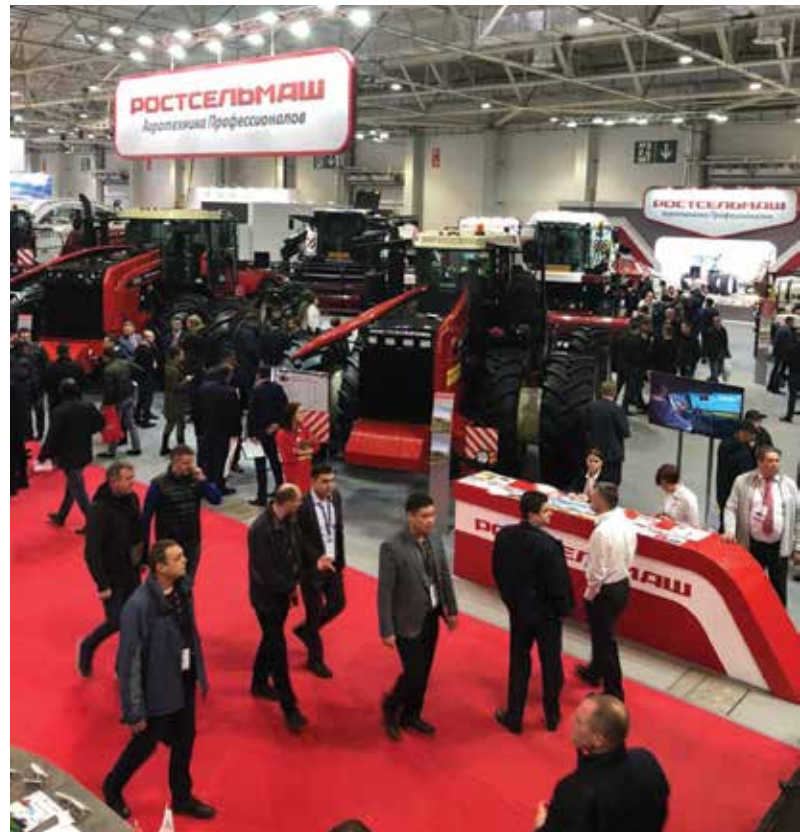
Среди всего многообразия комбайнов на рынке мы остановили свой выбор именно на этих машинах. Я считаю, другие комбайны потребовали бы больших капиталовложений, чем мы сегодня имеем. Отмечу также специалистов сервисного отдела компании Техноком: они всегда ответят на любой вопрос, подскажут, какое масло лучше залить, через сколько моточасов провести тот или иной плановый ремонт.

Валерий Николаевич ДУБОВИК, главный инженер ОАО «Дружба» (Каневской район, Краснодарский край):

- У нас достаточно насыщенный парк сельхозтехники, но модели от Ростсельмаш играют в нем одну из ведущих ролей. Используем тяжёлые тракторы моделей RSM 2375, PSM 435 и RSM 460. Цена – качество – надёжность – вот что нас устраивает в них. Сейчас свое решение по приобретению техники Ростсельмаш считаем единственным правильным, о выборе не жалеем.

Мы регулярно посещаем все сельскохозяйственные выставки. В этом году были и в Ганновере, и в Краснодаре, поэтому могу сказать, что Ростсельмаш соответствует современным мировым трендам развития.

К. ГОРЬКОВОЙ
Фото из архива компании



«САММИТ АГРО»

объявляет 2020-й на Кубани годом риса



ИННОВАЦИОННЫЕ ПРЕПАРАТЫ

Краснодарский край по-прежнему является основным рисосеющим регионом России: его доля в общероссийском объеме производства риса составляет около 80%. Проблемы и достижения рисовой отрасли края обсуждались на конференции Южного рисового союза, состоявшейся в рамках прошедшей в Краснодаре 26-й Международной выставки «ЮГАГРО». В этом году крупнейшая сельскохозяйственная выставка страны приняла порядка 700 компаний-участниц из России и более чем 35 зарубежных стран.

Как удержать миллионную планку

В этом году, подчеркнули организаторы конференции под названием «Совершенствование интегрированной системы защиты посевов риса как фактор получения стабильных урожаев», на Кубани было собрано 946 тыс. тонн риса при средней урожайности 76 ц/га. Несмотря на высокие показатели, отметили руководители Южного рисового союза, в последние годы в крае наметилась тенденция к упрощению технологии возделывания этой культуры, и, как следствие, возникли серьезные проблемы, в частности, распространение диких форм риса, болотных и устойчивых к гербицидам просовидных сорняков. Решить эти и другие проблемы на рисовых полях готова «САММИТ АГРО» - российское предприятие транснациональной японской компании «Sumitomo Corporation». Защита риса - одно из ведущих направлений деятельности «САММИТ АГРО». За последние 25 лет у компании накоплен большой опыт использования своих средств защиты растений и агрохимикатов.

Во время конференции Южного рисового союза о препаратах для защиты риса, поставляемых рисоводам страны ООО «САММИТ АГРО», рассказал специалист компании Егор Яковлев. Более подробная беседа состоялась на стенде компании, где все выставочные дни не было свободных мест: одни посетители сменялись другими. Добрую половину из них составляли рисоводы. Почти все они уже знают: к уже имеющемуся ассортименту «САММИТ АГРО» готовят к выходу новые продукты.

Динамичный рост и хорошие перспективы

Последние пять лет можно охарактеризовать как период уверенного роста компании «САММИТ АГРО». Как подчеркнул Егор Яковлев, развитие любой компании в аграрном бизнесе связано с планомерным расширением продуктового портфеля, ежегодной регистрацией новых препаратов. Этот процесс довольно длительный и дорогостоящий. Поэтому сотрудники «САММИТ АГРО» совместно со своими зарубежными коллегами находятся в постоянном поиске новых молекул, в которых в данный момент нуждается аграрный сектор. Работа ведется буквально по всему миру, ведь «САММИТ АГРО» сотрудничает не только с японскими, но и с европейскими, американскими производителями средств защиты растений. Как итог - в год компания регистрирует до четырех новых продуктов, и сейчас ее прайс-лист составляет более 50 наименований.

Увеличение продаж влечет за собой расширение штата сотрудников, дополнительные возможности для ознакомительных зарубежных поездок, диверсификацию агробизнеса. Так, в последние годы с появлением новых продуктов помимо инновационной программы SumiPis появились SumiSad, SumiВиноград, SumiКартофель, SumiСоя. Сегодня это основные направления, по которым работает компания.

И все же 2020-й в России благодаря выходу на рынок двух ярких новинок «САММИТ АГРО» объ-



Команда «САММИТ АГРО» на своем выставочном стенде на «ЮГАГРО»-2019

явила годом риса. Конечно, прежде всего это касается основного рисосеющего региона - Кубани. Помимо внутренних продаж кубанский рис поставляется на три континента в 25 стран. В нынешнем году Краснодарский край увеличил экспорт риса до 35,3 млн долларов. В достижение таких весомых показателей вносит вклад и компания «САММИТ АГРО», главной задачей которой является раскрытие внутреннего потенциала растений за счет применения современных знаний в области агрохимии.

Великолепная пятерка

В настоящее время основу системы защиты риса «САММИТ АГРО» составляют 5 препаратов: гербициды **НОМИНИ®**, **НОМИНИ® СУПРИМ**, **СИРИУС®**, фунгицид **ФУДЖИ® 1** и стимулятор роста **СИАПТОН®**.

Гербицид **НОМИНИ®** (биспирибак натрия 400 г/л) в особом представлении не нуждается: он был зарегистрирован в 2004 году и с успехом применяется уже 16 лет. Препарат японской компании «Kumiai Chemical Industry Co.» в свое время произвел революцию в защите посевов риса, обеспечив тотальный контроль всех сорных растений одной обработкой. Напомним, раньше проводилось раздельное внесение гербицидов: сначала против злаковых, а затем, через некоторое время, против осоковых и широколистных сорняков.

Несмотря на появление позднее других схожих гербицидов широкого спектра действия - Сегмент (2007), Нарис (2011) и Цитадель (2011), **НОМИНИ®** остается надежным средством защиты растений риса.

Перечисленные выше препараты обладают сходным механизмом действия (ALS-ингибиторы). Он основан на ингибировании фермента ацетолата синтазы сорных растений. Таким образом, блокируется синтез аминокислот с разветвленными цепями. У чувствительных видов сорняков прекращается рост, затем возникает хлороз/некроз, наступает гибель растений.

Однако начиная с 2015 года (в некоторых местах ранее) отмечается появление устойчивых к гербицидам форм злаковых сорняков. В то время как просо куриное (*Echinochloa crus-galli*) подавлялось на 100%, два вида - просо сжатое (крупноплодное, *Echinochloa oryzoides*) и просо бороздчатое (*Echinochloa phyllorogon*) - на гербицидные обработки уже не реагировали, засоряя поля и радикально снижая урожайность культуры. Причина - возникшая за 10 лет интенсивного применения рисовых гербицидов одного механизма действия резистентность сорных растений.

Для решения этой проблемы рисоводами применялись гербициды на основе феноксапроп-П-этила в смеси с существующими препаратами или в качестве дополнительной обработки при массовом развитии устойчивых форм на поле. Эта комбинация снимала проблему резистентности, правда, с некоторым ущербом для урожайности ввиду слабой селективности феноксапропов.

Уже в следующем, 2016 году компания «САММИТ АГРО» начала регистрацию нового гербицида - **НОМИНИ® СУПРИМ**. Это улучшенная форма

НОМИНИ®: к биспирибаку натрия добавлено уникальное действующее вещество метамифоп (ингибитор ацетиl Со-А карбоксилазы - АСС). Два д. в. с различными механизмами действия позволяют решить проблему резистентности.

НОМИНИ® СУПРИМ уже третий год испытывается в Краснодарском крае и Ростовской области (в производственных посевах ООО «Черноерковское», входящего в ГК «АФГ Националь», агрофирм «Анастасиевская», «Полтавская» и «Россия», входящих в

НАШИ ЛАЙФХАКИ

НОМИНИ®

- Может применяться в чистом виде на рисовых полях при отсутствии или слабом развитии резистентных форм просянки. Обеспечивает надежную защиту на посевах риса 1-го года.
- Во избежание возможного фитотоксического воздействия рекомендуется применение баковой смеси **НОМИНИ®** + **СИАПТОН®** 0,6 - 1,0 л/га.
- При появлении и развитии устойчивых форм просовидных сорняков рекомендуется провести дополнительную обработку гербицидами, содержащими феноксапроп-П-этил. В этом случае растения риса легче перенесут обработку смесью феноксапроп-П-этил + **СИАПТОН®** 0,6 - 1,0 л/га.
- Напомним, что и в других странах - производителях риса устойчивость к ALS-ингибиторам возникла гораздо раньше, чем в России (США - 2000 г., Италия - 2004 г., Южная Корея - 2006 г., Греция - 2009 г., Египет - 2009 г., Бразилия - 2009 г., Турция - 2009 г., Франция - 2013 г.). Однако это не послужило поводом для прекращения использования гербицидов данной группы, а лишь привело к более грамотному их применению в рамках антирезистентных программ (агротехнические мероприятия, севооборот, ротация гербицидов и т. д.).

НОМИНИ® СУПРИМ

- Одной обработки достаточно для контроля сорных растений вплоть до уборки культуры.
- Предотвращает развитие резистентности сорняков к биспирибаку натрия (в своем составе имеет два действующих вещества с различными механизмами действия).
- В рекомендованной дозе препарат абсолютно безопасен для риса.
- Применяется в баковой смеси с адьювантом А-150 К в соотношении 10:1.
- Результаты применения в 2019 году показали гораздо лучший контроль осоковых и широколистных сорняков по сравнению с другими гербицидами.

