



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№ 29 - 30 (258 - 259) 19 сентября - 2 октября 2011 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: www.agropromyug.com

ХИМРЕАКТИВЫ

бура, цинк, поташ, сера, медный и железный купорос, парафин, глицерин и др.

ХИМБОРУДОВАНИЕ

гигрометры, ареометры, термометры, спиртометры, дистилляторы и др.

ХИМПСУДА

пробирки, колбы, мензурки, бюретки, пипетки, стаканы, воронки, фарфоровая и полипропиленовая посуда и др.



ООО «КУБАНЬРЕАКТИВ»: 350059, г.Краснодар, ул. Новороссийская, 174, оф. 36. Тел./факс (861) 239-66-82, моб. тел. +7 (961) 524-49-47. E-mail: kubanreaktiv@mail.ru

КАКИМИ СЕМЕНАМИ СЕЯТЬ?

Попробуем определиться по итогам урожайности уходящего года

ТАКОГО ПРАКТИЧЕСКОГО СЕМИНАРА ВЫ ЕЩЕ НЕ ВИДЕЛИ!

Необычность «дня поля» – в необычности формата. Подъезжая, специалисты и руководители коллективных и фермерских хозяйств невольно обращали внимание на скромно стоящие на краю демонстрационного поля комбайн «Джон Дир» и большую грузовую машину. По всему было видно, техника могла иметь отношение к предстоящему мероприятию. И люди удивленно переговаривались: что еще такое придумали в компании «Агриплант»?

Компания «Агриплант» – официальный дистрибьютор нескольких всемирно известных фирм – производителей средств защиты растений, семян сельскохозяйственных культур и микроудобрений. В структуре ее бизнеса порядка 60% занимают СЗР и около 40% приходится на семена. В своем развитии компания «Агриплант» никогда не стоит на месте. Постепенно расширяется география ее интересов, меняется стиль работы. Сегодня она сотрудничает с сельхозпредприятиями не только ЮФО, но и других регионов России, в частности Воронежской и Белгородской областей. И каждый год приносит ей как рост объемов продаж, так и популярность и авторитет.

В этот раз «день поля» был задуман еще весной, и формат его тщательно продуман.

Его участниками стали хорошо известные в мире и в нашей стране семеноводческие компании: «PIONEER», «EURALIS SEMENCES» и другие. А сюрпризом для приглашенных – возможность не только визуально познакомиться с гибридами, представленными именно в этой почвенно-климатической зоне, использованной агротехникой, примененной методикой и средствами защиты, но и увидеть своими глазами конечный результат – урожай гибридов кукурузы, говорит генеральный директор компании А. В. Князьков. В конечном счете – помочь сделать правильный выбор к сезону будущего года. Эти цели преследовались и на другом «дне поля» – в Динском районе, прошедшем в августе, где демонстрировались гибриды кукурузы и подсолнечника.

Открывая «день поля», Александр Васильевич прежде всего поблагодарил руководителей и специалистов

В ПОМОЩЬ АГРОНОМУ

Наступило время, когда аграрии начали активную подготовку к следующему сельскохозяйственному году. Наряду с приобретением удобрений, средств защиты растений, техники важнейшей статьей расходов является покупка семян. В сельхозпредприятиях, живущих согласно мудрой русской пословице «Готовь сани летом, а телегу зимой», уже имеются договоры на поставку семенного материала основных полевых культур: кукурузы, подсолнечника, сахарной свеклы, рапса, сои и др. Однако большое количество хозяйств, особенно фермерских, до сих пор не определились как по причине многообразия семенного материала на рынке семян (попробуй найти правильное решение), так и в выборе дистрибьюторов (чтобы помогли правильно сделать выбор, вовремя осуществляли поставки, оказали технологические консультации). А тут еще и кошелек не позволяет делать опророчечивых шагов.

Учитывая такую ситуацию, а она складывается из года в год, компании-дистрибьюторы со своими поставщиками в помощь аграриям ежегодно закладывают опыты и проводят «дни поля». Цель – показать возможности гибридов и сортов в различных условиях возделывания и выявить наиболее урожайные сорта и гибриды, которые могут дать наибольший экономический эффект хозяйству.

Компания «Агриплант» – одна из таких основательных дистрибьюторских компаний. У руководителя и сотрудников не только четкое понимание того, что нужно крестьянину, но и сознание, как это сделать. Примером такого творческого подхода может стать один из «дней поля», проведенных в сентябре в Кавказском районе Краснодарского края. Посвящен он был кукурузе.

ЧАС ИСТИНЫ

Методика проведения мероприятия была предельно проста и гениальна. Никаких залов, никакой теоретической части – все в поле. Еще до его открытия подъезжающие участники «дня поля» отправлялись к опытным делянкам и начинали изучать гибриды, которые предназначались для демонстрации. В частности, из гибридов кукурузы компании «PIONEER» в этот раз были представлены ПР 39Б29, ПР 39Х32, ПР39Г12, ПР39Р86, ПР39Ф58, ПР38Р92, ПР38Х67, Драцила, ПР38Д25, ПР37Ф73, ПР38А24. Компания «EURALIS SEMENCES» представила гибриды Дельфин, Веритис, Евростар, Битл, Маккила, Сплэндис, ЕС Паролли, ЕС Кристель, Сигма, Диадема, Сенсор.

«Агриплант» и в будущем будет подходить к работе творчески, создавать предпосылки для эффективной деятельности сельхозпредприятий и комфортные условия для партнеров-поставщиков.

Всего 22 гибрида. Как говорится, глаза разбегаются. Дотошные агрономы и фермеры записали названия каждого из них, затем обменялись мнениями с коллегами, получили необходимую информацию у организаторов и к началу официальной части были, что называется, подготовлены к демпоказу. Участки с гибридами «PIONEER» демонстрировал региональный менеджер компании А. Подлесный. Вначале он характеризовал особенность каждого из них, затем в делянку заходил современный зерноуборочный комбайн «Джон Дир», бортовой компьютер которого обеспечивал регистрацию урожая кукурузы на конкретной делянке. Данные просчитывались из расчета 13%-ной влажности (по которой принимают элеваторы) и

заносятся в большую таблицу, которая давала возможность для оперативного сравнения и анализа. В итоге таблица компании «PIONEER» выглядела следующим образом (табл. 1).

Как видно, лучшую урожайность показали гибриды ПР37Ф73, ПР38Д25 и ПР38А24, которые и были рекомендованы в первую очередь для использования в следующем году.

По аналогичной схеме проходил демпоказ гибридов «EURALIS SEMENCES», которые представлял сотрудник компании В. Шульга. Полученные результаты сведены в таблицу (табл. 2).

Опираясь на полученные данные, можно сказать, что лучшую урожайность дали гибриды Сенсор, Сигма и Диадема, которые также были в первую очередь рекомендованы для применения в следующем сезоне.

При этом для достижения большей достоверности мы попросили дополнительные данные у сотрудников «PIONEER» и «EURALIS SEMENCES» с других демонстрационных участков. В частности, делянок ООО «АгроСоюз» (табл. 3 и 4).

В результате мы видим, что некоторые гибриды, выращенные в различных почвенно-климатических условиях, к примеру, «пионерские» ПР37Ф73, ПР37Д25, ПР38А24 и «евралисовский» Сенсор, показали стабильные высокие урожаи. А значит, могут быть рекомендованы для возделывания на юге России, в частности на Кубани, и дадут гарантированный урожай.

Напомним специалистам их основные параметры.

ПР37Ф73 (ФАО 410) считается фаворитом в среднепоздней группе, по итогам испытания прошлого года занял по урожайности первое место, высокоурожайный гибрид двойного направления, отличается высокой продуктивностью и стабильностью в производстве, зерно быстро отдает влагу при созревании, обладает высокой степенью засухоустойчивости, устойчив к полеганию, у него раннее цветение, ремонтантный. Рекомендуются для возделывания на зерно и силос. Не любит ранних сроков сева. Хорошо отзывается на высокий агрофон и орошение. Пригоден для возделывания по нулевой и минимальной технологии.

(Окончание на стр. 2)



Участники семинара



350049, Россия, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Красных партизан, 347/проезд Луговой, 30; 2, 3-й этажи, офисы 13, 30, 31, 33 - 36, 42, 44 - 48. Тел.: (861) 226-76-91 (агроотдел), 266-69-37 (секретарь), 226-08-13 (факс/авт.); 226-79-86 (бухгалтерия); 226-67-16 (факс, бухгалтерия), 226-79-86



Генеральный директор компании «Агриплант» А. В. Князьков (слева) и менеджер компании «Евралис Семанс» В. А. Шульга (в центре): последние приготовления перед семинаром



А. В. Князьков (в центре) приветствует руководителей и специалистов перед началом семинара



Участники семинара: есть о чем подумать, есть что обсудить

КАКИМИ СЕМЕНАМИ СЕЯТЬ?

Попробуем определиться по итогам урожайности уходящего года

(Окончание. Начало на стр. 1)

ПР37Д25 (ФАО 390) – гибрид среднеспелой группы, высокоурожайный, зернового направления. Характерны высокая продуктивность и стабильность в производстве. Засухоустойчив, зерно быстро отдает влагу при дозревании, имеет хорошее развитие на начальных стадиях роста, отличается теплолюбивостью. Выпущен на смену известному гибриду Драцила. Рекомендуются для возделывания на зерно. Хорошо отзывается на высокий агрофон и орошение.

ПР38А24 (ФАО 420) – высокоурожайный среднеспоздний гибрид зернового направления, обладает высокой продуктивностью и стабильностью производства, засухо- и стрессоустойчив, зерно быстро отдает влагу при дозревании, с высоким содержанием белка и крахмала, пригоден для переработки на крупу, толерантен к пухлячковой головке, южному гельминтоспориозу, фузариозу початков, поражению стеблевым мотыльком.

ЕС СЕНСОР ФАО 370 – гибрид новой селекции. Растение невысокое, сильное, устойчив к засухе, быстро отдает влагу при созревании. Является одним из гибридов – лидеров компании. Зарегистрирован во всех странах, где проходил испытания. Пластичен. При испытаниях в РФ показал высокие результаты в большинстве регионов. Наиболее результативен в Белгородской области и Краснодарском крае. Зерно зубовидное.

ЕС СИГМА ФАО 290 – этот гибрид называют новой европейской звездой, сочетающей урожайность с высокой стабильностью. Невысокое растение. Устойчив к болезням, зерно хорошо отдает влагу при созревании, зубовидного направления.

ЕС ДИАДЕМА ФАО 340 – новый гибрид, обладает превосходной энергией всхожести, очень хорошей устойчивостью к болезням, устойчив к полеганию, с мощной корневой системой, зубовидный, обладает хорошей влагоотдачей зерна, высокий потенциал урожайности, но меньше, чем у Сенсора, потому что вегетационный период чуть короче.

