

современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!



Агропромышленная газета Юга России

№ 35—36 (408—409) 14—31 декабря 2015 года



*Дорогие друзья!
Новый год всегда
дает надежду
на будущее
и приносит в нашу
жизнь тепло
и радость.
Редакция
«Агропромышленной
газеты Юга России»
поздравляет всех
своих партнеров
с Новым, 2016
годом и желает
финансового
благополучия,
душевного комфорта
и достижения новых
производственных
высот.*

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Новая версия Интернет-издания: www.agropromyug.com

В ТРУДНОСТЯХ ЕСТЬ И ЗАРЯД УСПЕХА



Для компании «Сингента», как и для других фирм-производителей, выставка «ЮГАГРО» - своеобразная площадка для встреч с партнерами, подведения итогов и составления планов на будущее

Нестабильность курса рубля, внешние экономические и политические события 2015 года оказали значительное влияние и на отрасль АПК. В частности, многих аграриев по-прежнему волнует ситуация на рынке средств защиты и семян, ведь цены продолжают ползти вверх.

За комментариями по сложившейся ситуации мы обратились к **С. В. Грошеву, директору региона Юг, «Сингента»**. В беседе с корреспондентом АГЮР Сергей Владимирович также подвёл некоторые итоги года и поделился планами на сезон-2016.

УСПЕХ ПОПОЛАМ СПАРТНЁРАМИ

- Несмотря на негативные ожидания, я удовлетворён итогами года. Большинство наших партнёров довольны урожаем, ценами, в целом сложившейся у них финансовой ситуацией, - начал разговор Сергей Грошев.

- Разумеется, год с самого начала обещал быть «интересным». Так, не сразу сориентировались в ситуации банки. Многие наши партнёры, и мы в том числе, делали изменения прайс-листа по валюте. Потом мы зафиксировали курс и уже по этому курсу проводили кредитование. Мы сделали на него большую ставку, прокредитовав 80% продаж.

Можете представить, какой риск мы на себя взяли. Тем приятнее, что к 1 ноября мы получили 100%-ную оплату всех кредитов - это огромная сумма. Наша программа кредитования продолжает действовать и сейчас. В целом следует признать, что российский агробизнес значительно повзрослел. Это признают и наши зарубежные коллеги.

Радует и то, что аграрии сохранили курс на интенсификацию производства, продолжают применять современные препараты. Так, этой осенью мы продали в 2 раза больше новых продуктов для обработки семян, чем в прошлом году.

Вообще за последние несколько лет в «Сингенте» произошел ряд изменений, положительно повлиявших на наших клиентов. Сегодня мы предлагаем комплексные технологии (гибриды + СЗР), чего несколько лет назад делать ещё не могли. Некоторые изменения коснулись канала продаж, ведь от удобства предложения многое зависит, в том числе эффективность технологий: важно, чтобы современная продукция поступала в распоряжение агрономов без опозданий.

Должен отметить, что наша стратегия развития была определена ещё несколько лет назад, не изменилась она и в нынешнее сложное время. Прежде всего она заключается в совершенствовании канала продаж,

ещё более эффективном взаимодействии всех участников рынка.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО НУЖДАЕТСЯ В САМОФИНАНСИРОВАНИИ

- Будущее России не столько в импортозамещении, сколько в самофинансировании, - продолжает руководитель «Сингенты». - Государственные программы субсидирования продолжают действовать, но этого недостаточно. Аграрный бизнес должен сам инвестировать в своё развитие.

Сегодня уже никто не может опровергнуть тот факт, что сельхозпроизводство в России динамично развивается. И я мечтаю, чтобы мы экспортировали на мировой рынок не только зерно, но и плодоовощную продукцию.

В этом успешном развитии есть большой вклад специалистов «Сингенты». Ведь каждый 3-й рубль, вложенный в защиту растений, так или иначе связан с продукцией «Сингенты», а каждый 4 - 5-й рубль - с посевным материалом нашей компании.

Мы считаем, что для дальнейшего развития рынка необходимо товарное кредитование. Поэтому «Сингента» приняла решение кредитовать аграриев с ноября 2015-го по ноябрь 2016-го без процентов.

ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В конце ноября в Краснодаре в павильонах нового центра «Экспоград Юг» прошла традиционная агропромышленная выставка «ЮГАГРО». Этот агрофорум для многих специалистов АПК, по сути, начинается новый сезон, ведь именно на «ЮГАГРО» в общении с коллегами и партнёрами можно подвести итоги уходящего года, обсудить эффективность тех или иных технологий, выбрать для своих хозяйств продукты и сельхозмашины на следующий год. Кроме того, обычно в конце ноября многие производители и дистрибьюторы окончательно формируют цены на товары и услуги, определяются со стратегией развития на будущий год. Это время подведения итогов и составления планов на будущее.

ХИТЫ СЕЗОНА

В 2015 году из всей продуктовой линейки «Сингенты» хитом сезона стал гербицид ГАРДО® ГОЛД. Этого препарата даже не хватило всем желающим. ГАРДО® ГОЛД - селективный довсходовый гербицид, эффективный против однолетних двудольных и злаковых сорняков в посевах подсолнечника. Он уничтожает сорные растения в момент их прорастания, проникая через coleoptиль у злаковых и семядоли у двудольных сорняков или через корни и листья, если в период обработки сорные растения имели достаточное развитие.

Для применения на подсолнечнике в уходящем году зарегистрирован фунгицид АМИСТАР® ЭКСТРА. Генетика подсолнечника позволяет получать высокие урожаи при условии его хорошей защиты. АМИСТАР® ЭКСТРА является высокоэффективным системным комбинированным фунгицидом для защиты как зерновых колосовых культур от комплекса болезней листьев и колоса, так и подсолнечника. Обладает профилактическим и лечебным механизмами действия.

На сахарной свёкле уже не первый сезон хорошо показывает себя система защиты от болезней, основанная на препаратах компании «Сингента». В частности, достойные результаты демонстрирует фунгицид АЛЬГО® ТУРБО. Это новый фунгицид с мгновенным «стоп-эффектом» по отношению к основным заболеваниям благодаря современной форсированной формуляции. АЛЬГО® ТУРБО обеспечивает самый быстрый и сильный «стоп-эффект» по сравнению с предлагаемыми рынком фунгицидами. Благодаря

увеличенному в два раза количеству ципроконазола препарат быстро и эффективно остановит эпифитотию заболеваний и сохранит урожай.

Инсектицид ВОЛИАМ® ФЛЕКСИ мягко решает проблему всех вредителей. Это препарат широкого спектра действия для защиты винограда, картофеля, плодовых и овощных культур. К его преимуществам относятся:

- гибкость в использовании;
- широкий спектр действия: подавляет всех насекомых-вредителей;
- не требуется повторного применения после сильного дождя через 1 ч после обработки.

Также стоит отметить препараты ПЕРГАДО® М и СВИТЧ, позволившие вывести технологию защиты винограда на новый уровень.

ВСЕМ УДАЧИ В НОВОМ ГОДУ

В завершение беседы Сергей Грошев обратился к партнёрам и клиентам:

- Хочу поблагодарить за исполнение контрактных обязательств наших дистрибьюторов и аграриев. Мы очень ценим наши отношения и дорожим ими. Труженикам села хочу пожелать успешной работы по обеспечению продовольственной безопасности нашей страны. Успехов и оптимизма всем нам в новом году. С Новым годом, партнёры!

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА



«АВГУСТ» ПРОДОЛЖАЕТ УКРЕПЛЯТЬ ПОЗИЦИИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ХСЗР

ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

На выставке «ЮГАГРО-2015» ведущий российский производитель химических средств защиты растений компания «Август» помимо многочисленных продуктивных встреч с партнёрами и клиентами подвела промежуточные итоги года. Фирма продолжает выводить на рынок новые продукты и расширять географию продаж по всему миру. Укрепляют свои позиции и препараты, ставшие уже известными и доказавшие, что ХСЗР российского производства по эффективности и технологичности не уступают препаратам зарубежных компаний.

Итоги уходящего года, новинки и хиты продаж наш корреспондент обсудил на выставке «ЮГАГРО» с руководителями и специалистами «Августа».

Рост в условиях кризиса

- На пространстве российского АПК выставка «ЮГАГРО» – самая авторитетная и эффективная, - начал разговор В. И. Алгинин, заместитель генерального директора компании «Август». - С этим согласны многие аграрные эксперты. На неё собираются аграрии и другие специалисты из многих регионов. В этой знаковой выставке мы участвуем регулярно, представляя все наши препараты и технологии защиты важнейших сельскохозяйственных культур. Тем более что именно юг России является самым большим потребителем пестицидов.

Что касается итогов 2015 года, то он для нас был не самым простым. Сильные колебания курса рубля происходили как раз в период закупки нами действующих веществ. Но, несмотря на негативную конъюнктуру рынка, объёмы продаж у «Августа» в России показали небольшой рост. Кроме этого должен отметить, что аграрии в нынешнем году рассчитываются более своевременно, чем в прошлом. А многие уже начали закупать препараты на следующий год.

Укрепляют позиции компании и на мировом рынке. В частности, в 2015 году начато строительство нового завода по производству ХСЗР в Китае. В Казахстане зарегистрирован завод по производству агрохимической продукции «Август-Нан», и сейчас там завершаются подготовительные работы к выпуску первой продукции. Планируется, что первоначально предприятие будет производить глифосатсодержащие гербициды «Августа». Их выпуск позволит обеспечить потребность в глифосатах рынков стран СНГ и одновременно освободить производственные мощности завода «Августа» в Вурнарах (Чувашская Республика) и предприятия «Август-Бел» в Беларуси под наработку других продуктов.

В настоящее время «Август» осуществляет поставки препаратов более чем в 20 стран мира.

Что касается российского рынка, то уже сегодня препараты «Августа» могут закрыть до 90% его потребности, за исключением неко-

торых позиций в овощеводстве, садоводстве и виноградарстве. В настоящее время наши производственные мощности используются на 35 - 40%, но даже это позволяет занимать более половины пестицидного рынка России, а значит, потенциал «Августа» в импортозамещении колоссален.

Главной же задачей для российского рынка пестицидов я вижу наведение порядка в ввозе препаратов на территорию РФ из Китая, так как сейчас нет необходимого контроля как над качеством ввозимой продукции, так и над её количеством, - подчеркнул Владимир Иванович.

Хиты продаж и новинки

Занимать лидирующие позиции в России и укреплять их в мире «Августу» позволяет выпуск уникальных, не имеющих аналогов препаратов. В частности, в ходе выставки особое внимание аграриев было приковано к хитам продаж последних лет: гербициду Бомба, фунгицидам Ракурс и Спирит, а также к двум новым протравителям - Оплот Трио и Табу Супер, регистрация которых ожидается в ближайшее время. О препаратах рассказал начальник департамента маркетинга С. В. Косырев.

Бомба, ВДГ – двухкомпонентный гербицид (трибенурон-метил, 563 г/кг, и флорасулам, 187 г/кг) – очень широкий спектр действия для защиты посевов зерновых культур. Трибенурон-метил воздействует на многие виды двудольных сорняков, быстро разлагается в почве и не имеет последствие. Флорасулам также имеет широкий спектр гербицидной активности, но его главная особенность заключается в том, что он обладает высочайшей эффективностью в борьбе с подмаренником цепким.

Бомба может уничтожить все основные двудольные сорняки, присутствующие в посевах пшеницы. Препарат зарегистрирован для авиаприменения. К важным его преимуществам относится возможность работы в широком диапазоне температур – от 8 до 25 градусов. Кроме того, его можно применять до фазы второго междоузлия культуры. Препарат очень мягок в отношении зерновых культур. Опыты показали, что его применение даже в фазе цветения колосовых не оказывает на них отрицательного воздействия.

Фунгициды на посевы зерновых культур Ракурс и Спирит – предмет гордости компании «Август». Они не имеют аналогов на мировом рынке. Ракурс, СК содержит в своём составе два триазола (ципроконазол, 160 г/л, и эпоксиконазол, 240 г/л). Ципроконазол имеет высочайшую среди всех триазолов эффективность против возбудителей ржавчин и пятнистостей. Он хорошо растворим в воде и быстро проникает в растение, перемещаясь в новый прирост; эффективен при любых температурах.

Эпоксиконазол обладает чуть меньшей системностью и скоростью передвижения в растениях, но долго (до 4 недель) сохраняется в них. Он так же высокоэффективен и при низких температурах. Ракурс применяется в дозировках 0,2 - 0,4 л/га, разрешен для авиаприменения.

Спирит, СК – высокоэффективный двухкомпонентный фунгицид (эпоксиконазол, 160 г/л, и азоксистробин, 240 г/л). Азоксистробин относится к другому химическому классу (стробилурины) и обладает иным механизмом действия, чем триазолы, что расширяет спектр действия препарата и предупреждает развитие резистентности и возбудителей болезней. Это действующее вещество образует микроскопические резервуары на поверхности листьев растений, из



Во время встречи на выставке «ЮГАГРО». Слева направо: А. Н. Коробка, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края, Е. В. Громыко, заместитель министра сельского хозяйства РФ, Ю. И. Петров, министр сельского хозяйства Республики Адыгея, В. И. Алгинин, заместитель генерального директора компании «Август»

которых оно постепенно высвобождается и обеспечивает долгую, эффективную защиту.

Системность азоксистробина локальная, он передвигается трансламинарно (в пределах одного листа). Но этот активный ингредиент обладает ещё и физиологическим действием: улучшает усвоение азота (за счёт замедления активации метатредуктазы), а в стрессовых условиях (при засухе) оптимизирует потребление воды, при этом регулирует открытие и закрытие устьиц. Стробилурины тормозят и процессы образования гормона старения растений этилена, за счёт этого растения дольше остаются зелёными.

Применять фунгицид лучше в тот период, когда интенсивно нарастает фотосинтетическая поверхность: с фазы окончания кущения до появления флагового листа, чтобы проявился физиологический эффект. Норма расхода 0,5 - 0,7 л/га, продолжительность защитного действия – около месяца.

Оплот Трио – новый трёхкомпонентный стробилуриносодержащий протравитель семян зерновых культур. Помимо дифенокназола и тебуконазола (входящих в состав протравителя Оплот) новинка содержит азоксистробин.

Табу Супер – новый инсектицидный протравитель (имidakлоприд + фипронила) для обработки семян зерновых. За счёт содержания фипронила препарат позволяет создавать своеобразную «защитную зону» вокруг обработанного семени, тем самым исключая возможность его повреждения почвообитающими вредителями (проволочники).

Технологическая поддержка на высоком уровне

Большое внимание специалисты компании «Август» уделяют технологическому сопровождению применения своих препаратов в хозяйствах клиентов. Руководитель лаборатории «Агроанализ-Дон» Александра Скоробогатова рассказала о работе своей лаборатории:

- Наше предприятие находится в городе Азове Ростовской области, мы работаем с хозяйствами всей европейской части России. Лаборатория создана для того, чтобы дать агрономам ответ на вопрос, что происходит в растениях в течение вегетации, и как правильно их защитить от вредных организмов.

Какие исследования мы можем сделать? Наши специалисты проводят комплексный фитопатологический анализ почвы и растений. В лабораторных условиях достоверно определяется вид патогена, и на основе этой информации можно выбрать высокоэффективный препарат против конкретного

объекта. Это значительно повышает эффективность защиты растений и экономит финансовые средства, ведь зачастую необходимо уничтожить всего 1 - 2 патогена, применив для этого недорогой препарат.

Помимо этого в силах лаборатории определять бактерии и вредителей с точностью до конкретного вида. Тот факт, что все наши исследования проводятся не в полевых, а в стационарных условиях, с привлечением хороших специалистов и на современном оборудовании, гарантирует их высокую точность.

Кроме фитопатологических исследований «Агроанализ-Дон» выполняет агрохимические анализы и растительную диагностику. Как показывает практика нашей работы, по визуальным признакам невозможно достоверно определить дефицит того или иного элемента питания. Мы основательно изучали этот вопрос и пришли к выводу, что визуальная диагностика чаще всего ошибочна и полностью на неё полагаться не стоит.

Наша лаборатория является эффективным помощником всех аграриев, позволяющим повысить эффективность применения ХСЗР и внесения удобрений, - отметила Александра Скоробогатова.

Впереди новые задачи

Как отметил В. И. Алгинин, на данный момент в России в процессе регистрации находится более десятка новых продуктов «Августа». Это препараты для посевов полевых, а также садовых культур. В планах на будущее – укрепление ведущих позиций в странах СНГ, а также завоевание лидерства в других странах мира. Несмотря на сложные экономические условия, в этом году «Август» сделал уверенные шаги в данном направлении.

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА

Коллектив компании «Август» поздравляет всех земледельцев с наступающим Новым годом и с удовольствием приглашает своих партнёров и клиентов в новом году посетить представительства компании, научную лабораторию «Агроанализ-Дон», а также производственные площадки

ИТОГИ ГОДА РАДУЮТ

ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Завершается 2015 сельскохозяйственный год: время подводить итоги и строить планы на будущее. Подводит итоги и один из ведущих дистрибьюторов средств защиты растений и семян - компания «Агриплант». Несмотря на экономические сложности, нестабильность рубля, трудности с кредитованием, уходящий год сложился для нее весьма успешно.

Вспомним наиболее важные события, произошедшие в жизни этого предприятия в уходящем году.

Предприятие национального масштаба

В 2015 году «Агриплант» продолжал укреплять свои позиции как в Краснодарском крае, так и в других регионах Российской Федерации. Напомним, что «Агриплант» имеет представительства в основных сельскохозяйственных регионах России. Активно работают региональные подразделения в Белгородской, Волгоградской, Воронежской, Ростовской областях, Алтайском, Ставропольском краях, Республике Крым. Они обеспечивают комплексное обслуживание сельхозтоваропроизводителей, поставляя семена, средства защиты растений, микроудобрения, оказывают консультационные услуги и технологическое сопровождение в вопросах защиты растений и технологий возделывания сельхозкультур.

Основными принципами работы предприятия являются оперативность, честность, прозрачность, инновационность. Как результат - за истекший год имидж компании значительно вырос, она вышла на лидирующие позиции в перечисленных регионах и, по сути, получила статус предприятия национального масштаба.

Благодаря такой тщательно продуманной, взвешенной стратегии компании «Агриплант» удалось реализовать несколько важных проектов.

Совместный проект с «ЮнайтедХимПром»

Появление этого проекта было продиктовано сложной ситуацией в экономике страны и стремлением помочь аграриям повысить рентабельность сельхозпроизводства. Не секрет, что расходы хозяйств на покупку средств защиты растений составляют значительную долю их бюджетов, и из года в год они только растут. Компания «Агриплант» совместно с «ЮнайтедХимПром» решили объединить усилия, чтобы создать новые возможности в защите растений. Главная задача этого альянса - поставить на российский рынок высококачественные и эффективные средства защиты растений, позволяющие обеспечить надёжную защиту и высокий уровень рентабельности защитных мероприятий. В нынешнем году один препарат из данного проекта уже поступил в продажу. Это гербицид сплошного действия Зевс, ВР. В хозяйствах, применявших Зевс, ВР на своих полях, отмечают, что это одно из лучших предложений на рынке по соотношению «цена - качество», и выразили желание использовать его и в следующем году.

В рамках проекта в следующем году планируются поставки гербицидов для применения на посевах зерновых колосовых, кукурузы, сахарной

свёклы. Это такие препараты, как ТТ, ВДГ, Маузер, СП, Укротитель, КЭ, Таурис, ВДГ, Злакофф, КЭ, Клиппард, ВР. Все эти продукты отличаются лучшей ценой в своём сегменте и обеспечивают надёжный контроль двудольных и злаковых сорняков на культурах, на которых применяются.

Помимо гербицидов ассортимент продуктов «ЮнайтедХимПром» включает в себя недорогой и эффективный инсектицид Альфафин, КЭ, фунгицид Конкорд, КЭ и протравитель семян Рубин, КС.

Это только стартовый портфель средств защиты растений, который будет поставаться на рынок в следующем году. Ассортимент будет постоянно пополняться новыми препаратами. Компании «Агриплант» и «ЮнайтедХимПром» уверены, что их альянс позволит российским аграриям иметь в своем арсенале качественные и относительно недорогие отечественные средства защиты растений, которые будут способствовать снижению затрат и повышению рентабельности и конкурентоспособности сельхозпроизводства даже в сложных экономических условиях.

Пакетное предложение по поставке семян пшеницы

В 2015 году был реализован еще один проект «Агрипланта», который объединил предложения компании «Сингента» и агрохолдинга «Каневской» по поставкам семенного материала и протравителя. Этот проект оказался очень своевременным. Многие хозяйства - партнеры «Агрипланта» воспользовались уникальной возможностью приобрести семенной материал пшеницы для озимого сева по обоснованной цене. Это стало возможным по двум причинам.

Первая - в текущем году сформировалась выгодная цена на семена пшеницы, и можно было осуществить полную или частичную сортообмену семенами высокой репродукции с учетом почвенно-климатических особенностей и потребностей хозяйства.

Вторая - в рамках пакетного предложения цена на семена была несколько выше, чем у некоторых производителей, но с лихвой компенсировалась существенными скидками на протравители и микроудобрения, прилагаемые к семенному материалу.

По-настоящему выгодным пакет услуг стал и за счет того, что в него уже были включены затраты на проведение фитоанализа семенного материала, проводившегося в специальных лабораториях компаний «Агриплант» и «Сингента». Кроме того, наряду с поставкой семенного материала специалисты компании традиционно оказывали консультационные и логистические услуги: складирование продукции и упаковка согласно ГОСТу, погрузка и доставка в хозяйства в установленные сроки.

Таким образом, пакетное предложение «Агрипланта» в рамках совместного проекта стало достаточно выверенным, экономически обоснованным, а потому выгодным вкладом компании в закладку урожая 2016 года.



Директор компании «Агриплант» А. В. Князьков

Быть ближе к потребителю

Движение навстречу потребителю, работу «от интересов сельхозпроизводителя» в «Агрипланте» считают одним из важнейших принципов. Именно поэтому «Агриплант» начал формирование сети районных сервисных центров в Краснодарском крае. В 2015 году активно заработали сервис-центры в ст. Ленинградская, с. Белая Глина, г. Курганинске и Тихорецке. Задача сервис-центров - стать ближе к потребителю, обеспечить дополнительное удобство в работе партнёров. При этом отпадают проблемы хранения и сохранности препаратов в хозяйстве. В любой момент можно подъехать и взять всё необходимое: семена, удобрения, средства защиты растений, микроудобрения. Специалисты сервис-центров всегда посоветуют и подберут препараты гарантированно высокого качества в соответствии с их требованиями цены, подскажут, как и когда нужно провести обработки, чтобы получить лучший результат.

Коме этого развивается сеть магазинов розничной торговли под торговой маркой «Доктор Грин». Магазины открываются при сервис-центрах, имеют широкий ассортимент товаров, необходимых как мелким фермерам, так и личным подсобным хозяйствам. В магазине в наличии семена полевых и овощных культур, средства защиты растений, микроудобрения.

В новом офисе удобно и комфортно

Наконец, последним событием уходящего года в жизни компании «Агриплант» стало открытие нового офиса по ул. Средней, 79/1, в районе «Немецкой деревни» (Западный обход г. Краснодара).

По словам директора компании А. В. Князькова, место под строительство офиса выбирали тщательнейшим образом. Руководство «Агрипланта» максимально позаботилось об удобстве партнеров, чтобы они могли приезжать в офис, минуя многочисленные краснодарские пробки. Внутренние помещения офиса расположены таким образом, чтобы клиент мог максимально удобно и быстро заключить договор, оформить необходимые документы, без проволочек получить товар

Новые достижения компании «Агриплант», с которыми она провожает 2015 год, во многом направлены на повышение уровня сельхозпроизводства не только в Краснодарском крае, но и в других российских регионах. Ожидаем, что в новом, 2016 году непременно появятся и другие инновационные проекты, которые принесут существенную пользу отечественному сельскому хозяйству.

С. ДРУЖИНОВ

Фото из архива компании



Новый офис «Агрипланта» по ул. Средней, 79/1

Альфафин, КЭ
Зевс, ВР
Злакофф, КЭ
Клиппард, ВР
Конкорд, КЭ
Маузер, СП
Рубин, СК
Таурис, ВДГ
ТТ, ВДГ
Укротитель, КЭ

ЮНАЙТЕДХИМПРОМ

Средства защиты растений

Для тех, кто умеет считать!

Эксклюзивный дистрибьютор в России
Группа компаний «Агриплант»



А Г Р И П Л А Н Т



ЗАО «Агриплант»

350049, г. Краснодар, ул. Красных партизан, 347/пр. Луговой, 30
E-mail: mail@agreeplant.ru www.agreeplant.ru

РЕШЕНИЯ, ВОСТРЕБОВАННЫЕ ВРЕМЕНЕМ

ТЕХНОЛОГИИ ПРОРЫВА

Второй день международной агропромышленной выставки «ЮГАГРО-2015», состоявшейся в г. Краснодаре 24 – 27 ноября, ознаменовался, без преувеличения, прорывной конференцией компании BASF. Немецкий концерн впервые представил комплекс инновационных решений для предприятий, занятых в производстве, переработке, хранении и сбыте сельскохозяйственной продукции. Помимо средств защиты растений это еще семь направлений: строительная химия, заготовка и производство кормов для животных и птицы, биоразлагаемая мульча, теплоизоляционные материалы, пищевые добавки, моющие и дезинфицирующие средства, специальные химикаты для обработки питьевой воды и очистки сточных вод. Проект получил название «Комплексные решения BASF для агропромышленного комплекса России: от поля до прилавка».

Какие причины побудили компанию BASF выйти на российский рынок (впервые в мире!) с этим проектом? в чем его уникальность? какие шаги по его реализации запланированы? На эти вопросы нашему изданию ответили руководители компании.

Кор.: Каким стал для BASF 2015 год? Какую деятельность концерн ведет в России?

Сергей АНДРЕЕВ, генеральный директор ООО «БАСФ»: 2015 год – особенный для компании. BASF исполнилось 150 лет. Такое долголетие стало возможным благодаря квалифицированным сотрудникам, партнерству с клиентами и приверженности инновациям.

Мы являемся самой крупной химической компанией в мире. Оборот BASF в 2014 году составил 74 млрд. евро. Из них 1,8 млрд. евро инвестировано в научно-исследова-



тельские разработки, причем более 10% - в сфере сельского хозяйства. Инновации - это наше будущее, залог того, что мы будем работать, что называется, вчера, сегодня, завтра. Многие помнят BASF еще по аудио- и видеокассетам. Их эпоха ушла, но компания продолжает успешно

работать, предлагая новые решения, востребованные временем.

BASF многое связывает с Россией. Самый крупный бизнес компании на территории РФ – нефть и газ. Так, в этом году BASF отпраздновал 25-летие сотрудничества с «Газпромом» и завершил сделку по обмену активами. Партнёры также приняли решение о сотрудничестве в проекте «Северный поток 2».