СИРИУС®

- Высочайшая селективность - отсутствие утнетения риса при внесении на любом этапе его роста и развития.
- Эффективно уничтожает подземные части сорняков, не допуская их прорастания в следующем сезоне.
- Поглощается главным образом корневой системой. Не рекомендуется сбрасывать воду после внесения гербицида или применять его на полях с сильной фильтрацией.
- Лучше всего вносить отдельно в том случае, когда другие гербициды не смогли эффективно справиться с контролем болотных, осоковых и широколистных сорняков или сорняки этой группы появились позже основной гербицидной обработки. Чем раньше проведена обработка (по возрасту сорняка), тем выше эффективность.
- Поможет контролировать виды сыти, а также новых сорных растений (аммания красная, линдерния) без ущерба для урожая риса.

ФУДЖИ® 1

- Абсолютно новое действующее вещество для борьбы с пирикуляриозом от японского производителя «Nihon Nohyaku».
- Первая обработка фунгицидом (1 л/га) проводится в профилактических целях или при появлении первых симптомов заболевания, вторая, лечебная (1,5 л/га), - при метельчатой форме заболевания. Когда рис будет «гореть» и никакие другие фунгициды помочь не смогут, спасайтесь **ФУДЖИ® 1**.
- Является регулятором роста растений с доказанным увеличением урожайности культуры.

СИАПТОН®

- Самый распространенный в Европе и наиболее эффективный регулятор роста растений, применяемый практически на всех культурах. Наивысшее содержание аминокислот и пептидов.
- Помогает избежать фитотоксического воздействия пестицидов (гербицидов в частности), полностью совместим со всеми пестицидами и агрохимикатами.
- Являясь антистрессантом, **СИАПТОН®** позволяет растению лучше переносить высокие или низкие температуры, дефицит влаги в почве, сглаживает негативное воздействие засоленных почв, что также актуально для рисоводов.
- Достоверно увеличивает продуктивность культуры с улучшением качества урожая.

АГРАРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

«ПОД КЛЮЧ»

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

2020 год станет юбилейным для компании «РосАгроТрейд» - крупного национального производителя семян импортной и отечественной генетики, одного из лидеров российского семеноводства на протяжении последних лет. Компании исполнится 15 лет. С самых истоков основным видом ее деятельности стала поставка семян зерновых колосовых и пропашных культур импортной и отечественной селекции. Партнёрами на тот момент только созданной компании стали известные французские производители - «РАЖТ» и «Флоримон Дебре», которые идут с ней рука об руку и по сей день. Помимо поставки семян «РосАгроТрейд» сразу начал развивать направление по технологиям питания растений, наладив сотрудничество с производителем препаратов для коррекции питания - французской фирмой «Агронутриссион».

В настоящее время «РосАгроТрейд» успешно занимается селекцией и семеноводством пропашных сельскохозяйственных культур. В Калининском районе Краснодарского края компанией построен современный семенной завод, оснащенный передовым оборудованием, в т. ч. комплексом машин Cimbria, который позволяет откалибровать и довести семена до кондиций самого высокого качества. За 2019 год компанией реализовано 60 000 п. е. сахарной свёклы, более 300 000 п. е. кукурузы, 70 000 п. е. подсолнечника и 6000 т семян озимых зерновых (пшеница и ячмень, 80% из них - элита).

Полный цикл производства

Основным достижением «РосАгроТрейд» сегодня является полный цикл производства семян собственными силами, замыкающий все звенья этого процесса - от селекции до продажи.

Гордость компании - гибриды кукурузы собственной селекции под брендом КСС. Прежде всего заслуживают внимания гибриды КСС 5180 (ФАО 180) и КСС 5290 (ФАО 290). Они адаптированы для условий европейской части России, обладают высоким генетическим потенциалом урожайности (в испытаниях она достигала 145 ц/га) и устойчивостью к фузариозу. Семена этой кукурузы тщательно откалиброваны по массе тысячи семян, что значительно облегчает настройку сеялок и процесс сева. Посевы получаются очень выровненные, соответственно, и развитие растений на поле идет равномернее, что сказывается на урожае.

В сезоне 2020 года к продаже предлагаются семена гибридов кукурузы и селекции КНИИСХ Краснодар-

ский 194 МВ и Краснодарский 291 АМВ, также с высоким потенциалом продуктивности.

Семеноводство организовано в партнёрских хозяйствах на территории Краснодарского края (обязательно с обеспечением пространственной изоляции и поливом). Для выращивания семенного материала ежегодно закладывается до 8000 га. При производстве семян осуществляется полный контроль качества на всех стадиях процесса, а значит, аграрии могут быть на 100% уверены, что в производственных посевах гибриды их не подведут.

Выращенные семена гибридов дорабатываются на собственном семенном заводе, мощность которого составляет 20 тыс. тонн семян в год. Завод оснащен самым передовым оборудованием, которое ежегодно модернизируется. На каждом этапе сортировки и калибровки специалисты компании осуществляют контроль качества семенного материала, что позволяет своевременно реагировать на любую проблему, возникающую в процессе доработки продукции. Современное оборудование позволяет также избирательно подходить к запросам потребителей в части калибровки и инкрустации готовых семян.

Заканчивается производственный цикл реализацией полностью подготовленных к посеву, сертифицированных семян посредством 16 собственных региональных торговых представительств на территории России.

Высочайшее качество, привлекательные цены и оперативность поставки семян по схеме «завод - поле» поставили сегодня «РосАгроТрейд» в авангард развития семеноводства в России. Всей своей деятельностью компания способствует



Генеральный директор ООО «РосАгроТрейд» С. А. Бандюк (в центре) беседует с клиентами компании

снижению зависимости отечественных аграриев от мировых кризисов.

Спектр гибридов и сортов «РАЖТ»

В последние годы аграрии столкнулись с рядом проблем при выращивании кукурузы: высокие летние температуры и засуха, постоянное удорожание ресурсов. В таких условиях специалистами французской фирмы «РАЖТ» были предложены решения по разработке более продуктивных гибридов, в частности кукурузы.

Линейка гибридов Stressless H2O обладает «встроенной» на генетическом уровне эффективностью в любых условиях, в том числе при недостатке влаги, и полностью соответствует заявленным производителем характеристикам.

Высокая продуктивность гибридов проявляется прежде всего при выращивании в хороших и очень хороших условиях. При выращивании в условиях ограниченных водных ресурсов данные гибриды также проявляют себя наилучшим образом, стабильно обеспечивая хорошую продуктивность.

Гибриды кукурузы Stressless H2O отвечают основным требованиям сельхозпроизводителей, таким как:

- высокая продуктивность в нормальных и оптимальных условиях;
- хорошая эффективность в условиях ограниченных водных ресурсов.

К данной линейке относится Микси (ФАО 280) - гибрид зернового типа, отличающийся быстрой влагоотдачей зерна при созревании.

Также хорошо проявил себя в России гибрид Экзагон (ФАО 370). Быстрый стартовый рост на ранних стадиях развития растения и тип stay green обуславливают хорошую устойчивость к засушливым условиям и высокую урожайность. Гибрид хорошо отзывается на загущение посевов.

Стоит выделить и классические гибриды подсолнечника, такие как Веллокс, РЖТ Волльф, РЖТ Лдуис, РЖТ Николета. Они показывают высокие или очень высокие показатели масличности, хороший потенциал в своих группах, толерантность к таким заболеваниям, как фомопсис, вертициллез, фомоз, склеротиниоз стебля, а также полеганию на уровне 7 - 9.

Классические гибриды подсолнечника Николета, Калуга, Лдуис, Волльф обладают высокой толерантностью к основ-

ным патогенам, включая устойчивость к заразице рас G+.

Хитами продаж являются также сорта сои Протина, Султана, РЖТ Шуна, РЖТ Сфорза, РЖТ Сантана, Сигали, Шама, горох сорта Болдор, сорго Брига.

«РАЖТ» сегодня продолжает не только экспортировать семена из Франции, но и развивать семеноводство гибридов на территории Российской Федерации. На высоком уровне ведется производство семян генетики «РАЖТ» совместно с компанией «РосАгроТрейд» на территории Краснодарского края. Российские специалисты получают стабильно высокие результаты по уровню генетической чистоты, всхожести, энергии, что позволяет предложить аграриям юга России качественный семенной материал кукурузы, подсолнечника и сорго, произведенный в Краснодарском крае, полученный на основе 60-летнего опыта селекции и семеноводства французской компании «РАЖТ».

Отличная репутация французских гибридов

Хорошую репутацию на юге России получила еще одна французская компания - «Флоримон Дебре», чьи гибриды также предлагает ООО «РосАгроТрейд». Компания «Флоримон Дебре» уже более 15 лет известна аграриям России высокоурожайными гибридами сахарной свёклы. Они знают «Флоримон Дебре» как производителя семян сахарной свёклы, но компания занимается также селекцией зерновых, кормовой свёклы, гороха, люпина и др. Гибриды и сорта этих культур также доказали, что они адаптированы к условиям России и имеют высокий генетический потенциал.

На протяжении почти столетий компания «Флоримон Дебре» занимается созданием новых сортов и гибридов путем селекционного отбора и генетического совершенствования. Будучи семейным предприятием, «Флоримон Дебре» вот уже целых шесть поколений, непрерывно сменяющих друг друга, вносит вклад в развитие мирового сельского хозяйства посредством технических и технологических новшеств в выведении новых сортов и гибридов.

Улучшение агрономических характеристик, например повышения урожайности, будет иметь смысл только в том случае, если соответствует различным



Встреча с зарубежными партнерами на выставке «ЮГАГРО»-2019

агрономическим и технологическим требованиям фермерских хозяйств и перерабатывающих предприятий. Поэтому, перед тем как новые сорта компании «Флоримон Депре» будут предложены фермерам, они тщательно образуются как специалистами французской фирмы, так и сотрудниками «РосАгроТрейд». Ведь только на практике в различных условиях можно определить преимущества и недостатки тех или иных сортов, чтобы в дальнейшем сделать их еще лучше.

Сегодня лидерами продаж, самыми популярными и стабильными за последние 10 лет, являются классические гибриды Урал, Гелиос и Шериф. Популярность им обеспечили такие показатели, как непревзойденная стрессоустойчивость и высокая технологичность при ранней уборке, отличная урожайность (более 400 ц/га даже на низком фоне питания), раннее накопление сахаров.

Большие надежды компания возлагает на новинки: Эйдер, ФД Дроп и Бартавела. Они уже успели хорошо проявить себя в тяжелых условиях, отличившись стабильным урожаем и высоким выходом сахара с 1 га.

Удобрения «Агронутриссион» - эффективный корректор питания растений

Использование современных гибридов и сортов полевых культур, обладающих высоким генетическим потенциалом, — основа прибыльного сельхозпроизводства. Однако даже самый современный, высокоурожайный гибрид может показать плохие результаты, если допустить просчеты в технологии его выращивания, например, не обеспечить интенсивного, сбалансированного питания. Понимая это, «РосАгроТрейд» предлагает своим клиентам бесплатную техническую и консультационную поддержку, а также уникальные листовые удобрения от компании «Агронутриссион».

Этот французский производитель по праву может называться одним из лидеров в отрасли производства микроудобрений, поскольку производит большую линейку комплексных препаратов с тщательно выверенным составом (в некоторых позициях не имеющим аналогов), без которых уже сложно представить современное сельскохозяйственное производство. Микроудобрения выполняют роль стимуляторов роста и балансируют питание растений по всем макро- и микроэлементам, что в итоге сказывается на увеличении количества и качества урожая. Производство микроудобрений ведется в соответствии со строгими нормативами, ориентированными на повышение качества и увеличение урожайности сельскохозяйственных культур.