Завершился «день поля» вручением ценных подарков победителям викторины, правильно назвавшим самый урожайный гибрид из продемонстрированных компаниями «Пионер» и «Евралис». Отдельной похвалы заслужил В. Коломейцев, на полях которого были заложены демонстрационные делянки и проходило данное мероприятие. Организаторы, в частности, отметили, что ООО «СП Коломейцево» – одно из передовых фермерских хозяйств Краснодарского края. Его руководитель – поборник всего нового и прогрессивного, что есть в опыте сельхозпроизводства в мире. Не случайно в хозяйстве применяются технологии, которые дают максимальный эффект. Они оснащены современной техникой, на ней работают подготовленные специалисты. Поэтому высокие показатели урожайности, полученные сегодня в поле, достоверны и соответствуют заявленной урожайности производителя. Как отметил А. В. Князьков, планируя данный «день

Результаты демоиспытаний в ООО СП «Коломейцево», Кавказский район, 2011 г., кукуруза, «Пионер»

Гибрид	Урожайность, ц/га	Вл-сть при уборке, %	Урожайность при 14%	Место
1 ПР39Б29	64,2	14,3	64	
2 ПР39Х32	73,4	15,1	72,6	
3 ПР39Г12	67,3	15,7	66,2	
4 ПР39Р86	75,5	16,2	73,8	
5 ПР39Ф58	51,1	17,4	49,4	
6 ПР38Р92	63,4	19,6	59,8	
7 ПР38Х67	78,4	19,5	74,1	
8 Драцила	75,2	18,6	71,7	
9 ПР38Д25	87,2	19,2	82,7	2
10 ПР37Ф73	91,9	21,0	85,5	1
11 ПР38А24	81,9	16,7	79,7	3

поля» в хозяйстве Коломейцева, он не сомневался в его конечном успешном результате. Что и произошло. Специалисты хозяйства обеспечили все технологические условия, для того чтобы гибриды кукурузы показали свой потенциал. Поэтому помимо осмотра опытных делянок у приехавших на «день поля» была возможность обменяться опытом возделывания данной культуры.

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ЗАКАЗ – ГАРАНТИРОВАННАЯ ПОСТАВКА СЕМЯН

– Эта аксиома вроде бы известна любому земледельцу, и все же, бывает, складываются порой в хозяйствах обстоятельства, способствующие отсрочке или отказу от покупки оригинальных семян будущего урожая. Чем это грозит – любой специалист сельхозпредприятия знает, – сетовал А. В. Князьков в эксклюзивном интервью корреспонденту нашей газеты по завершении «дня поля». – И, тем не менее, мы делаем все, чтобы этого не случилось.

Накануне очередного этапа сельхозпроизводства, когда агрономическая служба и руководители хозяйства должны принять решение, какие гибриды и сорта и в каком количестве будут высеваться в следующем году, нужно помнить простое правило – не тянуть до последнего, а ехать либо звонить в офис «Агрипланта» и вести переговоры о сроках поставки, условиях оплаты семян и оформлении предварительного заказа. Это гарантирует хозяйству в последствии своевременность поставки семенного материала требуемого качества и количества, а дистрибьютору – уверенность в планировании заказов у поставщика необходимых объемов семян.

При этом, продолжает Александр Васильевич, компания «Агриплант» может предложить очень большой ассортимент семян. Основными поставщиками этой продукции сегодня являются такие признанные во всем мире семеноводческие компании, как «PIONEER», «EURALIS SEMENCES» и КВС. Это стратегические партнеры компании в вопросе поставки семян кукурузы, подсолнечника, рапса. В объемах поставки они отличаются, но по значимости, как фирмы-поставщики, они равнозначны.

В то же время компания «Агриплант» может предложить семенной материал других компаний: «Лимагрэн», «Монсанто», «Сингента», «СЭС-Вандерхаве» и др.

Безусловно, прошедший «день поля» был ориентирован на то, чтобы помочь руководителям и специалистам хозяйств разобраться в многообразии семян, представленных на рынке, сделать правильный и своевременный выбор. От этого выиграют все: и фирмы-поставщики, и компания-дистрибьюторы, а в первую очередь хозяйства.

И еще немаловажный фактор, который часто упускают из виду потребители. Чем раньше будет оформлен заказ, тем больше вероятность получить дополнительную скидку. При этом компания дорожит каждым своим партнером и не делает различий – крупный ли это холдинг или мелкое фермерское хозяйство. Все для нее дороги, и она дорожит каждым из них.

Завершая тему предварительных заказов, А. В. Князьков, как бы размышляя, заметил: правильно поступят те, кто уже в октябре закроет тему приобретения семенного материала. Экономическая нестабильность в мире может вынести на повестку дня много новых проблем, включая поставку семян.

К ВОПРОСУ КОМПЛЕКСНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Переходя к блоку вопросов об обслуживании сельхозпредприятий, Александр Васильевич согласился с тем, что дистрибьюторская компания, которая не заботится о расширении комплекса услуг, обречена остаться не у дел. Поэтому с первого дня работы «Агриплант» ведет курс на комплексное обслуживание своих клиентов.

– Идея состоит в том, что, приходя к нам, крестьяне максимально могут удовлетворить потребности своего хозяйства. Что в себя включает наше обслуживание?

Технологическое консультирование и сопровождение в течение сельскохозяйственного года.

Хранение и доставка семенного материала, удобрений, средств защиты к месту назначения по требованию руководства хозяйства. Для этого у нас в ближайшее время заработает первая очередь складского комплекса,

Результаты демоиспытаний в ООО СП «Коломейцево», Кавказский район, 2011 г., кукуруза, «Евралис»

Гибрид	Урожайность, ц/га	Вл-сть при уборке, %	Урожайность при 14%	Место
1 Дельфин	49,2	19,1	46,7	
2 Веритис	50,1	19,4	47,4	
3 Евростар	45,7	19,3	43,4	
4 Битл	57,7	18,7	54,9	
5 Маккила	48,0	20,0	45,1	
6 Спландис	59,0	19,2	55,9	
7 ЕС Паролли	52,4	18,1	50,2	
8 ЕС Кристель	57,0	19,0	54,1	
9 Сигма	74,0	17,9	71,1	2
10 Диадема	67,0	16,9	65,1	3
11 Сенсор	89,9	22,0	82,7	1

а автопарк постоянно пополняется и сегодня насчитывает более двадцати автомобилей различной грузоподъемности.

Плюс ко всему нашим партнерам мы оказываем услугу по транспортировке из хозяйства на наш склад переходящих остатков семян, удобрений, пестицидов.

Мы выполняем услуги по утилизации просроченных ядохимикатов. Для этих целей у нас создана соответствующая служба.

У нас имеется собственная лаборатория, которая оказывает индивидуальную помощь агрономическим службам хозяйств в анализе посевного материала с выдачей рекомендаций по применению того или иного протравителя.

На конец сентября в лаборатории отработано более 320 образцов семян. При этом мы можем поставить протравитель любого производителя.

Оказываем мы и такую услугу, как подбор эффективных препаратов-дженериков, которые гарантированно принесут эффект и сэкономят определенные суммы денег. При этом нужно знать, что рынок дженериков уже не тот, что был раньше. Он стал цивилизованнее, и поэтому мы не отвергаем его предложения.

Все эти услуги оказывают наши сотрудники. А у нас работают профессионалы своего дела: ученые, агрономы-практики, в совершенстве знающие свою работу.

КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ КОМПАНИИ «АГРИПЛАНТ»?

– Это, пожалуй, самый простой вопрос, – улыбнулся руководитель компании. – Достаточно позвонить и договориться о встрече, провести переговоры у нас в офисе либо мы сами выедем на место. Как я уже сказал выше, мы рады любому клиенту и каждый из них для нас равнозначен.

Безусловно, на особом счету у нас проверенные хозяйства, с теми, с кем мы работаем уже несколько лет, с кем достигнуты доверительные отношения. С ними устанавливаются самые льготные финансовые схемы и условия кредитования. С новичками – в индивидуальном порядке. В любом случае, чтобы обеспечить комфортную работу нашим партнерам, мы включаем все свои ресурсы. Максимальный срок кредитования – 240 дней. Размер предоплаты подбирается индивидуально. К примеру, в прошлом году предоплату в 20 – 30% мы порой договаривались получить через 2 – 3 месяца после поставки товаров в хозяйство, и партнеры слово свое сдержали.

Но это, как говорится, на юге России и особенно в Краснодарском крае, где нас знают уже достаточно долго. А как быть в других регионах?

Данные по демонстрационным посевам гибридов компании «PIONEER»

Гибрид	ФАО	Урожайность
ПР39Х32	180	49,6
ПР39Г12	200	42,4
ПР39Р86	250	46,6
ПР39Ф58	270	43,0
ПР38Р92	330	55,6
ПР38Х67	360	53,4
ДРАЦИЛА Р05	370	51,6
ПР37Д25	390	55,0
ПР37Ф73	410	63,4
ПР38А24	420	45,8

Данные по демонстрационным посевам гибридов компании «EURALIS SEMENCES»

Гибрид	ФАО	Урожайность
Веритис	210	45,8
Лимес	210	45,6
Микила	240	50,8
Спландис	250	47,4
Астракон	300	47,6
Нинфея	330	52,8
Диадема	340	48,4
Сенсор	370	51,4

С этого года началось формирование агрохимического холдинга «Агриплант». На данный момент в Краснодаре в него входят следующие подразделения:

- ЗАО «Агриплант», поставка оригинальных СЗР, удобрений;
- ООО «Семенная компания «Агриплант» – поставка семян;
- ООО «Планта Сервис» – поставка СЗР дженериковых компаний;
- ООО «Торговый дом «Агриплант» – логистические услуги, агросопровождение.

Кроме того, созданы четыре региональные дочерние компании – две в Ростовской области (ООО «Агриплант-Дон» и ЗАО «Юг-Агро-Бизнес»), по одной в Белгородской и Воронежской областях. Они работают по одному и тем же правилам и подчинены единой корпоративной политике.

Поэтому уже сегодня аграриям этих регионов необязательно звонить в Краснодар, достаточно позвонить в наши подразделения на местах.

Конечно, в наших планах много задумок, и мы находимся в постоянном поиске новых форм работы, чтобы сделать нашу компанию более удобной и привлекательной для российского крестьянина.

С. ДРУЖИНОВ,
Е. КОВАЛЕВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

Таблица 2

Таблица 1

Таблица 3

Таблица 4

Лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать

КОМПАНИЯ «ЕВРАЛИС СЕМАНС» ПОКАЗАЛА СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛЯМ УРОЖАЙНОСТЬ СВОИХ ГИБРИДОВ КУКУРУЗЫ В ПОЛЕ

«ДЕНЬ ПОЛЯ»

Французская компания «ЕВРАЛИС СЕМАНС» – европейский лидер по производству посевного материала подсолнечника, кукурузы, сорго, сои и рапса. Входит в состав французского агропромышленного холдинга «ЕВРАЛИС». Основанная на юго-западе Франции в 1936 году, сегодня она является оператором № 1 в Европе в трейдинге кукурузы. Лидирующие позиции в Европе принадлежат ей и по подсолнечнику. Компания имеет один из самых богатых и диверсифицированных генетических фондов этой культуры, а специально выделенное научное подразделение ежегодно создает и тестирует до 8000 новых гибридов подсолнечника. Основное направление селекции – высокая урожайность, резистентность к заболеваниям и климатическим стрессам, содержание жирных кислот и масличность, а также устойчивость к гербицидам, болезням и другим заболеваниям. Кроме того, компания «ЕВРАЛИС СЕМАНС» ведет в Европе самые крупные исследования по селекции сорго и рапса.