Работа с сельхозтоваропроизводителями – второе ключевое направление бизнеса BASF в России. Концерн подходит к нему комплексно: помимо средств защиты растений предлагает биоразлагаемые пластики, системы водоочистки, пищевые, кормовые добавки и многое другое.

Кор.: Почему BASF решил выйти на российский рынок с данным предложением именно сейчас?

Сергей АНДРЕЕВ: По трем основным причинам. Во-первых, в России появились крупные агрохолдинги и большие хозяйства, с пашней 50 тыс. га и больше. Эти хозяйства интегрированы по всей цепочке создания добавленной стоимости: производство сельхозпродукции, ее хранение, переработка, вплоть до продажи в розницу. Это наши заказчики, к которым мы можем выйти с нашим комплексным предложением.

Вторая причина - продекларированная Правительством РФ программа импортозамещения. Значительная часть продукции, которую мы предлагаем в рамках нашего предложения, производится на территории России (полиуретановые системы, строительная химия и т. д.).

Третья важная причина - компания BASF присутствует в России более 140 лет, у нас есть стратегия развития в РФ, и мы решили объединить инновации, которые у нас имеются в различных подразделениях. Кроме департамента средств защиты растений BASF агро-

промышленным комплексом работают наши строители, подразделения по водоочистке, кормовым добавкам, пищевой промышленности и др. Все эти компетенции мы решили объединить, чтобы генерировать рост у сельхозтоваропроизводителей и закрепить позиции компании в сегменте агропромышленного комплекса России.

Кор.: В чем ключевое преимущество предлагаемого BASF комплексного подхода?



Алексей МАКАРЫЧЕВ, директор по развитию бизнеса BASF, регион СНГ: Сейчас крупные сельхозтоваропроизводители, агрохолдинги диверсифицируют свой бизнес. Производить какую-либо монокультуру им уже недостаточно. Пришло понимание, что нужно производить добавочную стоимость. Это значит – необходимо переходить от простого агропроизводства к переработке и продажам. В технологической цепочке добавляются новые звенья: кроме растениеводства это, например, производство молока,

мяса, их переработка, хранение, сбыт и т. д. Компания BASF, опираясь на научно-технические знания и экспертизу, которые накопила за 150 лет, готова рассмотреть пожелания таких партнеров и предложить каждому индивидуальные решения, начиная от производства зерна и заканчивая переработкой, т. е. сервис «от поля до прилавка». Причем на сегодняшний день BASF – единственная компания, которая выходит к аграриям с таким уникальным предложением. Наша цель – стать ключевым бизнес-партнером, готовым посоветовать хозяйству нужную технологию, и поставщиком сервисных решений, услуг и продуктов из одних рук.

Кор.: Какие шаги запланированы по дальнейшему продвижению проекта?

Алексей МАКАРЫЧЕВ: Прежде всего наладить открытый диалог с клиентами. Только вместе мы можем выбрать верное решение. Сегодня на конференцию приехали руководители и главные специалисты агрохолдингов, крупных хозяйств – конечные потребители наших решений. Они из первых рук узнали о новом подходе BASF, с которым компания выходит на рынок. Все они получили карты обратной связи. На основании полученной информации о потребностях наших клиентов специалисты BASF привлекут к работе то или иное подразделение концерна: строительное, пищевое, аграрное и т. д. Сразу скажу: мы не ожидаем, что таких клиентов будет много. Их вообще мало – пионеров в какой-либо отрасли. Но именно они двигают прогресс. С ними мы и начнем работать.

«ОТ ПОЛЯ ДО ПРИЛАВКА» - НОВЫЕ КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ BASF ДЛЯ АПК РОССИИ

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Прежде всего это средства защиты растений - оригинальные продукты высочайшего качества и инновационные технологии, такие как CLEARFIELD® и AgCelence®, а со следующего года - CLEARFIELD® Plus.

Помимо препаратов BASF предлагает также уникальные услуги и сервисы. Прежде всего это программа BestPay для обеспечения финансовой стабильности производителя (защита покупателей химических препаратов BASF от риска снижения рыночных цен на уже готовую продукцию). Кроме того, сеть агро- и демоцентров, где на разных агрофонах специалисты показывают, как лучше всего работают препараты; программы обучения агрономов, полевых консультаций и рекомендаций; организация сбора и утилизации тары из-под ХСЗР.

Специально для сельского хозяйства разработана биоразлагаемая компостируемая пленка для мульчирования на основе инновационного продукта Escovio®. Этот ценный материал разработан BASF в том числе из возобновляемого сырья. Он в полной мере отвечает запросам времени: экологичен, экономит природные ресурсы. Составом сырья и определяется способность пленки к биоразложению.

Преимущества пленки при мульчировании:

- ранняя высадка овощей;
- контроль сорняков;
- сохранение влаги и удобрений в почве;
- мощный рост и развитие корневой системы растений;
- высокий урожай с отличными потребительскими свойствами.

Используя эту пленку, фермеры экономят на поливах, прополках, заботятся об охране окружающей среды.

Но самое главное – после уборки урожая пленку не нужно снимать, сортировать, утилизировать. Она запахивается в почву, где очень быстро разлагается (до 6 месяцев). Почвенные микроорганизмы разогревают и перерабатывают ее в гумус, воду и CO₂. Полученная биомасса участвует дальше в природном цикле: питает почву и растения.

Эта пленка уже используется в странах Южной Европы (Италия, Испания, Франция) и Азии (Китай, Япония). С ее помощью выращивают растения-однолетники: салаты, томаты, баклажаны, кабачки, огурцы и дыню. Отрабатывается технология применения пленки на землянике, в садах и виноградниках. Причем в каждой стране пленка используется с учетом местных почвенно-климатических особенностей.

ОВОЩЕВОДСТВО

ПИЩЕВЫЕ ДОБАВКИ

В настоящее время производителям в пищевой промышленности стало тесно. Каждого из них волнует вопрос: как поделиться на прилавках магазинов? Как повысить продажи своей продукции? Для этого используются разные способы: яркая упаковка, активная реклама. Более сложный способ - придание своим продуктам каких-то уникальных свойств. Компания BASF предлагает использовать для этого:

- витамины и каротиноиды собственного производства: A, B₂, B₁₂, D₃, E, K₁, бета-каротин, ликопин, лютеин. Их применяют для обогащения молока, муки, растительного масла, для производства напитков, в т. ч. соков;
- ингредиенты для улучшения здоровья: добавки в пищевые продукты Beapup®, Тоналин®, Омега-3;
- ингредиенты, повышающие произ-

водительность процессов и улучшающие свойства продуктов: концентраты для взбивания, эмульгаторы, ферменты, МСТ – неокисляемые масла, антиоксиданты, используемые, в частности, при производстве мороженого, различных десертов, растительного масла;

- стабилизаторы для вина и пива: Диверган®, Кросспур®. Это фильтрующие агенты, которые используются на финальной стадии производства вина и пива и не остаются в продукте. Их действие заключается в устранении из напитков полифенолов и тяжелых металлов;

- катализаторы гидрирования масел и жиров для масложировой промышленности;

- отбеленные глины для растительных масел и жиров для устранения лишнего цвета продукта и тяжелых металлов.

МОЙКА И ДЕЗИНФЕКЦИЯ

BASF предлагает широчайший ассортимент основного сырья и специальных ингредиентов для производства моющих и дезинфицирующих средств. Это всевозможные поверхностно-активные вещества, водорастворимые полимеры, биоциды, отбеливающие ингредиенты и т. д. Научно-исследовательские центры BASF, расположенные в разных странах мира, разрабатывают решения для различных индустрий, в т. ч. пищевых и агропромышленных предприятий. Один из таких центров работает в России, что позволяет специалистам

вести научные разработки с учетом российской специфики.

Профессиональные решения BASF в этой сфере представляют собой индивидуальные разработки по дезинфекции и мойке помещений для содержания и забоя скота и птицы, цехов для переработки мяса, оборудования молокозаводов, хранилищ, транспортных средств и пр. Одно из уникальных предложений в этом перечне – СР-мойки для молочной промышленности, предполагающие мойку в закрытых резервуарах с помощью мощных и в то же время безопасных средств.





СТРОИТЕЛЬНАЯ ХИМИЯ

Агробизнес в России сегодня переживает определенный рост, в результате чего к производственным процессам предъявляются повышенные требования. Прежде всего это касается зданий и помещений, где, собственно, и осуществляется производство. Они должны быть более эффективными, безопасными и продуктивными.

Самой эксплуатируемой строительной конструкцией является пол. BASF предлагает уникальную разработку для пищевых производств – покрытие Ucrete®. К его уникальным характеристикам относятся:

- температурная стойкость (выдерживает t от -40° до +130° и кратковременно до +150°);
- химическая стойкость (к растворителям, концентрированным неорганическим кислотам, органическим кислотам и пр.);
- механическая крепость и ударная стойкость.

Срок службы таких покрытий достигает 30 лет.

Кроме того, они обладают бактериостатическими свойствами, способны выдерживать полную нагрузку уже через 24 часа после укладки.

Компания производит 18 типов покрытий Ucrete®, которые различаются по составу, назначению, степени антискольжения. Специалисты BASF готовы помочь разобраться во всем их многообразии и правильно сконструировать помещение с учетом требований конкретного заказчика, включая монтаж и дальнейший мониторинг эксплуатации. Если потребуется их ремонт – BASF предоставляет сервис, позволяющий проводить его в ночное время, без остановки производственного процесса.

В ассортименте компании есть также покрытия на полимерной, цементной основах, другие строительные решения: большой спектр добавок для бетона, защиты бетонных поверхностей, подливочные составы под оборудование, подверженное вибрации, и многое другое.

ВОДОЧИСТКА И ВОДОПОДГОТОВКА

Являясь инновационной компанией, BASF считает, что любой технологический процесс, в котором задействована вода, можно сделать более эффективным. У компании есть высокотехнологичные, а главное – экономичные решения для борьбы с такими проблемами, как накипеобразование, солеотложение, коррозия, биологическое обрастание, пенообразование, примеси в воде, и многими другими.

Для отрасли АПК BASF сфокусировала усилия на таких направлениях, как:

- очистка стоков боен, мясо- и молокоперерабатывающих заводов, пищевых производств с помощью высокоэффективных флокулянтов торговой марки ZETAG®;

- получение воды хозяйственно-питьевого назначения с помощью флокулянтов и коагулянтов, а также высоконадежных ультрафильтрационных мембран;

- предотвращение образования солеотложений в сахарной промышленности.

При этом BASF использует комплексный подход к проблемам водоочистки и водоподготовки: осуществляет промышленные и лабораторные испытания различных решений на предприятиях, контролирует поставки полимеров и оборудования заказчику, обеспечивает полное технологическое сопровождение на протяжении всего срока эксплуатации.

ПРОИЗВОДСТВО, ЗАГОТОВКА И ХРАНЕНИЕ КОРМОВ

BASF предлагает несколько категорий продуктов:

1. Ферменты Natuphos® и Naturgrain®, улучшающие усвоение растительных компонентов в кормах для свиней и птицы. Natuphos®, к примеру, делает доступным усвоение фосфора из растительного корма, что минимизирует расходы на закупку этого элемента на рынке.

2. Витамины. Как известно, витамины не синтезируются в организме животных, их нужно добавлять в рацион. BASF производит 4 основных витамина для производства комбикормов и премиксов: А, Е, В₂ и калпан.

3. Каротиноиды. В основном они содержатся в кукурузе и используются в яичном производстве. BASF предлагает продукт Лукантин® (синтезированный каротиноид, содержащийся в кукурузе) для пигментации яичного желтка и кожи бройлеров. Ведь ни для кого не секрет, что потребители предпочитают насыщенно-желтый цвет желтка бледному.

4. Консерванты. Несмотря на название – химические, эти консерванты состоят из органических кислот (муравьиная и пропионовая кислоты), обладающих антибактериальными и противогрибковыми свойствами. BASF предлагает консерванты Лупро-Микс® NC, Лупро-Цид® NA и Лупро-Грейн®. Благодаря их использованию возможны:

- закладка на хранение зерна повышенной влажности без досушивания;
 - предотвращение порчи верхних и боковых слоев силоса;
 - контроль развития патогенной микрофлоры в комбикорме и воде;
 - консервация плющеного зерна в рукавах.
5. Адсорбент токсинов Новазил® Плюс. Любой корм для животных подвержен порче, в результате чего образуются микотоксины, вызывающие заболевания животного. Новазил® Плюс предотвращает негативное воздействие микотоксинов на организм.

ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ

BASF предлагает следующие решения. Напыляемая пенополиуретановая система Эластоспрей®. Эта современная, экологичная, энергосберегающая теплоизоляционная система сегодня наиболее востребована в строительстве. Материал Эластоспрей, нанесенный специальным оборудованием в несколько слоев, обеспечивает:

- надежную бесшовную теплозащиту;
- адгезию с любой поверхностью;
- теплозащиту поверхностей со сложной геометрией;
- высокую стойкость к средствам дезинфекции;
- в комбинации с напыляемым эластомером Эластокоат® С помимо теплоизоляции - надежную гидроизоляцию.

Срок службы данного теплоизоляционного продукта – более 25 лет. Применяется при сооружении новых и реконструкции старых зданий и хранилищ.

Еще один продукт, в котором использованы свойства пенополиуретана, – сэндвич-панели. Самыми эффективными утеплителями в сэндвич-панелях являются пенополиуретан и пенополиизоцианурат, имеющий наименьший показатель теплопроводности. Панели из данных материалов отличаются такими преимуществами, как биологическая стойкость, термоустойчивость (выдерживают t от -80° до +110°С), абсолютная экологичность, высокая прочность нажатия (нагрузки до 15 т/кв. м). Теплоизолирующие свойства данных панелей позволяют существенно уменьшить толщину наружных стен и перекрытий.

На ряде российских предприятий уже налажено производство как готовых комплектов быстровозводимых зданий, так и отдельных сэндвич-панелей.

Только для сельского хозяйства BASF предлагает коррозионно-устойчивые сэндвич-панели со специальным металлическим покрытием. Наряду с надежной тепловой защитой и малым весом конструкции они обеспечивают надежность и эффективность зданий и сооружений.

* * *

Сегодня BASF предоставляет предприятиям агропромышленной отрасли возможность стать более успешными на рынке, а потребителям – получать качественные, конкурентоспособные продукты. Ведь конечная цель компании – сделать жизнь людей лучше, более комфортной и здоровой. И достичь этой цели можно только вместе. Об этом сказал директор департамента средств защиты растений компании BASF, регион СНГ, Серджи Визоссо в своем обращении к участникам конференции:



- У BASF есть много интересных продуктов. У вас есть бизнес и потребности. Только в том случае, если продукт отвечает потребностям производителя, возникает решение. Именно поэтому нам важно работать вместе, понимая друг друга. Причем технологические решения BASF всегда сугубо индивидуальные для каждого конкретного производителя. Все для всех – не наш подход!

Реализация нашего комплексного предложения, конечно, потребует усилий. Образно говоря, это новая дорога. Сегодня мы вместе делаем первый шаг, а завтра будем уже встречаться и добиваться прогресса на этом пути. Я уверен, мы сможем найти точки соприкосновения для дальнейшей успешной работы!

М. СКОРИК
Фото А. ЮРЬЕВА

МНЕНИЯ ПАРТНЕРОВ

Роман КОРОБКИН, ведущий специалист по защите растений ООО «Сад-Гигант»:



- BASF входит в тройку ведущих мировых производителей средств защиты растений, поэтому мы прекрасно знаем эту компанию. Специализация нашего хозяйства – садоводство. Чтобы стабильно развиваться, мы должны получать максимальную урожайность с единицы площади и продукцию наивысшего качества. Для этого нужны хорошие препараты и информация о том, каким способом и в какие сроки их использовать. Все это в полном объеме предоставляют нам специалисты BASF.

Сегодня компания представила нам очень полезную информацию о своих продуктах. Меня заинтересовали прежде всего мульчирующие пленки. Их можно использовать на приствольных полосах, которые сейчас приходится обрабатывать гербицидами. Возможно, придется скорректировать срок их службы, т.к. в садоводстве он должен быть больше.

Людмила РАЗУМОВА, специалист Торгово-закупочной компании «Альянс-Белогорье» (г. Белгород), ведущий специалист по кормлению животных и птицы:



- Мы знаем BASF как одного из мировых лидеров на рынке препаратов для сельского хозяйства. Поэтому уверены, что и в других направлениях эта компания будет востребована и интересна производителям.

Наша компания осуществляет поставки ингредиентов для животноводства и совсем недавно начала осваивать новый для себя сектор – растениеводство. Поэтому приглашение на конференцию по такой интересной тематике оказалось как нельзя кстати. Дело в том, что в России нет производителей ингредиентов для животноводства: витаминов, хелатных форм микроэлементов, органических кислот, антиоксидантов и др., используемых для сбалансированности кормов. Это достаточно обидно, ведь во времена СССР такие предприятия работали, и они были востребованы. Теперь же подобная продукция поступает к нам из-за рубежа. Поэтому мы заинтересованы в том, чтобы это были лучшие предложения от лучших производителей, каким является BASF.

Уверены, продукты компании составят достаточно большой объем в нашем ассортименте благодаря высочайшему качеству. Залог этому – 150-летняя история компании и ее нацеленность на инновации. BASF идет в ногу со временем, а иногда даже опережает его.

Виктор КАНИЩЕВ, руководитель сектора развития и строительства АО «Тандер», г. Краснодар:



- Конференция была очень познавательной. BASF предложил много интересных решений для агропромышленного комплекса. Применительно к нашему предприятию наибольший интерес вызвала тема очистки сточных вод и водоподготовки. Мы услышали общую информацию, а более подробно будем разговаривать со специалистами BASF во время встречи. О ней мы уже договорились.

По всем вопросам, связанным с комплексными решениями BASF для предприятий АПК, обращаться:

ООО «БАСФ», 119017, Россия, г. Москва, Кадашевская набережная, 14/3. Моб. тел. +7 (910) 406-81-18. Тел. +7 (495) 231-71-97. E-mail: apk@basf.com

BASF
We create chemistry

Агрофирма «СеДеК» работает на подъеме отечественного овощеводства

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Даже не верится, что Агрофирме «СеДеК» уже 20 лет! Но дело, конечно, не в годах, а, как говаривал Михаил Жванецкий, «если уж оглянуться, то увидеть сзади не просто кучу лет, а гору дел вполне приличных, о которых не стыдно рассказать друзьям или внукам».

Вот такая гора дел в совокупности с отличным качеством продукции и создали компании завидный имидж. И он еще более возрос, когда АПК страны взял курс на импортозамещение. Об этом можно было судить по огромному интересу, который вызывал стенд Агрофирмы «СеДеК» на 22-й Международной агропромышленной выставке «ЮГАГРО» в Краснодаре. Здесь мы встретились и побеседовали с руководителем компании И. Н. ДУБИНИНОЙ.

– Ирина Николаевна, чем стала для вас «ЮГАГРО» в нынешнем году?

– За те полтора десятка лет, что мы участвуем в этой выставке, она стала интересной для нас прежде всего общением с фермерами, которые подсказывают направления в нашей дальнейшей работе. Это самая надежная информация о востребованности той или иной продукции на рынке. С учетом спроса мы представили на выставке высокопродуктивные сорта и гибриды овощных культур, семена в профессиональной упаковке. На стенде работали агрономы и менеджеры компании, с которыми можно было обсудить широкий круг вопросов.

Радует, что, несмотря на экономические и политические неурядицы, интерес к нашим сортам и гибридам ничуть не ослабел. Государство задало курс на импортозамещение, и мы стараемся идти в ногу со временем: импортозамещение должно быть не только в виде овощной продукции, но и в виде семян российского производства. Контингент потребителей нашей продукции очень широкий: от фермеров до огородников и садоводов-любителей.

– Какое событие года вы считаете для компании наиболее значимым?

– Одно из важных событий – первый форум руководителей КФХ Подмосковья, который прошел 26 июня в Каширском районе Московской области, на демонстрационном участке селекционного центра компании «СеДеК». Обсуждались темы реализации продукции – самый актуальный на сегодня вопрос для фермеров. Ведь совсем недавно – до введения западных санкций и перехода России на импортозамещение – торговые сети были рассчитаны на поставку овощей из-за рубежа, а владельцы мелких сельхозпредприятий и ЛПХ не могли наладить сбыт своей продукции. Поэтому решается вопрос о восстановлении системы кооперативов, которые могут принимать продукцию у фермеров и направлять ее в сетевые магазины. Обсуждался также вопрос замещения импортных семян российскими. Осматривались наши посадки и намечались меры по увеличению объемов семеноводства.

В рамках этого мероприятия наше хозяйство посетил губернатор Московской области А. Ю. Воробьев. Делегация во главе с губернатором посетила, в частности, меристемные теплицы, где в изолированных условиях проходит выращивание

мини-клубней картофеля, теплицы с широким ассортиментом овощей, посмотрела посадки в открытом грунте, в том числе достаточно экзотические для наших широт, а также плодовые деревья. Андрею Юрьевичу очень понравилось, что мы в Московской области можем выращивать не только яблоки и груши, но также черешню и даже персик и абрикос. И это все российской селекции, а значит, может быть с успехом применено в российских хозяйствах любого масштаба.

Приятно было получить высокую оценку нашей деятельности, но почитать на лаврах не собираемся, дел впереди – непочатый край. Поэтому очень рассчитываем на поддержку областной администрации в вопросе сокращения количества проверок в течение года. Иначе просто не успеваем работать, несмотря на известный всем призыв «не кошмарить бизнес». И еще немаловажный момент: после посещения губернатора нам была выделена дополнительная земля в Каширском районе. Всего у нас сейчас под семеноводством около 1500 га.

– Расскажите подробнее о демонстрационном участке и испытываемых на нем новинках.

– Мы испытываем здесь ежегодно до 2000 наименований сортов и гибридов овощных, цветочных, зеленных и пряных культур. После изучения нашими специалистами характеристик этих сортов и гибридов отбираем лучшее и предлагаем нашему сельхозтоваропроизводителю. В этом году высокий спрос на наши томаты серии «Царские»: Русская Империя F1, Империя F1, Императрица F1, Петр Первый F1, которые выращиваются в теплицах. Они овальные и очень плотные, урожайность достаточно высокая – 18–22 кг/м². Эти томаты идеальны для консервирования, так как благодаря высокому содержанию сухого вещества, не растрескиваются в банке, мякоть не теряет цвет, а плоды – форму. Предлагаем их фермерам и тепличным компаниям для защищенного грунта.

Томаты с большим потенциалом – Александр Великий F1, Владимир Великий F1, Екатерина Великая F1 – плоскоокруглые, весом до 250 граммов и более. Я думаю, что фермеры на этих плодах смогут неплохо заработать. Плоды прекрасно выглядят в биологической спелости: плотные, ярко-красные, с ярко-розовой мякотью. В пленочных теплицах эти индетерминантные гибриды показывают урожайность до 28 кг/м².

В этом году мы испытывали перцы – и на своем участке, и на сортоучастке госкомиссии. Их названия посвящены историческим событиям и личностям. Это Адмирал Колчак F1, Адмирал Нахимов F1, Адмирал Ушаков F1, Маршал Жуков F1, Генерал Деникин F1. Перцы зарекомендовали себя очень хорошо – и по урожайности, и по вкусовым качествам, и по устойчивости к таким болезням томата, как вертициллезное увядание, вирус табачной мозаики. Толщина стенки плодов этих гибридов достигает 1 см, а масса плодов – до 350 г! Они будут достойно представлять нашу компанию на рынке.

Очень хорошо идут в Краснодарском крае и на всей территории РФ огурцы так называемой «китайской» серии – «Аллигаторы». Спрос на них

фермеров и проводим тематические семинары для своих сотрудников.

– Как вы представлены сегодня на юге России и какая из ваших линеек продукции пользуется здесь особым спросом?

– Если говорить о южном рынке, то здесь мы тоже проводим сортоиспытания, работаем с производителями овощной продукции, селекционерами. Фермеры и селекционеры испытывают наши сорта и гибриды на своих участках, делают выводы для себя по отдаче урожая, потом делают описания для нас. Так и создается «народная молва» об определенных овощах, и их семена начинают активно приобретать. Вот, к примеру, один из показателей популярности

– Каким вы видите развитие семеноводства и овощеводства в ближайшие годы?

– На прилавках магазинов в любое время года присутствует практически вся линейка овощной продукции. Конечно, пока большая ее часть привозится из-за рубежа, но в ходе импортозамещения становится все больше отечественной и по приемлемым ценам. Поэтому выращиваем те томаты, к которым предъявляются такие требования, как транспортабельность и лежкость. Не все они, конечно, такие вкусные, как сорта 20–30-летней давности, но тепличные комбинаты отбирают все же самое лучшее из того, что есть. Это уже новейшие гибриды, которые можно везти отсюда хоть до Камчатки.

В общем, при некоторой поддержке государства мы сможем заместить иностранную селекцию семян. На настоящий момент Минсельхоз страны дает добро на то, чтобы семена можно было завозить из-за рубежа и здесь производить. Это уже будет импортозамещение.

Самая большая проблема – семеноводство: только сейчас с помощью того же министерства начинают восстанавливаться селекционные станции. Нет и семяочистительных заводов. Но при должном настрое все это реально восстановить. Были бы желание, заинтересованность, финансовая поддержка и политическая воля.

– Какие задачи вы намерены решать в ближайшие годы?

– Основная задача – увеличение производства семенного картофеля. Это, во-первых, второй хлеб, во-вторых, в постперестроечные времена у людей пропало желание выращивать семена картофеля российской селекции, а мы считаем, что через какое-то время хотя бы половина должна быть наша. Проводим очень серьезные сортоиспытания, получаем семенной картофель из меристемы, работаем с институтами, которые выращивают для нас чистый, безвирусный картофель.

Увеличилось количество теплиц, где из меристемы мы получаем мини-клубни для производства в течение нескольких лет элитного картофеля высокого качества. Сорта селекции компании «СеДеК» – это Лидер, Взрыв, Маяк. Они уже прошли сортоиспытание и показали результаты не хуже тех же Ред Скарлетт, Импала и других популярных у фермеров сортов.

Мы подали в Минсельхоз РФ предложение увеличить объемы производства семенного картофеля, выращивать меристему и доводить ее до первой полевой репродукции сразу в течение полугодия. С РУДН хотим провести в этом году сортоиспытание, поскольку у них есть неплохая база, меристемная лаборатория, они к этому готовы.

– Ирина Николаевна, что вы хотите пожелать читателям нашей газеты в преддверии Нового года?

– В канун Нового года хочу от всей души поздравить с праздником всех постоянных и потенциальных партнеров, пожелать здоровья, счастья, благополучия, производственных успехов и, конечно, продолжения взаимовыгодного сотрудничества. Приходите в компанию «СеДеК» и в ее представительства по стране, и вам предложат широчайший ассортимент овощных, плодовых, бахчевых культур.