Для аграриев юга России предлагают следующие виды микроудобрений «Агронутриссион»: Стармакс в жидкой форме, Олигомакс в сухой форме, а также Олигомакс Аква для капельного орошения полевых культур.

Применение этих удобрений позволит обеспечить растениям сбалансированное питание, преодолеть сложные периоды (неблагоприятные погодные факторы, критические фазы развития), повысить урожай и его качество за счёт предупреждения даже малейших потерь от дефицита элементов минерального питания.

Кадры решают все!

В настоящее время уровень профессионализма и теоретической подготовки аграриев растёт высокими темпами. Если ещё десятилетие назад консультации учёных сводились к простым рекомендациям, строгому алгоритму действий, то теперь от них ждут не столько советов по применению тех или иных технологий (хотя и они, конечно же, важны), сколько лабораторных исследований и их результатов по интересующим аграриев проблемам. Развитие сельскохозяйственного производства достигло уровня, на котором на первое место вышли изучение микробиологических процессов в агроценозе, более точная диагностика причин снижения качества и количества получаемой сельхозпродукции. Для этого требуются дорогостоящее оборудование, современные, хорошо оснащенные научные лаборатории, а самое главное - компетентные специалисты. «РосАгроТрейд» уделяет этому важнейшему вопросу колоссальное внимание, инвестируя серьёзные финансовые средства в развитие научной составляющей агропроизводства.

Располагая высококвалифицированными специалистами, компания оказывает множество услуг, очень ценных в современных реалиях агропроизводства. Конечная цель - получение и сохранение качественного урожая с обоснованными затратами на удобрения, защиту растений и экологически безопасным применением пестицидов для конкретного поля и культуры.

Комплексный подход к технологиям растениеводства

Важное преимущество «РосАгроТрейд» заключается в том, что компания имеет собственный современный завод по подготовке семян и самостоятельно ведёт семеноводство гибридов иностранной и российской селекции («РАЖТ», КНИИСХ). Это позволяет в гораздо меньшей степени зависеть от экономических колебаний на мировом рынке. Кроме того, благодаря внедрению новых технологий обработки семян специалистам «РосАгроТрейд» удалось на деле доказать, что гибриды/сорта полевых культур при правильной подготовке в российских условиях по потенциалу урожайности не уступают семенному материалу, завезенному из-за рубежа.

Сотрудничество с «РосАгроТрейд» для аграриев в предстоящем сезоне может стать ключом к успеху, ведь компания предлагает импортный и отечественный



Каждый год в рамках выставки «ЮГАГРО» французские партнеры ведут совместную работу с сотрудниками «РосАгроТрейд»

семенной материал высокого класса по ценам ниже рыночных. Это поможет снизить издержки, не потеряв в итоговой урожайности и качестве. Не случайно на протяжении последних лет надежными партнерами «РосАгроТрейд» в Краснодарском крае являются такие крупные агрохолдинги, как АО фирма «Агрокомплекс им. Н. И. Ткачева», ГК «Степь», ООО «Регион», ООО АХ «Каневской», ООО АХ «Кубаньхлеб», ООО «СоюзАгро», многие другие коллективные и фермерские хозяйства.

Большим плюсом является также технологическая поддержка, оказываемая сотрудниками консультационного отдела ООО «РосАгроТрейд» своим клиентам. Это особенно важно при принятии решений о проведении листовых подкормок, от которых во многом зависит как величина урожая, так и его качество. К тому же только в ООО «РосАгроТрейд» аграрии юга России могут приобрести

уникальные микроудобрения производства «Агронутриссион».

На прошедшей в ноябре 2019 г. в г. Краснодаре выставке «ЮГАГРО», генеральным спонсором которой в очередной раз выступил «РосАгроТрейд», на стенде компании посетители могли получить консультации по всем интересующим их технологическим вопросам, определиться с выбором технологий возделывания культур, удобрений, семян и средств защиты растений, получить ответы на другие вопросы.

Специалисты и руководители агропредприятий, посетившие стенд «РосАгроТрейд» на выставке «ЮГАГРО»-2019, уверены, что сотрудничество с этой компанией даст им необходимые инструменты для успешной работы в сезоне 2020 года.

К. ГОРЬКОВОЙ
Фото С. ДРУЖИНОВА



На стенде компании специалисты «РосАгроТрейд» консультируют посетителей по всем интересующим их технологическим вопросам



ООО «РосАгроТрейд»:
г. Краснодар, ул. Зиповская, 5,
литера Э, офис 206
Телефоны: 8 (861) 278-22-41, 278-22-42,
телефон отдела продаж 278-23-27

КОМПАНИЯ «ФРАНДЕСА»: В ПРИОРИТЕТЕ – ИНТЕРЕСЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

В самой крупной в России Международной выставке сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки сельхозпродукции «ЮГАГРО», которая прошла в г. Краснодаре с 19 по 22 ноября 2019 г., третий раз приняла участие компания «Франдеса» из Республики Беларусь. Сегодня «Франдеса» – признанный лидер на белорусском рынке химических средств защиты растений, за 12 лет завоевавший уважение клиентов благодаря высокому качеству выпускаемой продукции.

Наш корреспондент посетил выставочный стенд компании и в перерывах между деловыми переговорами задал несколько вопросов генеральному директору ООО «Франдеса» М. С. ХОРОШКЕВИЧУ.

- Михаил Сергеевич, вас трудно заставить свободным на стенде. И это о многом говорит. «Франдесу» хорошо знают в России и на Кубани, в частности, как производителя качественных препаратов по доступной цене. Насколько удалось продвигнуться на российском рынке в 2019 году?

- В выставке «ЮГАГРО» мы участвуем уже третий год и с каждым разом отмечаем, что бренд «Франдеса» становится в России все более узнаваемым. Благодаря хорошей обратной связи на таких крупных отраслевых мероприятиях, как выставка «ЮГАГРО», мы знаем, что по качеству наших продуктов никаких нареканий у российских потребителей нет, ценовая политика вполне конкурентоспособная.

Рынок Российской Федерации для нас достаточно нов, но более близок и интересен нам, так как очень емкий, финансово дисциплинированный, быстро растущий: последние несколько лет в сфере средств защиты растений он ежегодно растет на 10 – 12%.

Одним из важных событий в жизни нашей компании в 2019 году стало практически 100%-ное увеличение экспорта в Российскую Федерацию, чем мы закрепили свое присутствие на перспективном для нас рынке. К концу года объем продаж в России составил порядка 6 млн долларов.

- Сколько препаратов и каких групп составляют портфель «Франдесы» на сегодняшний день?

- Несмотря на то что белорусский рынок несколько ограничен в масштабах, здесь мы также немного прирастаем. В Беларуси получили регистрацию порядка 60 наших препаратов. На сегодняшний день на родном рынке «Франдеса» занимает долю в 17 – 20% и по объемам поставок находится на 2-м месте.

11 препаратов мы зарегистрировали в Российской Федерации и еще 16 в стадии регистрации, 24 – в Украине. Порядка 50% портфеля занимает гербицидная группа, 35% – фунгициды и протравители семян, остальное – инсектициды.

- Какие продукты вы предлагаете сегодня российским аграриям?

- Мы ежегодно расширяем регистрацию по-

ступающих на рынок России продуктов. Так, в нынешнем году завершается регистрация 8 новых продуктов, и в целом наше портфолио в России составит порядка 20 препаратов. Среди новинок два фунгицида – ЗАРНИЦА® и ЭПСИЛОН®, три гербицида – БУНТ®, ВОЛАТ® и ХИМЕРА®, три протравителя семян – БАГРЕЦ®, ВЕРШИНА® и ФРАЗОЛ® и инсектицид ОСТРОГ®. Эти препараты появятся на рынке в следующем сезоне.

Среди уже широко применяемых, проверенных на российских полях продуктов «Франдесы» могут называть гербициды ВОЛЬНИК®, ДРЕВЕР®, РОДИМИЧ®, СВАРОГ®, СОТЕЙРА®, ТАЛАКА®, ФРАНКОРН® и другие, фунгицид АНЕМОН®, протравитель семян КОЙОТ®.

- Как строится работа компании на территории Российской Федерации?

- Наше представительство в России расположено в Москве и работает через сеть дистрибьюторов. На сегодняшний день это 11 компаний. Мы провели множество переговоров, в том числе на выставке «ЮГАГРО», о расширении дилерской сети, ведем работу по организации продаж через агрохолдинги.

Кроме того, сейчас заканчиваем строительство крупного логистического комплекса площадью 2000 кв. метров, который позволит хранить продукцию в широком ассортименте и достаточных объемах, чтобы своевременно обеспечить его потребителей российского рынка СЗР.

Наибольший объем продаж в России мы фиксируем в Центральном и Южном федеральных округах: Воронеже, Курске, Краснодаре. В целом дошли до Алтая, куда третий год подряд успешно поставляем свою продукцию.

- Как известно, процесс создания одного препарата занимает длительное время. Как он организован в компании «Франдеса»?

- С рождения идеи до момента регистрации препарата проходит не менее трех лет. За это время мы определяем доступность сырья, испытываем порядка десятка образцов, неоднократно проверяем действующее вещество на патентную чистоту. Обязательно учитываем экономическую составляющую: насколько будет выгоден рынку и востребован конкретный продукт, есть ли у него аналоги, в т. ч. полные и по применению. Если получаем положительные ответы на все вопросы, принимаем решение о производстве и запускаем процесс, который, повторю, длится порядка трех лет. Затем начинается не менее ответственный этап: продвижение препарата на рынке.

- Михаил Сергеевич, поговорим о знаменитом белорусском качестве. Какие усилия предпринимает «Франдеса», чтобы соответствовать в этом плане мировым производителям? И как это отражается на ценовой политике компании?

- Наша производственная лаборатория получила сертификат аккредитации по ИСО/МЭК 17025, ИСО 9001, в том числе по ГОСТ Р ИСО 9001-2015 на соответствие российскому законодательству. Это означает более строгий входной и выходной контроль продукции. Кроме того, на данный момент у нас полностью автоматизировано оборудование для осуществления контроля качества продукции, что полностью исключает человеческий фактор. Таким образом, наши клиенты могут быть на 100% уверены, что результаты,



Генеральный директор ООО «Франдеса» М. С. Хорошкевич (в центре) со своей командой на выставке «ЮГАГРО»-2019

указанные в сертификатах качества продукции «Франдесы», полностью достоверны и могут быть подтверждены в любой аккредитованной европейской лаборатории.

Мы убеждены, что на биологическую эффективность препаратов влияет не только действующее вещество, но и его «проводники», от которых зависит усвояемость СЗР растением. Поэтому при производстве своих продуктов используем только самые современные европейские наполнители – поверхностно-активные вещества и адъюванты от ведущих мировых компаний: «Solvay», «Croda», «Nouryon», BASF и др. Таким образом, наши потребители могут не сомневаться, что в препаратах «Франдесы» воплощены самые последние разработки ведущих мировых компаний, гарантирующие их максимальную биологическую эффективность.

Что касается контроля сырья, то мы очень жестко отслеживаем поставщиков, и они уже знают, что с «Франдесой» можно работать только на результат. Если возникал хоть малейший вопрос о качестве сырья, мы отправляли его обратно. В итоге подобных ситуаций не возникает, а в производстве у нас сырье только проверенных, сертифицированных и проинспектированных нами заводов. Так, специалисты «Франдесы» ежегодно отправляются в Китай для инспектирования заводов по производству действующих веществ, сертифицированных мультинациональными компаниями «Bayer», «Sintenta» и BASF.