Подразделение по производству семян в составе Группы «ЕВРАЛИС» начало свою работу в 1950 году. Теперь это одно из стратегических направлений деятельности компании.

Ежегодно на Европейском континенте семенами этой компании засеваются почти 1 000 000 гектаров кукурузы, 1 250 000 гектаров подсолнечника и более 700 000 гектаров рапса.

Ее основные производственные мощности расположены во Франции, Испании и Украине. Компания имеет развитую сеть современных научно-исследовательских лабораторий в Европе, где ученые и специалисты занимаются селекцией семян сельскохозяйственных растений, разработкой и внедрением новых технологий их выращивания. Продукция компании отличается высоким качеством, а ее ежегодный товарооборот составляет около 1,25 миллиарда евро.

«ЕВРАЛИС СЕМАНС» является одним из стратегических партнеров российской компании «Агриплант» и в середине сентября приняла участие в «дне поля», организованном этой компанией на базе фермерского хозяйства ООО «СП Коломейцево» в Кавказском районе Краснодарского края.

О ЧЕМ РАССКАЗАЛ СПЕЦИАЛИСТ КОМПАНИИ

В этот раз «ЕВРАЛИС СЕМАНС» представила 11 гибридов разного уровня созревания. Рассказывая об их особенностях, менеджер компании В. А. Шульга отметил:

– Французская компания «ЕВРАЛИС СЕМАНС» обладает широкой гаммой гибридов кукурузы, и одним из главных её достоинств является возможность использования для получения круп. Для гибридов характерно кремнисто-зубовидное, крупное зерно. Их потенциальная урожайность – 80 – 120 ц/га.

Компания «ЕВРАЛИС СЕМАНС» пользуется большим доверием у сельхозпроизводителей благодаря хорошему качеству семян. Контроль их качества имеет 12 уровней, начиная с посевов в поле и заканчивая доставкой продукции клиенту. Далее отслеживается качество семян в производственных посевах.

Генетика компании хорошо известна в мире, особенно в раннем сегменте ФАО до 250. Сегодня

появились гибриды с ФАО выше 300, обладающие высоким потенциалом урожайности и способные наравне конкурировать с гибридами этого же сегмента компаний-конкурентов.

Естественно, каждый гибрид наиболее полно реализует себя в какой-то определенной почвенно-климатической зоне, но у «ЕВРАЛИС СЕМАНС» есть и пластичные гибриды, одинаково хорошо показывающие себя в различных климатических условиях: в центральной зоне, на Волге и в Краснодарском крае. Есть гибриды, которые рекомендованы только для Краснодарского края и Ставрополья. Например, ЕС СЕНСОР и ЕС ДИАДЕМА. ЕС МАРКО превосходно чувствует себя во всех климатических зонах. ДЕЛЬФИН – наиболее популярный гибрид для центральной полосы. Там этот гибрид дает максимальный урожай. Его потенциал – до 100 ц/га, он очень отзывчив на качество используемой агротехники, сроки сева. ЕВРО-СТАР – очень пластичный гибрид. Основное его преимущество – стабильность. Многие хозяйства высевают его из года в год и получают ожидаемые результаты. Еще одно



Менеджер «ЕВРАЛИС СЕМАНС» В. А. Шульга представляет гибриды кукурузы и рассказывает о технологиях их возделывания

преимущество этого гибрида – крупное назначение. В связи с этим его можно продать по более высокой цене, чем гибрид на зерно.

Гибриды ЕС СЕНСОР, ДИАДЕМА и ЕС СИГМА при равных условиях с гибридами других компаний в Краснодарском крае дают урожайность 70 – 80 ц/га. Думаю, они скоро займут достойное место на рынке семян, и мы увидим увеличение продаж.

Особенно хотелось бы выделить гибрид ЕС СЕНСОР с ФАО 370. Он очень перспективный. Потенциал урожайности – более 90 ц/га. Сегодня это один из лидеров в данной категории спелости.

ХАРАКТЕРИСТИКА ГИБРИДОВ

Перед началом уборки демонстрационных гибридов кукурузы менеджер компании «ЕВРАЛИС СЕМАНС» В. А. Шульга представил каждый из них.

ЕС СЕНСОР ФАО 370 – гибрид новой селекции. Зерно зубовидное. Имеет ряд преимуществ: невысокое

растение смогло взять как можно больше влаги, накопленной за зимний период. Во-вторых, он неприхотлив к недостатку тепла при раннем посеве. Очень устойчив к болезням и практически не поражается пузырчатой головней.

ЕС СИГМА ФАО 290 – этот гибрид называют новой европейской звездой, сочетающей урожайность с высокой стабильностью. Имеет невысокое растение, устойчив к болезням, хорошо отдает влагу. Как и большинство гибридов компании, зубовидного направления.

ЕС ПАРОЛЛИ ФАО 260 – гибрид с кремнисто-зубовидным зерном, обладает хорошими крупными качествами (высокий показатель выхода крупы), высоким потенциалом урожайности. Красивое, крупное зерно и плотный початок. Его преимущество – способность компенсировать недостатки агротехники. К примеру, недостаточная густота стояния, образовавшаяся в результате некачественного сева или «работы» почвенных вредителей, компенсируется увеличением количества рядов в початках.

ЕС БИТЛ ФАО 230 – среднеранний гибрид, имеет ряд преимуществ. Во-первых, у него очень мощная энергия роста на ранних стадиях развития. Благодаря этому свойству его рекомендуется сеять как можно раньше, чтобы

ГОСТЬ СЕМИНАРА – О ГИБРИДАХ «ЕВРАЛИС СЕМАНС»

А. ЛАНЧАК, директор ООО «Росток» Кавказского района:



– Я давно сотрудничаю с компанией «Агриплант». Мое личное мнение: здесь продают лучшие семена.

Здесь жея покупаю и семена компании «ЕВРАЛИС СЕМАНС». Нам они нравятся своим высоким качеством. Урожай получаем приличные. Кукуруза дает и 100 центнеров с гектара. Сейчас убираем подсолнечник, гибриды этой же компании. Урожай – 40 ц/га.

Семена компании «ЕВРАЛИС СЕМАНС» беру еще и потому, что они немного, но дешевле.



Гибрид	ФАО	Урожайность при 14%-ной влажности
ЕС БИТЛ	230	54,9
СПЛЕНДИС	250	55,9
ЕС ПАРОЛЛИ	260	50,2
ЕС КРИСТЭЛЬ	270	54,1
ЕС СИГМА	290	71,1
ЕС ДИАДЕМА	340	65,1
ЕС СЕНСОР	370	82,7

Проанализировав ситуацию, специалист компании «ЕВРАЛИС СЕМАНС» прокомментировал результаты урожайности гибридов: в сегменте ФАО 190 – 210 получены неплохие результаты для данных почвенно-климатических условий и использованной агротехники, в ФАО 230 – 270 лучшим оказался гибрид ЕС СИГМА, в ФАО 270 – 330 лучшим оказался гибрид ЕС СИГМА, в ФАО 340 – 370 – ЕС СЕНСОР.

Теперь у сельхозпроизводителей есть более полная характеристика гибридов компании «ЕВРАЛИС СЕМАНС» и возможность более тщательного подбора семян на следующий год.

Е. КОВАЛЕВ
Фото С. ДРУЖИНОВА



ЕВРАЛИС СЕМАНС РОССИЯ
Тел./факс: (863) 236-18-30, 236-30-60
euralis.ru
euralis-russia@aanet.ru

МЕЧТАЕТЕ ОБ УРОЖАЕ ПШЕНИЦЫ В 100 ЦЕНТНЕРОВ С ГЕКТАРА?

Тогда присмотритесь к технике, выпускаемой компанией AMAZONE

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Именно так в свое время и поступил руководитель фермерского хозяйства ООО «СП Коломейцево», что находится в Кавказском районе Краснодарского края, В. Л. Коломейцев. И обнаружил интереснейшие для себя агрегаты: «умные» распределители удобрений ZG-B8200 ultra Hydro, ZG-B5500 ultra Hydro и ZA-M ultra Hydro, работающие по схеме: спутник (GPS) – программа AgroSoft – машина (распределитель удобрений). С их помощью можно вносить удобрения на полях дозированно. То есть столько, сколько требуется буквально для каждого конкретного участка поля. Вплоть до метров. А значит, растения с их помощью получают именно то, что им нужно, и в том количестве, каком нужно. Ни больше ни меньше. Расти и развиваться при таком раскладе они имеют возможность более дружно. Фермер же помимо прямой отдачи, более высокого урожая, может рассчитывать еще и на значительную экономию финансов.

А началось все три года назад, когда, закончив уборку зерновых колосовых, Коломейцев проанализировал данные бортового компьютера комбайна и ужаснулся: насколько, оказывается, неравномерная урожайность у него выходит. Казалось бы, одно поле, один сорт пшеницы, одна технология, а на различных участках данные по урожайности отличаются. Колебания от 10 до 20 и более центнеров.

Сделали почвенный анализ, и он подтвердил: поля требуют принятия срочных мер. Вместе с командой специалистов начал изучать этот вопрос и постепенно пришел к пониманию: одним из первых шагов должно стать дифференцированное внесение удобрений на основе картирования полей. Далее фермер вышел на компании AMAZONE, которая производит технику для подобных работ, и «AgroSoft», создающую необходимый программный продукт.

Приобрел все необходимое – и работа пошла.

И ЧТО В РЕЗУЛЬТАТЕ?

Вспоминая первый день вывода новых приборов и техники в поле, а это было практически год назад, Виктор Леонидович с улыбкой рассказывает о своей тогдашней тревоге и необычайной торжественности момента. В хозяйстве приехали специалисты компаний – поставщиков оборудования, представители администрации района, журналисты и соседи. Всем было интересно. А потом пошли обычные трудовые будни.

– Могу теперь сказать, работают новые оборудование и техника очень хорошо, без сбоев. Правда, освоить мы ее сумели пока только процентов на 70. Но там, где смогли, отдача видна реальная. Урожайность озимых превысила 80 ц/га на всей площади, отведенной под эти культуры. А это 800 гектаров. На некоторых участках брали за 100 центнеров. Таких урожаев у нас не было никогда.

При этом вся пшеница только четвертого (60%) и третьего (40%) классов. Клейковина от 23% до 28%. Фуражного не было ни одного килограмма.