И. Дубинина, генеральный директор ООО «Седек-Семена», и А. Михуля, заместитель главы МО Тимашевский район, на выставке «ЮГАГРО» обсудили дальнейшее сотрудничество



На стенде компании всегда было многолюдно

просто ажиотажный, хотя они не совсем привычны для нашего рынка: длинные, до 40 см, с тонкой кожицей, сладкие, плодоносят, если брать по Краснодарскому краю, практически до ноября в открытом грунте.

Из огурцов также прекрасно показали себя новые гибриды с запоминающимися названиями, объединенными общей музыкальной темой: Бетховен F1, Шопен F1, Моцарт F1, Сальери F1, Мендельсон F1. Это настоящая классика – темно-зеленые, крупнобугорчатые плоды длиной 9–13 см, прекрасно хранятся и пригодны для транспортировки. За счет отсутствия горечи они подходят как для рынка свежей продукции, так и для консервной промышленности. В прошлом году мы испытывали их впервые, они уже показали отличные результаты: урожайность в весенне-летнем обороте 18–22 кг/м²; в зимне-весеннем обороте 28–32 кг/м².

Залог успеха – наши высококлассные агрономы, селекционеры, ученые. Мы очень тесно работаем с вузами. Например, с Университетом Дружбы народов. С ними читаем лекции для

таких томатов, как Ажур F1, Мажор F1: сотрудники компании-конкурента пришли и попросили семена гибридов, о которых слышали много хорошего – урожайные, транспортабельные и в то же время не такие дорогие, как иностранные.

Один из кубанских фермеров очень активно занимается сортоиспытанием, причем проводит эту работу не только для нас, но и для иностранных компаний, и всегда дает очень точные характеристики сортам и гибридам. В этом году мы испытывали у него гибриды капусты, такие как Лозанна F1, Азиатский экспресс F1, Восточный экспресс, получили весьма позитивные отзывы.

Представители компании «СеДеК» на Кубани работают с нашими семенами уже около 10 лет – как на любительском рынке, так и на профессиональном. Мы реализуем семена через сетевые магазины, наших представителей для садоводов-огородников, а крупными партиями – для сельхозтоваропроизводителей.



Профессиональные семена от Агрофирмы «СеДеК»:

• Тел.: 8 (495) 788-93-90 (доб. 132, 124, 147), 8-903-796-63-65. E-mail: agro@sedek.ru

www.sedek.ru

• ООО «Пик-АГРО», г. Краснодар, ул. Сормовская, д. 7/13 (региональный представитель).

Тел.: 8 (967) 659-01-75, 8 (918) 157-73-21

В. АЛЕКСАНДРОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

В НОВЫЙ ГОД — С НОВЫМ ПРЕДЛОЖЕНИЕМ

ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Сравнивая компанию «Агриплант» с фирмами, занимающимися дистрибуторской деятельностью, невольно обращаешь внимание, как творчески, неординарно выстраивает она свою работу. Каждый год «Агриплант» предлагает своим партнерам инновационные предложения по поставкам средств защиты растений, микроудобрений и семян от ведущих зарубежных и отечественных производителей. Помимо того что компания поставляет своим клиентам только лучшую продукцию, она предлагает также технологии ее применения.

Только в 2015 году компания разработала и предложила два проекта, которыми сразу же заинтересовались руководители и агрономы многих коллективных и фермерских хозяйств. Один из них был запущен весной, когда начиналось сотрудничество с отечественной химической компанией «ЮнайтедХимПром» по производству и поставкам на российский рынок качественных и недорогих пестицидов.

Второй проект стартовал летом, когда «Агриплант» совместно с учеными КНИИСХ и агрохолдингом «Каневской» сформировали пакетное предложение по поставкам семян вместе с протравителями. Для клиентов это вышло дешевле, чем если бы они приобретали эти продукты по отдельности.

И вот в конце года «Агриплант» совместно с компанией «Монсанто» вновь предлагает новый проект: пакетные поставки семян пропашных культур, главным образом кукурузы. О преимуществах нового пакетного предложения нам рассказали руководитель семенной компании «Агриплант» Вячеслав Бекетов и руководитель отдела по работе с ключевыми клиентами в России компании «Монсанто» Андрей Кукоба.

Аналогичным образом дело обстоит и в 2015 году.

Как известно, во многих регионах России этот сезон выдался засушливым. И, когда мы начали делать анализ, оказалось, что высокую урожайность и хорошие качественные параметры показали гибриды компании «Монсанто», прежде всего такой важной культуры, как кукуруза. Поэтому руководством было принято решение в 2016 году сделать ставку на гибриды этой американской компании и расширить с ней сотрудничество.

Что это дает СК «Агриплант»?

- Продуктовый портфель пополняется качественными и высокоурожайными гибридами семян.
- Из одних рук можно приобрести гибриды нескольких семенных компаний.
- С учетом давнего сотрудничества СК «Агриплант» и «Монсанто» расширение взаимодействия скажется на укреплении партнерского доверия, и у СК «Агриплант» появится возможность поставлять потребителям самые новые и перспективные гибриды и в больших объемах. Тем самым до минимума будет сведен фактор дефицита.
- Совместно организованные «дни поля», семинары, агрономические учеты позволяют не только повысить технологическую грамотность специалистов хозяйств, но и укрепить их доверие к «монсантовской» продукции.

В чем выигрывают аграрии?

- Они гарантированно получают нефальсифицированный материал.
 - Приобретут высокопродуктивные гибриды.
 - Гарантированно получают высокий урожай.
 - В одной компании можно будет купить самый широкий ассортимент семян кукурузы, подсолнечника, пшеницы и других культур.
- Подводя итоги, В. А. Бекетов отметил, что от расширения сотрудничества двух известных компаний выиграют все. Главное — правильно организовать взаимодействие всех заинтересованных сторон.

А что же «Монсанто»? Как компания оценивает предстоящее расширение сотрудничества?



— На российском рынке «Монсанто» работает давно, еще с советских времен, — говорит руководитель отдела по работе с ключевыми клиентами в России А. Кукоба. — Но новый импульс развития появился в 2009 году, когда наступил перелом в позиционировании и методе продвижения продуктов, когда в страну



стали поставляться лучшие гибриды кукурузы, озимого и ярового рапса под брендом Dekalb. Ключевая культура в этом ряду — кукуруза, продвижению которой отдают все свои силы и внимание наши специалисты. На сегодняшний день доля гибридов зерновой кукурузы «Монсанто» на рынке России составляет порядка 18%. В Краснодарском крае они на первом месте, а в целом в южных регионах страны занимают лидирующие позиции. В коммерческий портфель компании в 2015 году вошло 23 гибрида DK или DKC, от раннеспелых с ФАО 200 до позднеспелых с ФАО 470. Все они районированы, прошли соответствующую регистрацию.

Этим гибридам присущи следующие характеристики:

- очень высокий потенциал урожайности, базирующийся на использовании селекционерами генетического материала со всего мира. Благодаря этому у них есть уникальная возможность создавать различные генетические комбинации, позволяющие выводить гибриды с самой высокой урожайностью;
- высокая устойчивость к экстремальным условиям возделывания. Благодаря обширному генетическому материалу есть возможность создавать гибриды с развитой корневой системой, которая позволяет в критические периоды вегетации, особенно в фазу конец цветения — налив, доставать влагу и питательные вещества из глубоких почвенных горизонтов;
- высокая влагоотдача. Благодаря этой, образно говоря, экономической характеристике к моменту уборки зерно кукурузы имеет базисную влажность, что исключает дополнительные затраты на сушку и позволяет практически из-под комбайна отправлять его на хранение, переработку или реализацию.

Реализация наших гибридов осуществляется через дистрибуторскую сеть. С одним из дистрибуторов — СК «Агриплант» мы тесно сотрудничаем с 2013 года. Из года в год укрепляется наше взаимодействие, увеличиваются объемы продаж и выручка. В компании работают профессионалы

высокой квалификации. Важной особенностью СК «Агриплант» является наличие филиальной сети во многих ведущих сельскохозяйственных регионах страны, что позволяет компании представлять там наши интересы.

Между нашими компаниями никогда не возникало недопонимания. По отношению друг к другу мы работаем открыто и честно. Собственно говоря, это и есть ключ к нашему общему успеху. СК «Агриплант» — наш верный, надежный партнер, сотрудничеством с которым мы дорожим и будем и впредь поддерживать на рынке, используя доступные нам рычаги.

Не случайно именно с семенной компанией «Агриплант» в преддверии 2016 сельскохозяйственного года мы начинаем новый этап сотрудничества в виде совместного проекта по продвижению гибридов кукурузы. Суть проекта в следующем. СК «Агриплант» приняла стратегическое решение профессионально заниматься одним-двумя брендами кукурузы в самом топовом сегменте рынка, начиная от поставок семян и заканчивая технологическим сопровождением. А поскольку «Монсанто» в основном «кукурузная» компания, специализирующаяся на селекции, производстве и поставке в Россию только лучших гибридов, мы попали в зону интересов СК «Агриплант». Они выбрали нас, а мы охотно согласились. Возможно, в дальнейшем СК «Агриплант» станет нашим эксклюзивным партнером по продвижению гибридов кукурузы под брендом Dekalb. Для нас ценно и то, что руководство компании не размывается на множество брендов и многочисленных поставщиков, а ищет серьезного партнера. Каким мы и хотим стать для СК «Агриплант» на ближайшие годы.

Совместный бизнес по продвижению бренда Dekalb включает маркетинговое, рекламное и другие направления. Мы уверены, такой серьезный проект не только принесет пользу СК «Агриплант» и «Монсанто», но и станет хорошим подспорьем для отечественных сельхозтоваропроизводителей в получении высоких урожаев.

С. ДРУЖИНОВ

Фото из архива СК «Агриплант»



Совместные дни поля компаний «Агриплант» и «Монсанто» становятся традицией

Большой портфель семян семенной компании «Агриплант»



— За долгие годы, — начал рассказ Вячеслав Бекетов, — семенная компания «Агриплант» накопила большой опыт поставок семенного материала в хозяйства многих российских регионов, начиная от Ставрополя, Кубани, Крыма, Белгородской области и заканчивая Алтаем. Несмотря на это, компания постоянно занимается анализом рынка в поисках самых продуктивных семян зерновых колосовых, пропашных, бобовых и овощных культур. А перед тем, как начать поставки, в течение года обязательно проводит собственные испытания в хозяйствах. Полученные результаты опытов на том или ином сорте или гибриде всесторонне изучаются, оценивается их потенциал урожайности в различных почвенно-климатических зонах, и только потом принимается решение об их включении в продуктовый портфель. СК «Агриплант» работает как с отечественными селекционерами, так и с зарубежными семенными компаниями, авторитет которых в аграрной отрасли непререкаем. Это, в частности, «Монсанто», «Пионер», «Лимагрэн», «Сингента», «Евралис» и другие компании.

Итоги уходящего года свидетельствуют о том, что полученная в хозяйствах Краснодарского края в засушливом 2015 году урожайность подтвердила правильный выбор сортов и гибридов и доказала их большой потенциал даже в экстремальных погодных условиях.

Ежегодно по окончании сезона, — отмечает Вячеслав Александрович, — наши специалисты отбраковывают сорта и гибриды, которые показали низкие результаты, их место занимают более перспективные, и накануне очередного сельскохозяйственного года формируется новый портфель заказов.



ООО «СК «Агриплант»:
350053, Россия, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Средняя, № 79/1
Тел.: 8-800-333-19-62 E-mail: mail@scagreeplant.ru, www.agreeplant.ru



LIMAGRAIN: НАШИ ЦЕННОСТИ — ПРОГРЕСС, УВЕРЕННОСТЬ, КООПЕРАЦИЯ

ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

LG - международная марка семян сортов и гибридов основных полевых культур компании Limagrain. Сегодня красный логотип LG прекрасно знаком европейским фермерам и становится все более известным во всем мире, в т. ч. в России. Компания Limagrain - лидер в области селекции кукурузы, подсолнечника, мягких и твердых сортов пшеницы, ячменя, тритикале, бобовых и кормовых культур.

На международной агропромышленной выставке «ЮГАГРО-2015», состоявшейся в г. Краснодаре 24—27 ноября, руководители и специалисты компании рассказали своим российским партнерам о позиции Limagrain на рынке в уходящем году и планах на будущее.

СЕЛЕКЦИЯ ПРИБЫЛИ

На сегодняшний день основу бизнеса Limagrain составляют три сегмента: семена основных полевых культур, зерновые ингредиенты и семена овощных культур. Компания имеет филиалы в 55 странах мира, в т. ч. в России, а численность ее сотрудников составляет около 9600 человек.

Limagrain ежегодно инвестирует в исследовательскую деятельность около 14,6% от годового оборота, что составляет более 270 млн. евро. Собственная научно-исследовательская база насчитывает свыше 100 исследовательских центров по всему миру. В научных разработках задействовано 20% сотрудников Limagrain. Такая серьезная работа в области инноваций позволяет компании добиваться высочайших результатов.

Коммерческий директор по Центральной и Восточной Европе Фредерик Арбукалот озвучил следующие данные. На сегодняшний день Limagrain занимает 4-е место в рейтинге мировых семенных компаний, а по овощным культурам — 2-е. В Европе позиции компании наиболее сильны: силосная кукуруза — 1-е место, подсолнечник — 3-е, зерновая кукуруза — 4-е. В 2015 году, несмотря на незначительное снижение объемов рынка семян рапса, гороха и кормовых трав, Limagrain удалось укрепить свои позиции в этом сегменте и выйти на 4-е место в мире. Кроме того, пшеница Limagrain занимает 16% европейского рынка, озимый ячмень — 21%, яровой ячмень — 17%. Таким образом, компания остается верна своей стратегии — обеспечивать аграриев максимально полным ассортиментом семян сельскохозяйственных культур.

«В России мы представлены не так широко, как хотелось бы, но мы стремимся к этому», — отметил Ф. Арбукалот. Так, усилена работа по селекции ранней и среднеранней кукурузы, наиболее востребованной в регионах Российской Федерации. У компании есть специальный портфель гибридов кукурузы, адаптированных к российским условиям. Главной их особенностью среди прочих полезных характеристик является устойчивость к засухе. Сегодня Limagrain готова предложить наиболее комплексный подход к управлению засухой, получивший название HYDRANEO®. С помощью этой уникальной технологии компания расширяет свой бизнес по кукурузе в нашей стране. О ней подробно расскажем далее.

В 2010 году компания вывела на российский рынок гибриды кукурузы для производства высококачественного силоса в рамках программы LGAN® — Limagrain Animal Nutrition. Этому предшествовала 40-летняя работа селекционеров Limagrain по селекции гибридов кукурузы силосного направления, предназначенных специально для кормления животных. При использовании силосных гибридов LGAN животноводы получают многочисленные преимущества, такие как повышение потребления силоса на корову/день, дополнительные надои на корову/день, поддержание здоровья коров и повышение рентабельности производства.

Помимо силосных гибридов программа LGAN предлагает аграриям уникальный инструмент — портативную спектральную лабораторию LG-Lab®. Она способна прямо в поле определить содержание сухого вещества, переваримость клетчатки, содержание крахмала и сахара и другие показатели питательной ценности растения. Исследования проводятся с помощью инфракрасного луча, оценивающего спектр, который излучает проба. Лаборатория LG-Lab не имеет аналогов в России! Услуги этой лаборатории Limagrain предоставляет участникам программы LGAN, использующим гибриды кукурузы Limagrain на силос.

Стратегической культурой на будущий год компания определила подсолнечник, поставив цель стать лидером в этом сегменте европейского рынка. «Здесь мы также ищем комплексные решения, — подчеркнул Ф. Арбукалот. — Научные разработки по селекции подсолнечника ведутся не только в Европе, но и в Азии, Латинской Америке...» Мощная научно-исследовательская основа уже позволила предложить аграриям, в т. ч. российским, решения для различных почвенно-климатических зон: классические гибриды, Clearfield-гибриды, а также устойчивые к болезням. Инновация Limagrain — программа SUNEО®, которая позволяет обеспечить двойную защиту подсолнечника — от сорняков и болезней, и тем самым в полной мере реализовать высокий потенциал продуктивности в жестких условиях возделывания культуры, когда одновременно влияют комплекс негативных факторов: засуха, сорняки и болезни.

«У Limagrain есть территориальная стратегия, и Россию мы рассматриваем как очень важную для нас страну, где планируем развивать и усиливать свой бизнес», — отметил в заключение Фредерик Арбукалот.

HYDRANEO — УПРАВЛЕНИЕ ЗАСУХОЙ

Подробно об этой уникальной технологии, запатентованной Limagrain, рассказал директор по маркетингу Лоик Буше.

Почему Limagrain обратила особое внимание на проблему засухи? Засушливые зоны занимают в Европе значительные площади. В России засухе подвержено более 1 млн. га посевных площадей. Нужны гибриды, способные выдержать сильные стрессовые нагрузки, вызванные засухой. Компания Limagrain предлагает технологию наиболее глобального и эффективного управления засухой под названием HYDRANEO.

Она разработана как комплексное предложение: с одной стороны, это универсальный продукт кукурузы, прошедший апробацию методом определения DTI (индекса засухоустойчивости), с другой — приложение для глобальной оценки риска засухи и разработки путей снижения ее влияния на конечный результат — урожайность. Причем последнее включает в себя огромную базу данных о погодных условиях за последние 25 лет. В процессе анализа учитываются локальные



условия конкретного хозяйства: структура почвы, содержание гумуса, севооборот, применяемые способы почвообработки, внесение удобрений, сроки сева и т. д. С учетом всех собранных данных, а также пожеланий фермера специалисты Limagrain рекомендуют наиболее подходящий гибрид кукурузы.

Почему метод HYDRANEO можно считать инновационным и надежным? Лоик Буше перечислил его преимущества. К ним относятся:

1. Он прошел многократные испытания.
2. Интенсивность стресса оценивается в каждой локации каждый год.
3. Урожайность определяется в каждой локации для каждого гибрида.
4. Стресс от засухи измеряется в течение наиболее чувствительного для растения периода.
5. Используются QTL-анализ — определение доминантных аллелей, связанных с реакцией гибрида на засуху.

Для использования в Российской Федерации пока включен в Государственный реестр один гибрид HYDRANEO — АДЭВЕЙ (ФАО 300). Еще три гибрида ожидают регистрации.

С помощью этого разработанного с учетом потребностей каждого конкретного заказчика метода можно год за годом уменьшать влияние засухи на урожай кукурузы.

LIMAGRAIN В РОССИИ

Российское сельское хозяйство не только отличается высоким уровнем организации, но и обладает огромным потенциалом развития. Гибриды сельскохозяйственных культур компании Limagrain отлично подходят к почвенно-климатическим условиям России, ежегодно демонстрируя стабильно высокую урожайность. Прежде всего это относится к таким культурам, как кукуруза и подсолнечник.

Генеральный директор филиала Limagrain в России — «Лимагрэн РУ» Андрей Воропай поздравил аудиторию с интересными цифрами, характеризующими заинтересованность компании в активном развитии бизнеса в нашей стране. Так, в 2015 году площади, занятые подсолнечником, в России составили 6 млн. 800 тыс. гектаров, кукурузы — 2 млн. 800 тыс.

Кроме этих основных культур отечественными аграриями востребованы семена озимого рапса, ячменя, гороха, льна-долгунца селекции Limagrain. Высок спрос на гибриды силосной

кукурузы для производства высококачественного силоса.

Готовность Limagrain идти навстречу нашим сельхозпроизводителям из самых разных регионов России, обеспечивая их достижениями современной генетики, и взаимный интерес аграриев к применению этих инноваций на практике Андрей Воропай проиллюстрировал следующими цифрами. В уходящем году сотрудники Limagrain провели на территории России 246 демонстрационных испытаний кукурузы, на которых было показано 19 гибридов. Подсолнечник был представлен в 229 точках 18 гибридами. География демпоказов широчайшая: от Северного Кавказа до Дальнего Востока. В течение всего периода вегетации специалисты Limagrain ведут технологическое сопровождение и предоставляют сельхозпроизводителям все необходимые консультации. Создаются все условия для обеспечения самой полной информации о продуктах и преодоления возможных трудностей при выборе гибридов и их последующем возделывании.

Продукцию компании на территории нашей страны представляет 21 официальный дистрибьютор, расположенные в разных регионах. С полным списком и контактами дистрибьюторов можно ознакомиться на официальном сайте компании www.lgseeds.ru

В заключение хочется привести слова из выступления Фредерика Арбукалота, который сказал: «Международная компания — Limagrain одна из немногих, кто чит и придерживается своих ценностей. Среди них прогресс, т. к. мы научно ориентированная компания, поддерживающая инновации; уверенность, т. к. агропромышленное производство — длительный процесс, рассчитанный на долгую перспективу; и кооперация, предполагающая тесное партнерство с нашими клиентами».

Именно поэтому имя Limagrain стало главным ориентиром для миллионов сельхозпроизводителей во всем мире, предпочитающих качество семян и научные инновации.

М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА

Компания «Лимагрэн РУ» поздравляет вас с наступающим Новым годом и желает процветания, финансового благополучия, стабильности и высоких урожаев в новом сезоне!

ООО «Лимагрэн РУ»:

г. Краснодар, ул. Янковского, 169/ Новокузнецкая, 40,
тел. 8 (861) 255-59-96
www.lgseeds.ru

Limagrain

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Заметным событием второго дня 22-й Международной агропромышленной выставки «ЮГАГРО» стал семинар на тему «Роль комбинаторных препаратов «Агро Эксперт Групп» в защите полевых культур Юга России». Российский производитель химических средств защиты растений (ХСЗР) компания «Агро Эксперт Групп», будучи спонсором деловой программы выставки, и к организации своего семинара подошла сугубо по-деловому, сделав акцент на применении самых новых препаратов на полях Юга страны.

Плечом к плечу с наукой

Открывая мероприятие, коммерческий директор компании «Агро Эксперт Групп» Игорь Друзякин назвал «ЮГАГРО» самой рабочей выставкой и с удовлетворением отметил, что крупнейший в России агрофорум еще раз подтвердил свой высокий статус тем, что состоялся в новых павильонах выставочно-конгрессного комплекса «Экспоград Юг».

Региональный маркетолог по Южному федеральному округу, кандидат биологических наук Оксана Ивахненко объявила повестку дня семинара: мониторинг вредителей и болезней Юга России в 2015 году, использование и эффективность комбинаторных препаратов «Агро Эксперт Групп» в защите полевых культур.

С научным докладом «Роль фактора защиты растений в интегрированном растениеводстве» выступила профессор кафедры фитопатологии, энтомологии и защиты растений Кубанского государственного аграрного университета, кандидат биологических наук Эмилия Пикушова. Следующий доклад доцента той же кафедры, кандидата биологических наук Тамары Анцуповой был посвящен не менее актуальной теме – видовому составу вредителей озимой пшеницы и ячменя. Участники семинара с большим вниманием и интересом выслушали ученых, которые в течение многих лет дают высокопрофессиональные консультации специалистам агропредприятий и фермерам. Был четко определен круг проблем в сфере защиты растений, о путях решения которых в дальнейшем рассказали технические специалисты компании.

В выступлении агронома ростовского филиала компании «Агро Эксперт Групп» Дениса Давыдова акцент был сделан на результатах испытаний новых комбинаторных препаратов на озимой пшенице в условиях ЮФО. Это универсальный гербицид Кайен®, ВДГ (тифенсульфурон-метил + флорасулам, 500 + 170 г/кг), двухкомпонентный фунгицид Флинт®, ВСК (ципроконазол + эпоксиконазол, 80 + 120 г/л) для защиты зерновых, сои и сахарной свеклы от целого ряда заболеваний, а также инсектицид широкого спектра действия Декстер®, КС (лямбда-цигалотрин + ацетамиприд, 106 + 115 г/л).

Препараты были испытаны в хозяйствах Краснодарского и Ставропольского краев, Ростовской области. Везде они показали почти стопроцентную биологическую эффективность при меньшей стоимости в сравнении с сопоставимыми препаратами других производителей. Новые продукты отличаются технологичностью, универсальностью, удобством в применении.

Ведущий агроном ставропольского филиала Александр Куценко рассказал о роли комбинаторных препаратов в защите сахарной свеклы, площади которой в южных регионах увеличиваются. Закладывалось не-

сколько опытов с гербицидом Тотал® 480, ВР (480 г/л глифосата [калиевая соль]) на Кубани и в Ставрополье. Он показал отличные результаты в применении против трудносорняков. Инсектицид Декстер® на поле кубанского хозяйства проявил пролонгированный эффект в борьбе с широким спектром вредителей сахарной свеклы. Отлично зарекомендовал себя фунгицид Флинт® при обработках посевов против рамуляриоза и церкоспороза в Ставропольском крае.

Очень познавательной оказалась информация об инновационном гербициде Бифор® Супер, который в нынешнем году только испытывали, а на рынок он выйдет в следующем. Бифор® Супер, МЭ (десмедифам, фенмедифам и этофумезат, 50 + 65 + 80 г/л) рекомендуется применять в первые две обработки при норме расхода от 1,25 до 1,5 л/га. Гербицид показал высокую эффективность в Ставропольском крае в борьбе с однолетними двудольными и злаковыми сорняками на посевах сахарной свеклы. Система активации в гербициде Бифор® Супер позволяет повысить эффективность действующих веществ без увеличения их концентрации. Препарат бережен к культуре, но активен против сорняков.

Новое качество защиты



Выступает региональный маркетолог по ЮФО Оксана Ивахненко

О. А. Ивахненко, подводя итоги выступлений, напомнила собравшимся, что в прошлом году на такой же конференции было объявлено об открытии компанией «Агро Эксперт Групп» новой эры – эры российской комбинаторики.

И это не просто фигура речи: предприятие вышло на совершенно новый уровень производства пестицидов, комбинируя в своих препаратах лучшие действующие вещества, которые есть на рынке СЗР. При этом достигается и новое качество решений

«АГРО ЭКСПЕРТ ГРУП»: ПРОДОЛЖЕНИЕ ЭРЫ РОССИЙСКОЙ КОМБИНАТОРИКИ



Сотрудники компании «Агро Эксперт Групп», ставшей спонсором деловой программы «ЮГАГРО-2015», на выставочном стенде

проблем при защите сельхозкультур. В подтверждение своих слов специалист дала краткую характеристику основным препаратам.

Кайен® – гербицид, основная задача которого – надежная работа против подмаренника цепкого, что обусловлено наличием действующего вещества флорасулама. Мягкое действие гербицида обуславливает его широкое применение в период вегетации пшеницы: в фазе не только кущения, но и выхода в трубку.

Инсектицид Декстер® в нынешнем году применило много хозяйств – и на зерновых, и на сахарной свекле, и нигде он не дал повода усомниться в своих качествах, таких как длительность и широкий спектр защитного действия. Это обусловлено наличием в его составе ацетамиприда из класса неоникотиноидов: к нему у насекомых на Юге страны еще не выработалась резистентность.