Ежегодно у себя на заводе в Беларуси мы принимаем порядка 30 – 40 делегаций дистрибьюторов, непосредственно занимающихся реализацией средств защиты растений, и их клиентов, которые «вживую» могут увидеть, как происходит процесс создания препаратов, познакомиться с тонкой химией, нюансами применения наших продуктов, деятельностью службы маркетинга, агрономической службы и т. д. Без ложной скромности могу сказать, что ни один из наших гостей не уехал недовольным. Все приятно удивлены тем, насколько современное производство у компании «Франдеса», а мы рады слышать такие отзывы.

В целом качество белорусских средств защиты растений ни в чем не уступает российским и по многим характеристикам не хуже европейских. Что же касается стоимости, то, понимая, что в России мы находимся на старте, вынуждены продавать свою продукцию по ценам ниже, чем европейские производители. Нам еще предстоит громко заявить о себе и занять соответствующую нишу на рынке. Но уже сейчас многие российские потребители при равенстве цен начинают отдавать приоритет нашей продукции.

- В какие страны кроме России «Франдеса» наладила экспорт препаратов?

- Первые шаги в развитии экспорта мы сделали в Украине: в следующем году исполнится 10 лет нашего присутствия на украинском рынке. Здесь объем экспорта в нынешнем году составил примерно 7 млн долларов, на следующий год планируется 10 млн долларов.

В Казахстане на данный момент мы зарегистрировали 5 продуктов. Нужно отметить, что попытки войти на этот рынок оказались довольно сложными, так как он самый удаленный от нас и достаточно «капризный». Тем не менее в следующем году попытаемся наладить на нем продажи 5 препаратов.

Довольно успешно для «Франдесы» уходящий год сложился в Молдове. Здесь зарегистрировано 7 наших препаратов, 4 уже в продаже. Объем экспорта пока небольшой, но и сам молдавский рынок довольно скромный и специфический, с преобладанием продуктов для садов и виноградарей.

Как видите, компания «Франдеса» планомерно увеличивает объемы экспорта.

- Напоследок вопрос о планах на будущее.

- Конечно, мы не собираемся останавливаться на достигнутом. Ежегодно у себя в Беларуси регистрируем от 3 до 5 новых продуктов. В России намерены регистрировать даже больше – до 7 новинок, продвигая их затем на рынки Казахстана и Молдовы. В качестве наших препаратов все, кто их опробовал, уже не сомневаются, поэтому будем рады видеть новых клиентов в качестве партнеров для совместного ведения и развития бизнеса.

Пользуясь случаем, в преддверии Новогодних праздников хочу пожелать аграриям, чтобы сельское хозяйство в их странах было богатым. От этого выиграют все: и сами хозяйства, и такие компании-производители, как «Франдеса», и в целом жители страны. Всем богатства, процветания и здоровья!

М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА



Белорусского производителя хорошо знают в ЮФО, поэтому на стенде всегда были посетители

Подробности по телефонам:

Москва: (495) 259-55-21, 259-55-22, 259-55-23
Краснодар, Ростов-на-Дону, Ставрополь: (918) 174-90-09
Оренбург: (922) 555-75-75, (961) 379-95-30
Алтайский край: (906) 962-62-91
Башкирия: (917) 807-53-97

Самара, Саратов, Пенза, Ульяновск, Татарстан: (927) 731-87-72
Воронеж, Белгород, Орел, Липецк, Курск, Тамбов, Тула, Брянск: (920) 245-08-93, (910) 030-67-67, (919) 163-72-40
Нижегород: (920) 111-70-17

КАК ПОВЫСИТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАЖДОГО ГЕКТАРА ПАШНИ

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРЕПАРАТЫ

ООО «Нутритех Рус» присутствует на рынке России уже более 15 лет. На сегодняшний день компания активно занимается реализацией востребованных специальных продуктов для питания растений. В 2019 году «Нутритех Рус» заключила договор с дистрибьюторской компанией «Дорф», имеющей большой опыт внедрения передовых технологий в аграрное производство. Этот эксклюзивный договор позволяет ООО «Дорф» продавать препараты «Нутритех» на территории Краснодарского края и Республики Крым. Цель дистрибьютора не только обеспечить аграриев оригинальными СЗР, но и предоставить современные технологические решения в области питания растений. Последние несколько лет специалисты обращают внимание на возросшее число стрессовых факторов, возникающих во время вегетации сельхозкультур (перепады температур, засуха или, наоборот, избыточные осадки, град, суховеи), что существенно снижает потенциал применяемых технологий. Как можно нивелировать данные факторы?



Руководители и сотрудники компаний «Нутритех Рус» и «Дорф» на выставке «ЮГАГРО»-2019



Исполнительный директор ООО «Дорф» Александр Скляров

В поиске новых решений

В линейке компании «Дорф» всегда было множество продуктов для подкормок, повышающих эффективность внесения основных доз удобрений. Но специалисты предприятия постоянно находятся в поиске альтернативных решений. По этой причине выбор был сделан в пользу линейки препаратов Нутривант (комплексное водорастворимое удобрение), Меристем и Кафом (моно-корректоры элементов питания растений, последний обладает ещё и фунгицидным действием), Стимакс и Аминомакс (биостимуляторы). Эти продукты высочайшего качества, влияющие на физиологию растений, во многом уникальны. Они помогают повысить отдачу урожая с каждого гектара, улучшить качество продукции. Причем есть отдельные решения для каждой культуры.

Производитель препаратов Меристем, Кафом и Стимакс - компания «Меристем». Её производство расположено в одном из основных сельскохозяйственных регионов Испании. Вот уже более 30 лет «Меристем» предлагает эффективные средства для корректировки питания растений. Производитель обладает собственной современной производственной базой для изготовления твёрдых и жидких удобрений и исследовательским отделом для получения еще более современных и инновационных продуктов для сельскохозяйственного производства.

Основная цель компании - предлагать решения, позволяющие покрыть все нужды сельскохозяйственных культур с момента проростков до сбора урожая, поддерживая их в здоровом состоянии и повышая стрессоустойчивость в течение всего периода вегетации. Большой ассортимент продукции включает в себя биостимуляторы, вещества для укрепления иммунитета, для подготовки почвы, моно-корректоры.

Итак, что представляют собой эти препараты?

Стимакс - эффективный биостимулятор

Препараты серий Стимакс и Аминомакс - это стимуляторы роста для обработки семян и листовой обработки. Кроме микроэлементов и свободных аминокислот препараты в большом количестве содержат экстракт микроводорослей *Ascophyllum nodosum*, которые входят в состав самых премиальных стимуляторов роста.

Действие заключается в активизации зародыша. В частности, на картофеле он стимулирует каждый глазок в клубне, даже в прохладной почве, с тем чтобы на маточнике получилось как можно больше стеблей. У зерновых обработка семян способствует получению более дружных всходов.

В фазе образования клубней необходимо способствовать развитию как можно большего количества генетически заложенных в сорте столонов, как в случае с картофелем, початков и колосков - в случае с кукурузой и зерновыми.

Первая обработка в поле проводится в фазу активного развития листового аппарата. В этот период активно формируются новые клетки РНК и ДНК, и свободные альфа-аминокислоты, содержащиеся в препарате, сразу выполняют эту работу. Вторая обработка на поле по листу обычно проводится в фазу формирования плодов и семян.

Фертивант и Нутривант

Фертивант - это уникальный препарат, который удерживает действующее вещество препаратов на листе до 28 дней, предотвращая смывание осадками и поливами. Способствует проникновению

действующих веществ в растение, преодолевая восковой и кутикулярный барьер. Его уникальность еще и в том, что, способствуя такому эффективному проникновению, он не разрушает сами листья и полностью разлагается по прошествии 30 дней. Фертивант входит в состав линейки удобрений Нутривант, разработанной израильскими и американскими учёными. Все удобрения запатентованы в Израиле и испытаны во многих районах земного шара, в том числе в России.

Обработка 1 - 2%-ным раствором Нутриванта позволяет растениям усваивать микроэлементы даже в условиях засухи, сокращает стрессовый период у них при пересадке и обработке ядохимикатами с 12 до 3 дней, а также увеличивает урожай на 15 - 70%. Обработка засыхающих плетей растений после сбора первого урожая позволяет вернуть их к жизни и получить второй урожай. Расход удобрения - 2 - 3 кг/га.

Удобрение растворяется в 200 - 300 л воды и через опрыскивающую аппаратуру равномерно распределяется по вегетирующим растениям. Обработка проводится 2 - 3 раза за сезон. Допускается использование Нутриванта вместе с гербицидами, фунгицидами, пестицидами, биостимуляторами, антистрессантами, корректорами дефицита питания, фосфитами и другими микроудобрениями. Можно использовать также вместе с карбамидом. Во всех случаях эффективность других препаратов увеличивается в несколько раз благодаря возрастанию времени пребывания препарата на растении и улучшению его проницаемости в ткани.

В чём разница между Нутривантом и другими микроудобрениями? Это важный вопрос, особенно при наличии разнообразных предложений, когда зачастую можно купить микроудобрение, имеющее вроде бы аналогичное количество макро- и микроэлементов, но в полтора-два раза дешевле.

Большинство листовых подкормок проникают в лист растения неактивно, только благодаря медленным процессам осмоса, и, главное, продолжают после проникновения оставаться в верхней части листа, практически мало куда перемещаясь, двигаясь исключительно с восходящими потоками растительного сока. Питательные вещества, содержащиеся в Нутриванте, благодаря уникальному агенту Фертиванту активно проникают внутрь листа и, что еще более

важно, во все части растения, т. е. двигаются как к корням, так и ко всем другим точкам роста. Особенно активно это происходит в вечернее время, когда количество испарения снижено. Все это говорит о том, что Нутривант имеет очень высокий КПД.

Важная концепция

Во времена стремительно меняющихся климатических и экономических условий необходимо находить решения для интенсивного роста как крупных, так и малых сельхозпредприятий, охватывающие разные рынки и разные культуры, помогающие получить большее количество урожая лучшего качества с каждого гектара земли. Этим взглядом преродерживается и компания «Дорф», ставящая своей целью поставку сельхозтоваропроизводителям только оригинальных препаратов, которые обязательно прошли проверку в полевых испытаниях, а также предоставление полного спектра современных технологических решений.

Не случайно компания «Дорф» заключила эксклюзивный договор с «Нутритех Рус» о продвижении передовых технологий внекорневого питания сельхозкультур и поставке высокоэффективных препаратов для них: биостимуляторов, антистрессантов, корректоров дефицита макро- и микроэлементов, профилактических и лечебных препаратов.

«Дорф» и «Нутритех Рус» приглашают аграриев юга России к сотрудничеству и предлагают обширную линейку эффективных препаратов, позволяющих получить высокую урожайность и экономическую отдачу с каждого гектара пашни.



Руководство компаний поздравляет работников сельского хозяйства с наступающим Новым, 2020 годом и желает успехов в сельхозпроизводстве, а их семьям - здоровья, счастья и добра!

К. ГОРЬКОВОЙ
Фото С. ДРУЖИНОВА



Эксклюзивный дистрибьютор в РФ - ООО «Нутритех Рус»:
129090, г. Москва, ул. Гиляровского, д. 8, стр. 1, офисы 39 - 40.
Тел. +7 (495) 783-7048, факс +7 (495) 783-7049
Info@nutritechsys.biz,
www.nutritechsys.com



Представитель в Краснодарском крае - ООО «Дорф»:
350049, г. Краснодар, ул. Красных партизан, 218
Тел/факс: +7 (861) 215-88-88, 215-88-00
Многоканальный телефон +7 (861) 215-88-88
E-mail: info@dorf.ru

НОВИНКИ ОТ «ЛАДОЖСКИХ»

СЕЛЕКЦИЯ И СЕМЕНОВОДСТВО

Научно-производственное объединение «Семеноводство Кубани» на Международной сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО»-2019 представило лучшие линейки гибридов семян кукурузы «Ладожские».