В этом году в фирме GreenSeeker приобрели еще и устройство, определяющее химический состав растений конкретного поля по листовой поверхности. Прибор сканирует растение и сразу же показывает процент содержания в нем азота (основного элемента питания), тут же указывает, достаточно его или нет. Далее, программа дает команду через компьютер на распределитель AMAZONE, который в соответствии

с полученным заданием в этот же проход вносит необходимое количество удобрений. При этом мы имеем возможность еще и контролировать количество вносимых удобрений. Как? На приборе есть шкала, с помощью которой можно регулировать дозу внесения удобрений. Допустим, прибор определил, что нужно внести от 50 до 500 кг азотных удобрений на гектар, однако в силу ряда фактов, в том числе и финансовых, мы себе этого позволить не можем, поэтому ставим шкалу на внесение от 50 до 300 килограммов. Такое внесение удобрений тоже даст повышение урожайности.



Установка Green Seeker для определения состояния растений



Фермер В. Коломейцев (справа) и главный агроном Р. Яснев видят в технике AMAZONE и программах «AgroSoft» большие резервы

Сейчас могу сказать, и даже подчеркнуть: прибор GreenSeeker окупил себя за один сезон только на озимой пшенице. Мы его использовали еще и на сахарной свекле. Ожидаем ее урожайности около 750 ц/га. А получали в пределах 400 ц/га. Здесь у нас пойдет уже чистая прибыль.

Пытались использовать на пропашных, в частности на кукурузе, но на этой культуре нет достаточной густоты высева растений на квадратном метре. Получается большая погрешность. Однако со временем, думаю, научимся работать и с этим видом культур.

ЧИСТАЯ ЭКОНОМИКА

– Пока мы просчитали прибавку только по урожайности. На пшенице она составила в среднем 20 центнеров с гектара, на свекле тоже ожидается хороший показатель, – продолжил рассказывать фермер. – А ведь есть еще и экономия, то есть сбережение средств за счет рационального использования удобрений.

Раньше мы вносили удобрения сплошным методом независимо от того, требовались они или нет на определенных участках. Теперь появилась возможность дифференцированного внесения: столько, сколько нужно, и туда, где требуется. Как итог, метод картирования в совокупности с новым распределителем удобрений позволяет более рационально использовать средства, способствует повышению урожайности, более эффективному хозяйствованию.

Предварительные подсчеты говорят о том, что на удобрениях экономия может составить от 22 до 26 и более килограммов на гектар. То есть, думаю, на поле площадью 100 га чистая экономия по удобрениям составит не менее 2200 кг. Умножьте это на нынешние цены. Впечатляет!

Далее, если усредненная норма в данной почвенно-климатической зоне составляет около 200 кг/га, то за минусом сэкономленных 22 кг получим 178 кг. Объем бункера – 5500–5700 кг. Поделив объем на расход, получим 30,89 га. Такое количество посевов обработает один трактор без остановок и дозагрузок. В результате помимо экономии повышается производительность, сокращаются рабочее время и моточасы. А самое главное – обеспечивается выполнение работ в оптимальные сроки.

Важно также, что «амазоновские» распределители могут работать и на зерновых колосовых, а благодаря высокому клиренсу – и на пропашных культурах.

И еще один нюанс. Уже без экономии. Просто купить прибор или технику GreenSeeker или AMAZONE и быть счастливым – не получится. К сожалению, не вся техника, имеющаяся сейчас на рынке, я имею в виду трактора, снабжена программным обеспечением, достаточным для соединения всей схемы проекта картирования сельхозработ. То есть трактор должен иметь компьютер со спутниковой навигацией, способный работать как бы в одной команде с данной техникой. Лично в моем хозяйстве такой базисной основой стал трактор компании «Джон Дир».

Нужен и соответствующий зерновой комбайн, снабженный компьютером и программой, способной определить урожайность. В результате получается целая электронно-техническая система, работающая на урожай.

СПЕЦИАЛИСТЫ – О ПРОЕКТЕ КАРТИРОВАНИЯ СЕЛЬХОЗРАБОТ

– Проект на самом деле достаточно прост, – пояснил региональный представитель AMAZONE на юге России П. В. Бровков. – ZG-B8200 ultra Hydro (с объемом бункера 8200 кг) и ZG-B5500 ultra Hydro (соответственно 5500 кг), который приобретен фермерским хозяйством «СП Коломейцево», – новое слово в работе инженеров-конструкторов AMAZONE. В России это пилотный проект. Состоит он из трех основных компонентов: спутниковая навигация, программное обеспечение на основе данных конкретного хозяйства и непосредственно исполнительная машина. В данном случае новый распределитель удобрений ZG-B5500 ultra Hydro. Машина снабжена бортовым компьютером Amatron+, который принимает данные с карты поля и управляет ее работой. Кроме того, в ее конструкции воплощены еще несколько новых технических решений. Во-первых, распределитель может обеспечивать заданную норму

ЛЕГКО ЛИ ОСВОИТЬ НОВУЮ ТЕХНИКУ?

Р. ЯСНЕВ, главный агроном ООО «СП Коломейцево»:

– С теми технологиями, что применены в этом году в хозяйстве, столкнулся впервые. Особой сложности в их освоении для себя не увидел. Но в России это ноу-хау. И мы первопроходцы в этом. Это классно! Чтобы все это понять, надо увидеть. Мне как специалисту данная технология определения состояния растения нравится. Она проста и гениальна одновременно. К примеру, установка GreenSeeker сканирует растение и определяет его состояние, используя ультрафиолетовое излучение и датчик. В соответствии с вычисленным индексом мы корректируем плотность внесения удобрений.

Прибавка от внедрения новых технологий около 25%. Но мы еще не освоили эту технику до конца. Резервы очень большие.

А. КОНОХ, механизатор:

– Работать на новой технике просто. Надо лишь немного быть в дружбе с компьютером. Выбираешь нужную программу, допустим разбрасывать удобрения, в компьютер вносишь данные по желаемой ширине захвата в один проход, выставляешь расход удобрений на гектар, скорость движения машины по полю – и все. Остальное компьютер делает сам. При этом под каждое удобрение калибруется его сыпучесть. Если она большая, то и коэффициент выставляется больше. Если маленькая, наоборот, меньше. То есть компьютер все отрегулирует и все сделает. Надо только чуть-чуть помогать ему. А механизатор лишь контролирует работу техники и производит расчетно-технологические операции.

В отношении техники AMAZONE могу сказать одно – очень удобная, надежная и высокопроизводительная машина, качественно выполняющая полевые работы.

внесения удобрений на различных скоростях. Во-вторых, способен бесступенчато, плавно изменять ширину захвата с 24 до 48 метров. (Как известно, ранее на наших машинах существовала жесткая фиксация данного параметра.) Достигается это наличием гидродрифта к рабочим тарелкам. Именно это техническое решение и позволяет работать с программным обеспечением и точно внести заданную норму удобрений.

Например, если на карте указано внесение 70 кг удобрений на одном участке поля и 250 – на другом, столько и будет внесено – ни граммом больше или меньше. Повторюсь, это возможно на различных рабочих скоростях и в движении. Механизатору не нужно останавливать трактор и вручную переключать режимы – все выполняется автоматически.

ZG-B8200 ultra Hydro и ZG-B5500 ultra Hydro неприхотливы в работе, не требуют дополнительного обслуживания. В них заложен большой ресурс надежности. Сборочные работы выполнены с высоким качеством. Кстати, выпускаются они в Германии, на заводах AMAZONE в Гасте.

Таким образом, распределители удобрений ZG-B5500 ultra Hydro и ZG-B8200 ultra Hydro повышают отдачу с одного гектара, экономят ресурсы, улучшая экономику хозяйства, и способствуют повышению урожайности культур.

Что касается применения «умных» машин: на первых порах желающие работать по системе картирования смогут обращаться ко мне, в Ростовское представительство. Я помогу подобрать комплектацию машины применительно к конкретному хозяйству, выбрать компанию, которая, основываясь на предоставленных данных, создаст программное обеспечение, а также дилеров, которые поставят эти машины.

Т. КОВАЛЕВА
Фото С. ДРУЖИНОВА

Представительство завода «Амазоне» в ЮФО

г. Ростов-на-Дону,
Тел. +7 961 270 27 77, Пётр Бровков
E-mail: Petr.Brovkov@amazone.ru

Официальные дилеры компании «AMAZONE WERKE»

ООО «АСТ»

г. Краснодар, ул. Красных партизан,
КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ.
Тел. +7 861 222 69 10

ООО «Бизон-Трейд»

г. Ростов-на-Дону,
ул. Днепропетровская, 81/1.
Тел. 8 (863) 290 86 86.

ООО «Ставропольагропромснаб»

Ставропольский край,
Шпаковский район, г. Михайловск,
ул. Коллективная, 1. Тел. 8 (8652) 95 38 15



Десикация растений с помощью Реглон® Супер

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ

syngenta

Десикация представляет собой предуборочное подсушивание растений с использованием химических веществ, что позволяет ускорить созревание подсолнечника и тем самым сократить сроки уборки на 8 - 10 дней, получить сухие семена при сохранении их качества, предупредить развитие и распространение болезней, за счет этого снизить потери урожайности.

Десикация имеет важное агротехническое значение, т. к. использование этого приема перед уборкой позволяет существенно снизить вероятность развития болезней и сохранить полученный урожай. С помощью десикации удастся контролировать вредоносность таких опасных заболеваний масличных культур, как склеротиниоз, серая гниль, фузариоз и ряд других болезней.

ДЛЯ ВЫЖИВАНИЯ в жестких рыночных условиях хозяйства Ростовской области вынуждены были высевать подсолнечник на площади, значительно превышающей фитосанитарные нормы, предусмотренные технологией возделывания этой культуры. В результате на посевах подсолнечника наряду с такими известными болезнями, как серая, белая и сухая гнили, фомоз и др., появилось новое, ранее не встречавшееся в нашей стране заболевание подсолнечника – фомопсис (серо-коричневая или бурая пятнистость – гниль, рак). С каждым годом фомопсис распространяется на все большей территории, нанося огромный ущерб производству этой культуры (В. Г. Шурупов, С. А. Солоневич, 2004 г.). Использование десикации (Реглон® Супер) способно снизить вредоносность и этого заболевания. Десикация посевов подсолнечника блокирует развитие патогена, лишая его питательной среды. За счет этого значительно уменьшается риск сохранения инфекции в растительных остатках, тем самым снижается вероятность заражения посевов подсолнечника фомопсисом на следующий год.

Таким образом, десикация посевов подсолнечника при помощи препарата Реглон® Супер, 150 ВР в сочетании с лучением послеуборочных остатков и глубокой вспашкой обеспечивает наиболее эффективный контроль такого опасного карантинного заболевания подсолнечника, как фомопсис.

Реглон® Супер, ВР (150 г/л диквата) является наиболее распространенным препаратом для десикации на товарных и семенных посевах масличных, овощных и технических культур. Наибольшее распространение Реглон® Супер, 150 ВР нашел в посевах подсолнечника.