Комбинация действующих веществ, из которых состоит фунгицид Флинт®, уникальна на рынке ХСЗР: это эпоксиконазол и ципроконазол. Они мгновенно останавливают развитие болезней и длительное время защищают от них растение. Высокая эффективность препарата Флинт® делает его серьезным игроком на рынке фунгицидов.

О. А. Ивахненко рассказала и о продуктах, которые появятся на рынке в сезоне 2016 года. Комбинации действующих веществ уникальны, данные формуляции не имеют аналогов.

Протравитель Протект® Форте, КС состоит из двух действующих веществ: флудиоксонила 30 г/л и флуотриафола 40 г/л. Первое делает его признанным лидером в борьбе с корневыми гнилями, прежде всего фузариозной природы. Второй компонент добавлен для борьбы с остальными заболеваниями, в том числе головневными.

Кинг® Комби, КС – протравитель трехкомпонентный (ацетамиприд, ципроконазол и флудиоксонил, 100 +

8,3 + 34 г/л), что обусловило не только фунгицидное, но и инсектицидное действие. Ацетамиприд из класса неоникотиноидов обеспечивает длительное защитное действие, а также выраженный системный эффект и контроль широкого спектра вредителей, эффективно работая против популяций, устойчивых к фосфоорганическим и пиретроидным препаратам. Ципроконазол защищает от аэрогенной инфекции, очень хорошо работает против головневых заболеваний. Флудиоксонил – лидер в борьбе с корневыми гнилями, в первую очередь фузариозной природы. Защитное действие препарата – до 40 дней.

Наиболее опасные вредители и болезни, которые подавляет Кинг® Комби: хлебная жужелица, пшеничные мухи, пыльная головня, твердая головня пшеницы, снежная плесень, фузариозные корневые гнили. И, что немаловажно, препарат лишен ретардантного эффекта. То есть можно высевать семена в сухую почву, обработанную этим препаратом, и угнетения всходов не будет.

Фунгицид Венто®, КС (крезоксим-метил + тебуконазол + эпоксиконазол, 125 + 140 + 116 г/л) планируется к применению на озимой пшенице (0,5 – 0,8 л/га) и сахарной свекле (0,6 – 0,8 л/га). Состоит из трех действующих веществ. Одно – из класса триазолов. Первое – крезоксим-метил, который позволяет продлить жизнь зеленого листа, замедляя его старение, и тем самым повысить урожайность. Препаративная форма – суспензия, удобная и комфортная в применении.

Действующие вещества из группы триазолов – тебуконазол и эпоксиконазол способны защищать растение длительное время. Тебуконазол отлично справляется с фузариозом колоса, а эпоксиконазол эффективно работает против пятнистостей, в частности септориозной, пиренофорозной, против мучнистой росы, ржавчинных заболеваний.

С учетом активного профилактического и лечебного действия в широком спектре применения и Флинт®, и Венто® можно использовать в интегрированных системах защиты, когда стоит задача не только получить

высокий урожай, но и обеспечить его высокое качество.

«Именно качество ставится во главу угла при производстве продукции компании «Агро Эксперт Групп», – подчеркнула в завершение семинара О. А. Ивахненко. – Мы предлагаем широкий ряд комбинированных препаратов, способных обеспечить должный эффект как в количественном плане, так и в показателях качества сельхозпродукции.»

Компетентно о главном

– Компания «Агро Эксперт Групп» входит в тройку лидеров российских производителей пестицидов, – рассказал И. В. Друзякин. – Ее производственная площадка в Волгограде – завод «Волга Индастри», которому в нынешнем году исполняется пять лет. Ассортимент продукции, выпускаемой «Агро Эксперт Групп», постоянно расширяется и на сегодняшний день насчитывает около 60 продуктов из всех групп пестицидов. На базе «Волга Индастри» создан современный научно-исследовательский центр, специалисты которого разрабатывают новые и совершенствуют имеющиеся формуляции продуктов.

Компания вкладывает большие средства в модернизацию и строительство новых производственных мощностей, инновационные решения, развитие технологий по производству самых современных препаративных форм.

На протяжении всех лет работы «Агро Эксперт Групп» демонстрирует стабильный рост производственных показателей. Уже сегодня на долю «Агро Эксперт Групп» приходится около четверти всех пестицидов, применяемых на сахарной свекле, и около 8% всех ХСЗР, используемых в России.

Компания имеет собственную сбытовую сеть в важнейших аграрных регионах России и за ее пределами. Кроме того, специалисты проводят мониторинг состояния полей, делают учеты вредных объектов, разрабатывают оптимальные схемы защиты, а также оказывают другую необходимую помощь при возделывании сельскохозяйственных культур.

В. АЛЕКСАНДРОВ
Фото автора

На правах рекламы

ООО «Агро Эксперт Групп»
г. Краснодар, ул. Монтажников, д. 1/4, оф. 506
Тел. (861) 201-94-31/32
www.agroex.ru



ТЕХНОЛОГИИ ПРОРЫВА

Одна из главных задач любого государства - обеспечение населения продовольствием. Для экономики страны выгоднее, когда данная задача решается путем создания системы продовольственной независимости. В настоящее время, при вводе новых санкций бывшими странами-партнерами и натянутых международных отношениях, необходимость решения данной задачи встает более остро. Одной из составляющих обеспечения продовольственной независимости для России являются сокращение технологического отставания от развитых стран и повышение конкурентоспособности отечественных агропредприятий.

Опыт российских предприятий за последнее десятилетие показал, что только вложениями в современную технику, семена, СЗР и удобрения эти задачи не решаются. Средняя урожайность пшеницы, которая в начале 90-х составляла 15,5 ц/га, в начале нулевых достигла 19,2 ц/га в значительной мере за счет вывода из обработки низкопродуктивных земель. Это меньше, чем выращивают фермеры в Великобритании, на 60 ц/га, в Беларуси – на 10 ц/га, и в более суровой по климатическим условиям Канаде – на 7 ц/га. Дальше существенного роста урожайности не произошло, хотя во многих хозяйствах обновился парк техники, выросла доля семян интенсивных сортов и гибридов, увеличилось применение средств защиты растений и удобрений.

Результаты исследования, проведенного в 2013 году И. Н. Рубиновым и А. А. Фоминым (руководитель аналитической группы и председатель научно-экспертного совета аграрного комитета Госдумы РФ), показали, что низкая урожайность в нашей стране связана в первую очередь с низкой квалификацией кадров вопреки распространенному мнению о том, что главная причина кроется в неблагоприятных климатических условиях.

НА ГРАНИ НАУКИ, ТЕХНОЛОГИЙ И ИННОВАЦИЙ

Все это говорит о том, что для перехода на высокоинтенсивное (точное) земледелие помимо хороших материально-технических ресурсов необходимы знания о том, какую продукцию и в каких технологиях эффективнее всего производить с учетом локальных местных климатических условий и состояния конкретных полей.

На помощь в осуществлении этих задач приходят научные решения и инновационные технологии, разработанные нашими учеными и обогащенные международным опытом.

ГК «Альтаир» одной из первых в ЮФО стала решать задачу повышения эффективности путем внедрения инновационных технологий в своих хозяйствах совместно с сотрудниками из РГАУ-МСХА им К. А. Тимирязева и ООО «Агрокультура» при поддержке компании Case IH.

На прошедшей в г. Краснодаре выставке «ЮГАГРО» на стенде ГК «Альтаир» можно было увидеть высокопродуктивный беспилотный летательный аппарат, который в состоянии снимать за день до 8000 га. Молодые сотрудники ООО «Агрокультура»

увлеченно рассказывали и показывали на своих мобильных телефонах и планшетах результаты съемок с беспилотников и данные дистанционного зондирования земли за обширный период времени.

Специалисты из Москвы объясняли посетителям выставки, как с этими данными работать, какая выгода от этих решений для сельхозтоваропроизводителей, как можно использовать результаты съемок для выделения неплодородных участков пашни, участков повышенной засоренности, создавать карты-задания на внесение азотных удобрений для их экономии. Такие технологии уже несколько лет как разработаны и реализуются в Центре точного земледелия Тимирязевской академии.

По мнению Алексея Трубникова, генерального директора ООО «Агрокультура», помимо желания наших производителей выявить внутреннюю неоднородность полей необходимо выстроить систему планирования, контроля, учета и анализа каждого производственного участка поля. Такую систему можно выстроить с помощью мобильных сервисов, работающих с единой базой, расположенной на об-

лачных серверах, через мобильные устройства и браузеры компьютеров. Благодаря приложениям для iOS и Android сотрудникам, которые находятся в полях большую часть времени, гораздо удобнее и эффективнее работать с информацией. Такие мобильные сервисы разрабатывает ООО «Агрокультура». Только в этом году компания опубликовала на PlayMarket и AppStore два таких сервиса, названия которых говорят сами за себя: «Дневник агронома» и «Расчет выноса NPK», которые любой из наших читателей может скачать на свое мобильное устройство. У сотрудников компании большие планы. Заручившись поддержкой Сколково, они взялись за разработку информационной системы, которая поможет аграриям «приручить» «большие данные» (Big data). О том, что это такое и как у них это будет получаться, мы расскажем на страницах нашей газеты в следующем году, а пока пожелаем им успехов!

С. ИВАНОВ
Фото автора



Алексей Трубников, генеральный директор (в центре), и Андрей Дубровский, руководитель отдела разработки (оба - ООО «Агрокультура»), обсуждают сотрудничество с собственником крымского агропредприятия



Министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края А. Н. Коробка (на переднем плане) представляет дрон помощнику Президента РФ И. Е. Левитину и губернатору Кубани В. И. Кондратьеву

АГРОФОРУМ Волгоградский Фермер

ФОРУМ • ВЫСТАВКА • КОНФЕРЕНЦИЯ



На выставке будет представлено:

- Сельхозтехника
- Запчасти, РТИ, комплектующие
- Оборудование
- Семена
- Удобрения
- Средства защиты растений
- GPS - навигация

В программе:

- Презентация новинок сельскохозяйственной отрасли и агротехнологий от компаний-участников на стендах участников
- Торжественные мероприятия, посвященные празднованию образования фермерского движения Волгоградской области
- Награждение за высокие показатели в сфере сельскохозяйственного производства

Организаторы:



Волгоградская областная общественная организация «Волгоградский фермер» им. В.И. Штепо

(8442) 93-43-02
info@volgogradexpo.ru
www.volgogradexpo.ru

ВОЛГОГРАД
ЭКСПОЦЕНТР

4-5
ФЕВРАЛЯ
2016

ВЫСТАВКИ ИНТЕРАГРОМАШ АГРОТЕХНОЛОГИИ

2-4
марта 2016
РОСТОВ-НА-ДОНУ



Генеральный спонсор:

Альтаир

Генеральный партнер выставки

«Агротехнологии»



СПЕШИТЕ СТАТЬ УЧАСТНИКОМ!

71 % ЭКСПОНЕНТОВ оценили свое участие в выставке как эффективное

75 % ЭКСПОНЕНТОВ достигли поставленных целей и задач

38 % ЭКСПОНЕНТОВ приняли решение об участии в Агропромышленном форуме юга России – 2016 во время работы экспозиции в 2015 году

СРЕДНИЙ ЧЕК ПОСЕТИТЕЛЕЙ, поставивших цель – приобретение продукции на форуме, составил – 1 168 750 руб.

agro 2b

АПК

ЭКСПЕРТ

АПК ЮГ

АПК ЮГ

АГРО

КРЕСТЬЯНИН

Аграрное партнерство

FruitNews

agrodaily.ru

ВЕРТОЛЕТ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР ЭКСПО

Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68, www.interagromash.net

АЛЬТЕРНАРИЯ - ОПАСНОСТЬ БУДУЩЕГО ДЛЯ РАСТЕНИЕВОДСТВА

АГРОНОМУ НА ЗАМЕТКУ I

Альтернатория – фитопатогенный гриб-сапрофит, поражающий все виды сельскохозяйственных культур и их продукты урожая. Наиболее благоприятными условиями его развития являются температура 18 - 22 °С и влажность 28 - 34%. Однако хранящееся зерно злаковых культур интенсивно поражается грибом при влажности выше 14%. Наиболее распространенным видом, поражающим посевы и зерно злаковых культур, является *Alternaria alternata*. Интенсивность поражения вегетирующих растений и зерна может достигать 100%.

Технологическое охлаждение хранящегося зерна не останавливает развитие альтернатории, т. к. она хорошо развивается и при этих температурах. Развиваясь на зараженном зерне, вызывает его обесцвечивание, почернение зародыша, резкое снижение посевных качеств и загрязнение микотоксинами, наиболее опасными из которых являются альтернаторины, альтернаторины и особенно тенуазоновая кислота. Токсичны и вырабатываемые ею вторичные метаболиты: антракиноны, циклические пептиды, дибензопирены, лактоны и тетрамовая кислота. Установлена корреляция между степенью поражения зерна альтернаториозом и содержанием в нем тенуазоновой кислоты.

Подвид *A. alternata lycopersici* продуцирует высокотоксичные фузоницины В1, В2 и В3.

В общем, *A. alternata* вырабатывает 8 микотоксинов. Микотоксины альтернатории обладают разносторонним токсическим действием. Они могут накапливаться в яблоках, оливках, перце, томатах, овсе, ржи, сорго, пшенице. Особенно высокое содержание тенуазоновой кислоты может быть в томатах, томатной пасте и яблоках. При переработке зараженного зерна альтеротоксин попадает в муку и сохраняются там до 28 дней. При совместном нахождении в продуктах тенуазоновой кислоты и альтернаториолов их синергетическое взаимодействие обладает мутагенным действием.

Наиболее токсична тенуазоновая кислота. Она может вызвать микотоксикозы сельскохозяйственных животных и возможно, человека. Установлена прямая зависимость между фитотоксичностью изолятов *A. alternata* и токсичностью для млекопитающих.

Альтернаторины обладают цитотоксичностью, тератогенностью. Их метиловый эфир вызывает некрозы, обладает тератогенностью, мутагенностью и канцерогенностью. Количество синтезируемого отдельными изолятами *A. alternata* токсина альтернаториола может достигать 13% массы мицелия. Важно учитывать, что альтернатория всегда поражает зерно в комплексе с другими видами токсикообразующих грибов.

В зерносеющих регионах в свежесобранном здоровом зерне среди других сапрофитов преобладают грибы альтернатории. Они могут поражать до 100% зерновок. При влажности зерна 14% и выше ее споры начинают интенсивно прорастать и перезаражать зерно, особенно зародыши. Важно, что в последних технических регламентах не приводятся сведения о заражении зерна альтернаторией и загрязнение ее токсинами. Поражение альтернаторией не учитывается в «ГОСТ Р 52554-2006. Пшеница. Технические условия» (М.: Стандартинформ, 2006).

Создан ряд химических фунгицидов, используемых в практике

зернового хозяйства для борьбы с альтернаториозом зерна, сведения о которых будут приведены дальше. Проблематичным является создание защитных биопрепаратов против альтернаториозов зерна.

В течение четырех последних лет нами проводилась микологическая экспертиза партий зерна, поступающего из хозяйств Краснодарского и Ставропольского краев и Ростовской области. Исследованные образцы зерна, отобранные из этих партий, как правило, были поверхностно загрязнены комплексом видов фитопатогенных грибов (табл. 1). Внутрисемьяное заражение зерна отмечалось в 1% образцов.

Преобладающими были виды альтернатории, среди которых доминировала *A. alternata*.

Нами также прослеживалась динамика пораженности хранящегося зерна и зерновых комбикормов полевыми популяциями видов фузариозов, аспергиллов и альтернатории (табл. 2). Исследовались свежесобранное зерно и приготовленный из него комбикорм.

Образцы классифицировались по степени пораженности фузариозом, аспергиллами и альтернаторией. Комбикорм состоял из 50% ячменя, 30% кукурузы и 20% пшеницы.

Анализ данных таблицы показывает, что количество образцов у всех видов зерна с разной степенью поражения его токсикогенными грибами сильно варьировало по годам.

Однако можно выделить определенные закономерности: наименьшей по сравнению с другими гри-

Таблица 1. Поражение зерна и зернопродуктов токсикогенными грибами в Южном федеральном округе

Вид зерна	Число исследованных образцов	Средняя степень пораженности грибами, %			
		Фузариум	Альтернатория	Пенициллы	Аспергиллы
Пшеница	324	22	66	10	5
Ячмень	236	15	81	8	2
Кукуруза	140	20	-	15	39
Рис	30	10	20	20	20
Комбикорм	660	15	80	17	5

Таблица 2. Динамика пораженности плесневыми грибами зерна и зерновых комбикормов хозяйств ЮФО

Вид образца	Год исследования	Кол-во проверенных образцов	Количество образцов зерна и комбикормов по степени пораженности грибами, %								
			Fusarium sp.			Aspergillus sp.			Alternaria sp.		
			0	1-8	9-10	0	1-8	9-10	0	1-8	9-10
Пшеница	2007-2008	69	56,4	38,4	5,1	76,9	17,9	5,1	33,3	30,1	35,9
	2009	67	48,1	48,1	3,7	74,1	22,1	3,7	29,6	51,8	18,6
	2010	57	29,4	64,7	5,9	70,6	11,8	17,6	11,8	29,4	58,8
	2011	13	76,9	23,1	0,0	69,2	30,8	0,0	38,4	38,5	23,1
Ячмень	2007-2008	20	35,0	65,0	0,0	65,0	15,0	20,0	35,0	30,0	35,0
	2009	57	41,2	58,8	0,0	70,6	11,8	17,6	23,5	41,2	35,2
	2010	19	55,6	33,3	11,1	66,6	11,1	22,3	34,4	22,2	44,4
	2011	6	83,3	0,0	16,7	100	0,0	0,0	66,6	16,7	16,7
Кукуруза	2007-2008	14	21,4	64,3	14,3	35,7	28,6	35,7	-	-	-
	2009	42	25,0	75,0	0,0	50,0	8,3	41,7	-	-	-
	2010	19	33,3	66,6	0,0	11,1	11,1	77,8	-	-	-
	2011	6	50,0	50,0	0,0	100	0,0	0,0	-	-	-
Комбикорм зерновой	2007-2008	45	40,0	46,6	13,4	40,0	33,3	26,6	80,0	0,0	20,0
	2009	32	68,7	31,3	0,0	50,0	21,9	28,1	87,5	12,5	0,0
	2010	27	11,1	88,9	0,0	100	0,0	0,0	0,0	100	0,0

бами во все годы процент образцов непораженного зерна альтернаторией и наибольший процент образцов с поражением зерна 9 - 10%. Это прослеживается на образцах как пшеницы, так и ячменя. Кукуруза альтернаторией, как правило, не поражается. Не выявлено корреляций между пораженностью зерна альтернаторией и другими изученными видами грибов.

При сравнении усредненных данных за четыре года по пораженности зерна грибами выявилось, что наибольший процент образцов непораженного зерна был при исследовании на пораженность аспергиллезом и фузариозом. Пораженность альтернаториозом образцов пшеницы и ячменя было достоверно меньше.

В специально поставленном эксперименте исследовалось влияние инсектицида Каратэ и фунгицида Топаз на развитие колонии фузариума, совместно заселяющих питательную среду и зерно колоний фузариума и альтернатории. Исследовалось развитие бактериальной инфекции, попадающей в смыв с зерна.

Определялось действие препаратов к концентрации 2,5%, 1,25% и 0,6%. На искусственно зараженные агаризованную среду и зерно способом мелкокапельного опрыскивания наносились препараты в количестве, соответствующем рекомендованным производственным нормам. Зараженные агаризованная среда и зерно инкубировались в термостате при температуре 20 °С в течение 30 суток. Учитывались степень заражения в процентах, процент проросших зерен, анализ развития 7- и 14-суточных растений (длина ростка в см и длина стержневого корня), а также масса 100 14-суточных растений.

Было установлено, что инсектицид Каратэ в концентрации 2,5% и 1,25% более эффективно ингибировал развитие фузариоза и смешанной

Таблица 3. Влияние обработки зерна пшеницы биологически активными препаратами на появление грибной инфекции и развитие проростков

№ пп	Обработка	Концентрация препарата, %	Пораженность зерна грибами, %		Длина ростка, см	% к контролю	Длина корня, см	% к контролю
			р. Fusarium	р. Alternaria				
1	Пролам	5	0	8	13,6	83,4	25,4	130,9
2	«-»	10	0	12	12,1	74,2	12,6	64,9
3	Батан	10	2	16	15,2	93,3	19,7	101,5
4	«-»	20	0	12	14,7	90,2	18,3	94,3
5	Дизофунгин	10	0	8	15,4	94,5	18,5	95,4
6	«-»	20	0	12	15,5	95,0	14,2	73,2
7	Дизофунгин плюс	10	2	8	14,6	89,6	18,7	96,4
8	«-»	20	2	10	13,3	81,6	13,8	71,1
9	Силикагель (порошок)	-	0	12	14,8	90,8	20,6	106,2
10	Силикагель (гранулы)	-	0	0	5,2	31,9	0,7	3,6
11	Топаз	0,25	0	2	8,5	52,1	6,6	34,0
12	«-»	0,12	2	0	7,3	44,8	2,5	12,9
13	Каратэ	0,15	2	16	13,0	79,8	15,1	77,8
14	«-»	0,07	4	8	10,5	64,4	14,0	72,2
15	Модус	0,5	0	10	8,2	50,3	4,8	24,7
16	Контроль	-	4	12	16,3	100,0	19,4	100,0

инфекции на зерне, чем фунгицид Топаз. В этих концентрациях он полностью подавлял развитие бактериальной инфекции. В концентрации 0,6% более эффективно действовал фунгицид. Обработка химическими препаратами во всех исследованных концентрациях практически не влияла на процент прорастающих зерен.

В 10 - 12 раз уменьшалась по сравнению с контролем длина проростка и стержневого корня при обработке проростков отдельно инсектицидом или фунгицидом. Масса 100 проростков снижалась в 1,5 - 2 раза при обработке их инсектицидом и в 3 - 4 раза при обработке фунгицидом. Важно, что при обработке проростков фунгицидом в концентрации 2,5% полностью подавлялось их развитие из зерна. По результатам этой серии экспериментов можно сделать следующие общие выводы: обработка инсектицидом или фунгицидом развивающихся проростков во всех испытанных концентрациях сильно ингибировала их развитие; процент проросших зерен после обработки хранящихся семян испытанными пестицидами не может использоваться как критерий жизнеспособности развивающихся из них проростков, а следовательно, в дальнейшем и взрослых растений. При обработке проростков инсектицидами следует учитывать их возможное биоцидное действие. Следует анализировать биоцидное действие пестицидов на патокмплеске видов фитопатогенных грибов, поражающих хранящееся зерно, семена и развивающиеся растения, среди которых в настоящее время во всех зерносеющих районах преобладают фузариоз и альтернатория.

В завершающей стадии экспериментов в сравнении исследовалось действие на проявление грибной инфекции предварительной обработки зерна отдельно указанными ранее инсектицидом, фунгицидом, регулятором роста растений Модус и биопрепаратами: Проламом (комплекс видов молочнокислых бактерий, бифидобактерий, лактококков); Батаном (смесь культуральных жидкостей двух штаммов *Hansenula anomala*,

Bacillus thuringiensis и грибного феромона пеларгоналя); Дизофунгином (комплексный препарат на основе живых штаммов бацилл (*Bacillus nigrum* шт.112), стрептомицетов (*Streptomyces griseoviridas* штамм МО) и стимулятором роста растений Эмистимом).

Результаты исследований приведены в таблице 3.

Из таблицы видно, что в производственных концентрациях биопрепараты и фунгициды полностью подавляли развитие на зерне фузариоза, однако не влияли на развитие альтернатории. Исключение представляло только действие фунгицида Топаз. Интересным представлялось действие выпускаемых промышленностью гранул Силикагеля: они полностью подавляли развитие фузариоза и альтернатории и резко замедляли развитие проростков. Проведенные производственные опыты по обработке гранулами Силикагеля естественно зараженного зерна в буртах на зерноскладах подтвердили эти результаты. Это позволило, учитывая биологическую безопасность и химическую инертность гранул Силикагеля, рекомендовать этот прием в зерновом хозяйстве только при защите семян, т. к. применение эффективной дозы силикагеля 1 кг/тону товарного зерна на зерноскладах нерентабельно.

Подводя итог, можно сделать общий вывод, что поражение альтернаторией зерна в колосе и при хранении представляет угрозу зерновому хозяйству, степень проявления которой будет нарастать в процессе расширяющегося использования в производстве высокоурожайных сортов пшеницы и ячменя. Ситуация осложняется тем, что действенных мер защиты от альтернаториоза зерновых культур пока не существует.

О. МОНАСТЫРСКИЙ,
Л. ЕСИПЕНКО,
Е. КУЗНЕЦОВА,
ФГБНУ «Всероссийский научно-исследовательский институт биологической защиты растений»



ТЕХНОЛОГИИ КОМПАНИИ «РОСАГРОТРЕЙД» ПОКАЗАЛИ ВЫСОКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ В УСЛОВИЯХ 2015 ГОДА

В условиях ослабления рубля и непредсказуемости цен на зерно ООО «РосАгроТрейд» может предложить аграриям эксклюзивные комплексные технологии, стоимость которых фактически остаётся на уровне докризисных лет благодаря тому, что компания самостоятельно занимается испытанием и семеноводством гибридов полевых культур (как иностранной, так и российской селекции), имеет собственный современный завод по доработке семян, а также предлагает уникальную систему подкормки и консультационное сопровождение. «РосАгроТрейд», пожалуй, на сегодняшний день остаётся единственной компанией, чьи технологические решения оптимально подойдут для многих агропредприятий в условиях следующего, 2016 года.

Ставка на качество

В 2015 году ООО «РосАгроТрейд» отметило свой 10-летний юбилей и в настоящее время является одним из лидеров российского рынка в области поставок высококачественных семян кукурузы, подсолнечника, сахарной свеклы, сои, озимой пшеницы, озимого ячменя, люцерны, сорго от ведущих мировых производителей, а также поставщиком уникальной линейки микроудобрений.

Руководство и специалисты компании «РосАгроТрейд» нацелены на то, чтобы помочь агрономам эффективно использовать весь биологический и экономический потенциал культурных растений за счёт применения современных технологий и высокопродуктивных гибридов. Принято решение в качестве основных поставщиков семян и селекционных достижений использовать продукцию французских компаний «РАЖТ» и «Флоримон Депре», так как гибриды этих компаний хорошо себя зарекомендовали на

европейском рынке, уже не одно десятилетие показывая высокие результаты. На сегодняшний день «РосАгроТрейд» является производителем и эксклюзивным дистрибьютором семян этих компаний. Демонстрационные испытания и использование в производстве в России этих французских гибридов подтвердили правильность сделанного выбора.

Семенной завод как гарант качества и стабильности

Отличительная особенность компании «РосАгроТрейд» заключается в том, что при работе с иностранными партнёрами взят параллельный курс и на сотрудничество с отечественными селекционерами. Компания сама занимается производством и подготовкой семян, в связи с чем колебания курса рубля для нее не так страшны.