Деловые переговоры на выставке «ЮГАГРО»-2019

Посетители, подходя к экспозиции «Ладожских», с ходу интересовались: «Что на этот раз нового из гибридов?». Аграрии юга страны хорошо знают новинки от «Ладожских»: они с хорошим потенциалом всхожести, засухоустойчивы и при этом имеют неплохую влагоотдачу. А это значит - надо успеть купить в разгар сезона самые топовые гибриды, ведь соотношение цены и качества у «Ладожских» оптимальное.

Кто на новеньких?

На экспозиции «Ладожских» посетители могли увидеть следующие гибриды кукурузы: раннеспелые Ладожский 180 МВ и Ладожский 185 МВ, среднеранние Ладожский 270 АМВ и Ладожский 277 АМВ. Каждый из этих гибридов уже завоевал доверие у селекционеров и использующих их агрономов.

Главный агроном СПК колхоза «Новый путь» из Брюховецкого района Краснодарского края Владимир Гайдук считает, что Ладожский 270 АМВ имеет отличный потенциал.

- В 2019 году Ладожского 270 мы засеяли две клетки на силос, - вспоминает Владимир Владимирович. - В результате получили отличный урожай зеленой массы с хорошим початком. Кроме того, Ладожский 298 сеяли на зерно - получили урожай более 84 ц/га. И это при том, что в июне в активную фазу развития и формирования початка была засуха.

Хороший результат Ладожский 270 показал и в Выселковском районе Краснодарского края в компании «Миг».

- Весной этого года мы посеяли три гибрида: Ладожские 270, 292 и 301, - рассказывает главный агроном ООО «Миг» Геннадий Ткаченко. - Ладожский 270 произвел хорошее впечатление. Рос он в благоприятных условиях, около речки - результат отличный. Но хотелось бы этот гибрид сравнить, еще раз посмотреть на него. В условиях засухи порадовал Ладожский 292. Рядом с ним рос иностранный гибрид, который практически не дал урожая.



Слева направо: селекционеры Сергей Костевич, Диана Назаренко и руководитель Александр Тронин имеют многолетний опыт работы и известны на российском рынке семян как авторы ряда сортов и гибридов подсолнечника

- По данным Госкомиссии, Ладожский 277 АМВ при уборке имеет влажность примерно на 1% меньше, чем Ладожский 292 АМВ, - рассказывает селекционер НПО «Семеноводство Кубани» Эльмира Забирова. - Казалось бы, небольшое отличие, но оно дает существенный эффект в пересчете на площади возделывания, валовой сбор и сроки уборки. Конечно, это влечет за собой вопрос своевременной, качественной подготовки почвы для последующей культуры.

Гибриды Ладожский 270 АМВ и Ладожский 277 АМВ на «днях поля»-2019 занимали лидирующие позиции. Ими заинтересовались покупатели не только в Краснодарском, но и в Ставропольском крае, Липецкой и Воронежской областях. Эти гибриды проявят себя также в Белгородской, Курской, Орловской областях. Ладожский 270 АМВ и Ладожский 277 АМВ - это мощные, универсальные гибриды, которые будут динамично расти в объемах производства и зонах своего присутствия. В сезоне продаж 2019 - 2020 гг. их объем для приобретения ограничен, однако наши клиенты будут иметь возможность посеять и Ладожский 270 АМВ, и Ладожский 277 АМВ в производственных посевах в разных регионах страны.

Ладожский 250 МВ также обладает хорошими характеристиками. Например, он показал высокую урожайность в Краснодарском, Ставропольском краях. Мы смотрим на него с большим оптимизмом и уверены в его пригодности для возделывания в Воронежской, Белгородской, Курской, Орловской, Липецкой областях. Объемы производства Ладожского 250 МВ будем планомерно увеличивать и идти с ним на рынок во многие регионы, ведь его использование универсально, а сам гибрид чрезвычайно пластичен при выращивании с использованием различных технологий.

Универсальные «бойцы» на рынке семян

Кроме новинок на выставке интересовались и прежними разработками селекционеров. Например, Ладожский 391 АМВ, Ладожский 411 МВ - это гибриды универсального типа: хороши на зерно, и силос из них получается прекрасный. Ладожский 292 АМВ - лидер по урожайности с потенциалом 120 - 130 ц/га. Его главное достоинство - засухоустойчивость, ведь благоприятные по влаге годы на Кубани, к сожалению, случаются все реже. И Ладожский 292 АМВ даже в стрессовых условиях рентабелен.

Ладожский 191 - еще один универсальный «боец» на рын-



На стенде «Ладожских» посетители могли увидеть самые передовые гибриды компании

ке семян кукурузы. Его объемы ежегодно растут в производстве, а спрос клиентов на этот гибрид даже опережает объемы производства. В 2020 году мы увеличиваем для него площади участков гибридной селекции.

- На выставке скучать не пришлось, - рассказывает руководитель отдела продаж ЮФО НПО «Семеноводство Кубани» Максим Есин. - Клиенты интересовались наиболее подходящими гибридами для их зон возделывания. В день подобных вопросов от 50 - 60 человек поступало. И нам есть что предложить: в реестре сейчас 29 гибридов, из них наибольшую популярность имеют 14.

Задачи для селекции

Во второй выставочный день прошла встреча руководителей дистрибьюторских компаний с руководством и селекционерами кукурузы и подсолнечника НПО «Семеноводство Кубани». В диалоге о выстраивании селекционной работы и дальнейших совместных планах участвовали дистрибьюторы из республик Северной Осетии, Ингушетии, Кабардино-Балкарии, Татарстана, а также из Ростовской области, Центрального федерального округа и Кыргызстана.

- Для «Семеноводства Кубани» сегодня крайне важно получить универсальные гибриды кукурузы, - подчеркивает директор НПО Николай Газаров, - с заданными параметрами по влагоотдаче, урожайности, засухоустойчивости (работа двух селекционных команд) и продемонстрировать их высокий потенциал непосредственно в поле. Тем более что для решения этих амбициозных задач у нас все есть: и свежая научная мысль, и технические возможности.

Так, в марте 2019 года была открыта вторая селекционная станция «Новотитаровская» на орошаемых площадях (17

гектаров в Динском районе Краснодарского края). Инвестиции в техническое оснащение станции в 2019 году составили более 30 млн рублей. Всего у «Семеноводства Кубани» с учетом участков в Усть-Лабинском районе 37 гектаров земли для ведения селекционной работы по кукурузе. К открытию второй станции была сформирована команда ученых-селекционеров по кукурузе, возглавил которую Роман Ласкин.

Новый импульс в развитии НПО «Семеноводство Кубани» получило в октябре этого года, когда был открыт отдел селекции подсолнечника в обособленном подразделении Новотитаровской селекционной станции. В коллектив станции вошла команда ученых-селекционеров по подсолнечнику, возглавил которую кандидат сельскохозяйственных наук Александр Тронин. Селекционеры Сергей Костевич, Диана Назаренко и руководитель Александр Тронин имеют многолетний опыт работы и известны на российском рынке семян как авторы ряда сортов и гибридов подсолнечника.

- Используя современные мировые методы селекции, доступные НПО «Семеноводство Кубани», - рассказывает Николай Газаров, - мы надеемся на плодотворную работу нового коллектива по созданию новых гибридов и сортов, пригодных для возделывания на территории Российской Федерации и востребованных нашими клиентами.

В планах НПО «Семеноводство Кубани» - создание линейки классических масличных гибридов подсолнечника, а также устойчивых к применению гербицидов (сульфонилмочевины Евро-Лайтнинг) в разных группах спелости. В перспективе - охват всех регионов страны, сеющих подсолнечник.

Ю. РОМАНОВА

Фото из архива компании



Краснодарский край,
г. Усть-Лабинск, ул. Ленина, 43
8 (800) 23-44-700, 8 (86135) 4-12-29
ладожские.рф

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И НОВЫЕ ОРУДИЯ ДЛЯ «УМНОГО» ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА



Руководитель
отдела экспорта в Россию
и страны СНГ компании
AMAZONE Дмитрий Гуйо

Цифровизация всё больше заполняет все сферы нашей жизни, активно внедряется и в отрасль сельхозпроизводства. За прошедший год появилось множество новых разработок, меняющих представления о технологиях возделывания агрокультур. Одним из законодателей моды в этой сфере является немецкий производитель сельскохозяйственной техники AMAZONE. Стенд этой компании на выставке «ЮГАГРО»-2019 в г. Краснодаре, как всегда, был ярким и представительным, за дни мероприятия его посетило множество аграриев. Не остались в стороне и мы. Корреспондент нашего издания встретился с Дмитрием Гуйо, руководителем отдела экспорта в Россию и страны СНГ компании AMAZONE, который подвёл первые итоги завершающегося года для компании.



Встречи с партнерами на стенде AMAZONE на выставке «ЮГАГРО»-2019

Три серебряные медали на «Agritechnica»-2019

Завершение 2019 года для компании AMAZONE стало насыщенным и продуктивным. Одним из важных событий явилась прошедшая в Германии в ноябре выставка «Agritechnica»-2019. По словам специалистов AMAZONE, это была самая успешная для компании выставка за последние 10 - 15 лет. На стенде площадью 2700 кв. м был представлен практически весь модельный ряд AMAZONE, что привлекло невероятное число посетителей, в т. ч. из России. AMAZONE стала единственной компанией, получившей сразу три серебряные медали на «Agritechnica» в 2019 году.

Первая серебряная медаль была присуждена AMAZONEN-WERKE за функцию EasyMix, которая является составной частью нового приложения Amazone mySpreader. EasyMix служит для простой оценки и настройки смешанных удобрений. Зачастую различные виды удобрений смешивают друг с другом для сокращения количества проходов и снижения производственных затрат. Точное распределение смешанных удобрений при увеличении ширины захвата становится все труднее, поскольку различные виды удобрений имеют разную траекторию полета. Зачастую невозможно найти правильную настройку для всех компонентов. С функцией EasyMix AMAZONE предлагает возможность определения сочетаемости отдельных удобрений друг с другом и получения наилучшего компромиссного варианта настройки при наличии различных смесей.

Вторая награда присуждена за новинку AmaSelect Row, с помощью которой AMAZONE предлагает для всех машин с форсунками AmaSelect возможность дистанционного переключения с режима сплошной обработки на режим ленточного опрыскивания по рядам. За счет этого возможно сокращение расхода средств защиты растений до 65%. Необходимым условием является наличие специальных форсунок SpotFan 40-03 с углом опрыскивания всего 40°. Специальные форсунки работают без перекрытий и вносят по всей ширине факела распыла 100% средства для защиты растений. Стандартно ленточное опрыскивание реализуется при междурядье 50 см, а при использовании

комплекта для смещения можно проводить также ленточное опрыскивание культур с междурядьем 25 или 75 см. Переключение между отдельными форсунками и сплошной и ленточной обработкой осуществляется простым нажатием кнопки на терминале. Если особенно важно выдержать расстояние до целевой поверхности, свои преимущества полностью проявляет комбинация форсунок AmaSelect с активным ведением штанги ContourControl.

Третью серебряную медаль AMAZONE получила совместно с восемью партнерами за систему Nevonex powered by Bosch. AMAZONE разработала для открытой, нейтральной системы для интеллектуального и цифрового сельского хозяйства FEATURES-компонент AmaSense Weather. Средства защиты растений оказывают различное действие при изменении погодных условий. В зависимости от времени суток и состояния обрабатываемой площади изменяется температура и влажность воздуха. AmaSense Weather – это датчик на опрыскивателях AMAZONE, определяющий актуальную температуру и влажность воздуха на посевах. Интеграция датчика в качестве компонента системы Nevonex предполагает возможность предоставления его данных фермерам, консультантам или экспертам. При достижении критических пороговых значений пользователь может реагировать на изменения непосредственно при обработке. С каждым проходом опрыскивателя накапливается больше информации о разграничении конкретных участков с различным микроклиматом. Мероприятия по защите растений можно проводить дифференцированно, в соответствии с микроклиматом, тем самым повышая эффективность средств защиты растений.