После обработки Реглон® Супер, 150 ВР в течение нескольких дней зеленые части растений и сорняков подсыхают, что позволяет эффективно регулировать сроки уборки урожая, сократить потери, а также снизить затраты на доработку и сушку семян.

В состав препарата Реглон® Супер, 150 ВР помимо действующего вещества входят эффективный смачиватель и специальные адъюванты. Он относится к быстродействующим десикантам.

Высушивание растений происходит в результате нарушения физиологических и биохимических процессов, что ведет к ослаблению водоудерживающей способности тканей и гибели клеток, а в результате – к высыханию растений.

Особое внимание при обработке Реглон® Супер, 150 ВР следует обращать на зрелость растений, т. к. при несвоевременном внесении незрелые растения не обеспечивают должного оттока питательных веществ в семена. Поэтому необходимо привязывать проведение десикации к определенной фазе спелости семян, чтобы избежать негативного воздействия на урожайность культуры и качественные характеристики семян.

Обработку семенных посевов следует проводить после окончания налива семян, при достижении ими физиологической зрелости. Попадая на растение, действующее вещество подавляет процессы синтеза и усиливает распад сложных соединений на более простые, которые легко передвигаются из вегетативных органов в репродуктивные.

Интенсивность высушивания зависит от многих факторов: нормы расхода препарата и рабочего раствора, густоты стояния растений, засоренности посевов, погодных условий в момент и после обработки, качества нанесения рабочего раствора, обрабатываемой культуры и ряда других факторов.

Отличительной особенностью Реглон® Супер, 150 ВР является его слабая зависимость от температуры воздуха: он одинаково эффективно работает как при высоких (> 25° С), так и при низких (< 10° С) температурах.

Реглон® Супер, 150 ВР показывает высокую дождеустойчивость и не смывается дождем уже через 15 – 30 минут после обработки, т. к. за это время до 90% действующего вещества уже попадает в растения, что позволяет эффективно проводить десикацию даже в дождливую погоду.

При работе с препаратом важное значение имеет выбор правильной нормы расхода рабочего раствора. Она варьирует от 150 до 400 л/га при наземном опрыскивании и от 5 – 10 до 50 л/га при авиационном применении. При обработке хорошо облиственных культур с плотным стеблестоем норму расхода рабочего раствора следует увеличивать до максимальной.



Особое внимание при работе Реглон® Супер, 150 ВР следует обратить на качество воды. Следует использовать только чистую воду без органических примесей.

На посевах подсолнечника Реглон® Супер, 150 ВР применяется в фазу полной (физиологической) спелости семян при их влажности 30 – 35% (корзинок – 70 – 80%).

Как показывают многочисленные опыты, в течение 7 – 10 дней после обработки препаратом влажность семян по сравнению с контролем снижается на 25 – 30%, урожайность культуры повышается на 2 – 4 ц/га. Попадая на зеленые части растений, препарат быстро всасывается тканями, при этом практически не передвигается по проводящей системе. Реглон® Супер, 150 ВР раз-

рушает клеточную оболочку, свободная вода испаряется, поэтому эффект высушивания достигается быстро. При благоприятных погодных условиях к уборке можно приступать уже через 5 – 7 дней после обработки.

К неотъемлемым плюсам препарата можно также отнести отсутствие остаточных количеств диквата в товарной продукции при его применении в рекомендованных нормах расхода.

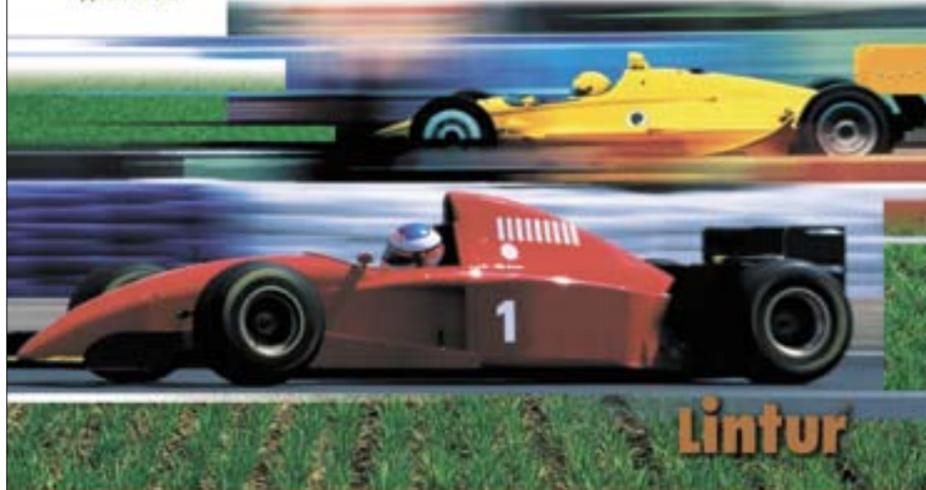
Реглон® Супер, 150 ВР является единственным десикантом, зарегистрированным на семенных посевах сельскохозяйственных культур, так как не обладает системными свойствами и в связи с этим не может проникать в зародыш семени, снижая его всхожесть.

Мощное и быстрое действие против сорняков на зерновых культурах



с гербицидом

ЛИНТУР



Lintur

Высокотехнологичный гербицид для программ интенсивного выращивания зерновых культур с запланированной урожайностью и качеством зерна

- защищает все основные зерновые культуры – весной и осенью
- обеспечивает чистоту посевов до уборки
- не требует приготовления баковых смесей с другими гербицидами и повторных обработок против двудольных сорняков

syngenta
www.syngenta.ru

Филиал ООО «Сингента» в г. Краснодаре
тел.: (861) 210 09 83



Какой урожай могут дать гибриды кукурузы,

КОМПАНИЯ «МОНСАНТО» ПОСТАВИЛА ЭКСПЕРИМЕНТ

«ДЕНЬ ПОЛЯ»

Чтобы показать, как поведут себя гибриды кукурузы в экстремальных условиях, в данном случае при полном отсутствии дополнительного питания в виде каких-либо удобрений, компания «Монсанто» совместно с ЗАО «Воздвиженское» Курганинского района Краснодарского края поставила эксперимент. Для чего?

Как прокомментировал главный агроном хозяйства В. И. Гагулин, решение было принято обоюдно. Но главный интерес, конечно, у сельхозпредприятия.

ЗАО «ВОЗДВИЖЕНСКОЕ» в районе и крае считается одним из лучших сельхозпредприятий. Несколько лет подряд лидирует по урожайности зерновых колосовых и зернобобовых. Занимаются здесь и животноводством. Одно только дойное стадо – более тысячи голов. Так что на имеющихся 6600 га помимо зерновых выращивают еще и кормовые культуры, а также подсолнечник, сахарную свеклу, сою и т. д.

Хозяйство большое. И экономика в его благополучии занимает ведущее место. А потому, когда речь зашла об организации опытного поля с показом гибридов компании «Монсанто», со стороны сельхозпредприятия поступило предложение вырастить гибриды без удобрений, на нейтральном фоне. Хотелось знать их потенциал и в буду-

щем уже с помощью удобрений самим задавать величину урожайности.

Интересным такой подход показался и специалистам компании «Монсанто». Тем более что хозяйство это, во-первых, расположено в зоне, благоприятной для выращивания кукурузы, и, во-вторых, при обработке почвы здесь используется один из самых прогрессивных способов – минимальная технология.

Демонстрационный опыт заложили на площади в 7 га. А когда время подошло к уборке, пригласили оценить продуктивность гибридов не только руководителей, специалистов сельхозпредприятий, фермеров, но и своих дистрибьюторов, среди которых такие известные компании, как «Агротек», «АктивАгро», «Аверс», «Еврохим», «АгроЛига России», «Агростар», «БДА

Капитал», «Агропром МДТ», ФЭС, и др. Семинар этот вели торговые представители трех регионов: Краснодарского, Ростовского и Ставропольского – вместе со специалистом научно-исследовательского отдела компании. Такой состав смог дать более чем исчерпывающую информацию по всем вопросам участников семинара.

Перед началом «дня поля» менеджеры компании согласились ответить и на вопросы нашего корреспондента.

А. П. Кукоба, торговый представитель компании «Монсанто» по Краснодарскому краю:

– Компания «Монсанто» первой в России начала проводить семинары в поле не только для того, чтобы ознакомить с гибридами визуально, но и чтобы показать результат их уборки – фактический урожай. Вот и этот «день поля» мы проводим для того, чтобы показать нашу коллекцию, рассказать о главных направлениях работы компании, показать и охарактеризовать каждый гибрид, его особенности и преимущества, дать рекомендации по возделыванию, после чего здесь начнет работать комбайн, который уберет каждый гибрид отдельно. Полученное зерно от каждого гибрида здесь же, на поле, будет взвешено, и будет определена урожайность.

Здесь представлены все 13 гибридов компании «Монсанто», занесенных в



Менеджеры А. Ю. Шарыгин (слева) и А. П. Кукоба во время проведения семинара

Госреестр России. Начиная от самых ранних, которые предпочтительно высевать в более северных регионах РФ – Центральное Черноземье и т. д., среднеранних, среднеспелых и среднепоздних. От ФАО 200 до ФАО 410.

Сегодня на рынке под брендом ДЕКАЛБ мы представляем две культуры. Это кукуруза (ФАО от 200 до 410) и озимый рапс ДК Секюр, отличающийся повышенной зимостойкостью.

За счет чего гибриды формируют высокую урожайность? Компания имеет самый большой в мире банк генов, что дает возможность подбирать нужные комбинации, которые обеспечивают стабильно высокий уровень урожайности в различных условиях выращивания.

За счет чего гибриды «Монсанто» проявляют стабильность? Это мощная корневая система. На первых этапах гибриды бренда ДЕКАЛБ активно развивают свою корневую систему, и в дальнейшем растение имеет возможность брать влагу и питательные вещества из самых глубоких слоев почвы. Также это характеризует устойчивость гибридов как к полеганию, так и к неблагоприятным факторам окружающей среды.

Существенной особенностью гибридов бренда ДЕКАЛБ является их высокая влагоотдача. За счет чего наши гибриды лучше всех отдают влагу? В первую очередь за счет тонкого стержня початка, а также его расположения. После достижения физиологической спелости початок за счет длинной ножки опускается в междурядье, обертка приоткрывается, и он хорошо продувается воздухом. Гибриды ДЕКАЛБ во время созревания ежедневно отдают около 2% влаги.

С руководством ЗАО «Воздвиженское» мы имеем договоренность о долгосрочном сотрудничестве и рассчитываем на закладку целого ряда интересных для сельхозпроизводителей испытаний гибридов компании. В этом году гибриды выращивались без удобрений. В дальнейшем планируем определить зависимость урожайности гибридов от густоты стояния, способов обработки почвы, сроков сева и т. д.