Сейчас в ООО «РосАгроТрейд» работают более 200 специалистов. Продолжает функционировать семенной завод, на котором производятся семена практически всех полевых культур: ячменя, пшеницы, кукурузы, подсолнечника, сои и сорго. Семенной завод находится на территории Калининского района. Он оснащен современным датским оборудованием, включающим комплекс машин Simbria, который позволяет откалибровать и довести семена до посевных кондиций самого высокого качества. Кроме того, на каждом этапе сортировки и калибровки специалисты осуществляют контроль качества семенного материала, что позволяет своевременно реагировать на любую проблему, возникающую в процессе доработки продукции. Это оборудование позволяет также избирательно подходить к запросам потребителей в части калибровки и инкрустации готовых семян. «РосАгроТрейд» способен удовлетворить пожелания

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Прошедший сезон для аграриев, как и ожидалось, стал непростым. Прежде всего это было связано с высокой степенью неопределённости относительно курса рубля и повышением стоимости средств защиты растений, удобрений и семян. Поэтому на будущее сельхозтоваропроизводителям нужно делать выбор в пользу надежных и при этом экономичных технологий, нацеленных на получение качественной продукции. Существуют ли такие решения? Существуют, и на состоявшейся в конце ноября сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО-2015» их представила компания «РосАгроТрейд».

своих клиентов в вопросе инкрустации семян практически всех культур определенными фунгицидами и инсектицидами. Оснащённость завода позволяет получать качество семян не хуже, чем производимых в Европе, а объёмы их производства за последний год увеличились в два раза (с 500 тыс. п. е. до 1 млн. п. е. в год по всем культурам).

Собственное семеноводство — важное направление

Специалисты компании «РосАгроТрейд» считают важным развивать собственное семеноводство, поскольку это позволяет снизить зависимость от мировой и внутрироссийской экономической ситуации, а также сделать продукцию более доступной для аграриев. К тому же при собственном производстве семян есть возможность контроля качества на любой стадии процесса, а значит, можно быть на 100% уверенными в том, что в производственных посевах гибриды не подведут аграриев.

Как уже отмечалось, «РосАгроТрейд» занимается производством семян как иностранной, так и российской селекции. Если говорить о гибридах кукурузы отечественной селекции, которые производит «РосАгроТрейд», то к ним относятся Краснодарский 194 МВ, Краснодарский 291 АМВ, Краснодарский 385 МВ, Краснодарский 377 МВ, Краснодарский 415 МВ. Семена этой кукурузы тщательно откалиброваны по массе тысячи зерен, что значительно облегчает настройку сеялок и процесс сева. Посевы получаются очень выровненные, соответственно и развитие растений на поле идет равномернее, что сказывается на урожае.

Также на протяжении нескольких последних лет специалисты компании «РосАгроТрейд» выращивают на территории

Российской Федерации несколько гибридов кукурузы селекции РАЖТ: Птерокс, Ирондель, Ферарикс, Физикс, Футурикс, Максалия. Все посевы размещаются в строгом соответствии с требованиями, предъявляемыми для выращивания кукурузы на фертильной основе (с применением орошения, пространственной изоляции и т. д.). Собственное производство позволяет реализовывать семена этих гибридов дешевле, чем при варианте их завоза из-за рубежа.

Наш Добрыня

Стоит отметить, что «РосАгроТрейд» отдельное внимание уделяет семеноводству и производству семян кондитерского подсолнечника, так как в последние годы эта культура получила широкое распространение. В частности, очень востребован отечественный сорт Добрыня, семена которого ежегодно аграрии раскупают ещё задолго до начала сезона.

В последние 4 года сорт Добрыня занимает все больше посевных площадей. Аграрии получают урожайность этого гибрида на уровне 30 ц/га, при этом 80% составляет выход крупной фракции. Добрыня показывает одни из лучших результатов не только в России, но и в странах ближнего зарубежья. Сейчас Добрыней заинтересовались даже аграрии из Индии.

РАЖТ - гибриды для России

Наиболее востребованными в паллете продукции «РосАгроТрейд» на сегодняшний день являются гибриды полевых культур РАЖТ и «Флоримон Депре».

Компания «РАЖТ» (Франция) — это многопрофильный кооператив, занимающийся селекцией и семеноводством многих видов культур, а также поставками семян и современных технологий их возделывания. В на-



стоящее время РАЖТ занимается селекцией 22 сельскохозяйственных культур, ежегодно регистрируются новые гибриды кукурузы, подсолнечника, сорго, твердой пшеницы, ячменя, тритикале, сои, рапса и др. РАЖТ каждый год инвестирует более 12% своего товарооборота в инновацию видов и развитие новых направлений селекции. Для этих целей французская компания располагает всем необходимым:

- 190 селекционеров и технических специалистов (42 инженера и доктора наук) работают на создании и усовершенствовании гибридов и сортов;
- 13 исследовательских станций расположены по всей территории Европы;
- 63 экспериментальные станции и 280 000 сортоиспытательных участков позволяют тестировать новинки в полевых условиях;
- 3 лаборатории: технологии, фитопатологии, биометрии - разрабатывают технологии возделывания выведенных новых сортов и гибридов;
- партнерство с другими селекционными компаниями позволяет постоянно обновлять генетический материал культур.

РАЖТ обладает базой данных, названной Системой Оценки Видов (СОВ), в которую занесены наблюдения и результаты тестов, проведенных над различными видами культур, в том числе на территории юга

Гибриды кукурузы хорошо показали себя в 2015 году

Результаты, показанные гибридами кукурузы в этом году, действительно впечатляют. Ведь прежде, чем предложить рынку новые семена, специалисты компании испытывают их в различных регионах России: Воронежской, Белгородской, Ростовской областях, Ставропольском и Краснодарском краях.

Наряду с гибридами иностранной селекции испытываются гибриды отечественной селекции, которые в этом году не уступили по урожайности «иностранцам». Кукуруза краснодарской селекции с ФАО от 190 до 420 показала среднюю урожайность до 100 ц/га. Благодаря очень высокому качеству подготовки семян отечественные гибриды не уступают по урожайности иностранным.

Гибриды от «Флоримон Дебре» адаптированы к российским условиям

Хорошую репутацию на юге России получила и другая французская компания - «Флоримон Дебре». Гибриды селекции этой фирмы также предлагает ООО «РосАгроТрейд».



специалистами французской фирмы, так и сотрудниками «РосАгроТрейд», перед тем как будут предложены фермерам. Ведь только на практике можно определить преимущества и недостатки тех или иных сортов в различных условиях, чтобы в дальнейшем сделать их еще лучше.

сированное питание, преодолеть сложные периоды (неблагоприятные погодные факторы, критические фазы развития), повысить урожайность и качество за счёт предупреждения даже малейших потерь от дефицита элементов минерального питания.

Ключ к успеху

За счёт чего ООО «РосАгроТрейд» уверенно чувствует себя в условиях колебания курса рубля и экономической нестабильности и почему на предложения этой компании аграриям стоит обратить особое внимание?

Важное преимущество «РосАгроТрейд» заключается в том, что компания имеет собственный современный завод по подготовке семян (один из лучших в Европе) и самостоятельно ведёт семеноводство гибридов иностранной (РАЖТ) и российской (КНИИСХ) селекции. Это позволяет в гораздо меньшей степени зависеть от колебаний курса национальной валюты. К тому же благодаря внедрению новых технологий по обработке семян сотрудникам «РосАгроТрейд» удалось на деле доказать, что российские гибриды/сорта полевых культур при правильной подготовке не уступают по потенциалу урожайности иностранным.

Сотрудничество с «РосАгроТрейд» для аграриев может стать своего рода ключом к успеху в предстоящем сезоне, ведь компания предлагает импортный и отечественный семенной материал высокого класса по ценам ниже устанавливаемых сейчас на рынке. Это поможет снизить издержки, не потеряв в итоговой урожайности и качестве.

Большим плюсом служит также бесплатная технологическая поддержка, оказываемая сотрудниками научно-консультационного отдела ООО «РосАгроТрейд» клиентам компании. Это очень важно при принятии решения о проведении листовых подкормок, от которых во многом зависит как величина урожая, так и его качество. К тому же только у ООО «РосАгроТрейд» сельские юга России могут приобрести уникальные микроудобрения производства «Агронутриссион».

Специалисты и руководители агропредприятий, посетившие стенд «РосАгроТрейд» на выставке «ЮГАГРО-2015», выразили уверенность, что сотрудничество с этой компанией даст им необходимый ключ к успеху в сезоне 2016 года.

Уникальные удобрения «Агронутриссион»

Использование современных гибридов и сортов полевых культур, обладающих высоким генетическим потенциалом, – важнейшая основа современного сельхозпроизводства. Однако даже самый современный высокоурожайный гибрид может показать плохие результаты, если допустить просчёты в технологии и не обеспечить интенсивного, сбалансированного питания. В этой связи «РосАгроТрейд» предлагает своим клиентам бесплатную техническую и консультационную поддержку, а также уникальные листовые удобрения от компании «Агронутриссион».

«Агронутриссион» (Франция) по праву может называться одним из лидеров в отрасли производства микроудобрений, поскольку производит большую линейку комплексных микроудобрений с тщательно выверенным составом (в некоторых позициях не имеющих аналогов), без которых уже сложно представить современное сельскохозяйственное производство. Микроудобрения выполняют роль стимуляторов роста и балансируют питание растений по всем макро- и микроэлементам, что в итоге сказывается на увеличении количества и улучшения качества урожая. Производство микроудобрений проходит по строгим нормативам, которые, в свою очередь, ориентированы на повышение качества и увеличение урожайности сельскохозяйственных культур. Аграриям юга России предлагаются следующие виды микроудобрений «Агронутриссион»: Стармакс, Микростар, Олигомакс.

Выбор в пользу того или иного удобрения от «Агронутриссион» делается на основании листовой диагностики растений, которую бесплатно проводят специалисты ООО «РосАгроТрейд», выезжая на поля хозяйства. Применение этих удобрений позволяет обеспечить растениям сбалан-



России. Эти данные являются результатом исследований РАЖТ на малых и больших исследовательских участках, а также отзывов дистрибьюторов и промышленных компаний о продукции со всей Европы.

11 лет назад РАЖТ открыла коммерческую деятельность в России, начав её с регистрации коммерческих гибридов кукурузы, подсолнечника и сорго. А уже с 2007 года, после включения первых гибридов в российский реестр, было начато сотрудничество с компанией «РосАгроТрейд».

РАЖТ будет не только продолжать импортировать семена из Франции, но и развивать семеноводство на территории России. Так, уже хорошо развито и поставлено на высокий уровень производство семян генетики «РАЖТ Семанс» вместе с компанией «РосАгроТрейд» на территории Краснодарского края. Российские специалисты получают очень хорошие результаты на уровне генетической чистоты, всхожести, энергии. В целом это очень качественный материал, что позволяет предложить аграриям юга России гибриды кукурузы, подсолнечника и сорго, произведенные в Краснодарском крае, но с качеством, полученным на основе 60-летнего опыта селекции и семеноводства компании РАЖТ.

Компания «Флоримон Дебре» уже более 10 лет известна аграриям России высокоурожайными гибридами сахарной свёклы. Все знают «Флоримон Дебре» как производителя сахарной свёклы, но эта компания занимается и селекцией зерновых, кормовой свёклы, гороха, люпина и других культур. Гибриды и сорта этих культур уже также доказали, что адаптированы к условиям России и имеют высокий генетический потенциал.

На протяжении почти двух столетий компания «Флоримон Дебре» занимается созданием новых сортов и гибридов путем селекционного отбора и генетического совершенствования. Будучи семейной компанией, «Флоримон Дебре» вот уже целых шесть поколений, непрерывно сменяющих друг друга, делала вклад в развитие сельского хозяйства посредством технических и технологических новшеств в выведении новых сортов и гибридов.

Улучшение агрономических характеристик, например повышение урожайности, будет иметь смысл только в том случае, если оно будет соответствовать различным агрономическим и технологическим требованиям фермерских хозяйств и предприятий перерабатывающей промышленности. Поэтому новые сорта компании «Флоримон Дебре» тщательным образом испытываются как

На пороге Новый год. Коллектив компании «РосАгроТрейд» поздравляет аграриев с этим замечательным праздником. Пусть новый год будет лучше уходящего. Пусть вновь будут радовать высокие закупочные цены на урожай, а затраты не будут выбивать из колеи. Всем здоровья и успехов!

ООО «РосАгроТрейд»:

г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корпус 8, офис 206а.
Телефоны: 8 (861) 278-22-41, 278-22-42, 278-23-27.



РосАгроТрейд

Р. ЛИТВИНЕНКО
НА СНИМКАХ: на экспозиции «РосАгроТрейд» традиционно состоялось множество деловых переговоров
Фото С. ДРУЖИНОВА

Оптимизация сортимента для устойчивого производства

ВИНОГРАДАРСТВО

Автохтонные сорта для устойчивого производства винограда, приготовления конкурентоспособных столовых, ликерных и игристых вин высокого качества отличаются от европейских аналогов стабильным плодоношением и высоким адаптивным потенциалом в условиях аномального проявления биотических и абиотических факторов природной среды. Повышенная адаптивность новых сортов обеспечивает эффективное использование ресурсного потенциала агротерриторий в производственном процессе без дополнительных капиталовложений и ущерба для экологии. Уровень реализации производственного потенциала повышается до 80% (у европейских аналогов - до 60%), урожайность винограда - до 12,5 т/га (на 17—30% выше аналогов).

Устойчивость автохтонных сортов к морозам высокая: -24...-27°С (европейские аналоги - -20...-22°С), милдью - 1 - 2, оидиуму - 2, антракнозу - 0 - 2, листовой филлоксеры - 1 - 2 балла по пятибалльной шкале. Снижение пестицидной нагрузки на 30—40% при использовании устойчивых сортов обеспечивает высокое качество готовой пищевой продукции, воспроизводство нарушенной экологии. Такой виноград пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания.

Гармония биологических свойств автохтонных сортов с экологическими условиями среды произрастания обеспечивает снижение издержек в технологическом процессе.

По совокупности положительных хозяйственно-биологических признаков новые автохтонные сорта отечественной селекции и продукция из винограда новых сортов обладают высокой конкурентоспособностью на потребительском рынке винограда и вина.



ГРАНАТОВЫЙ (Саперави × Каберне-Совиньон) пригоден для разнонаправленного применения, приготовления высококачественных красных столовых вин и вин кагорного типа, соков, обладающих высокой биологической ценностью. Сорт средней силы роста, позднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по продуктивности винограда, качественным характеристикам продуктов переработки, адаптивному потенциалу к биотическим и абиотическим факторам среды обитания. Снижение пестицидной нагрузки на 30% обеспечивает высокое качество и пищевую ценность готовой продукции, восстановление экологии. Пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания.

Вино интенсивной, темно-вишневой окраски, аромат сложный, с тонами черной смородины и чернослива, имеет бархатистый, мягкий, округлый вкус. Дегустационная оценка молодых красных вин - 7,7—8,0 балла, ликерных - 8,0—8,6 балла, соки имеют самую высокую оценку - 25 баллов. Выдержанные сухие и ликерные вина, приготовленные из винограда сорта Гранатовый, являются лауреатами и призерами международных и межрегиональных конкурсов вин России, Украины, Молдавии (2005 - 2014 гг.). На конкурсе вин «Ялта. Золотой Грифон 2005» вино «Юбилей Краснодара» удостоено кубка Гран-при и золотой медали.

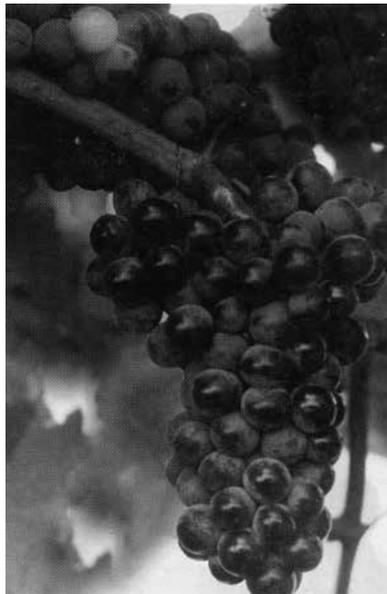


АЛЬКОР (Серексия × Каберне-Совиньон) используется для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт большой силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -22°С. Устойчивость к вредителям и болезням средняя. Натуральное вино по органолептическим свойствам яркие, привлекательные, с нарядной, темно-рубиновой окраской. Аромат сложный, с хорошо выраженными оттенками черной и красной смородины, чернослива, при выдержке шоколадно-сливочных тонов. Вкус

полный, округлый, экстрактивный, с бархатистыми танинами. Ликерное вино «Алькор» в 2009 году на международном конкурсе «Ялта. Золотой Грифон» завоевало золотую медаль, на конкурсе «Вина и напитки» в г. Краснодаре - бронзовую медаль.



АНТАРИС (Саперави × Цимлянский черный) используется для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт большой силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -22°С. Очень высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 40%, а также высокое качество пищевых свойств готовой продукции и воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания. Вино выделяется своей яркостью, привлекательностью, нарядной, интенсивной, темно-рубиновой окраской, в аромате хорошо выражены тона черной смородины, в процессе выдержки появляются кофейно-шоколадные тона. Вкус округлый, полный, экстрактивный, сбалансированными бархатистыми танинами.



КРАСНОСТОП АНАПСКИЙ (клон сорта Красностоп золотовский) предназначен для приготовления столовых и ликерных вин высокого ка-

чества. Сорт средней силы роста, позднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по продуктивности винограда, качественным характеристикам продуктов переработки, адаптивному потенциалу к биотическим и абиотическим факторам среды обитания. Отличается повышенной морозостойкостью: до -26°С. Снижение пестицидной нагрузки на 10% повышает качество и пищевые свойства готовой продукции, обеспечивает восстановление экологии. Вино темно-рубинового цвета, с интенсивной, непросматривающейся окраской. Аромат и вкус сложные, со сливочными, терновыми и черносмородиновыми тонами, вкус полный, гармоничный, с мягкими танинами. В ходе выдержки во вкусе и аромате появляются шоколадно-сливочные тона и оттенки сухофруктов. Вино кагорного типа «Горгиппия» из винограда этого сорта имеет 25 наград международного достоинства.



КУРЧАНСКИЙ (Мускат кубанский × Саперави северный) предназначен для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт средней силы роста, позднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -27°С. Высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 30%, а также высокое качество и пищевую ценность готовой продукции, воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания. Вина по органолептическим свойствам яркие, привлекательные, с темно-рубиновой окраской, слаженные, с характерными для данного сорта фруктовыми оттенками в аромате, в сочетании с тонким проявлением чайной розы. Вкус слаженный, бархатистый, мягкий, с умеренной кислотностью. От одного из родителей, сорта винограда Мускат-кубанский, в аромате переданы тона чайной розы.

ВЛАДИМИР (Мицар × Саперави северный) используется для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт средней силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по стабильности пло-

доношения и урожайности винограда. Отличается высоким адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -27°С. Высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 30—40%, а также высокое качество и пищевую ценность готовой продукции, воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания. Вина по органолептическим свойствам яркие, привлекательные, с темно-рубиновой окраской, в сложном аромате хорошо выражены тона черной смородины, ежевики, терна и чернослива. Вкус полный, мягкий, гармоничный, с умеренной кислотностью и танинностью.

ДМИТРИЙ (Варусет × Гранатовый) используется для приготовления высококачественных столовых вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт большой силы роста, позднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -25°С. Повышенная устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 30—40%, а также высокое качество пищевых свойств готовой продукции и воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания. Вина по органолептическим свойствам яркие, привлекательные, с пасленовыми, черносмородиновыми, легкими сафьяновыми тонами, приобретаемыми в ходе выдержки. Вкус полный, гармоничный, бархатистый, с длительным послевкусием.



КАБЕРНЕ ЧЕРНОМОРЕЦ (клон сорта Каберне-Совиньон) используется для приготовления столовых и ликерных вин высокого качества, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт средней силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по стабильности плодоношения и урожайности винограда.

Отличается высоким адаптивным потенциалом к абиотическим и био-

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ПРОДУКЦИИ ВИНОГРАДАРСТВА

тическим факторам среды обитания винограда в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -23° С. Устойчивость к вредителям и болезням выше, чем у европейских аналогов, на 25 – 33%, обеспечивает высокое качество, пищевую безопасность готовой продукции и воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, здорового и лечебно-профилактического питания. Вина нарядные, темно-рубинового цвета. Аромат сложный, фруктовый, с оттенками паслена, красных ягод, фиалки. Вкус мягкий, полный, гармоничный, с оттенками фруктов в послевкусии.

КАБЕРНЕ ТАМАНИ (клон сорта Каберне-Совиньон) используется для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт средней силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -24° С. Высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 30%, а также высокое качество, пищевую ценность готовой продукции и воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, здорового и лечебно-профилактического питания. Вино по органолептическим свойствам яркое, привлекательное, с темно-рубиновой окраской, аромат слаженный, хорошо выраженный, с тонами черной смородины, красных ягод, фиалки. Вкус слаженный, гармоничный, с хорошо сбалансированной кислотностью и сахаристостью. Ликерное вино сопровождается долгим и приятным послевкусием.

КАБЕРНЕ КУБАНИ (клон сорта Каберне-Совиньон) используется для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт средней силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные.

Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -24° С. Высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 25%, а также высокое качество, пищевую ценность готовой продукции и воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, здорового и лечебно-профилактического питания. Вино по органолептическим свойствам яркое, привлекательное, с темно-рубиновой окраской, аромат отличается характерными для сорта оттенками, вкус полный, округлый, умеренно-танинный, бархатистый, слаженный.



РИСЛИНГ ЧЕРНОМОРЕЦ (клон сорта Рислинг рейнский) используется для приготовления высококачественных столовых вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт средней силы роста, позднего срока созревания, ягоды белые. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -24° С. Высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 30 – 40%, а также высокое качество, пищевую

ценность готовой продукции и воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания. Вина по органолептическим свойствам яркие, нарядные, привлекательные, светло-соломенной окраски, с легким зеленоватым оттенком, аромат сортовой, с хорошо выраженными цитрусовыми тонами, в процессе выдержки появляются гудронные тона, вкус гармоничный, чистый, с характерной для сорта свежестью.



САПЕРАВИ ЧЕРНОМОРЕЦ (клон сорта Саперави) используется для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт большой силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по

хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -24° С. Высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 30%, а также высокое качество, пищевую ценность готовой продукции и воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции, для здорового и лечебно-профилактического питания. Вино превосходное по органолептическим свойствам, яркое, привлекательное, с очень нарядной, интенсивной, темно-рубиновой, непросматривающейся окраской. Аромат сложный, с тонами красных ягод. Вкус бархатистый, гармоничный, полный, с характерными сливочно-фруктовыми тонами и хорошо сбалансированными танинами.

ШАРДОНЕ МИЛЬСТРИМ (клон сорта Шардоне) используется для приготовления высококачественных столовых вин и шампанских виноматериалов, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт средней силы роста, раннесреднего срока созревания, ягоды белые. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением

и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -24° С. Среднеустойчив к вредителям и болезням. Вино отличается превосходным органолептическим качеством, яркое, привлекательное, с очень нарядной, искристой, соломенной окраской. Аромат сложный, с хорошо выраженными типичными для данного сорта тонами зеленого яблока и полевых цветов. Вкус полный, чистый, гармоничный, с приятным долгим послевкусием.

САПЕРАВИ ФАНАГОРИЙСКИЙ (клон сорта Саперави) используется для приготовления высококачественных столовых и ликерных вин, превосходящих европейские аналоги по органолептическим показателям. Сорт большой силы роста, среднепозднего срока созревания, ягоды черные. Превосходит европейские аналоги по хозяйственно-биологическим свойствам. Отличается стабильным плодоношением и высокой урожайностью винограда, повышенным адаптивным потенциалом к абиотическим и биотическим факторам среды обитания в условиях умеренно-континентального климата юга России. Пригоден для выращивания в неукрывной культуре в условиях аномального снижения минимальных температур воздуха: до -24° С. Высокая устойчивость к вредителям и болезням обеспечивает снижение пестицидной нагрузки на 25%, высокое качество и пищевую ценность готовой продукции, воспроизводство экологии. Пригоден для производства биопродукции (биовино, биосоки), для здорового и лечебно-профилактического питания. Вино имеет превосходное органолептическое качество, яркое, привлекательное, очень нарядного, интенсивного, темно-рубинового, непросматривающегося цвета, аромат с характерными для сорта сливочными оттенками. Вкус мягкий, с бархатистыми танинами, в процессе выдержки приобретает шоколадные тона.

В. ПЕТРОВ,
заведующий
НЦ «Виноградарство», д. с.-х. н.,
Т. ГУГУЧКИНА,
заведующая
НЦ «Виноделие», д. с.-х. н.,
Т. НУДЬГА,
научный сотрудник
лаборатории селекции
винограда

Сорта	Урожайность, т/га	Поражаемость, балл		Устойчивость к морозу, °С	Качество столовых вин, балл
		Мильдю	Оидиум		
Гранатовый	12,5	3	2	-23	8,1
Курчанский	12,3	2	2	-27	8,1
Владимир	12,1	2	1,5	-27	8,1
Дмитрий	12,5	2	1,6	-25	8,0
Алькор	8,6	3	2,5	-22	7,8
Антарис	10,5	1	1	-22	8,0
Красностоп Анапский	10,7	3	2	-26	8,0
Каберне Черноморец	12,5	3	2	-24	8,1
Каберне Тамани	11,7	3	2	-24	8,0
Каберне Кубани	11,3	3	2	-24	8,1
Рислинг Черноморец	10,6	3	1	-24	8,0
Саперави Черноморец	12,3	3	1	-24	8,2
Шардоне Мильстрим	8,5	3	2,5	-24	8,1
Саперави Фанагорийский	10,0	3	1	-24	8,2

СЕМЕНОВОДЧЕСКОЕ ХОЗЯЙСТВО ООО «ГАРАНТ» производит и реализует семена следующих культур:

ЯРОВАЯ ПШЕНИЦА
Донская элегия - РС1, РС2

ОВЕС
Дерби - ЭС, РС1
Конкур - ЭС, РС1

ЯРОВОЙ ЯЧМЕНЬ
Прерия - ЭС, РС1
Вакула - ЭС, РС1
Ратник - РС2

ГОРОХ
Фокор - ЭС, РС1
Аксайский усатый-7 - ЭС, РС1

ЛЕН
ВНИИМК-620 - РС1
Небесный - РС1

КОРИАНДР
Алексеевский-190 - РС1

ПРОСО
Харьковское-57 - РС1
Золотистое - РС1

ГРЕЧИХА
Девятка - РС1
Батыр - РС2

СОРГО САХАРНОЕ
Дебют - РС1

ЛЮЦЕРНА
Донская-2 - ЭС, РС1

КОСТРЕЦ
Безостый-2 - ЭС

ЭСПАРЦЕТ
Зерноградский-2 - РС1

СУДАНСКАЯ ТРАВА
Камышенская-51 - РС2

ПОДСОЛНЕЧНИК
Гарант - F1

Престиж - F1
Сигнал - F1
Бизон - F1
Донской-22 - F1
Дон Ра - F1
Казачий - ЭС

СУР - РС1
КУКУРУЗА
РОСС-199 МВ - F1

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ ПРЕПАРАТОВ СПАРТАН И НУТРИ-ФАЙТ

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРЕПАРАТЫ

Очередной сельскохозяйственный год подходит к завершению, наступает время подвести итоги. В последнее время на юге России его традиционно завершает международная аграрная выставка «ЮГАГРО», в которой принимают участие многие предприятия, работающие с агропромышленным комплексом и предлагающие аграриям всё самое новое и экономически перспективное.