Расширение модельной линейки

На выставке в Германии были представлены также новые прицепные дисковые бороны (с размером диска 610 мм). CatrosXL - это промежуточная модель между лёгкими и тяжёлыми дисковыми боронами. За счет нового формата дисков с мелкими и крупными вырезами глубина обработки достигает 16 см. С шириной захвата от 3 до 4 м и рабочей скоростью от 12 до 18 км/ч можно достигать высокой производительности с идеальным качеством работы.

Популярностью пользовалась зерновая сеялка Primera DMC 9000 с бункером на 13 000 л. Эта модель (6 и 9 м) с ее конструкцией сошника набирает интерес и становится все более востребованной среди европейских аграриев.

AMAZONE представила и новую разработку для внесения жидких удобрений при посеве, особенно важную для засушливых регионов.

Произошли и структурные изменения: в состав группы AMAZONE вошла компания «Schmotzer», занимающаяся производством пропашных культиваторов с различной шириной междурядья и возможностью обработки гербицидами в рядах, оснащенных системами видеоконтроля.

- AMAZONE предлагает «умные» машины, вносящие удобрения и СЗР дифференцированно. Они просто незаменимы на полях неправильной геометрической формы и при работе на краю поля, - говорит Дмитрий Гуйо. - Цифровые технологии активно проникают в нашу жизнь. Важна уже не только высокая производительность, но и качество. Так, сегодня технология позиционирования GSM позволяет более точно контролировать технику онлайн в сравнении с GPS. По моему мнению, дело идёт к появлению на сельхозполях автономных машин, - отметил специалист.

AMAZONE на «ЮГАГРО»-2019

Обширен и ярким стенд немецкого производителя был и на агрофоруме в г. Краснодаре. На «ЮГАГРО»-2019 были представлены: сеялка Primera DMC с шириной захвата 9 м, самоходный опрыскиватель Pantera 4502, прицепная компактная дисковая борона Catros-2TX с шириной захвата 8 м, прицепной распределитель ZA-TS.

AMAZONE является лидером в производстве опрыскивателей, но продолжает развивать это направление, внося структурные изменения в производственную линейку. Pantera 4502 предлагается с объёмом бака 4500 л и штангой Super-L2 с шириной захвата от 21 до 40 м. Благодаря различным типам шасси Pantera, Pantera-W и Pantera-H могут быть соблюдены определенные требования относительно ширины колеи и клиренса. Данные преимущества очень ценят руководители машинно-тракторных станций и крупных агропредприятий.

За последний год в конструкцию опрыскивателя Pantera 4502 были внесены некоторые изменения. В частности, усовершенствована система электроники и гидравлики. Системы ContourControl (копирование рельефа) - вверх и вниз и SwingStop (гашение горизонтальных колебаний) позволяют точно, практически идеально соблюдать норму внесения рабочего раствора. Точное земледелие позволяет существенно снижать производственные издержки.

В завершение разговора Дмитрий Гуйо отметил, что по товарообороту AMAZONE продолжает удерживать лидирующие позиции среди всех мировых и российских производителей техники, в т. ч. для «умного» земледелия. В настоящее время расширяется штат сотрудников в регионах. В связи с этим будет делаться упор на дальнейшее развитие сервисной службы компании в России. В целях оптимизации работы AMAZONE в России в Подмоскovie компания приобрела участок для строительства головного офиса представительства в России, складов для хранения всего ассортимента запасных частей, а также учебных классов для обучения сотрудников, инженерно-технических специалистов фирм-дистрибьюторов и механизаторов. Строительство планируется завершить в течение 1 - 1,5 года.

Наряду с этим развивается и собственное производство AMAZONE в России. По степени локализации и качеству выпускаемой сельхозтехники завод «Евротехника» в г. Самаре уже сейчас соответствует мировым стандартам. Его продукция поставляется не только на российский рынок, но и в страны ближнего и дальнего зарубежья. Спрос на нее неуклонно растет.

Новый, 2020 год должен стать очередным успешным этапом в жизни компании AMAZONE, от которой аграрии ждут уникальных технических новинок. А пока Дмитрий Гуйо благодарит российских партнеров за успешную работу в уходящем году, от лица руководства компании поздравляет всех с наступающим Новым, 2020 годом и приглашает к сотрудничеству в предстоящем сезоне.



К. ГОРЬКОВОЙ
Фото С. ДРУЖИНОВА



Сеялка Primera DMC



Прицепная компактная дисковая борона Catros-2TX



Самоходный опрыскиватель Pantera 4502



Прицепной распределитель ZA-TS

ОСЕННИЕ РАДОСТИ

ЛИЧНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Нынешнее лето получилось длинным. Осень никак не торопилась его сменить: до конца октября было жарко и сухо, и только в последнюю неделю прошли небольшие дожди. Но время не ждет, выкопку саженцев все равно нужно было начинать во второй декаде октября. Земля – как камень; понадобилось обильно полить участки, с которых начинали эту работу. И, поскольку листья падать не собирались, пришлось на некоторых культурах устраивать «листопад вручную».



На яблоне лист еще зеленый

С тех пор прошел месяц. Теплый месяц. За все время случился только один заморозок, да и тот небольшой. Однако день становится короче, солнце ходит ниже, и растительность чувствует приближение зимы. Окрасились в разные цвета листья на деревьях и кустах: кизил стал багровым, хурма желтой, вишня пурпурной, абрикос золотым, а яблоня, груша, слива, черешня до последнего момента так и остались зелеными. Однако недавний заморозок в шесть градусов уравнил всех: в теплый солнечный день, что последовал за морозной ночью, листья дружно посыпа-

лись на землю, цветные и зеленые вперемешку.

В саду остались самые поздние плоды. Дозревает хурма: на Виргинской крупноплодной половина плодов уже мягкая и съедобная, Русская, Бордовая и Чатыр-даг полностью окрасились, но пока терпкие, боярышник Геракл начинает осыпаться, нужно срочно собирать, а мушмула ждет более серьезных холодов. Деревья зизифуса потеряли лист, и стали видны отдельные плоды, оставшиеся после уборки. Полностью сбросил лист виноград, но кисти Молдовы так и красуются на лозах – в на-



Саженец винограда



Плоды мушмулы



К реализации готовы

шем саду всегда найдется, чем угоститься.

Засуха в текущем году неимоверная. С апреля по август практически не капнуло; в конце августа побрызгали небольшие дожди, и снова два месяца не было осадков. Поливали круглосуточно, но солнце и ветер высушили все. Однако под теми саженцами, что осыпали листья после первого заморозка, земля сохранила влагу, их можно копать. Вот и начали с винограда. А что значит – выкопать виноград? Проводится апробация, т. е. уточняется расположение сортов, удаляется лист – он хоть и подмерз, но осыпался не весь. Затем снимается черная мульчирующая пленка, сматывается лента капельного орошения; впрочем, лента сматывается со всей площади, на которой расположены саженцы. При выкопке посадочный материал сортируем, вяжем в пучки, прикапываем по сортам в отдельном месте, которое так и называется – при-

коп, обильно поливаем. На зиму виноград «с головой» засыпаем хвойными опилками, чтобы не подмерз, предварительно разложив отравленные приманки для мышей. А вот под яблоней влаги нет, но систему орошения тоже убрали. Придется ждать дождей.

Температура опустилась, ночью шесть-восемь градусов, для посадки деревьев и кустов это самые оптимальные условия. Главное – хорошо уплотнить грунт под саженцем и обильно полить. Остальное сделает природа. Осенняя посадка, особенно в южных регионах, наиболее удачный вариант для закладки сада. За зиму все приживется, нарастут всасывающие корешки, и мартовские суховеи молодые посадки встретят во всеоружии.

Хотя питомник Волковых выращивает саженцы по договорам с крупными предприятиями, мы реализуем посадочный материал всем желающим и занимаемся

рассылкой по территории России. Проданные саженцы пакуем в полиэтиленовые пакеты, при пересылке добавляем влажные опилки и упаковываем герметично, что позволяет растениям доехать хоть до Калининграда или Владивостока – и такие заказы случаются.

Как известно, цыплят по осени считают. Вот и для нас это время подведения итогов, когда становятся очевидными успехи и упущения, когда радуешься удачному завершению сезона и строишь планы на будущее. В это время день тоже год кормит, как и любой другой день в питомнике. Трудиться приходится много, но и радости при виде молодых садов испытываешь немало. Особо ценишь благодарность своих клиентов: когда люди говорят, что несколько лет назад посадили наши саженцы, и теперь даже проезжающие останавливаются полюбоваться плодами, что красуются в саду.

РАННИЕ ЗИМНИЕ ХЛОПОТЫ

Дни продолжают укорачиваться, солнце ходит все ниже, тучи наплывают все чаще, но дождя по-прежнему нет. Уже и морозы пожаловали, хоть и небольшие, пора сажать и сеять, однако почва сухая, как порох. Начинать массовый посев и посадку в такую сушь нет смысла, отделять отводки кустарников и вегетативных подвоев тоже не подучается.

Чтобы подогнать работы и успеть все сделать вовремя, пришлось впервые за всю свою агрономическую практику укладывать ленту капельного полива в конце ноября! Все сеянцы – вишни-английки, алычи, груши, абрикоса – любят раннюю посадку; для полноценного развития семенных подвоев сроки очень важны.

До рождественских и крещенских морозов нужно заготовить черенки хурмы, зизифуса, инжира, граната, винограда и других южных культур, которые мы собираемся раз-

множать в следующем сезоне. Чтобы после праздников не рваться на части, приходится торопиться сейчас, чтобы заготовить все до Нового года, т. к. качество подмерзших черенков теряется и хороших саженцев из них уже не получится. Храним их под открытым небом, с «головой» засыпанными хвойными опилками.

Поскольку зима у нас нестабильная и морозные периоды чередуются с длительными оттепелями, которые способствуют размножению грибков, после листопада сад



Куст граната перед укрывкой



Калина красная

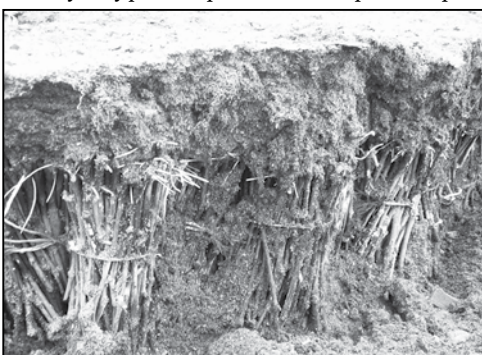
необходимо опрыскать медьсодержащими препаратами. Делать бордоскую жидкость достаточно хлопотно, поэтому используем готовые препараты, ее заменяющие: Чемпион, купроксат, хлорокись меди и другие, которые можно купить в магазине. Такой прием позволяет уберечь деревья от развития всех разновидностей ложной мучнистой росы: парши, монилиоזה, милдью, коккомикоза и т. п.

После опрыскивания при среднесуточной температуре ниже +5° С укрываем неморозостойкие культуры – инжир, гранат, некоторые сорта винограда, пригибая их к земле и засыпая землей, как можно выше окучиваем хурму и розы. Обрезку начнем чуть позже, когда управимся с неотложными работами. Продолжается реализация саженцев, сейчас как раз наступило оптимальное время для их посадки. Чуть раньше отгрузили партию

саженцев кизила – целая фура повезла наших питомцев в Дагестан. Там они присоединятся к своим братьям, посаженным в прошлом году.