Желающих оценить демонстрационный опыт «Монсанто» в ЗАО «Воздвиженское», собралось много

МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

Т. М. МОСИЕНКО,
директор ООО «ОгородЮг»:



– Я представляю торгующую организацию и бываю на подобных семинарах, чтобы выбрать товар, который потом будет востребован нашими клиентами. А чтобы предложить клиенту, нужно самому все знать. Гибриды «Монсанто» привлекательны тем, что легко отдают влагу и имеют хорошую урожайность. Характерен для этих гибридов не очень толстый и невысокий, удобный для уборки стебель. То есть технологичный. Возможно, в линейке наших продуктов «Монсанто» займет первое место.

С. А. КРЕМЕНЕНКО,
генеральный директор «БДА-Капитал»:



– Мы приехали сами и привезли своих клиентов для того, чтобы на месте показать – генетика компании «Монсанто» – лучшая для Краснодарского края. Некоторые из них уже давно работают с этой компанией и приехали познакомиться с новинками, другие только думают о приобретении этих семян. Мы сотрудничаем с компанией уже 8 лет. Имеем клиентов практически во всех районах.

Я с генетикой гибридов этой компании знаком не понаслышке. В свое время работал в ней, изучал. Знаю также возможности гибридов-конкурентов. Твердо убежден: лучше, чем гибриды компании «Монсанто», для Кубани нет. Гибриды быстро и дружно отдают влагу – это одно из основных их качеств и преимуществ.

Самый популярный гибрид на рынке в течение многих лет – ДК 440. «Монсантовская» классика – ДК 391, ДК 3511, ДК 440.

Наблюдаю сейчас на рынке новые гибриды, зарегистрированные в 2010 г., и, думаю, они дадут урожайность побольше.

Считаю, это лучшая возможность показать потенциал гибридов на поле. Это визуальный осмотр, характеристика, уборка, взвешивание, новые, порой неожиданные результаты. Я не ожидал,

как примеру, что ранние сорта могут дать такую высокую урожайность, как сегодня здесь. Думал, в пределах 50. Но реально на 20% больше, как минимум.

«Монсанто» «дни поля» в таком формате проводит уже второй год. Особенно полезно это для клиентов. Они сразу могут убедиться в потенциале гибридов, которые выбирают.

А. А. ТИТОВ, директор КФХ «Титов», победитель конкурса на определение самого урожайного гибрида компании «Монсанто»:



– Угадал самый урожайный гибрид на глаз. Пока не выращиваем гибриды компании «Монсанто», но собираемся. Присматриваемся уже года два. Сегодняшний «день поля» стал убедительной точкой в раздумьях. Понравилось то, что представлена вся линейка гибридов компании. Было бы неплохо, если бы и другие фирмы были представлены на этом поле, чтобы было с чем сравнить.

Для своей зоны мы выбрали гибрид ДКС 3511. Его и буду сеять. У меня 1800 га – общая площадь, 550 га кукурузой. Для начала отдам 30% площади под этот гибрид.

В. В. РЯДЧИКОВ,
руководитель компании «АктивАгро»:



– С 2002 года знакомы с гибридами компании «Монсанто». У нас они составляют больше 50% имеющегося портфеля предложений. Семена хорошие. Единственная проблема была – небольшие поставки в Россию. Но с приходом нового директора Владимира Валентиновича Храпийчука поставки стали увеличиваться. Если года 2 назад доля гибридов «Монсанто» на рынке РФ составляла не более 1%, то в этом году

она приближается к 10%-ной планке. Сегодня хозяйства, использовавшие гибриды других компаний, постепенно все больше тяготеют к «Монсанто». И мы надеемся, что на следующий сезон спрос на эти семена будет полностью удовлетворен.

«Монсанто» на сегодняшний день – самая передовая компания по использованию биотехнологий, генной инженерии. В мире такие страны, как Бразилия, Америка, Аргентина, используют модифицированные гибриды. У нас это не разрешено. Но и без этого селекционные методы «Монсанто» позволяют быстрее выпускать новые гибриды с более высокими качественными показателями и урожайностью. И еще, я здесь вижу сильную команду, сильных специалистов. Команда компании «Монсанто» начинает успешно завоевывать рынок семян на юге России.

Сегодняшний день прекрасно организован. Все наглядно, конкретно, технологично. Сейчас идет уборка подсолнечника, кукурузы, свеклы, и люди, пробыв здесь всего два с половиной часа, а не день, могут дальше заниматься своими делами.

А. В. НЕЖЕНЕЦ,
генеральный директор агрофирмы «Прогресс»:



– Я с компанией «Монсанто» работаю более 10 лет. Мы выращиваем разные гибриды. Предпочтение отдаем гибридам с большим ФАО, выше 400. Два года получали на гибридах «Монсанто» более 100 ц/га с площади от 700 до 3000 га. В этом году у нас тоже значительная часть посевов занята гибридами «Монсанто». Ожидаем хороший урожай. Кроме гибридов кукурузы покупаем у «Монсанто» гербициды Харнес, Раундап, которые очень эффективны в производстве.

Знакомы с продукцией компании, но снова приехал на «день поля». Причины две. Первая – в учебе нет предела совершенству, вторая – корпоративная среда «Монсанто». Я себя считаю старейшим потребителем продукта, в котором мне прежде всего нравилось качество.

На сегодняшний день мы являемся самым крупным потребителем компании в России и имеем право дистрибьютора. То есть напрямую получаем продукт от производителя, минуя посредника, по самым приемлемым ценам, за что тоже очень благодарны руководству компании. Это результат долгой работы и порядочности во взаимоотношениях.

Выращиваемую кукурузу мы используем на корм для свиней. Она является улучшателем рациона по энергии, микроэлементам.

выросшие без удобрений?



Менеджер Р. В. Козлов (справа) отвечает на вопросы участников семинара

Для объективности хочу отметить, что для данной зоны больше подходят гибриды среднеспелые и среднепоздние, т. е. от ФАО 300 до ФАО 410.

– Какое место на рынке семян сегодня занимает «Монсанто»?

– Наша компания только начинает осваивать рынок. По итогам продаж 2010 – 2011 гг. на долю наших семян приходится около 10%. Это, скажем так, активная заявка. Перед представителями компании в России поставлено много задач, часть из них уже в процессе выполнения.

– Какие хозяйства обращают внимание на семена компании? Или это дело случая?

– В большей степени нашими гибридами интересуются средние хозяйства. Причина? Мне кажется, эти хозяйства в большей степени ориентируются на ту информацию, которую им преподносят департамент сельского хозяйства края и специалисты районных управлений, фиксирующие результаты урожайности по хозяйствам, плюс активная деятельность наших дистрибьюторов, а также реклама в СМИ.

Наши продукты – эталон качества, что делает их крайне конкурентоспособными. Из тех сельхозпроизводителей, кто приобрел и посеял гибриды «Монсанто», еще никто не пожалел об этом. Главное – правильно подобрать гибрид в соответствии с имеющимися почвенно-климатическими условиями.

Сейчас мы ведем активную работу в плане продвижения продукции компании. Стараемся показать ее не на картинке, а в поле. Для этого мы закладываем демонстрационные испытания, продолжая обеспечивать своих настоящих и, возможно, будущих клиентов продукцией информационного плана, всегда готовы ответить на все вопросы как по телефону, так и непосредственно в хозяйстве.

Кстати, участники «дня поля» получили анкеты, где перечислена вся линейка гибридов, и у них есть возможность угадать самый высокоурожайный из них на этом поле. Победитель получит от компании небольшой, но приятный подарок.

Р. В. Козлов, торговый представитель компании «Монсанто» по Ростовской и Волгоградской областям:

– Какое место в области занимает семя «Монсанто»?

– Здесь компания работает всего второй год, поэтому люди еще недостаточно знают наши гибриды. Сейчас идет знакомство. Закладываем опыты, начинаем сотрудничать с крупными предприятиями, которые выращивают

кукурузу. По итогам двух лет уже видно: востребованность семян гибридов компании «Монсанто» значительно увеличилась. Но, сами понимаете, на рынке, где существует конкуренция, все сразу не решится. Будет постепенный переход. Результаты, которые мы получаем из опытов, из товарных посевов, дают надежду, что семена компании «Монсанто» будут занимать достойное место на рынке Юга России.

– Какую урожайность показывают гибриды в условиях Ростовской области?

– В связи с тем, что область находится в более экстремальных условиях (высокие температуры, влажность воздуха низкая), чем Краснодарский край, урожайность в 50 – 60 ц/га сухого зерна в производстве для нас хороший показатель. Наиболее высокую урожайность показали среднеспелый гибрид ДКС 3511, а также новый гибрид ДКС 4964, зарекомендовавший себя как очень стабильный. Было четыре демонстрационных опыта, мы убрали урожай уже в двух, и в обоих случаях он показал себя самым лучшим. Новые гибриды нашей линейки ДКС 3472 и ДКС 3476 тоже отличаются стабильностью в условиях Ростовской области. Экстремальные условия выдержали. На них мы сегодня делаем ставку. Общий же потенциал наших гибридов очень большой. Можно получать около 120 ц/га. И в хорошие годы люди их получают.

– Эти гибриды требовательны к условиям агротехники?

– Чудес не бывает. Для роста кукурузе нужны влага, удобрения, грамотная защита от вредителей, сорняков, болезней, а также хорошая подготовка почвы. То есть весь комплекс должен быть хорошо выполнен. Только после этого можно ждать хороших результатов.

Поэтому помимо того, что мы делаем испытательные участки для гибридов, тщательно подбираем и рекомендуем сельхозпроизводителям технологию. Рассказываем, какая именно подходит для наших гибридов, чтобы получить максимально высокий урожай. Для этого мы сотрудничаем с научными учреждениями, закладываем опыты. Не просто какие-то делянки в хозяйствах, а настоящие, в Донском зональном институте Академии наук, и уже после анализа результатов рекомендуем для каждого гибрида технологическое сопровождение.

К примеру, мы выяснили, что для Ростовской области при такой высокой температуре и низкой влажности воздуха нужно уменьшать нормы высева. Если вначале сеяли 80 тысяч зерен на га, сейчас рекомендуем 55 тысяч для

среднеранних гибридов с ФАО 300 и более. Можно сеять даже 45 тысяч на гектар. Почему так? Растениям с высокой густотой сева просто не хватает влаги для развития, формирования нормального урожая. Также важным вопросом является подготовка почвы. В наших условиях, мне кажется, нулевые технологии обработки почвы не подходят. Обязательно чизелевание, нужно сеять в хорошо структурированную почву. То есть, хочу еще раз подчеркнуть, подготовка почвы и нормы высева – очень важные элементы закладки будущего хорошего урожая. Без внесения удобрений в Ростовской области оптимальный урожай не получишь.

Г. Г. Герасименко, торговый представитель из Ставропольского края:

– Считаю, что в Ставропольском крае продукты «Монсанто» довольно хорошо распространены. В прошлом году они показали высокий результат. Гибриды 3472 и 3476 стали лидерами. Например, ДКС 3472 в Георгиевском районе показал 62 ц/га – очень хороший показатель для Ставрополья. Неплохо показал себя и ДКС 391.