Компания «Янкина Агро» (эксклюзивный поставщик препаратов производства немецкой фирмы «Агропланта» на российском рынке) вместе со своими партнёрами традиционно принимает активное участие в этой выставке, предлагая сельчанам инновационные продукты в сфере питания и защиты растений. В частности, Нутри-Файт и Спартан, о результатах испытаний которых в последние годы наше издание не раз рассказывало читателям. В этом году ООО «Янкина Агро» впервые размещалось на собственном стенде. В работе на выставке активное участие принимал и технический директор ООО «Янкина Агро» Хольгер Ейннрих - один из соавторов препаратов «Агропланты».

Мы воспользовались удобным случаем, когда на стенде вместе собрались специалисты предприятия-производителя, его представители в России и клиенты, чтобы узнать о результатах применения инновационных технологий в 2015 году в различных условиях России.

Спартан - кондиционер, позволяющий экономить

Спартан – это вспомогательное средство, сочетающее в себе свойства прилипателя и адьюванта, увеличивающего проникающую способность препаратов баковой смеси в растение.

Спартан улучшает качество воды, что позволяет оптимально использовать действующее вещество каждого пестицида. Вода содержит ионы кальция, магния и железа, эти элементы связывают активные вещества препаратов, особенно глифосатсодержащих. Спартан помогает нейтрализовать эти ионы. Опыт в Европе показал, что дозы глифосатсодержащих препаратов можно сокращать вдвое, при том что будет достигнута 100%-ная гибель сорняков. Добавление Спартана к десикантам ускоряет их действие, а также повышает эффективность. Применение Спартана позволяет снизить и норму расхода рабочего раствора. Препарат можно применять абсолютно со всеми средствами защиты растений.

При использовании Спартана улучшается смачивание листовой поверхности растений, за счет этого уменьшается количество применяемой воды. Концентрация Спартана должна быть равной 0,1% (0,1 л Спартана на 100 л воды), для глифосатов концентрация должна составлять 0,15%, потому что глифосат очень сильно реагирует на содержащиеся в воде ионы, что требует увеличения дозировки Спартана. При приготовлении рабочего раствора важно не нарушать технологическую последовательность: вначале в бак наливается вода, затем добавляется Спартан, а потом все остальные компоненты баковой смеси.

При применении Спартана можно расширить окно применения пестицидов (проводить обработки при наличии росы на листьях растений). Спартан улучшает действие пестицидов, увеличивает производительность труда, экономит финансовые средства за счёт снижения норм расхода СЗР.

Нутри-Файт повышает урожайность

Спартан также повышает эффективность применения другого продукта - Нутри-Файта (Р – 28%, К – 26%). Удобрение обеспечивает растение фосфором и калием. Фосфор в составе удобрения находится в форме PO_3 . В отличие от формы PO_4 , которая трудно проникает в растение, форма фосфора PO_3 более доступна растению через лист и благодаря уникальной формуляции препарата Нутри-Файт PO_3 не окисляется до PO_4 . Фосфор чрезвычайно необходим при образовании корневой системы,

калий способствует повышению устойчивости растений к стрессам. Нутри-Файт питает, активизирует метаболизм, усиливает иммунитет растений, его можно применять на любых культурах. Применение Нутри-Файта повышает количество и качество урожая.

Растению необходимо комплексное внесение NPK. Азот аграрии вносят часто (с основным внесением удобрений и подкормками), и он хорошо усваивается растениями. Фосфор, как правило, находится в почве в недоступной форме и в те периоды, когда почва сухая. Применяя Нутри-Файт, мы помогаем растению через листовую аппарат сбалансировать его питание по NPK. За счёт этого формируется хороший урожай, повышается иммунитет растений, хорошо развивается корневая система.

Рекомендуется добавлять к Нутри-Файту мочевины (доза определяется результатами агрохимического анализа) при использовании внескорневых подкормок, но, если азота достаточно, можно обойтись без внесения карбамида. На пшенице применение Нутри-Файта с азотной подкормкой даёт великолепный результат: на порядок повышается качество зерна.

Нутри-Файт выпускается в уникальной запатентованной препаративной форме, позволяющей обеспечивать растение фосфором через листовую аппарат. Это свойство не имеет аналогов. При каждом внесении листового удобрения необходимо добавлять в рабочий раствор 0,1% Спартана.

Как получить нужный эффект

Как показал опыт сельхозпроизводства в различных регионах страны, использование препаратов производства «Агропланты» даёт положительный эффект на многих культурах. На посевах озимых зерновых Нутри-Файт и Спартан применяются наиболее широко. За время вегетации колосовых культур обработку проводят два раза: при возобновлении вегетации растениями весной (если не проводилось осенней обработки совместно с гербицидом) и перед колошением. Внесение Нутри-Файта в норме 0,5 л/га позволяет ликвидировать дефицит фосфора и увеличить устойчивость культуры за счёт калия, входящего в состав препарата. Второе внесение удобрения проводится для повышения качества зерна.

Эффект даже от одной обработки Нутри-Файтом заметен сразу: растения зерновых с полей, обработанных листовым удобрением, отличаются более развитой корневой системой и интенсивным темно-зелёным цветом листьев.

Высокую эффективность показывают и обработки сахарной свёклы, где, как правило, применяются многокомпонентные баковые смеси, что осложняет использование дополнительных препаратов. Однако Нутри-Файт на практике проявляет великолепные свойства по совместимости не только со средствами защиты растений, но и с другими удобрениями. При совместном применении со средствами защиты растений требуется внести сначала СЗР, а затем добавить Нутри-Файт.



Слева направо: фермер Петр Казаченко, технический директор ООО «Янкина Агро» Хольгер Ейннрих, технический директор ООО ЦТЗ «Аэросоюз» Георгий Гранько, директор по маркетингу компании Дарья Янкина

Рассказывает П. П. Казаченко, глава КФХ (Тульская область):

- На протяжении уже 24 лет я занимаюсь фермерством. Площадь пашни моего хозяйства составляет 2500 га. Урожай озимых и яровых зерновых колосовых мы получаем высокий, в среднем 48 ц/га. Для нашей зоны это отличные показатели, которые стали возможны после начала сотрудничества с ООО «Янкина Агро». На одном из семинаров я познакомился с Татьяной Янкиной и понял, что это очень серьёзный и профессиональный человек. Таких качественных консультаций я ещё нигде не получал. Все сотрудники компании пунктуальны и порядочны. А это немаловажно в нашем бизнесе.

По рекомендациям экспертов я стал применять препараты Спартан и Нутри-Файт. На многих культурах получил положительный результат. Даже соседи-фермеры начали перенимать мой опыт.

Так, вода из пруда и скважин после добавления в неё Спартана (0,1 л/га) становится пригодной для опрыскивания, к тому же это позволяет снизить норму расходов препаратов на 25%.

Нутри-Файт (0,5 л/га) применяли на картофеле, ячмене, рапсе. В следующем году планируем начать выращивать сою. К слову, мы одни из первых в Тульской области начали выращивать рапс. На рапсе также уже не первый год применяем Нутри-Файт и Спартан, получаем более 30 ц/га. Прибавка урожайности на рапсе от всех обработок (семян и во время вегетации) составляет около 15 ц/га! Рапс после обработки препаратом во время вегетации быстро набирает массу.

Обработываем Нутри-Файтом и семена колосовых культур. Прибавка от Нутри-Файта составила около 5 ц/га - это данные не одного года, подтверждённые испытаниями на множестве сортов. От обработки повышается и качество зерна, в частности, содержание клейковины достигает показателей 30 - 31%. Посевы, где применялся Нутри-Файт, ещё до уборки отличаются насыщенным зелёным цветом, даже в условиях засухи.

Так что высокоэффективные и современные препараты компании «Агропланты» с лихвой окупают себя, - подчеркнул Петр Петрович.

Согласен с фермером из Тульской области и Г. В. Гранько, партнёр ООО «Янкина Агро» в Сибирском регионе (г. Новосибирск).

- Мы три года сотрудничаем с компанией «Янкина Агро». Наши клиенты использовали Нутри-Файт на овощных культурах, а Спартан - на зерновых для улучшения работы гербицидов и смягчения воды. Они получили хорошие результаты, поэтому объёмы продаж этих продуктов год от года продолжают расти, - отметил Георгий Васильевич. - Уже формируется серьёзный портфель заказов на 2016 год. Для нашего региона эти препараты просто необходимы.

Применять Спартан и Нутри-Файт выгодно

Итак, фосфор чрезвычайно необходим не только во время образования корневой системы, но и во время вегетации, являясь одним из фундаментальных элементов питания растений.

Калий, способствуя повышению устойчивости растений, вместе с фосфором создаёт все условия для максимальной реализации генетического потенциала урожайности культур.

Нутри-Файт питает, активизирует метаболизм, усиливает иммунитет растений, его можно применять на любых культурах. Применение Нутри-Файта повышает количество и качество урожая, что в значительной степени сказывается на общем экономическом состоянии хозяйства. С Нутри-Файтом растения легче переносят стрессовые периоды, получают более полное и сбалансированное питание, что благотворно сказывается на их устойчивости к болезням. Используя это листовое удобрение, можно увеличить чистую прибыль с одного гектара в разы.

Кондиционер воды Спартан, в свою очередь, позволяет повышать эффективность всех проводимых обработок, снижать норму расхода рабочей жидкости и в некоторых случаях норму расхода СЗР (глифосатов).

Как уже отмечалось, эксклюзивным поставщиком препаратов немецкой фирмы «Агропланта» на российском рынке является компания «Янкина Агро». Помимо поставок препаратов компания также проводит их испытания на территории РФ, занимается регистрацией новых и оказывает помощь аграриям в технологических вопросах, связанных с использованием продуктов «Агропланты» и средств защиты растений.

Сотрудники ООО «Янкина Агро» совместно с дистрибьюторами продолжают испытания препаратов Нутри-Файт и Спартан и в 2016 году. Опыт их применения в России в последние годы показывает, что Нутри-Файт и Спартан – это инновационные продукты, способные в сжатые сроки показывать отличные результаты, снижая расходы на защитные мероприятия.

В 2015 году на юге России у компании «Янкина Агро» появился новый дистрибьютор – ООО «ТД «Агробизнес-Консалтинг» (г. Славянск-на-Кубани). Он будет не только заниматься поставками Спартана и Нутри-Файта для использования на зерновых колосовых, зернобобовых культурах, кукурузе, подсолнечнике, рисе, сое, рапсе, в садах и на виноградниках, но и осуществлять консультационные услуги и технологическое сопровождение.

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА

Накануне Новогодних и Рождественских праздников компания «Янкина Агро» передает читателям газеты

свои поздравления и желает всем крепкого здоровья, бодрости духа, счастья и любви!



СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Наша беседа с В. Э. Буксманом, руководителем по экспорту в Россию компании Amazonen-Werke H. Dreyer GmbH & Co. KG (Германия) и генеральным директором ООО «AMAZONE» в нашей стране, состоялась на 22-й Международной агропромышленной выставке «ЮГАГРО». Представитель всемирно известной компании, производящей современную сельхозтехнику, был, по его словам, приятно удивлен масштабом и удобством для работы нового выставочно-конгрессного комплекса «Экспоград Юг».

Экспозиция компании AMAZONE была представлена во втором павильоне тремя новыми высокопроизводительными машинами: самоходным опрыскивателем Pantera 4502-H, тяжелой компактной дисковой бороной Certos 5001-2 TX и распределителем минеральных удобрений ZA-TS 3200 Ultra-Hydra. А на открытой экспозиции дилерской компании «Бизон» можно было ознакомиться с сеялкой точного высева EDX, механической сеялкой D 9-60 и прицепным опрыскивателем UG 3000.



В. Э. Буксман (крайний справа) встречает VIP-гостей на экспозиции AMAZONE

Компания AMAZONE СМОТРИТ В БУДУЩЕЕ С ОПТИМИЗМОМ

– Виктор Эммануилович, «ЮГАГРО» - своеобразное подведение итогов года для тех, кто трудится в аграрной сфере. Поэтому первый вопрос: как вы оцениваете уходящий 2015-й с позиций как вашей компании, так и потребителей ее продукции?

– Год для сельхозпроизводителей был, конечно, непростым – по целому ряду причин, но в целом он закончился лучше, чем мы ожидали. Снижение объемов продаж может составить до 15%, но в целом оптимистичный настрой характерен как для производителей нашей техники, так и для ее потребителей.

Взять хотя бы прошедшую в ноябре одну из крупнейших в мире выставок сельхозмашин Agritechnica Hannover 2015 в Ганновере. На выставочной площади почти 3000 квадратных метров AMAZONE представила более 50 экспонатов, 30 из которых – инновационная техника для обработки почвы, посева, защиты растений, внесения удобрений, а также коммунальная техника. И, конечно, мы гордимся тремя серебряными медалями, полученными за три новые разработки.

Радостно было также видеть на выставке в Германии многочисленных представителей российских агропредприятий, причем с однозначным настроем на покупку современных сельхозмашин. Мол, урожай был хороший, прибыль получили, надо развивать бизнес дальше. Кстати, многие наши экспонаты были выставлены как раз в расчете на россиян и казахстанцев – это машины, предназначенные для обработки больших площадей земли. Такие, как тяжелая борова Certos 6001-2 TX, новый уникальный мульчирующий культиватор Senius TX, причем один из вариантов – с внесением удобрений; а также Catros для мелкой обработки почвы с шириной захвата 12 метров в одном агрегате, без сцепки; новая 12-метровая сеялка Primera DMC с емкостью 13 тыс.

литров. Ну и, конечно, такие наши машины, как опрыскиватели – и уже известные российским клиентам, и нового типа, с распределителем удобрений. Такие модели, кстати, мы испытывали на Кубани – в выселковском «Агрокомплексе»: ZA-M, ZA-TS, со взвешивающим устройством, возможностью дифференцированного внесения удобрений. Подобные новинки, думаю, хорошо приживаются на юге России.

– Изменилось ли что-то в структуре российских сервисных подразделений компании AMAZONE?

– Мы продолжаем усиливать свою команду. В прошлом году приняли в штат технического директора в Подольске, потому что задачи по координации работы сервиса, обучения дилеров и, конечно, клиентов стали еще важнее. Поэтому не останавливаемся и перед увеличением штата ради блага наших клиентов.

Ведь машины становятся все сложнее, и, к примеру, мы проводим специальные занятия для специалистов по самоходному опрыскивателю Pantera, чтобы они могли эффективно управлять этой машиной, в совершенстве освоили приемы по ее техническому обслуживанию, своевременно проводили осмотр и очистку.

Кроме того, поскольку в этом году мы стали активнее работать в Крыму, то потребовалась оптимизация управления продажами и обслуживанием. В Крыму у нас есть дилер, открыт технический класс для обучения студентов на базе Академии биоресурсов и природопользования ФГАОВ ВУ «Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского». Теперь Артем Землин курирует еще Крым помимо Краснодарского края и Республики Адыгея, а Петр Бровков отвечает за Ростовскую область и Ставрополье. Это позволяет работать более эффективно, больше

НАША СПРАВКА

За выдающиеся заслуги в установлении плодотворного сотрудничества с КубГАУ, весомый вклад в обучение студентов, помощь в создании материально-технической базы ученого совета этого вуза принял решение присвоить звание «Почетный профессор Кубанского ГАУ» руководителю по экспорту в Россию компании Amazonen-Werke и генеральному директору ООО «AMAZONE» в нашей стране д-ру В. Э. Буксману.

внимания уделять как дилерам-продавцам, так и работе с клиентами, разясняя особенности подбора оптимальных машин и технологий.

– А что нового вы можете рассказать о системе оплаты техники AMAZONE?

– В том же Крыму мы смогли в этом году активно продавать машины российского производства – нашего завода АО «Евротехника» в Самаре – благодаря поставкам через систему федерального лизинга ОАО «Росагролизинг», а также с субсидированной скидкой в соответствии с Постановлением Правительства № 1432. Отмечу, кстати, что в Самаре уже производится широкий модельный ряд машин и налажен хороший сбыт продукции именно по этим программам финансирования покупки техники. Надеемся, они будут работать и в следующем году.

Хотел бы особо остановиться на вопросе создания программы для покупки наших машин фермерами и небольшими хозяйствами. Уже в течение ряда лет я ищу такие пути, и вот Росагролизинг пошел нам навстречу: создана специальная программа, действующая через АККОР, посредством которой малые фермерские хозяйства могли бы приобрести комплекс машин AMAZONE. Здесь главный позитивный момент в том, что фермеру можно вносить предплату не сразу, а лишь через полгода. То есть он может начать работу комплексом наших машин весной, убрать урожай, осенью заплатить только аванс, а затем в течение 3 – 5 лет выплачивать равными долями арендную плату. Система, по-моему, очень выгодная.

Так что через вашу газету обращаясь к руководителям малых крестьянско-фермерских хозяйств, которые зачастую не располагают большими средствами и нередко пользуются старой техникой, что влечет за собой большие расходы на запчасти, ГСМ и соответствующий ремонтный персонал. Простой расчет показывает, что при площади пашни порядка 1000 га нужно иметь два

трактора, одну борону Catros, одну сеялку AMAZONE, один опрыскиватель AMAZONE и один разбрасыватель AMAZONE. И при таком наборе можно выполнять все необходимые работы. Так что советую решиться на покупку подобного комплекса машин AMAZONE. Тем более что у «Евротехники» можно купить по программам лизинга целый ряд новых моделей.

– Какое событие уходящего года помимо производства и сервиса вам запомнилось больше всего?

– В этом году, несмотря на различные сложности, мы провели в июне наши традиционные «дни растениеводства» AMAZONE в Германии. На них было приглашено более 220 клиентов из России – руководителей крупных, средних и фермерских хозяйств. Показали им новинки в работе на основе большого, современного немецкого фермерского хозяйства с площадью земель порядка 5000 га.

Пригласили выступить с докладами профессоров аграрных университетов, где мы проводим совместные испытания технологий применения комплексов машин и ищем оптимальные технологии возделывания. Гости, в частности, фермер И. Б. Молчанов из кубанского НПО «Нива», рассказали о своем опыте использования машин AMAZONE, их эффективности и затратах, поскольку мы хотим, чтобы клиенты получали от них максимальный эффект. Отзывы об этом мероприятии самые позитивные, и мы будем продолжать такие встречи.

Знаменательным событием было для нас также открытие в Кубанском государственном аграрном университете первого в России «Центра точного земледелия» фирмы AMAZONE. Прежде мы открывали в аграрных вузах только учебные кабинеты. Центр оснащен соответствующей техникой, причем некоторые сельхозмашины – действующие, с электроприводом. Студенты могут также изучать и моделировать работу и настройку машин на мониторах компьютеров. В вузах созданы методические пособия по изучению техники AMAZONE, что весьма позитивно скажется на сотрудничестве университета с нашей компанией как с реальным работодателем.

Такая плотная совместная работа станет большим подспорьем во внедрении на юге России систем оптимизации и эффективном использовании наличного машинного парка.

– В чем суть этой системы?

– Сельское хозяйство меняется. Парки машин растут. Увеличиваются расходы. Поэтому важно, чтобы оборудование всегда было в рабочем состоянии. Это особенно актуально для больших холдингов. Для оперативного и эффективного решения

стоящих перед ними задач необходимо переходить к использованию телематических систем, которые сулят уникальные преимущества.

В этом году мы активно внедряли нашу разработку, которой, насколько мне известно, нет ни у одного изготовителя прицепных машин. Это аналогично системам телематики на тракторах. Электронные устройства одного из российских поставщиков мы скомпоновали с нашими компьютерами, и теперь все данные о работе машин (норма высева, скорость и траектория движения, время работы, расход жидкости и давление у опрыскивателя и т. п.) не только записываются в компьютере машины, но и могут передаваться через систему спутниковой связи в режиме реального времени на пульт оператора в холдинге или, допустим, на ноутбук хозяина крупного сельхозпредприятия. Это также позволяет впоследствии с помощью различных программ анализировать производительность и другие параметры работы агрегатов, искать пути повышения эффективности.

Эта система уже оправдала себя при работе с распределителями минеральных удобрений, опрыскивателями, где используются дорогостоящие компоненты, и каждый сэкономленный килограмм за счет точности внесения ХСЗР позволяет или увеличить урожайность, или более эффективно бороться с вредителями и болезнями сельхозкультур. Помогает она также оптимизировать логистику в таких процессах, как подвоз, погрузка, разгрузка, перекачки и т. д.

– Виктор Эммануилович, мы традиционно предоставляем друзьям нашей газеты возможность выступить с предновогодним поздравлением. Что бы вы хотели сказать?

– Поздравляю с наступающим Новым годом наших замечательных клиентов на юге России, наших партнеров-дилеров – компании АСТ, «Бизон», «Ставропольагропромснаб». Эти солидные, серьезные компании давно создали все условия нашим крестьянам для приобретения новейшей сельхозтехники: большие сельские центры, склады запчастей, команды обученных специалистов.

Желаю всем здоровья, удачи, чтобы урожай в следующем году был хорошим, а ситуация в стране – как экономическая, так и политическая – стабильной.

В. ВОЛОШИН
Фото С. ДРУЖИНОВА



Рабочие встречи на «ЮГАГРО-2015»

ДЛЯ ТЕХ, КТО МАЛО

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Современное агропроизводство требует применения высокопроизводительной, надежной и эффективной сельхозтехники, которая обеспечивает не только выполнение всех технологических элементов и процессов в установленные сроки, но и экономию материальных ресурсов хозяйства и качество выполняемых работ.

Как правило, к такой технике прежде всего относят тракторы, а также посевные комплексы, сеялки, культиваторы, дисковые бороны, опрыскиватели, зерно- и кормоуборочные комбайны, плуги и другую технику.

В последние годы компании - поставщики сельхозтехники все чаще специализируются на поставке техники различного назначения от единого производителя. В этом случае хозяйства имеют дело с одним предприятием, способным предложить не только широкий спектр сельхозмашин, но и необходимый сервис, обслуживание, вовремя поставить запасные части, обучить персонал. Компания АСТ ведет «истории клиентов», которые содержат графики обслуживания проданной техники и замены запчастей на ней и позволяют отслеживать износ деталей и время очередного сервисного обслуживания машин. Сервисные инженеры сельхозпредприятий, прошедшие обучение у поставщика сельхозмашин John Deere, сами могут вести обслуживание брендовой линейки техники одного производителя и самостоятельно использовать единую систему диагностики, иметь доступ к этой базе при покупке запчастей у официального дилера. Из перечисленных преимуществ нельзя не отметить и такие, как взаимозаменяемость специальных фирменных инструментов, которыми оснащаются предприятия аграриев. Все это экономия бюджета хозяйства.

Компания John Deere - один из немногих производителей, которые устанавливают на свою самоходную технику двигателя собственного производства. Это также облегчает обслуживание в гарантийный и послегарантийный периоды.

За 10 лет существования на рынке ЮФО компания АСТ завоевала имидж надежного партнера и поставщика современных сельхозмашин. Поэтому своим партнерам она предлагает высокоэкономичные и готовые решения для ведения агробизнеса, а не просто набор единиц техники.

На какую технику для села из ассортимента John Deere стоит обратить внимание южнороссийским аграриям?

ТРАКТОРЫ ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХ РАБОТ

Без тракторов, как известно, современное сельхозпроизводство вести

невозможно. Они нужны в растениеводстве, животноводстве и перерабатывающей отрасли АПК. Но особо массовое использование они нашли в полевых работах, при возделывании различных сельхозкультур. Учитывая это, АСТ поставляет на рынок тракторы John Deere различного тягового класса, способные удовлетворить потребности как мелкого фермера, так и крупного хозяйства.

Тракторы серии 6В. Наиболее популярные модели - 6095В (максимальная мощность 96 л. с.), 6110В (114 л. с.) и 6135В (139 л. с.).

Тракторы John Deere серии 6М — 6150М (159 л. с.), 6170М (180 л. с.).

Тракторы John Deere серии 7030 — 7830 (225 л. с.), 7930 (243 л. с.).

Тракторы John Deere серии 8R/8RT - 8295R (295 л. с.), 8370RT (370 л. с.), 8335R (335 л. с.), 8310RT (310 л. с.), 8345RT (345 л. с.), 8320/RT (320 л. с.).

Хиты продаж - тракторы 8-й серии!

Самые мощные - тракторы серии 9R/9RT: 9410R (410 л. с.), 9460R (460 л. с.), 9520R (520 л. с.), 9510R (510 л. с.), 9430RT (430 л. с.), 9570RT (570 л. с.), 9560RT (560 л. с.).

Тракторы 7030, 8R/8RT и 9R/9RT считаются уже «тяжеловесами» и предназначены для энергоемких полевых работ в сцепке с посевными комплексами, широкозахватными сеялками, дисковыми боронами, культиваторами, плугами. Они предназначены для работ в хозяйствах с большими посевными площадями, показывая там высокую эффективность, производительность, надежность и экономичность. Оснащение машин интеллектуальными решениями AMS и технологиями JDlink Ultimate делает работу на них и обслуживание очень удобными.

Тракторы John Deere 6, 7, 8-й серий возможно переоборудовать на междурядную обработку почвы, что позволяет использовать машины универсально. Они подойдут для любых предприятий, важно заранее продумать их всесезонную загрузку!

Тракторы John Deere серии 6М. Они обладают необходимой мощностью для выполнения различных работ. Во всех машинах этой серии используется знаменитая полнорамная конструкция John Deere, которая обеспечивает целостность, низкий уровень вибрации и небольшую массу. Усиленная гидравлическая система PFC, интегрированная передняя сцепка и передний ВОМ придают тракторам серии 6М еще большую универсальность.

Они представляют собой некий средний тяговый класс между тракторами большой и меньшей мощности. Машины надежные, экономичные и достаточно энергонасыщенные для выполнения различных работ. Прежде всего они предназначены для использования в средних и мелких хозяйствах.

Тракторы 6В — новая серия машин John Deere. По мощности они уступают тракторам предыдущих серий, тем не менее это простые в работе и обслуживании машины, обладающие необходимой энергонасыщенностью для выполнения самых разнообразных полевых и специальных работ. Экономичные по потреблению топлива и стоимости, надежные тракторы этой серии востребованы в хозяйствах с любыми площадями пашни. Но идеально они впишутся в работу средних и мелких хозяйств, где справятся с любой поставленной задачей.