Бонус осени – сбор поздеосенних плодов. Урожай в текущем сезоне колоссальный. Хурмы не только много – она необыкновенно вкусна, на рынке такой не купишь. Под тяжестью рубиновых ягод гнется калина, обещая спасение от гриппа и простуд, здесь же алыми яблочками светится боярышник, наш «сердечный доктор». Обильно усыпана плодами мушмула; под действием недавних морозцев она уже потеряла терпкость, и теперь ее можно есть прямо с дерева, не дожидаясь, пока плоды «улежатся».

Зима наступила, но работы не заканчиваются. В питомнике скучать не приходится в любое время года.



Виноградные черенки в опилках



Опрыскивание

ВЗАИМОВЫГОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ПРОДОЛЖАЕТСЯ

СОБЫТИЕ

В рамках прошедшей в Краснодаре в конце ноября 26-й Международной выставки «ЮГ-АГРО»-2019 состоялось традиционное, ежегодное подписание соглашения о сотрудничестве между компанией «ЕвроХим» и министерством сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края. Компания «ЕвроХим» нацелена на сотрудничество с аграриями региона и в рамках этого соглашения продолжит поставлять на Кубань минеральные удобрения высокого качества в необходимых объемах. Краевой минсельхоз берет на себя обязательства обеспечить благоприятные условия для этих поставок.



Соглашение о сотрудничестве подписывают министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кубани Федор Дереха и коммерческий директор компании «ЕвроХим Трейдинг Рус» Владислав Удовиченко

В ПОДПИСАНИИ соглашения приняли участие министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кубани Федор Дереха и коммерческий директор компании «ЕвроХим Трейдинг Рус» Владислав Удовиченко.

Как отметил в своей речи Ф. Дереха, 50% процентов минеральных удобрений на рынок края поставляет компания «ЕвроХим». Ежегодно аграрии Кубани вносят на поля порядка 400 тыс. т удобрений в действующем веществе – самая большая цифра в России. При этом средняя норма внесения удобрений на каждый гектар – 110 кг в д. в., в то время как средняя по России – 302 кг в д. в. всех минеральных удобрений. Поэтому краевая

администрация заинтересована в дальнейшем сотрудничестве с компанией «ЕвроХим».

Краснодарский край является для компании ключевым регионом, где она стремится помочь местным аграриям, предлагая как традиционные, так и новые продукты для достижения самых амбициозных целей в сельхозпроизводстве.

Как отметил Владислав Удовиченко, подписание соглашения с администрацией Краснодарского края – традиционное, ежегодное мероприятие для компании «ЕвроХим».

– Так как наш завод находится на территории Кубани, здесь мы развиваем всю производственную цепочку: от запуска в прошлом году самого крупного и современного в мире производства водорас-

творимых минеральных удобрений до реализации их в хозяйстве, в т. ч. фермерские, – подчеркнул В. Удовиченко. – Для этого в ст. Старовеличковской и г. Усть-Лабинске в нынешнем году организовали клиентские центры, не имеющие аналогов в России, работающие по принципу «одного окна»: покупка продукции, консультационное сопровождение и весь спектр услуг, который предлагает компания «ЕвроХим».

Нужно отметить, что на долю небольших и мелких (КФХ, ЛПХ) хозяйств на Кубани приходится 6% всех пахотных угодий. Поэтому, работая с крупными агрохолдингами, «ЕвроХим» старается не забывать и других сельхозтоваропроизводителей. В клиентских центрах компании они могут получить самую свежую информацию обо всех продуктах «ЕвроХим» и их применении.

– Но этим наша деятельность на Кубани не ограничивается, – отметил далее В. Удовиченко. – В следующем году мы намерены расширить взаимодействие с администрацией Краснодарского края в виде разработки нескольких совместных программ, связанных с применением самых передовых технологий питания растений. Без поддержки краевой администрации сделать это достаточно сложно.

На сегодняшний день компания «ЕвроХим» лидирует в России по производству минеральных удобрений и имеет все шансы в ближайшее время войти в тройку мировых лидеров. В числе немногих мировых компаний «ЕвроХим» располагает собственными источниками фосфора и калия, что позволяет ей строго контролировать всю технологическую цепочку: от качества сырья до поставки клиентом конечного продукта. В ее линейке – аммофос, сульфоаммофос, порядка 15 марок NPK, кальциевая селитра, хлористый

калий, диаммоний фосфат и другие продукты.

Кроме того, «ЕвроХим» – несомненный лидер в производстве жидких удобрений. В этом сегменте компания представляет не только хорошо знакомый КАС, но и КАС с серой, а также водорастворимые удобрения, производство которых два года назад было запущено в Краснодарском крае. Сейчас завод в Белореченске представляет собой самое крупное и современное производство по выпуску водорастворимых NPK в мире и в Европе, в частности. Завод выпускает 7 марок ВРУ, которые применяются практически на всех культурах в различных природно-климатических условиях. Научно-производственные мощности компании, расположенные не только в России, но и за рубежом, позволяют производить новые марки удобрений.

– Общие тенденции рынка в настоящее время таковы, что клиенту недостаточно просто купить удобрение, – отметил в заключение В. Удовиченко. – Чтобы получить гарантированный урожай, необходимо применять эффективные технологии. И здесь мы стараемся быть на шаг впереди и предлагаем клиенту то, что потребуются ему не только сегодня, но и завтра. К примеру, в данный момент мощности нашего завода по выпуску ВРУ загружены не полностью, но мы знаем, что применение этих продуктов в мире растет стремительными темпами, за ними – будущее. Так что наши мощности работают на перспективу, и вложения в них обязательно окупятся. Мы слышим своих потребителей, не стоим на месте, динамично развиваемся, совершенствуем как свою продуктовую линейку, так и подход к взаимодействию с аграриями.

М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА

СПК КОЛХОЗ-ПЛЕМЗАВОД «КАЗЬМИНСКИЙ»

(член российского клуба «АГРО-300»)

предлагает высокоурожайные семена следующих культур:

КУКУРУЗА

гибриды и гибридные популяции:

**РОСС-140,
РОСС-130,
Катерина СВ,
Машук-355,
Машук-480,
Анютка,
Аталис,
Веретис,
Краснодарский 385**



ПОДСОЛНЕЧНИК

гибриды французской селекции:

Аламо

Простой среднеранний гибрид. Содержание масла до 53%. Генетический потенциал урожайности 45 ц/га.

Альбатре

Ранний гибрид. Содержание масла 52%. Потенциал урожайности до 50 ц/га.

Арамис

Простой среднеспелый гибрид. Устойчив к стрессам и болезням. Потенциал урожайности 50 ц/га



Все семена обработаны по системам «Стандарт» и «Интенсив»

357010, Ставропольский край, Кочубеевский район, с. Казьминское, ул. Советская, 48.

Тел.: 8 (86550) 93-5-91, 8 (999) 378 67 32

К ВОПРОСУ ПИТАНИЯ РАСТЕНИЙ - С ИНТЕЛЛЕКТОМ

БИОН - ИНТЕЛЛЕКТ

ТЕХНОЛОГИИ ПРОРЫВА

На ежегодной Международной агропромышленной выставке «ЮГАГРО»-2019, прошедшей в г. Краснодаре с 19 по 22 ноября, в рамках деловой программы состоялись две конференции по теме «Система листового питания нового поколения БИОН-Интеллект», которые посетило более 100 человек. Спикерами мероприятия стали директор компании «БИОН» А. И. Поречный, руководитель по развитию проекта, к. с.-х. н. А. А. Чухиль и руководитель научного отдела, к. с.-х. н. М. Ю. Лиценовский.

Разработка технологических схем питания на заданную урожайность, которые одновременно учитывали бы агроклиматические особенности хозяйства и были экономически оправданными, сегодня становится все более актуальной задачей для российских аграриев.

Концепция «БИОН»

При принятии решения об использовании удобрений основные затруднения возникают при:

- определении потенциала возможной урожайности в текущих почвенных и погодных условиях;
- выборе основных удобрений (NPK): в каком количестве, какой форме и когда нужно внести, чтобы максимально раскрыть этот потенциал урожайности;
- решении вопроса, какие еще элементы необходимо использовать, чтобы способствовать более эффективному усвоению растением основных элементов питания.

Сегодня более чем у половины сельхозпредприятий система удобрения состоит всего из 4 элементов питания: азот, фосфор, калий, сера. Для этих элементов ответ на вопрос «Что, сколько, когда и как применять?» сформулирован. Если же говорить о дополнительном питании мезо- и микроэлементами, то ответы на данные вопросы хорошо освещены в научных трудах, но до сих пор не нашли широкой реализации в среде аграриев и производителей удобрений.

Специалисты компании «БИОН» предложили свой взгляд на решение этих важных задач.

Анастасия Александровна Чухиль акцентировала внимание на том, что жизненный цикл растения состоит из определенных этапов роста и развития. За каждой фазой закреплено формирование определенных единиц структуры урожая, а следовательно, и определенная физиологическая роль каждого элемента. По значимости эти элементы в агрохимической практике разбиваются на три большие группы: макро-

мезо- и микроэлементы. Со сменой фазы изменяется морфология растения, соответственно, изменяются количественная потребность в элементах питания и их соотношение.

Анализ многочисленных данных агрохимического обследования почв зачастую показывает, что текущие запасы доступных форм многих элементов питания не удовлетворяют потребностям культур, поэтому возникает дефицит.

Практически повсеместно на территории Южного федерального округа отмечается очень низкая обеспеченность микроэлементами. Для устранения проблем с питанием растений в этом случае используют микроудобрения. Широкое применение в растениеводстве получили комплексные препараты, не сбалансированные по набору элементов удобрения, содержащие в своем составе и макро- (NPK), и мезо- (S, Mg, Ca, Fe), и микроэлементы (Zn, Cu, Mn, Co, Mo, B, Fe), иной раз и ультрамикроэлементы (Se, Cr, Ni, Ag и др.). Дисбаланс в составе данных удобрений смещен в сторону макроэлементов (их массовая доля преобладает), поэтому на остальные компоненты в препаратах, как правило, физически не хватает места. Это приводит к тому, что мы имеем удобрения с содержанием микроэлементов десятки, сотни и тысячные (!) грамма вместо необходимых десятков и сотен. Закрывать потребность растений в микроэлементах такими продуктами очень сложно. А тот, кто пытается, получает слабую эффективность и часто теряет уверенность в необходимости работы микроудобрениями.

На рынке микроудобрений есть продукты, так называемые моноформы, представляющие собой концентрированные минеральные или органические соли, в состав которых входит один конкретный микроэлемент. Высокое содержание элемента, вероятно, единственное весомое достоинство данных продуктов, так как на практике придется столкнуться со следующими проблемами:



Об инновационных продуктах «БИОН» рассказывает директор компании А. И. Поречный

- большое количество разных удобрений за одну операцию (неудобство режимов дозирования);
- самостоятельное комбинирование составов, требующихся культурам, с учетом конкретной фазы вегетации;
- сложности перевода из действующего вещества в физический вес;
- стабильность полученных комбинаций микроудобрений в рабочем растворе;
- оперативность закупки сырья;
- высокая стоимость удобрений.

Научный подход к изучению процессов питания сельскохозяйственных культур, а также решение сложных технологических вопросов позволили компании «БИОН» создать свои инновационные продукты, о которых на конференциях рассказал ее директор Андрей Иванович Поречный.

В результате многолетней научно-исследовательской деятельности компании удалось разработать программу листового питания БИОН-Интеллект – решение для каждой сельскохозяйственной культуры: комплекс микроэлементов и биологически активных веществ, количественно рассчитанных для конкретной вегетационной фазы (в которой он максимально эффективно повлияет на формирование урожая) и заданного плана урожайности.