Сейчас наши гибриды стали активно использовать Кабардино-Балкария, Северная Осетия. Но эти республики больше любят позднеспелые гибриды. Кукуруза – их любимая культура. Они не стремятся убирать ее рано, поэтому показатель ФАО для них не очень важен. Но сейчас те, кто более серьезно стал заниматься этой культурой, смотрят уже и на раннеспелые гибриды. Как показала практика, все гибриды компании успевают вызреть в наших условиях. Здесь большую роль играет способность наших гибридов быстрее отдавать влагу. К моменту уборки она составляет не более 20%.

– Зерно крупяного направления или фуражного?

– В прошлом году мы сделали предварительную оценку, в этом будем делать уже более доскональную. Гибриды ДКС 2960, ДКС 3472, ДКС 3476 пригодны для производства крупы. Остальная же кукуруза зубовидная, используется в животноводстве и в переработке на крахмал, содержание которого в зерне составляет более 72%, а у гибрида ДКС 4626 – 82%, что делает его несомненным сырьевым лидером в производстве спирта.

В принципе, у нас все гибриды двойного направления. Потому что имеют мощную вегетативную массу, и есть у нас несколько гибридов, имеющих высокую степень ремонтантности: при абсолютно сухом початке – зеленый стебель. Можно использовать на силос. Но многие сельхозпроизводители считают, что зарубежные гибриды слишком дорогие, чтобы использовать

Гибрид	Густота стояния на момент уборки, тыс. растений/га	Влажность, %	Урожайность, ц/га
DKC 2949	68	14.1	64.41
DKC 2960	61	14.8	73.22
DKC 3472	53	16.9	71.9
DKC 3476	60	15.3	82.07
DKC 3759	59	14.4	73.07
DKC 3871	61	13.8	70.1
DK 391	62	14.3	83.54
DK 315	63	14.1	87.7
DKC 3511	56	15.3	85.98
DK 440	58	15.6	86.65
DKC 4626	57	17.2	73.55
DKC 4964	56	16.4	91.62
DKC 5143	57	16.3	84.97

Обработка почвы: чизелевание, 45 см. Срок сева: 24 апреля.

ИТОГИ «ДНЯ ПОЛЯ»

А. Ю. ШАРЫГИН, специалист научно-исследовательского отдела компании «Монсанто»:

– По результатам уборки всех 13 гибридов в условиях полного отсутствия удобрений мы в очередной раз убедились в том, что компания «Монсанто» – один из ведущих производителей качественных и высокоурожайных гибридов. На данном агрофоне после тритикале, а эта культура является средним предшественником для кукурузы (ни плохой, ни хорошей), получен очень хороший результат. Рекордсменом по урожайности стал новый гибрид – ДКС 4964. Для нас это ожидаемая победа, достигнутая благодаря применению нашей компанией самых передовых селекционных технологий.

– Гибриды показали все, что вы ожидали от них?

– Да. Нам немного удивил ДК 315, потому что гибрид является достаточно требовательным к минеральному питанию, не такой засухоустойчивый, как все остальные, но в данном случае он показал замечательный результат в своей группе спелости от ФАО 300 до 350.

– Удовлетворены ли вы сложившейся аудиторией?

– Всегда хочется больше участников. И, конечно, мы ждем у себя на поле конечных потребителей продукции – сельхозпроизводителей. Дистрибьюторы – это наши партнеры, с которыми мы очень давно знакомы, и они прекрасно знают наши продукты. Хотелось, чтобы больше было фермеров, руководителей хозяйств и агрономов, которые вочью могли бы оценить гибриды непосредственно на поле и убедиться в том, что компания «Монсанто» является одной из ведущих в области селекции.

их для этих целей, а те, кто серьезно занимается производством кормов, понимают, что смысл в этом есть, так как они получают сочную массу с высоким содержанием питательных веществ.

– Какие гибриды наиболее приемлемы для ЮФО?

– Сложно ответить однозначно. Разные хозяйства имеют свой уровень технологий, поэтому наша основная помощь дистрибьюторам и хозяйствам заключается в том, чтобы подобрать именно тот гибрид, который в имеющихся условиях покажет лучший результат. Поэтому, если фермер не обладает достаточными ресурсами, мы советуем одни гибриды, а если для него доступны и внесение необходимых удобрений, и комплексная обработка гербицидами, советуем более интенсивные продукты промышленного типа. Есть у нас и гибриды, более требовательные к влаге. К примеру, ДКС 4626, ДКС 315, ДКС 3759.

Такие распространенные гибриды, как ДК 391, ДК 440, ДК 3511, в Краснодарском крае и четвертой зоне Ставропольского показывают хорошие результаты. У них хороший потенциал: высокие жаро- и засухоустойчивость. В этом году они дают 100 и 110 центнеров. По прошлому году в этой зоне мы получали урожайность 70 – 80 ц/га, когда другие, менее стойкие гибриды давали результат от 40 до 50 ц/га. Поэтому однозначного ответа быть не может. Мы для этого и работаем, чтобы их подбирать. Причем сотрудничаем не только с дистрибьюторами, но и с хозяйствами. Смотрим, какая база, какие возможности, подсказываем лучший вариант.

На этом «дне поля» они сами могут увидеть наиболее приемлемый вариант для условий своего хозяйства.

Затем начался семинар. А. Ю. Шарыгин, специалист научно-исследовательского отдела компании «Монсанто», поблагодарил всех участников семинара за оказанное ком-

панию внимание и руководство ЗАО «Воздвиженское» за предоставленную возможность организовать и провести «день поля» на его территории. Затем началось представление гибридов.

Подводя черту, А. Ю. Шарыгин отметил, что наиболее приспособлены к нулевой обработке гибриды ДКС 3511, ДКС 4964 и ДК 440, к традиционным способам – ДК 315, ДК 391, ДКС 4626, ДКС 5143. Более интенсивные гибриды отзываются на более полную и продвинутую технологию. А также что все гибриды компании «Монсанто» являются простыми. Это значит, что для производства гибрида используется только две тщательно отобранные родительские линии. Именно поэтому достигается максимальный результат.

УРОЖАЙНОСТЬ ГИБРИДОВ КОМПАНИИ «МОНСАНТО» В КУРГАНИНСКОМ РАЙОНЕ

Затем на поле вышел комбайн, и началась уборка гибридов. С любопытством за нею наблюдали все участники семинара.

Ожидая результатов, главный агроном ЗАО «Воздвиженское» В. И. Гаулин рассказал, что в хозяйстве ежегодно под кукурузу отводится до 1000 га.

– Для чего мы сеем кукурузу? Чтобы кормить животных и зарабатывать на ней. На рынке кукуруза сейчас стоит больше 6 рублей, и урожайность ее намного выше, чем у пшеницы. Мы пшеницу убрали – 71 ц/га, а кукуруза дает больше – 80 ц/га. И цена на пшеницу значительно ниже. Поэтому это и деньги, и корм.

У нас большие планы по сотрудничеству с компанией «Монсанто». На будущее планируем увеличить опытный участок до 40 га. Показать влияние на урожайность гибридов не только норм высева, но и вида обработки почвы, количества и качества внесенных удобрений и т. д. Эти вопросы интересны нам и, думаю, другим производственникам тоже. Будем пробовать, изучать все. Потому что кукуруза – одна из главных наших культур.

На данном опытном поле мы высеивали гибриды сеялкой точного высева. Предшественник – тритикале на зерно. Весна была холодная, поэтому сеяли после 20 апреля, обрабатывали гербицидами.

Помимо этого мы посеяли в хозяйстве на зерно гибриды ДК 440 и ДК 315 – 170 га. Получили с небольшим внесением селитры свыше 98 ц/га. Мы такого, честно говоря, еще не получали.

Е. КОВАЛЕВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

МОНСАНТО  **Краснодарское представительство ООО «МОНСАНТО ИНТЕРНЭШНЛ САРЛ»**
г. Краснодар, ул. Московская, 59/1, оф. 10-02. Тел./факс (861) 279-60-96.

ТОРГОВЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ:

по Краснодарскому краю – тел. 8 (988) 243-34-74, Кукоба Андрей	по Ростовской области – тел. 8 (918) 896-05-88, Козлов Роман	по Ставропольскому краю – тел. 8 (988) 700-70-85, Герасименко Геннадий	Специалист по продуктам – тел. 8 (988) 248-94-64, Шарыгин Александр
--	--	--	---



ДЕМОНСТРАЦИЯ РЕНТАБЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

«ДЕНЬ ПОЛЯ»

16 сентября в хозяйстве им. Ворошилова Труновского района Ставропольского края состоялось необычное мероприятие – «день поля рентабельной техники». Его особенностью стало то, что проводило его ОАО «СтавропольАгроПромСнаб» (DAR-AGRO), специализирующееся на поставках высокопроизводительных и рентабельных машин известных брендов. На данном мероприятии была представлена значительная часть заводов, дистрибьютором которых является данная компания. Это тракторы «Кировец» Петербургского тракторного завода, прицепные и навесные орудия для полевых работ немецкой компании «Амазоне».

На мероприятие съехались руководители и главные специалисты коллективных и фермерских хозяйств Ставрополья, Кубани, Дона, Республики Калмыкия и других регионов Северного Кавказа.

Проходил «день поля» под патронажем Министерства сельского хозяйства Ставропольского края. В нем приняли участие первый заместитель министра А. В. Мартычев и начальник управления механизации сельского хозяйства В. И. Шрамов.

Место проведения было выбрано не случайно. Хозяйство им. Ворошилова расположено на стыке трех крупных аграрных регионов. Так что на «день поля» можно было удобно добраться, причем максимальному числу участников.

«МЫ НЕ ПРЕДЛАГАЕМ. МЫ РЕКОМЕНДУЕМ»

«День поля» открыл председатель совета директоров агрохолдинга «DAR-AGRO», в который входит ОАО «СтавропольАгроПромСнаб», Д. А. Рабочий. В своем приветствии он отметил, что целью мероприятия является демонстрация современной, высокопроизводительной и рентабельной техники, которая успешно себя зарекомендовала в хозяйстве. Также ставится задача напомнить аграриям о специализированном дилерском центре, являющемся эксклюзивным дилером на территории Ставропольского и Краснодарского краев, республик Северного Кавказа по поставкам «Петербургского тракторного завода» («Кировец»), «АгроТехМаш», «Амазоне», является официальным дилером MTZ, «Бобруйскгазромаша», «SIP», «Гомсельмаша», «Техники Сервис», «Сибсельмаша» и многих других. ОАО «СтавропольАгроПромСнаб», получив дилерское право на поставку техники данных производителей, целенаправленно реализует программу продвижения тракторов и орудий для полевых работ, досконально ее изучает и испытывает на полях своего хозяйства, осваивает и совершенствует сервисное обслуживание. Наша компания идет по пути выбора наиболее рентабельных машин и орудий, высокопроизводительных, качественных, надежных в работе, отвечающих требованиям сегодняшнего дня как в плане технологии, так и в плане освоения и обслуживания. Мы знаем, что существует правило: верно поступают те сельхозпроизводители, которые подбирают

систему машин трех-пяти производителей. Так их легче грамотно эксплуатировать, приобретать запасные части и обслуживать. В этом случае достигается максимальный технический эффект. Это правило взяли на вооружение и мы.