Таким образом, линейка тракторов John Deere, поставляемых компанией АСТ на отечественный рынок, способна удовлетворить потребности любого отечественного потребителя.

ОРУДИЯ ДЛЯ РАБОТЫ С ТРАКТОРАМИ

Как известно, любой трактор реализует свои возможности в совокупности с теми или иными орудиями и агрегатами. С технической точки зрения их обзор следует начать с техники для обработки почвы, ведь с этого элемента технологии начинается закладка будущего урожая и от того, какие орудия будут работать в поле, во многом зависит его количество и качество.

АСТ предлагает орудия нескольких производителей, но основным поставщиком является компания John Deere. А у аграриев есть уникальная возможность выбрать нужный агрегат для решения проблем с засоренностью полей, создания идеальных условий для посева, снижения повреждения плодородного слоя и уплотнения почвы. Это делают глубокорыхлители, чизельные и классические плуги, культиваторы и дисковые бороны, комбинированные и другие орудия одного и того же бренда - John Deere.

ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩИЕ МАШИНЫ

В этом классе машин техника John Deere занимает большую нишу.

Глубококорыхлители John Deere моделей 913, 915 и 2100 разрушают уплотненный слой почвы и проникают на глубину 58 см. Они могут оснащаться дополнительными стойками в количестве от 3 до 9 с рабочей шириной от 1,5 до 6,9 м.

Среди дисковых глубокорыхлителей следует выделить хорошо зарекомендовавшую себя модель 2720. По



сути, это комбинированное орудие, поскольку сочетает в себе и дисковые, и чизельные рабочие органы.

В сегменте дисковых борон John Deere следует обратить внимание на серию 2600. Орудия этой серии превосходно удаляют сорную растительность на поле и идеально готовят почву для последующего формирования семяложа. Необходимо отметить конструкцию нового диска на модели 2623. Он обеспечивает высокое качество почвообработки при равномерной работе на высоких скоростях и требует сравнительно небольшой мощности на метр рабочей ширины.

Также американская компания поставляет чизельные плуги John Deere серий 3810 и 3910, культиваторы 2410 для поверхностного и глубокого рыхления, мульчировщики John Deere 2310 и полевые культиваторы John Deere для предпосевной подготовки почвы.

Наряду с поставкой машин для ресурсосберегающих технологий John Deere продолжает модернизировать оборотные плуги для классических технологий с оборотом пласта почвы. Одна из последних разработок – плуг John Deere, модель 3810. Он выпускается в двух конфигурациях и девяти размерах. Или крупногабаритный оборотный плуг 3910 с шарнирной рамой. Эта самая передовая модель прекрасно сочетается с мощными тракторами John Deere серий 8R и 9R и является одним из лучших решений для достижения максимальной производительности при минимальных затратах.

Безусловно, в портфеле компании есть много машин подобного пред-

назначения более ранней модификации.

ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА

Посевная техника John Deere представляет собой набор различных моделей, способных выполнить любую задачу клиента. Все их отличает ряд общих особенностей:

- точное размещение семян при севе в любых условиях и в различных почвенно-климатических зонах;
- точный контроль глубины закладки семян, что обеспечивает одновременное прорастание;
- снижение затрат на ГСМ и оплату труда;
- возможность использования автоматического управления техникой при севе с помощью спутника.

Компания поставляет широкий спектр посевной техники для обеспечения сева зерновых колосовых, кукурузы, подсолнечника, рапса, сахарной свеклы и других культур, начиная от механических сеялок (от 2,5 до 10,7 м) до широкозахватных пневматических посевных комплексов (с шириной захвата от 9 до 18,8 м) и сеялок точного высева (плантеров с шириной от 4 до 48 рядов, или 36 м).

В этом спектре следует выделить следующие модели:

- механическая зерновая сеялка John Deere модели 1590, которая может использоваться как для традиционной технологии обработки почвы, так и для минимальной и нулевой. Есть возможность установить



ЗНАЕТ ПРО JOHN DEERE!



Как прицепные, так и самоходные опрыскиватели оснащены рядом интеллектуальных решений, позволяющих соответствовать требованиям современного сельхозпроизводства, в том числе:

- системами автоматического выравнивания штанги и контроля высоты;
- системами уменьшения повторного перекрытия и устранения пропусков на полях неправильной формы и при поворотах;
- системой автоматизированного процесса опрыскивания, позволяющей устанавливать переменные нормы внесения баковых смесей и сокращать расход химикатов;
- встроенной 5-режимной системой разбавления баковых растворов;
- автоматической системой документирования проведенных полевых работ.

При этом прицепные опрыскиватели, как правило, предназначены для средних и мелких сельхозтоваропроизводителей, самоходные – для крупных агрохолдингов с большими посевными площадями.

ТЕХНИКА ДЛЯ УБОРКИ

Завершающей технологической операцией является уборка зерновых колосовых и пропашных культур с целью как сбора зерна, так и заготовки кормов.

Компания John Deere разработала и производит обширную линейку уборочных машин. Постоянно ведутся работы по их модернизации, осваивается выпуск новых моделей.

За сто лет компания John Deere накопила богатый опыт производства уборочных машин. Создание системы обмолота, интеллектуальных систем навигации и программного обеспечения на основе веб-разработок, новые модели жаток позволяют комбайнам John Deere быть лидерами в мировом сельхозмашиностроении и соответствовать международным стандартам производительности и эффективности.

Зерноуборочные роторные комбайны John Deere серии S - это абсолютно новая линейка машин. Они предназначены для уборки пшеницы, ячменя, овса, рапса, кукурузы и других зернобобовых культур и отличаются максимальной производительностью. В этой линейке следует выделить следующие модели:

- S660 (емкость зернового бункера 10 600 л; максимальная мощность двигателя 371 л. с.);



- S670 (10 600 л; 431 л. с.);
- S680 (10 600 л; 547 л. с.);
- S690 (14 100 л; 626 л. с.).

Новая линейка зерноуборочных комбайнов John Deere серии W - это высокопроизводительные клавишные комбайны, проверенные на протяжении нескольких десятилетий. Классический соломотряс обеспечивает деликатный обмолот хлебной массы, экономичность в работе.

В серию W входят следующие модели:

- W 540 (5-клавишное сепарирующее устройство, максимальная мощность двигателя 260 л. с., емкость бункера 8000/10 000 л [опц.]);
- W650 (6-клавишное сепарирующее устройство, 340 л. с., 9000/11 000 л [опц.]).

Для таких производительных комбайнов требуются соответствующие орудия для уборки различных культур. В частности:

- жатки серии 600R - надежные, легко настраиваемые, для обеспечения максимального результата уборки с минимальными потерями. Имея ширину захвата от 6,7 до 10,7 м, жатки подойдут к любой модели комбайна;
- жатки серии 600C для уборки кукурузы. Отличаются надежностью и долговечностью, высокой производительностью и бережным отношением к убираемой культуре. Выпускаются в 6- и 16-рядном исполнении;
- жатки 600 D (с возможностью дистанционной регулировки угла атаки) и 900 D (с более простой модификацией) с ленточным транспортером для уборки риса, короткостебельных сортов пшеницы, ячменя и овса. Обеспечивают уровень срезания стебля 38 мм. За счет возможности дистанционной регулировки угла могут успешно применяться на уборке полеглых культур;
- подборщик валков 615P предназначен для качественной уборки раннее скошенных и уложенных в валки культур даже при самых больших рабочих скоростях. Это достигается за счет тщательно продуманной подвески и двойного датчика высоты.

В ассортименте John Deere много других жаток, которые каждое конкретное хозяйство может выбрать в зависимости от своих потребностей. По требованию клиента могут изготавливаться комбайны в «рисовой» комплектации из усиленного и износостойкого материала.

ТЕХНИКА ДЛЯ КОРМОЗАГОТОВКИ

В арсенале John Deere эту линейку представляют машины нового поколения. Прежде всего это John Deere 7180-й (с максимальной мощностью 380 л. с.), 7380-й (480 л. с.), 7480-й (560 л. с.) моделей. Для повышения качества получаемых кормов ком-

пания разработала уникальный доизмельчитель KernelStar, который не просто дробит зерна кукурузы, а расплющивает их.

Среди самоходных косилок John Deere для полевых трав заслуживает внимания машина W150 мощностью 150 л. с. Она может использоваться с шестью новыми жатками с ленточным транспортером или тремя новыми шнековыми жатками, которые обеспечивают необходимую производительность резки и валкования.

Среди линейки косилок-плющилок John Deere большой выбор орудий, обеспечивающих заготовку высококачественных кормов. Они различаются по ширине захвата, типу агрегатирования и системы плющения. Все они оборудованы современной системой копирования, позволяющей работать в холмистых условиях, а перевод в транспортное положение технически легок и занимает несколько минут.

Среди фронтальных косилок-плющилок John Deere следует выделить модели 228A с шириной захвата 2,8 м; 131 (3,10 м).

Для заднего крепления - 488 (дуплекс, 8,80 м).

Для бокового крепления - 1355 (2,5 м), 1365 (3,00 м).

Для центрального крепления - 956 (3,50/4,50 м).

Компания John Deere поставляет на рынок также рулонные и тюковые пресс-подборщики John Deere для различных хозяйств.

Линейка рулонных пресс-подборщиков John Deere с изменяемой камерой представлена следующими моделями: 842 (диаметр рулона 0,60 - 1,30 м), 852 (0,60 - 1,55 м), 862 (0,60 - 1,80 м), 854 (0,60 - 1,55 м), 569 (0,60 - 1,80 м).

Тюковые пресс-подборщики John Deere представлены моделями 359 (с габаритами 36*46*30*1,30), 459 (36*46*30*1,30).

Представленная техника John Deere - это далеко не полный перечень машин, выпускаемых компанией. Руководители и специалисты коллективных и фермерских хозяйств могут ознакомиться со всей линейкой машин, закрывающих практически все виды полевых работ, в офисе ее дилера - компании АСТ (г. Краснодар, www.act.su). Высокопрофессиональные сотрудники АСТ окажут всю необходимую помощь в выборе нужной машины, порекомендуют технологические параметры под индивидуальные технологии возделывания культур и подскажут приемлемую финансовую схему поставки с последующей предпродажной подготовкой и сервисным обслуживанием.

Подготовил С. ДРУЖИНОВ

на данную сеялку комбинированный бункер для высева семян с одновременным внесением удобрений;

• механическая зерновая сеялка 455-й модели. Возможно ее использование в трехсекционной сцепке. При этом ширина захвата достигает 10,7 м. При рабочей скорости 10 км/час такой агрегат способен засеять более 8 га/час. Используется на обработке почвы с оборотом пласта и других.

Пневматические сеялки John Deere представлены широким спектром моделей. Следует выделить сеялки серий 1800 и DV различных модификаций.

Например, пневматическая пропашная сошниковая сеялка модели 1890 предназначена для нулевой технологии обработки почвы. Оборудована сошниками 90-й серии и может иметь рабочую ширину от 9 до 18 м. Способна обеспечить различную ширину междурядья.

Модель 1895 дополнительно может вносить удобрения с переднего ряда сошников.

Модели 1830, 1870 представляют собой комбинированные пневматические сеялки John Deere культиваторного типа и обеспечивают сев за лапами культиватора, т. е. одновременно происходят обработка почвы и высев семян. Имеется возможность отдельного внесения удобрений за счет наличия зернового бункера John Deere модели серии 1910 с объемом от 6800 до 12 000 л. Эти модели производят не только сев, но и внесение удобрений как в сыпучей, так и в жидкой форме.

Данные модели способны обеспечить ширину захвата от 10,2 до 18,8 м.

ТЕХНИКА ДЛЯ УХОДНЫХ РАБОТ

Важным элементом технологий являются уходные работы за возделываемыми культурами. В частности, внесение средств защиты растений и жидких форм микроудобрений. Учитывая тот факт, что затраты на приобретение препаратов составляют до 60% стоимости работ по уходу за культурами, весьма актуальным является

подбор опрыскивателей. Ведь важна не только их производительность в единицу времени, но еще качество и экономичность внесения баковых растворов. В идеале нужно подобрать такую машину, которая была бы и производительной, и эффективной.

Компания John Deere во многом решила эту проблему, и сегодня на рынке присутствуют прицепные и самоходные опрыскиватели John Deere, удовлетворяющие потребности любого хозяйства.

Среди прицепных опрыскивателей следует отметить такие модели, как M 724 (с емкостью бака 2400 л и производительностью насоса для растворов 280 л/мин), M 732 (3200 л/280 л/мин), M 740 (4000 л/280 л/мин), M 952i (5200 л/560 л/мин), M 962i (5200 л/560 л/мин) и др.

Среди самоходных опрыскивателей выделяются модели R 4023 (емкость бака 2271 л и длина штанги 18,3/24,4 м), R4030 (емкость бака 3028 л и длина штанги 30,5 м), R4038 (емкость бака 3800 л и длина штанги 30,5 м), R4045 (емкость бака 4500 л и длина штанги 36,6 м).



НОВЫЕ ПРЕПАРАТЫ ДЛЯ ЗАЩИТЫ И ПИТАНИЯ РАСТЕНИЙ

АГРОНОМУ НА ЗАМЕТКУ

Специалисты ООО «Каневск-Агро» на протяжении уже многих лет анализируют эффективность тех или иных микроудобрений и систем питания в условиях юга России, чтобы выбрать и предложить аграриям наиболее эффективные среди них. В частности, в последние годы хорошие результаты показывали препараты серии Реаком. В 2015 году линейка микроудобрений «Каневск-Агро» пополнилась новыми продуктами – препаратами серии Интермаг, Гидрогумин и ПФКлерос. Чтобы проанализировать эффективность использования этих новых продуктов в условиях 2015 года, компания «Каневск-Агро» в конце ноября провела семинар, на который приехали руководители и специалисты агропредприятий из разных уголков Кубани.

Что представляют собой новинки и каковы результаты их использования?

Белорусские новинки на российском рынке

Семинар открыло выступление М. Е. Подгорной, заведующей центром защиты плодовых и ягодных насаждений СКЗНИИСиВ. Марина Подгорная рассказала о результатах испытаний нового препарата для защиты растений ПФКлерос. Что представляет собой эта новинка?

ПФКлерос (25%-ный водно-гуминовый раствор полисульфида натрия) изготавливается ЧПУМ «Биохим» (Республика Беларусь). Препарат применяется для защиты яблони, груши, сливы, земляники, гороха, огурцов и томатов от возбудителей мучнистой росы, споридинового почкового и паутинного клещей. Нормы расхода ПФКлерос 2-4 л/га. Препарат разработан совместно с Белорусским институтом защиты растений, обладает рядом преимуществ по сравнению с традиционными применяемыми средствами защиты растений плодово-ягодных культур. В частности, ПФКлерос обладает двойным действием (фунгицидным и акарицидным), высокой эффективностью, экологически безопасен, так как способен быстро разлагаться на поверхности обрабатываемых культур, а его конечные продукты разложения служат источником макро- и микроэлементов для растений. Препаративная форма (водный раствор) менее токсична по сравнению с порошкообразными сухими препаратами, а самое важное – новинка имеет низкую стоимость.

Мы проводили испытания ПФКлерос против мучнистой росы яблони, – рассказывает М. Е. Подгорная. – Обработки проводились не профилактически, а по факту появления симптомов заболеваний (лучше проводить обработки заранее). К моменту опрыскивания 50% листьев яблони уже были поражены росой. Мы сделали 2 обработки, 7 и 22 июля. После первой обработки инфекционный фон был снижен в 2 раза. Препарат обладает пролонгированным действием, что доказывает учёт перед второй обработкой, показавшей стабильное снижение инфекционного фона. Эффективность второй обработки составила 73%. Также испытывался препарат на землянике против мучнистой росы. При высоком инфекционном фоне эффективность после двух обработок составила 95%.

Стоит отметить высокую эффективность нового препарата и в борьбе с паутинным клещом. Пик эффективности был достигнут на 7-й день после обработки, – отметила Марина Ефимовна.



Участники семинара, организованного ООО «Каневск-Агро», получили много новой информации по возделыванию сельскохозяйственных культур

В ходе семинара обсуждался и другой препарат этого же белорусского производителя – Гидрогумин, который присутствует на российском рынке уже второй год и хорошо себя зарекомендовал. Гидрогумин – препарат гуминовый нового поколения, является экологически безопасным, высококачественным органическим удобрением. Это биорегулятор, адаптоген, иммуномодулятор, антидот, стимулятор роста естественного происхождения. Гидрогумин создан на основе натуральных ингредиентов в качестве универсального жидкого гуминового органоминерального удобрения, предназначен для использования в растениеводстве приусадебного, сельского, тепличного хозяйств, а также при выращивании цветочно-декоративных, газонных культур. Гидрогумин является вытяжкой из торфа. В основе препарата содержатся действующие вещества – гуминовые кислоты, а также натриевые соли гуминовых кислот (гуматы), стимулирующие, в отличие от других биологических веществ, выработку растением собственных регуляторов роста и фитогормонов.

Интермаг – высокоэффективное микроудобрение

Большое внимание на семинаре было уделено линейке микроудобрений Интермаг, отличающейся очень высокой эффективностью в условиях юга России. Агрономы знают, что все присутствующие сегодня на рынке листовых удобрений препараты можно разделить на два класса: кристаллические и органические. Однако не всем известно, что кристаллические удобрения созданы только для применения путём фертигации, а в качестве листового удобрения они малоэффективны. При попадании на поверхность листа кристаллических удобрений через два часа образуются кристаллы, которые делают недоступными для растений содержащиеся в них элементы питания, поэтому большая часть препаратов не усваивается листовой поверхностью. Но эффект может быть и отрицательным. В сухих условиях образовавшиеся кристаллы забирают воду из клеток растений, нанося им непоправимый вред.

В этой связи специальные листовые удобрения в органической и хелатной формах (к ним относится линейка удобрений серии Интермаг) лучше подходят для листового применения, поскольку они после внесения равномерно растекаются по поверхности листа, что ведёт к полному усвоению препаратов и отсутствию ожогов на листьях.

Самая главная особенность – листовые удобрения серии Интермаг имеют высокую эффективность. Например, при почвенном внесении калийных удобрений 40% калия уходит с водой, а при листовом внесении Интермаг Калий потери составляют всего не более 20%. Но важно помнить, что применение микроудобрений не должно приводить к снижению внесения дозы основных удобрений. Все обработки микроэлементами

необходимо проводить в первые фазы развития растения, поскольку потом эффективность их применения сильно снижается.

Широкий выбор от Интермаг

Линейка удобрений польского производителя довольно широка. Среди всего ассортимента выделим те препараты, которые будут наиболее востребованы в ближайшее время.

Интермаг Бор. Удобрение содержит бор В-11% (150 г/л) в легкоусваиваемой, органической форме (борозетаноламин). Рекомендуемый расход при одной обработке – 1 - 2 л/га. Рекомендуемое количество подкормок за сезон не более 4.

Интермаг Молибден. Удобрение содержит молибден Мо-3% (33,0 г/л) в легкоусваиваемой растением органической форме. Рекомендуемый расход при одной обработке – 0,5 - 1,5 л/га. Рекомендуемое количество подкормок на чувствительных к этому микроэлементу культурах – 1 - 2 подкормки.

Молибден влияет на переработку азота в белок. В частности, это очень важно для колосовых, когда необходимо переработать азот в белок и тем самым повысить качество зерна.

Когда в растениях содержится много азота, снижается их устойчивость к болезням. В этом случае также можно внести молибден.

Интермаг Нитромаг 370. Содержит целый комплекс элементов питания с преобладанием азота (N-27,5%, 370 г/л). Этот препарат – скорая помощь для посевов, испытывающих недостаток питания, и для растений, имеющих быстрый прирост. Это своего рода энергетический напиток для посевов, его используют совместно с гербицидами на озимых. Весной растения часто испытывают нехватку азота и магния, так как они легко вымываются из почвы. В этом случае необходимо применение Нитромаг 370 в норме 4 - 5 л/га.

Интермаг Цинк. Жидкое цинкосоудержащее (Zn-8,4%, 112 г/кг) кристаллическое удобрение, рекомендуется в первую очередь для внекорневой подкормки кукурузы, сои, подсолнечника, зерновых, бобовых, плодовых деревьев, а также льна, хмеля, винограда и картофеля. Содержит органические комплексобразующие агенты для полного и быстрого впитывания цинка и стабильности в рабочих растворах. Цинк участвует в метаболизме и во многих ферментативных процессах, а также влияет на впитывание и употребление фосфора. Растения реагируют на его нехватку карликовостью формы и хлорозом листьев (розеты малых жестких листьев плодовых деревьев), а на кукурузе нехватка проявляется в виде широких белых полос на обеих сторонах нерва листа. Применение удобрений в интенсивном выращивании на больших площадях ведёт к увеличению урожая, а также значительно улучшает его качественные параметры. Нормы внесения: 1 л/кг.

Интермаг Медь. Содержание меди – 80 г/кг. Содержит органические комплексобразующие агенты для полного и быстрого впитывания меди и стабильности в рабочих растворах (кристаллическое удобрение). Медь участвует среди прочего в метаболизме азота, потому данное удобрение стимулирует повышение количества и улучшение качества зерна. Применение удобрения в

интенсивном выращивании зерновых на больших площадях ведёт к увеличению урожая зерна с высоким содержанием белка, а также значительно повышает устойчивость растений к грибковым и бактериальным заболеваниям.

Специалисты компании «Интермаг» отмечают, что для повышения эффективности листовых удобрений в рабочий раствор необходимо добавлять специальные препараты, служащие агентами проникновения. Было установлено, что такими свойствами обладает элемент титан.

Титан – проводник для листовых удобрений

При использовании листовых удобрений повысить их эффективность может препарат Титан. Препарат содержит титан 0,7%, магний 5% и серу 10%, применяется в норме 0,2 - 0,4 л/га.

Помимо функции проводника Титан также хорошо влияет на пылецу, повышает её фертильность и продлевает жизнедеятельность до 6 - 7 дней. Обработку лучше проводить до цветения. Препарат является катализатором (повышает проницаемость в растениях д. в. различных СЗР).

Помимо этого Титан обладает следующими свойствами:

- стимулирует процессы опыления и завязывания плодов;
- качественно активизирует ионы железа и жизненные процессы в растении;
- интенсифицирует фотосинтез и процессы метаболизма;
- обеспечивает транспортную функцию и повышает впитывание питательных веществ;
- усиливает перенос действующих веществ (как удобрений, так и средств защиты) в ткани растения;
- повышает качество и количество плодов до 20%;
- повышает устойчивость растений к различным стрессовым ситуациям (низкая температура, засуха, высокая активность патогенов);
- при обработке Титаном после града повреждение быстро заживают.

Новые препараты – залог высокой рентабельности агропроизводства

Технология питания и защиты сельскохозяйственных культур – один из ключевых факторов, от которых зависит урожайность. Во время вегетации агрономы могут корректировать питание растений за счёт внесения новых препаратов и микроудобрений и тем самым добиваться желаемых показателей. Внесение микроэлементов требует высокой выверенности действий, важно внести препарат в нужную фазу. Дать соответствующую консультацию и помочь в выборе препаратов могут сотрудники агроотдела компании «Каневск-Агро».

Специалисты, посетившие семинар, отметили, что использование новых препаратов для защиты и питания растений позволит создать все условия для получения высокой рентабельности сельхозпроизводства в следующем, 2016 году.

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото автора

ООО «КАНЕВСКАГРО»:

353730, Краснодарский край, ст. Каневская, ул. Таманская, 188.
Тел. 8 (86164) 7-21-20, факс 7-43-03 (многоканальный),
агроотдел: 7-38-17, 8-918-37-17-998. kanevskagro@mail.ru

352700, Краснодарский край, г. Тимашевск,
ул. Промышленная, 3, каб. 101 (1-й этаж).
Тел.: 8 (86130) 9-50-59, (агроотдел) 8 (900) 267-29-34

ст. Натухаевская, ул. Раевского (промзона),
тел.: 8 (86117) 300-233, 8 (988) 670-32-73

На пороге Новый год. Все сотрудники компании «Каневск-Агро» поздравляют аграриев с этим замечательным праздником.

Пусть новый год станет лучше уходящего, пусть будут радовать высокие закупочные цены на урожай, а затраты не будут выбивать из колеи. Всем здоровья и успехов. С Новым, 2016 годом!



ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Компания Lemken получила известность благодаря выпуску надёжных и эффективных орудий для обработки почвы. В линейке продукции этого производителя сегодня есть также посевная техника и техника для защиты растений.

В рамках прошедшей в ноябре в Краснодаре международной выставки «ЮГАГРО-2015» Lemken представил самые последние разработки в различных сегментах сельскохозяйственного машиностроения. Традиционно большую часть экспозиции заняли машины для обработки почвы, в частности, дисковая борона Рубин 12, плуги Ювель 8Т5 и Диамант 11. Кроме того, на выставочном стенде компании были продемонстрированы посевные комплексы, а также опрыскиватели Примус и Альбатрос. Эта техника применяется в интенсивных технологиях.

Не отказались ли аграрии от использования этой современной высокотехнологичной импортной техники в условиях резкого падения курса рубля? Наш корреспондент затронул этот вопрос, а также обсудил новинки компании в беседе с Йенсом Моска, экспортным менеджером Lemken.

Lemken по-прежнему в лидерах

- Даже с учетом тех обстоятельств, которые сложились в России в 2015 году, год для нас сложился хорошо, - начал разговор Йенс Моска. - Мы продали техники на сумму более чем 25 млн. евро, хотя в прошлом году было продано на 32 млн. евро. Такой спад продаж произошёл не только у нас, но и у других игроков рынка, относительно которых мы выглядели даже лучше и сохранили за собой одни из лидирующих позиций.

Чтобы удержать лидерство, мы проделали огромную работу: проводили многочисленные демонстрационные показы техники, улучшали работу сервисных служб, устраивали различные акции, разработали новую финансовую схему (рассрочку) приобретения новой техники. Тем самым мы смогли добиться достаточно высокого уровня продаж даже в условиях девальвации рубля. Мы понимаем и поддерживаем тенденцию к локализации производства в России, это уже наше стратегическое направление развития.

Россия занимает третье место в мире по объёмам продаж Lemken. На первом месте - Германия, там продаётся около 30% производимой продукции, во Франции - 20%, а в России - чуть меньше 10%. Активно развиваются рынки Китая, Канады, Румынии, Украины, но они пока не достигли уровня России. Поэтому для Lemken очень важен российский рынок. Мы не сдаёмся и планируем в следующем году увеличить товарооборот, - подчеркнул Йенс Моска.

Что нового?