Зачастую в условиях хозяйства расчет системы питания вызывает большие сложности. Для того чтобы рассчитать баланс дополнительного внесения элементов питания с удобрениями на запланированный урожай, необходимо в первую очередь расшифровать данные агрохимического анализа, оценить реальные запасы доступных форм элементов в почве. К сожалению, сегодня это удается не многим предприятиям ввиду отсутствия квалифицированных агрохимиков.

БИОН-Интеллект в «цифре»

Кадровый дефицит в агросекторе заставляет модернизировать процесс работы с информацией посредством разработки и внедрения в него цифровых инструментов. Андрей Иванович анонсировал выход такого цифрового «агрохимического помощника». Компания «БИОН» выпустила первое в России мобильное приложение, которое позволяет рассчитать необходимую дозу удобрений по основным элементам (NPK), мезоэлементам (Ca, Mg, S) и потребности в дополнительной влаге на заданную урожай-

ность с учетом почвенно-климатических факторов. Расчетное количество микроэлементов учтено в мобильном приложении в дозировках БИОН-Интеллект. Андрей Иванович сделал акцент на том, что рекомендуемые дозировки БИОН-Интеллекта, да и вообще микроудобрений в целом, работают и дают эффект при учетывании потребностей культуры в макро- и мезоэлементах, а также самого проблемного для нашего региона показателя – влаги. Мобильное приложение помогает очень быстро сделать такую аналитику. Мобильное приложение бесплатное и уже доступно для скачивания в сервисах Google Play и App Store (для самых популярных операционных систем Android и iOS) при введении в поисковой строке названия «БИОН».

Руководитель научного отдела Михаил Юрьевич Лиценовский продемонстрировал результаты производственных опытов с применением БИОН-Интеллект на различных культурах, в разных почвенно-климатических зонах, на разном агрофоне. Спикер выделил самые интересные моменты, связанные с действием БИОН-Интеллект, во время проведения испытаний. Отдельно отметил, что разработанные компанией системы листового питания не требуют дополнительных обработок, а значит, легко включаются в основные технологические приемы. Он подчеркнул, что практикой доказана совместимость микроудобрений в рабочем растворе с пестицидами и микробиологическими препаратами.

Михаил Юрьевич отметил, что апробированная прибавка урожайности от применения системы листового питания БИОН-Интеллект лежит в границах 10 - 15%. Если же прибавка выходит за эти границы, то чаще всего это связано с радикальным дефицитом тех или иных химических элементов, и требуется подробный анализ условий возделывания культуры.

После конференций состоялись оживленные дискуссии. Зрительская аудитория проявила большой интерес к технологии применения системы БИОН-Интеллект на разных культурах. К организаторам мероприятия поступали предложения от хозяйств других регионов о закладке опытов в 2020 году.

А. ЧУХИЛЬ

Фото из архива компании



Конференции компании «БИОН» посетили более 100 человек

БИОН
ИНТЕЛЛЕКТ

г. Краснодар, ул. Стасова, 183, оф. 21

Тел. 8 800 301 77 27

E-mail: mail@bionagro.ru



Alpika Agro

Инвестиции в современное сельское хозяйство

*Компания «Альпика Агро»
поздравляет аграриев
с наступающим, 2020 годом
и желает высоких урожаев
в предстоящем сезоне!*



Приглашаем к сотрудничеству и предлагаем следующие услуги:

- подготовка семян зерновых колосовых и зернобобовых культур на французском калибровочно-протравочном комплексе Dogez;
- реализация семян пропашных культур «Вудсток» (Венгрия), «Евралис Семанс» (Франция) и других компаний;
- рекомендации, консультирование по технологиям защиты полевых культур, садов и виноградников. Поставки химических средств защиты растений от ведущих производителей;
- рекомендации, консультации по вопросам питания полевых культур, садов и виноградников по технологиям компании «Интермаг»;
- комплексный анализ почвы, паспортизация полей, фитоэкспертиза семенного материала в аккредитованной лаборатории;
- консультирование по технологиям применения ЖКУ и КАС: подбор состава микроудобрений применительно к конкретному полю и конкретной сельхозкультуре на основе картирования полей и комплексного анализа почвы

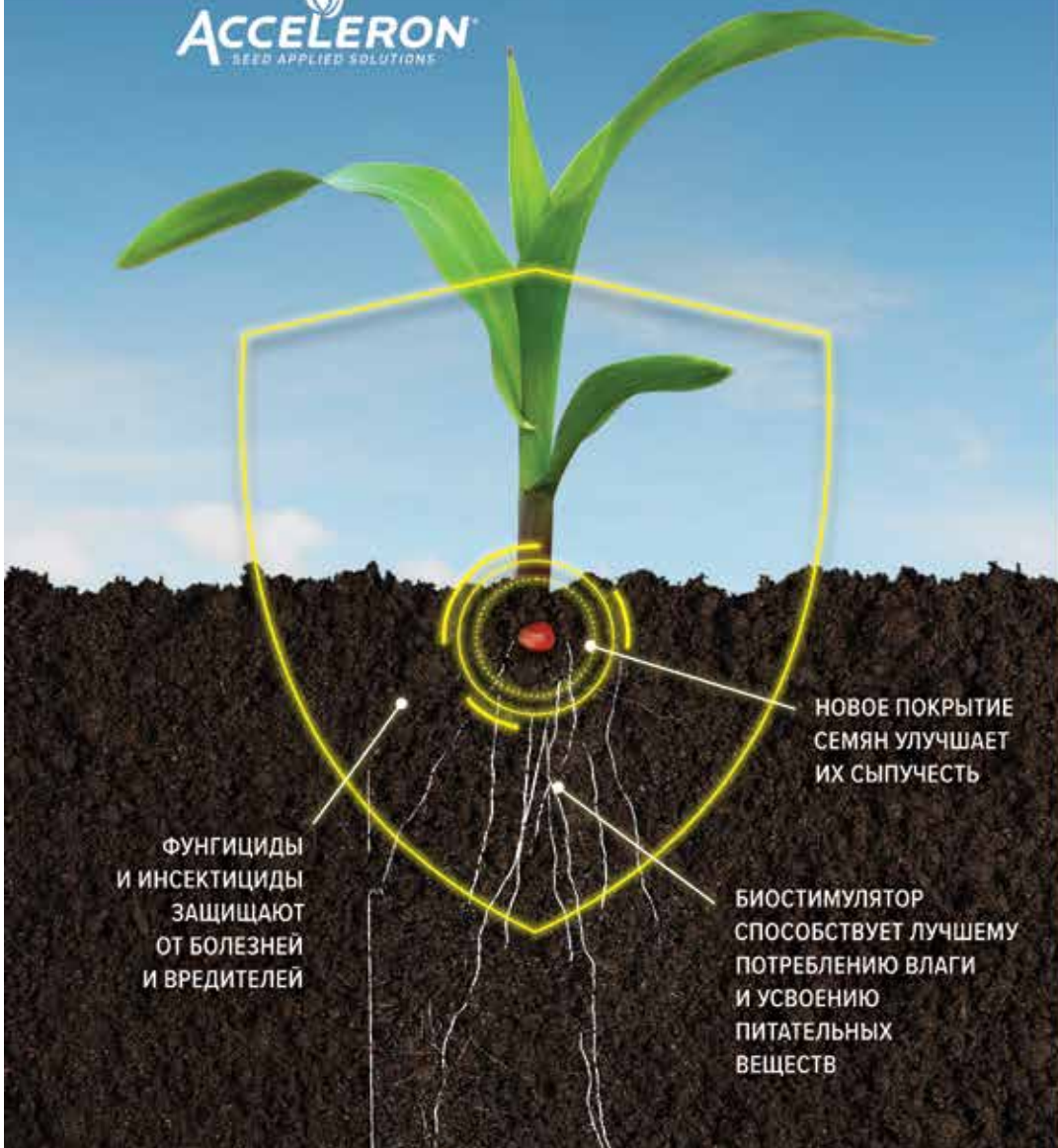
ООО «Альпика Агро»:

350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, д. 5, корпус 5

Тел/факс: 8 (861) 200-13-02, 200-13-04 E-mail: alpika-agro@alpikaagro.ru

Новинка!

ACCELERON
SEED APPLIED SOLUTIONS



ФУНГИЦИДЫ
И ИНСЕКТИЦИДЫ
ЗАЩИЩАЮТ
ОТ БОЛЕЗНЕЙ
И ВРЕДИТЕЛЕЙ

НОВОЕ ПОКРЫТИЕ
СЕМЯН УЛУЧШАЕТ
ИХ СЫПУЧЕСТЬ

БИОСТИМУЛЯТОР
СПОСОБУЕТ ЛУЧШЕМУ
ПОТРЕБЛЕНИЮ ВЛАГИ
И УСВОЕНИЮ
ПИТАТЕЛЬНЫХ
ВЕЩЕСТВ

ДОСТИЖЕНИЕ МАКСИМАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА УРОЖАЙНОСТИ С ЗАЩИЩЕННЫМИ СЕМЕНАМИ С ПЕРВОГО ДНЯ ПОСЕВА

В этом преимущество DEKALB®.



Acceleron® – это инновационное решение предпосевной обработки, созданное специально для гибридов кукурузы DEKALB®. Он защитит ваши всходы от угрозы болезней и вредителей на ранней стадии развития растений и сохранит потенциал высокой урожайности. В его формулу входят фунгицид Maxim Gold, инсектицид Poncho и биологический компонент В-360, представленный инновационной сигнальной бактерией ЛХО (липо-хитоолигосахарид). Стоит отметить, что действие этого комплекса распространяется не только на раннюю стадию развития – первые 30 дней, которые критически важны для вегетации: имея пролонгированное действие, он защищает растение по мере его роста, что повышает потенциальную урожайность.

Acceleron Seed Applied Solutions® является зарегистрированным товарным знаком компании Monsanto Technology LLC.





ZG-TS с системой Argus Twin



ZA-V с гидравлической регулировкой заслонок

GO

for Innovation

**Компания AMAZONE –
Ваш надежный партнер,
которому можно доверять!**

Высококачественная, высокоточная и высокопроизводительная немецкая сельскохозяйственная техника от посева до уборки урожая – гарантия Вашего успеха и мудрая инвестиция в будущее!



ZG-TS и ZA-TS от AMAZONE с многократным посекционным включением DynamicSpread

АМАЗОНЕ ООО • МО • г. Подольск • Тел. +7(4967) 55 59 30 • Факс +7(4967) 55 59 31 • info@amazone.ru

Евротехника АО • г. Самара • Тел.: (846) 931-40-93 • Факс: (846) 931-38-89 • eurotechnika@amazone.ru

Землин Артем • ЮФО, Краснодар
8-989-238-33-98
Artem.Zemlin@amazone.ru

Козлов Евгений • Северное Поволжье
8-927-814-75-55
Evgeny.Kozlov@amazone.ru

Красноборов Андрей • УФО
8-919-337-03-77
Andrey.Krasnoborov@amazone.ru

Логинов Сергей • Северный регион
8-921-233-29-99
Sergey.Loginov@amazone.ru

Портнов Виталий • ЮФО
8-918-892-30-99
Vitaliy.Portnov@amazone.ru

Рудь Дмитрий • СЗФО
8-911-269-57-07
Dmitry.Rud@amazone.ru

Тур Андрей • СФО
8-913-921-29-83
Andrey.Tur@amazone.ru

Фролов Игорь • Черноземье
8-906-568-42-94
Igor.Frolov@amazone.ru

Царьков Илья • ЦФО
8-916-346-70-80
Ilya.Tsarkov@amazone.ru

Шука Андрей • Калининградская область
8-906-238-10-20
Andrey.Schyuka@amazone.ru



AMAZONE