В ходе выставки «ЮГАГРО» немецкий производитель на своём стенде новинок не демонстрировал, но на выставке Agritechnica (прошедшей чуть ранее, в ноябре 2015 года, в Ганновере) Lemken представил множество новинок, получив в итоге 2 серебряные медали от организаторов мероприятия. Йенс Моска рассказал о новой сеялке Solitair 25,

НОВЫЕ РАЗРАБОТКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ КОМПАНИИ LEMKEN



Руководство Lemken в России встречает на своем стенде делегацию VIP-гостей



которая в 2015 году стала машиной года в Германии. Это звание присуждается в ходе голосования ведущих аграрных СМИ Германии и считается очень престижным.

Solitair 25 имеет ширину захвата 6 м, может комбинироваться со всеми почвообрабатывающими агрегатами. По сути, это новое поколение пневматических рядовых сеялок. Это первая сеялка, оснащенная функцией автоматического пробного посева, которую можно запустить из кабины трактора. Для этого сначала через терминал вводятся необходимые параметры, такие как масса зерна, норма посева и максимальная рабочая скорость. Это стало возможным благодаря недавно разработанному вертикально расположенному дозаторам. С помощью вентилятора семена через направляющий канал подаются в систему взвешивания в семенном бункере машины. Результат передается на рабочий компьютер, а взвешенное количество семян автоматически выгружается в семенной бункер. Оператору необходимо лишь подтвердить количество взвешенного зерна и рабочую скорость - и можно приступать к севу.

Каждый дозатор приводится в движение собственным электродвигателем, что позволяет управлять количеством семян с помощью частоты вращения и плавно регулируемого камерного ротора. Таким образом обеспечивается оптимальный поток посевного материала в любой ситуации.

Используемая в новой сеялке Solitair 25 функция автоматического пробного посева помогает существенно упростить и сократить подготовку к рядовому посеву, а также гарантировать безукоризненный результат работы. Настройку количества семян в любое время можно легко проверить с помощью дополнительного пробного посева.

Для еще более точной калибровки или контрольной проверки с помощью соответствующего дозатора пробный высев также можно включать для любой отдельной секции.

По словам Йенса Моска, эта машина появится в России уже в следующем году для испытаний:

- Важно получить положительный опыт эксплуатации машины в условиях России, так как то, что работает в России, работает и в Германии, а то, что эффективно в Германии, не всегда эффективно в России.

Компания Lemken планирует начать первые продажи этой сеялки в 2017 году.

Повышение урожайности за счёт точности сева

- Также отмечу нашу новую сеялку точного посева Azurit, - продолжает Йенс Моска. - Главная ее особенность в том, что семена укладываются через два сошника на расстоянии 12,5 см со смещением. Таким образом каждое растение получает в 2 раза больше площади питания. Опыты показали, что прибавка урожайности за счёт этой функции достигает 5 - 10%. Сеялка может качественно сеять на скорости 17 км/ч, - подчеркнул эксперт.

Еще на выставке Agritechnica-2013 компания Lemken заявила о своем выходе в сегмент техники для точечного посева. Таким образом, Lemken сделал значительный шаг вперед относительно традиционных технологий, при которых посев семян производится в один ряд. Конструкторы Lemken делают ставку на два смещенных друг относительно друга полуряда с интервалом 12,5 см. Благодаря этому на каждое растение приходится



на 70% больше площади, в результате чего улучшается поступление воды и питательных веществ. С помощью сеялки Azurit возможен точный и эффективный посев кукурузы, сои, подсолнечника или рапса со скоростью до 17 км/ч. Как работает новый Azurit?

В процессе посева сначала две зачистные звездочки удаляют остатки урожая и камни. Затем сошник для удобрений точно по центру между полурядами закладывает ленту с удобрениями, которую закрывает идущий следом трапециевидный уплотняющий каток. Кроме того, трапециевидные кольца обеспечивают предварительное уплотнение рядов - это еще одна уникальная особенность Azurit.

Отдельные высевальные агрегаты снабжаются семенами из центрального семенного бункера посредством системы Seed on Demand. Два синхронизированных делительных диска разделяют зерна для попеременной подачи на два двухдисковых сошника сеющего узла DeltaRow. Сошники направляются двумя расположенными по центру между лемехами глубиноограничительными роликами и размещают семена точно на предварительно уплотненных участках. В завершение оба посевных ряда закрываются V-образным прижимным роликом.

Для задания технологической колеи отдельные полуряды системы DeltaRow можно отключать. При этом количество семян можно произвольно регулировать, чтобы обеспечить постоянное количество растений на гектар. Ширина отдельных колеи трактора может составлять до 87,5 см. Минимальное междурядье, обеспечиваемое высевальными агрегатами машины Azurit, - 37,5 см.

Благодаря применению двух синхронизированных делительных дисков каждому из них нужно отделять только каждое второе зерно, что позволяет избежать большого диаметра и высокой окружной скорости дисков. Временной интервал для процесса разделения достаточно велик, благодаря чему существенно повышается качество продольного распределения и двойного посева.

С наступающим Новым годом!

Подводя итоги выставки «ЮГАГРО-2015», Йенс Моска отметил, что аграрии, несмотря на экономическую нестабильность, по-прежнему нуждаются и заинтересованы в приобретении современной техники, в частности, новых высокотехнологичных сеялок. В сезоне следующего года немецкий производитель совместно со своими дилерами будет искать новые решения по преодолению непростой ситуации в России, продолжая индивидуально работать с каждым клиентом.

Также представитель Lemken поздравил всех аграриев с наступающим Новым годом, пожелав финансового благополучия, успехов и высокой отдачи от использования орудий Lemken.

- Мы, со своей стороны, обеспечим бесперебойную работу сервисных служб и представим в 2016 году новые машины, которые порадуют селян ещё большей эффективностью. С Новым годом, коллеги!

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА



НА «ЮГАГРО-2015» КОМПАНИЯ «БАЙЕР» ПРЕДСТАВИЛА НОВЫЕ ПРЕПАРАТЫ

ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

2015 год подходит к завершению, а значит, можно подвести некоторые итоги. Что отличает прошедший сельскохозяйственный сезон от всех остальных? Во-первых, год запомнится получением высокой урожайности зерновых колосовых на юге России и резким повышением цен на средства защиты растений. Другая важная особенность – повышение значимости качества сельхозпродукции. В условиях ужесточения конкуренции на мировом рынке зерна и повышения стандартов качества этот вопрос будет одним из самых актуальных в российском АПК и в следующем, 2016 году. К тому же, как показал прошедший сезон, преимущества получают те хозяйства, которые смогут сохранить собранный урожай до зимы, когда повышаются закупочные цены. А сохранность сельхозпродукции всецело зависит от её качественных характеристик.

Повысить качество урожая можно прежде всего за счёт интенсификации технологии возделывания, которая заключается в более широком применении современных гибридов и средств защиты растений. На этот аспект обращают внимание специалисты компании «Байер», которая в 2015 году расширила ассортимент предлагаемых гибридов полевых культур, а также вывела на рынок целый ряд новых препаратов для защиты растений.

В ходе выставки «ЮГАГРО-2015» об итогах года и новинках компании нашему корреспонденту рассказал Виктор Борисенко, руководитель отдела маркетинга фирмы «Байер».

Комплексные решения от «Байер»

Второй год подряд компания участвует в выставке, до этого в ней участвовали только наши семенные подразделения, – говорит Виктор Борисенко. – В прошлом году мы отметили хорошую отдачу от выставки, поэтому решили вновь участвовать в ней всеми подразделениями. Высокий интерес среди клиентов и дистрибьюторов вызывает наше комплексное предложение: семена + СЗР. В конце 2014 года «Байер» заключил с компанией «Евралис Семанс» договор о дистрибуции семян подсолнечника, кукурузы и сорго. Помимо этого у нас есть семенные активы в полевых – рапс озимый, яровой, и овощных («Нунемс») культурах, что позволяет нам предлагать комплексные эффективные технологии возделывания любой сельскохозяйственной культуры.

Что касается СЗР, «Байер» обладает сильными позициями практически во всех сегментах защиты полевых культур: зерновые колосовые, кукуруза, сахарная свёкла, – отмечает руководитель отдела.

Инновационные фунгициды для защиты овощных культур

Прошедший год был непростой, – продолжает Виктор Борисенко. – Для нас, как и для всех участников рынка, самой сложной проблемой была высокая волатильность курса рубля. В этой связи нам было важно зафиксировать цены на продукцию в рублях. В целом панические тенденции не оправдались, и курс на интенсификацию сельского хозяйства сохранился.

По словам Виктора Борисенко, выставка «ЮГАГРО» – одно из ключевых мест, где «Байер» может заявлять о своих новинках. В этом году в линейке концерна появилось три новых продукта для защиты овощных и садовых культур: Консенто (фунгицид для защиты картофеля), Эместо Квантум (протравитель для картофеля) и Луна Транквилити (фунгицид для картофеля и садов).

Консенто, КС (375 г/л пропамкарб гидрохлорид + 75 г/л фенамидон) – новый комбинированный системно-трансламинарный фунгицид для контроля фитофтороза, альтернариоза и пероноспороза на картофеле, томате, огурце и луке. К преимуществам препарата относятся надёжный и эффективный контроль фитофтороза, альтернариоза и пероноспороза, возможность применения во все фазы вегетации



растений. Консенто оказывает профилактическое и защитное действие на молодой прирост листьев и стеблей. Фунгицид обладает отличной дождеустойкостью и длительностью защиты при любых погодных условиях.

Следующая новинка, Эместо Квантум, КС (клатианидин 207 г/л, пенфлуфен 66,5 г/л) – инновационный системно-трансламинарный инсектофунгицидный протравитель для защиты картофеля от грызущих и сосущих вредителей, а также заболеваний, сохраняющихся с семенами и в почве. Протравитель обладает новым механизмом действия против широкого спектра контролируемых вредителей и болезней. Эффективность препарата находится на уровне выше существующих стандартов. Отмечается также антистрессовый эффект «Двойная сила изнутри», что позволяет увеличивать выход товарной продукции.

Луна Транквилити, КС (флуо-пирам 125 г/л + пириметанил 375 г/л) – новый комбинированный препарат, позволяющий контролировать самый широкий спектр грибных заболеваний на овощных и плодово-ягодных культурах, сочетающий два инновационных д. в., которые обладают лечебным, профилактическим и искореняющим действием.

Высокая активность пириметанила в газовой фазе позволяет уничтожать возбудителей гнилей хранения в период вегетации. Препарат обладает положительной физиологической активностью, предотвращает перекрестную резистентность за счет двух действующих веществ, увеличивает урожайность, лежкость и выход товарной продукции.

В ходе выставки аграрии очень много спрашивали об этих продуктах. Предвидя такой интерес, мы построили стенд таким образом, чтобы он имел тематические зоны, посвящённые семенам овощных культур, защите овощных культур, семенам полевых культур и защите

полевых культур, где можно было получить полную информацию по каждому препарату или гибриду, – прокомментировал Виктор Борисенко.

Новое слово в защите от церкоспороза

Не так давно была получена регистрация на новый фунгицид «Байер» для защиты сахарной свёклы Сфера Макс. Действующие вещества фунгицида – трифлостробин 375 г/л и ципроконазол 160 г/л. Это сочетание д. в. в Европе считается самым эффективным в борьбе с церкоспорозом.

Сфера Макс – препарат системного действия, используется для лечения и профилактики болезней сахарной свёклы. Действующие вещества нарушают дыхательные и обменные процессы в клетках патогенов. Фунгицид устойчив к смыву осадками, его можно совмещать с другими препаратами (обязательна предварительная проверка совместимости). Эффективен в защите от церкоспороза и рамуляриоза.

В последние два года в опытах на «БайАрене» была получена прибавка урожайности при использовании Сфера Макс от 20% до 30%. Минимальная норма расхода фунгицида – 0,3 л/га. На опытных полях двукратная обработка Сфера Макс позволила в этом году надёжно защитить посевы сахарной свёклы.

Ситуация с церкоспорозом на южных полях остаётся тяжёлой. Новый фунгицид способен сдерживать это заболевание в два раза дольше, чем традиционно используемые препараты триазольной группы. Эту новинку аграрии ждали уже давно.

Кроме этого получена регистрация на новый инсектицидный протравитель для кукурузы и подсолнечника Пончо (на основе клотианидина 600 г/л). Теперь все предлагаемые компанией «Байер» семена полевых культур будут обработаны этим препаратом.

С наступающим праздником!

Выставка «ЮГАГРО» – это, с одной стороны, подведение итогов года, а с другой – формирование серьёзного задела на будущее, – подчёркивает специалист. – Кроме расширения продуктовой линейки компания «Байер» работает и над некоммерческими проектами. В частности, у нас есть программа «БайСтади», которая включает в себя почти три десятка аграрных вузов по всей стране. Мы отбираем студентов на основе их творческих работ, победители конкурсов становятся нашими стипендиатами.

Все аграрии знают и другой известный проект – «БайАрена», в рамках которого мы традиционно демонстрируем самые эффективные схемы защиты растений в различных условиях России. Поскольку в ассортименте добавилось большое количество новых гибридов кукурузы, сейчас «БайАрена» проходит в два сезона (первый посвящён СЗР, второй – результатам возделывания гибридов).

В завершение хочу подчеркнуть, что «Байер» в 2015 году сохранил кредитную политику для клиентов, а партнёрам, которые рассчитывались в срок, мы предоставляли дополнительные скидки. Получить препараты в кредит будет возможно и в новом, 2016 году.

Пользуясь случаем, хочу поздравить всех сельян с наступающим Новым годом. Желаю здоровья, стабильности и уверенности в завтрашнем дне. С праздником, друзья!

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА



Каждому посетителю стенда – максимум внимания



Bayer CropScience

Представительство «Байер КрoпСайенс»: Краснодар, +7 (861) 201-14-77, +7 (988) 240-60-05
www.bayercropscience.ru

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

На выставке «ЮГАГРО-2015», прошедшей в г. Краснодаре в конце ноября, специалисты животноводческой отрасли АПК обращали особое внимание на поставщиков качественных кормов, концентратов и других продуктов, используемых в рационе питания животных, поскольку в условиях экономических санкций значение продовольственной безопасности и импортозамещения отечественными продуктами значительно возросли. Среди таких поставщиков особо выделялась компания «Агрокормсервис плюс» из Ставропольского края. Не обошла ее стенд и делегация VIP-гостей выставки, в которую входили помощник Президента РФ И. Е. Левитин, губернатор Краснодарского края В. И. Кондратьев и министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края А. Н. Коробка.

О компании и поставляемой ею продукции гостям рассказал заместитель директора В. В. Голошубов.

В частности, руководитель отметил, что ООО «Агрокормсервис плюс» работает на рынке с 1994 года. За это время накоплены большой опыт и обширный ассортимент кормов, концентратов, заменителей молочных продуктов и других товаров от лучших отечественных и

«АГРОКОРМСЕРВИС ПЛЮС» — СЕРЬЕЗНЫЙ ИГРОК НА РЫНКЕ КОРМОВ ЮГА РОССИИ

зарубежных производителей для составления необходимых рационов питания для птицы, свиней, крупного рогатого скота.

Поставки осуществляются в птицеводческие и животноводческие хозяйства Северного Кавказа. При этом ставка делается на товары, качество которых не подлежит сомнению, а происхождение подтверждено сертифицированными российскими и зарубежными лабораториями.

Сбытовая стратегия компании «Агрокормсервис плюс» нацелена на удовлетворение потребностей всех без исключения потребителей: начиная от крупных птицеводческих и животноводческих комплексов до фермерских и личных подсобных хозяйств. В этих целях действует фирменная сеть магазинов по обеспечению мелких потребителей.

Все корма, концентраты и другая продукция зарегистрированы в России и имеют все необходимые разрешительные документы.

Среди партнеров компании - ОАО «Славянский КХП», ООО «Райффайзен Агро», ООО «Микс-Лайн» и др.

Кроме обширного ассортимента кормов и концентратов «Агрокормсервис плюс» реализует оборудование для кормления и содержания птицы и животных, суточного молодняка бройлеров, несушек, уток, гусей и индейки.

Компания имеет транспортную линию в порту г. Новороссийска, полностью механизированные логистические центры в г. Ставрополе и Новоалександровске. В итоге



сформирована собственная сеть реализации на территории СКФО и ЮФО, которая позволяет быть ближе к потребителям, обеспечивая удобство и оперативность.

Являясь активным членом НКО «Росптицесоюз» и Союза птицеводов Кубани, компания организует обучающие семинары по содержанию и кормлению птицы и животных, обзоры рынка птицеводческой продукции.

Во время посещения стенда помощник Президента РФ Игорь Левитин спросил Владимира Голошубова о том, что нужно сделать для

увеличения объемов кормов в регионе. Заместитель руководителя ООО «Агрокормсервис плюс» ответил: «Кубань и Ставрополье, имея хороший зерновой потенциал, собственное производство и переработку сои, могли бы увеличить объемы производства кормов в разы и обеспечить потребности птицеводства и животноводства не только своих, но и соседних регионов. Для этого нужны доступные кредиты как производителям - для закупки сырья и оборудования, так и потребителям - для приобретения готовой продукции.

Что касается качества, одним из важных компонентов при производстве комбикормов является рыбная мука, которая в нужных объемах может производиться на Дальнем Востоке. Видимо, есть необходимость поспособствовать в вопросах увеличения объемов производства рыбной муки в дальневосточных регионах и попутно снизить тариф на железнодорожные перевозки в европейскую часть страны, в частности, на юг России.

А в целом есть все предпосылки для того, чтобы до максимума осуществить импортозамещение и обеспечить птицеводство и животноводство качественными кормами».

Будут ли решены эти проблемы - покажет время. А пока все зависит от инициативы руководителей таких компаний, как «Агрокормсервис плюс». Пожелаем им удачи.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

ООО «АГРОКОРМСЕРВИС ПЛЮС»:
355035, г. Ставрополь, ул. 2-я Промышленная, 11.
Тел. (8652) 39-23-24, факс 39-14-83.
E-mail: info@aksplus.ru

КОМПАНИЯ «АГРОКОРМСЕРВИС ПЛЮС»
поздравляет сотрудников отрасли
с наступающим Новым годом и желает всем
здоровья, успехов, оптимизма и удачи!

Широкозахватный дисковый агрегат **MEGADISK**
До 400 гектаров обработки почвы за сутки!

AGROMASTER
ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!

Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»

- ✓ Аккредитован в ОАО «Россельхозбанк»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Росагролизинг»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Татагролизинг»

423970, РФ, Республика Татарстан, Муслимовский район, р.п. Муслимово, Ул. Тукая, 33а, ПК «Агромастер»
Тел./факс: 8 (85556) 2-39-08, 8 (85556) 2-43-56, 2-43-59, 8 (8552) 54-45-75

E-mail: agromaster@mail.ru
www.pk-agromaster.ru

Широкозахватные посевные комплексы AGRATOR	Средние посевные комплексы AGRATOR	Механические посевные комплексы AGRATOR M	Комбинированные посевные комплексы AGRATOR COMBIDISK
Автомобильные посевные комплексы AGRATOR AVTO	Дискокультиваторные посевные комплексы AGRATOR DK	Дисковые посевные комплексы AGRATOR DISK	Широкозахватный дисковый агрегат MEGADISK

Это их МАКСИМУМ, но еще не предел!

В 2015 году в России впервые прошел ежегодный Всероссийский конкурс урожайности гибридов кукурузы и подсолнечника «Дюпон Пионер» - «Пионер Максимум»! Уборочные завершены, результаты подсчитаны – пришло время назвать имена настоящих профессионалов!

В России очень много талантливых агрономов, которые достигают высоких урожаев потому, что они любят свою работу, вкладывают все свои силы, время в результат. Нам хотелось отметить таких людей, поблагодарить за их тяжелый, но успешный труд на земле.

Участники конкурса также поделились технологией, которую они применяли при возделывании конкурсных гибридов. Таким образом, конкурс также стал площадкой для обмена опытом.

В 2015 году в конкурсе приняли участие 148 хозяйств из основных сельскохозяйственных регионов страны, и получено более 200 результатов урожайности на гибридах «Дюпон Пионер». Обеспечению честности и объективности результатов было уделено особое внимание. Для того чтобы все конкурсанты находились в равных условиях, замер урожайности проводился при обязательном присутствии представителя «Дюпон Пионер».

В декабре были подведены итоги и объявлены победители: у некоторых разрыв в урожайности определяли сотые доли! Многие из них уже получили свои призы, награды, кубки и дипломы, а каждый участник конкурса – сертификат с результатом этого года. Надеемся, в следующем году им удастся его улучшить!

РЕЗУЛЬТАТЫ 2015 Г. ПО ЮГУ И ЦЕНТРУ

От южных и центральных регионов России призовые места в двух номинациях заняли 40 участников, показав настоящие рекорды в своих зонах. Вот списки победителей – настоящих профессионалов своего дела!

Номинация «Лучшая урожайность гибрида кукурузы «Дюпон Пионер», регионы ЮГ и ЦЕНТР, 2015 год

Место	Зона	Хозяйство	Регион, район	Гибрид	Урожайность, ц/га (14%)
1	1.1	ООО «Фат-Агро»	РСО - Алалия, Алагирский	П9578	172,9
2	1.1	ООО Агрофирма «Фарн»	РСО - Алалия, Пригородный	П0216	172,0
3	1.1	ИП Табухов Ж. М.	КБР, Лескенский	П0216	161,4
1	1.2	ООО «Колхоз-племзавод им. Чапаева»	Ставропольский, Кочубеевский	П0216	133,9
2	1.2	ООО «Колхоз-племзавод им. Чапаева»	Ставропольский, Кочубеевский	П0216	126,0
3	1.2	ООО «Колхоз-племзавод им. Чапаева»	Ставропольский, Кочубеевский	ПР37Ф73	125,3
1	1.3	ООО «Кирпили»	Краснодарский, Калининский	П9175	110,0
2	1.3	ЗАО «Родник»	Краснодарский, Тихорецкий	П8400	104,6
3	1.3	КФХ «Теплый стан»	Краснодарский, Ленинградский	ПР37Ф73	102,4
1	1.4	ОАО «Родина»	Краснодарский, Ейский	П9175	69,4
2	1.4	ООО «Заречное»	Ростовская, Красносулинский	Р8400	56,3
1	1.5	ООО «Заречное»	Воронежская, Рамонский	П9578	112,5
2	1.5	ООО «Истобное»	Воронежская, Репьевский	ПР39Х32	84,4
3	1.5	ООО «Золотой Колос Агро»	Воронежская, Поворинский	ПР39Х32	82,0
1	1.6	ОАО АПО «Дружба»	Липецкая, Грязинский	ПР39В45	117,2
2	1.6	ООО «Колос-Агро»	Липецкая, Елецкий	П8400	114,3
3	1.6	ЗАО «Ивово»	Липецкая, Липецкий	П8039	106,0
1	1.7	ЗАО «Картофельная Нива Орловщины»	Орловская, Орловский	ПР39А50	93,6
2	1.7	ООО АПК «Черноземье»	Курская, Коньшевский	ПР39В45	86,7
3	1.7	ООО «Черкизово-Растениеводство»	Орловская, Мценский	ПР39Х32	79,7
1	1.8 (орошение)	ООО «Земля Кубани»	Краснодарский, Калининский	П0216	148,0
2	1.8 (орошение)	ООО «Изобилие»	Ставропольский, Георгиевский	П0105	126,0
3	1.8 (орошение)	ООО «Изобилие»	Ставропольский, Георгиевский	П9175	124,5



Всероссийский конкурс урожайности «Пионер МАКСИМУМ»

О КОНКУРСЕ

Конкурс проводится среди сельхозпроизводителей в двух номинациях: «Лучшая урожайность гибрида кукурузы «Дюпон Пионер» и «Лучшая урожайность гибрида подсолнечника «Дюпон Пионер» по 10 зонам России. В каждой зоне были определены 1, 2 и 3-е места в двух номинациях. В победивших хозяйствах награждались как агроном (ценным призом), так и сельхозпредприятие - инновационными семенами «Дюпон Пионер».

В конкурсе может принять участие любой агроном, купивший семена кукурузы или подсолнечника «Дюпон Пионер» через программу «Пионер ПЛЮС». Покажите свой МАКСИМУМ в 2016 году!

Номинация «Лучшая урожайность гибрида подсолнечника «Дюпон Пионер», регионы ЮГ и ЦЕНТР, 2015 год

Место	Зона	Хозяйство	Регион, район	Гибрид	Урожайность, ц/га (7%)
1	1.2	ОАО «Племзавод имени В. И. Чапаева»	Краснодарский, Динской	ПР64Ф66	37,0
2	1.2	ИП КФХ Улитина В. А.	Краснодарский, Новокубанский	ПР64Ф50	33,4
3	1.2	КФХ Шляхтов Ю. И.	Краснодарский, Новокубанский	П64ЛЕ25	29,8
1	1.3	ООО «Ш.А.Р.»	Краснодарский, Каневской	П64ЛЕ20	39,6
2	1.3	СПК им. Чапаева	Краснодарский, Староминский	П64ЛЕ25	37,2
3	1.3	ООО «Юг Агротехника»	Краснодарский, Ленинградский	П64ЛЕ25	36,4
1	1.4	ООО «Пригородное»	Ростовская, Красносулинский	ПР64Ф66	34,6
2	1.4	ООО АК «Октябрьский»	Краснодарский, Ейский	П63ЛЕ10	32,01
3	1.4	ООО «Дружба народов»	Крым, Красногвардейский	П64ЛЕ19	32,00
1	1.5	ИП глава КФХ Баранников Н. Н.	Воронежская, Новоусманский	П64ЛЕ25	50,8
2	1.5	ООО «Русское поле»	Воронежская, Семилукский	П63ЛЕ10	39,8
3	1.5	ИП КФХ Икринников А. И.	Волгоградская, Киквидзенский	П64ЛЕ25	39,5
1	1.6	ООО «Агро Виста Тамбов» ОП «Никифоровское»	Тамбовская, Никифоровский	П64ЛЕ25	39,6
2	1.6	ИП глава КФХ Фетисов А. В.	Тамбовская, Сампурский	П63ЛЕ10	39,5
3	1.6	ООО «Агро Виста Тамбов» ОП «Никифоровское»	Тамбовская, Никифоровский	П63ЛЕ10	39,4
1	1.7	ООО «Пульс-Агро»	Орловская, Верховский	ПР63А90	36,7
2	1.7	ООО «Северное Сияние»	Орловская, Покровский	ПР63А90	34,4

Узнать всю информацию о конкурсе – участники, победители, интервью, список зон – можно на сайте www.pioneer.com/russia.

Для оформления программы «Пионер ПЛЮС», а также подачи заявки обращайтесь к вашему агроному-консультанту.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ПО КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ:

Александр Северинов: тел. +7-918-449-68-07, e-mail: aleksandr.severinov@europe.pioneer.com

Вячеслав Снегирев: тел. +7-918-366-45-55, e-mail: vyacheslav.snegirev@europe.pioneer.com

Максим Москалюк: тел. +7-989-199-24-66, e-mail: maxim.moskalyuk@pioneer.com