Конечно, каждый сам себе голова и вправе поступать как ему хочется. Тем более на рынке много машин подобного назначения, которые мы сегодня поставаем. Однако, как показывает практика, не все так благополучно, как кажется на первый взгляд. На примере тракторов, – акцентировал внимание Дмитрий Александрович, – можно сделать вывод, что из нескольких хорошо известных мировых брендов одни имеют проблемы по запчастям и своевременности их поставки, другие проигрывают по цене приобретения. И почти все проигрывают в стоимости обслуживания. И вот, когда начинают считать рентабельность их эксплуатации, то цифры говорят о преимуществе в данном вопросе отечественных тракторов. Никто, конечно, не ставит под сомнение производительность, комфорт и качество зарубежных машин. Но в рентабельности они проигрывают, особенно в восточной стороне Ставропольского края. Не важно, что тянет главное, что за трактором. На опыте наших партнеров мы неоднократно делали расчеты и приходили к таким выводам.

Вся техника, сегодня демонстрируемая, либо уже работает, либо проходила испытания в хозяйстве нашего холдинга. Поэтому, прежде чем пригласить специалистов на «день поля», мы отобрали лишь те образцы, которые в наибольшей степени подходят к почвенно-климатическим условиям южного региона. Исключением составляют только



винки, поступившие к нам совсем недавно. Мы демонстрируем тракторы «Кировец», в т. ч. последней модели К-744 РЗ, из «амазонской» техники это прицепные и навесные орудия для почвообработки, сева, опрыскиватели и распределители удобрений. Смотрите, анализируйте, выбирайте. Мы рекомендуем эту технику.

«АМАЗОНЕ»: ОРУДИЯ НА ЛЮБОЙ ВКУС

После официальной части началось представление техники. Об орудиях производства «Амазоне» рассказывал представитель компании на юге России П. В. Бровков. Петр Васильевич прежде всего отметил, что компания «Амазоне» присутствует на российском рынке более 20 лет. За это время немецкие инженеры досконально изучили российское сельхозпроизводство: какая техника нужна нашим аграриям. Упор сделали на надежность, качество, высокую производительность, простоту конструкций, которая позволяет быстро освоить машину и без проблем ее обслуживать. В последние пять-шесть лет «Амазоне» усилила свое присутствие в России, благодаря чему многие сотни машин этого производителя работают не только в южных регионах, но и во многих других краях, областях и республиках нашей страны. А сотни хозяйств мечтают их приобрести. Желание приобрести «амазонскую» технику имеют как крупные холдинги, так и средние коллективные хозяйства, фермеры. Благо широкая линейка машин позволяет сделать необходимый выбор. На этом «дне поля» вниманию участников представлено 18 образцов сельхозмашин, включая новинки.

Из почвообрабатывающей техники было продемонстрировано пять образцов: в частности, прицепная дисковая борона Catros 5000 с шасси CTS, агрегируемая с MTZ-2022, и навесная дисковая борона Catros 6000+, агрегируемая с K744P2, – новинки. Орудия отличаются усиленными стойками и узлами подшипников. При этом для Catros 6000+ разработаны новые диски с зубьями диаметром 510 мм, которые могут устанавливаться вместо обычных круглых диаметром 460 мм. Такая универсальность бороны позволяет использовать ее как в традиционных технологиях земледелия, так и для поверхностной обработки и даже по «жнуло».

Из уже известных машин были представлены: навесная дисковая борона Catros 6001-2 (K744P2), прицепная дисковая борона Catros

7500 (K744P2), а также навесной стерневой культиватор Pegasus 3000 (T150). Эти машины хорошо себя показали в различных регионах России, их показались напомним собравшимся об их возможностях.

Далее представитель «Амазоне» подчеркнул, что инженеры компании решили и такую задачу: каждую из моделей дисковых борон в диапазоне от 4 до 6 м захвата можно выполнить как в прицепном, так и в навесном варианте. Все зависит от наличия соответствующих тракторов и пожеланий заказчиков. Все бороны изготавливаются как на заводах в Германии, так и на самарском заводе «Амазоне-Евротехника».

Вторую группу орудий составили сеялки – восемь образцов. Механические – навесная D9-40 (агрегатированная с MTZ 80) и прицепная D9-120 (K701), а также новинка – прицепная D9-6000T (MTZ 2022). Три таких агрегата уже успешно работают на юге страны. С весны 2012 года они начнут выпускаться серийно.

Более широко были представлены пневматические сеялки: DMS 4500 (MTZ 1221), DMS 602 (T-150) и новинка – DMS 9000 (K744P3), Citan 12000 (K744P2) и пропашная сеялка ED 602 (Terrion 3180).

Характеризуя представленные посевные агрегаты, Петр Васильевич отметил, что D9-6000T обеспечивает выполнение двух технологических операций: сев и внесение удобрений одновременно. А Citan 12000 и DMS 9000 продолжают семейство высокопроизводительных пневматических сеялок. Это значит, что сохраняется тенденция к увеличению ширины захвата, обеспечению одновременного внесения удобрений и возможности установки двух междурядий – 12,5 и 16,6 см. Что касается ED 602, был представлен свекольный вариант сеялки. Это определяется растущей актуальностью свекольной тематики в регионе.

Затем были представлены две машины для выполнения операций по защите растений. Это хорошо знакомые и зарекомендовавшие себя прицепные опрыскиватели: UX 4200 (36 м захвата, емкость 4600 л), агрегируемый с MTZ 1221, и UX 3000 (24 м Штанга, емкость на 3300 л) под MTZ 82 и его аналоги. Представитель «Амазоне» и большинство присутствующих клиентов отметили, что это высокопроизводительные, неприхотливые и простые в обслуживании машины, обеспечивающие высокое качество работ, идеально подходящие как для коллективных, так и для фермерских хозяйств, и многие уже работают на этой технике.

Завершилась презентация техники «Амазоне» показом машин для внесения удобрений. Они также знакомы аграриям. ZA-M 900 – навесной распределитель удобрений с емкостью бункера 900 л и две прицепные машины: ZA-M 3000 и ZG-B 5500 (5500 л). Они идеально подходят для MTZ 82 и их аналогов. Могут работать как в личных подсобных, фермерских, так и в коллективных хозяйствах, обеспечивая высокое качество работ, рациональный расход удобрений. Они неприхотливы в эксплуатации и высокопроизводительны.

Подводя итог, Петр Васильевич отметил, что практически вся техника «Амазоне» адаптирована к российским почвенно-климатическим условиям сельхозпроизводства и российским тракторам. Поэтому проблема «совместимости» технических средств больше не существует.

Большинство из представленных образцов производится в Самаре, на российском предприятии «Amazon-Werke» – «Амазоне-Евротехника». Все они соответствуют немецким стандартам и успешно работают как в России, так и за рубежом.

Немецкие инженеры продолжают работать над созданием новых высокопроизводительных машин для России. Уже на выставке «ЮГАГРО» в г. Краснодаре будет представлен новый самоходный опрыскиватель Rampera, а право вывести его на рынок страны будет предоставлено «СтавропольАгроПромСнабу». Эту честь предприятие заслужило своей преданностью компании «Амазоне», соответствием всем критериям дилерства и целенаправленной работой по продвижению всех видов машин под брендом «Амазоне», хорошо поставленным сервисным обслуживанием и наличием профессиональной команды. Это один из лучших дилеров в России.

ИНТЕРЕС К ОТЕЧЕСТВЕННЫМ МАШИНАМ РАСТЕТ

Техника «Амазоне» отлично агрегируется с отечественными тракторами. Они тоже принимали участие в «дне поля». Это энергоемкие K744, K744P3 производства ЗАО «Петербургский тракторный завод». Как сказал генеральный директор ОАО «СтавропольАгроПромСнаб» Александр Дмитриевич Рабочий, «день поля» был построен по принципу, который обозначил председатель совета директоров холдинга Д. А. Рабочий: показать наиболее рентабельные комплексы машин для российского земледелия. Сегодня все решает экономика. Сознание аграриев начинает меняться.

«Я думаю, многие из собравшихся это прекрасно понимают», – сказал он. – В Ставрополе уже есть случаи, когда хозяйства, купив зарубежные тракторы и столкнувшись с их обслуживанием и эксплуатацией, стали возвращаться к «Кировцам» – их было продано в этом году более 70 единиц, а аналогичных импортных тракторов – десяток.

Сегодняшнее мероприятие – это показ рациональных вариантов отечественных тракторов с импортными прицепными и навесными орудиями и агрегатами. И, судя по реакции участников, нам он удался. Мы и впредь будем предлагать нашим аграриям только те комплексы машин, которые обеспечивают меньшие производственные расходы, а значит, работают на получение прибыли.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора



МНЕНИЯ УЧАСТНИКОВ

С. В. ТАРАНОВ, председатель СП «Колхоз им. Ворошилова» Труновского района Ставропольского края:

Наше хозяйство выращивает практически все сельхозкультуры, возделываемые в регионе. Используем преимущества как традиционных, так и современных агротехнологий. Но, чтобы они давали эффект, нужна не только современная, но прежде всего рентабельная техника. Придерживаясь такого подхода в создании своей системы машин, приобретаем тракторы и комбайны как отечественного производства, так и произведенные в ближнем зарубежье. Что касается навесной и прицепной техники для полевых работ, отдаем предпочтение мировым брендам.

В последние годы с удовольствием работаем на технике «Амазоне». Для почвообработки приобрели пять дисковых борон Catros 6 и 7,5 м, для сева – три механические зерновые сеялки D9 по 4 м, объединенные в сцепку и обеспечивающие ширину захвата 12 м.

Прошедший «день поля», организованный нашим партнером – «СтавропольАгроПромСнаб», подтолкнул к мысли приобрести ряд другой техники этой фирмы. В совокупности применяемая техника уже дает, и даст в будущем, необходимый экономический результат: экономия средств, рабочего времени, других ресурсов.

Со «СтавропольАгроПромСнаб» мы давние партнеры. У нас сложились доверительные отношения. Покупаем у них тракторы, «амазонскую» и другую технику. Это компания, которая всегда рядом и в любую минуту может оказать помощь.

В. П. ЕГУПОВ, главный инженер СПК «Колхоз «Родина» Красноармейского района Ставропольского края:

Наше хозяйство – давний партнер ОАО «СтавропольАгроПромСнаб». В хозяйстве более 18 тыс. га пашни. Для проведения полевых работ на такой площади нужна не только производительная и качественная, но и экономически рентабельная техника. Применение ресурсосберегающих технологий в земледелии обусловило приоритет «амазонской» техники – всего у нас около 50 машин данной марки. Из почвообрабатывающих в хозяйстве работают 14 компактных дисковых борон Catros 4 и 6 метров. В этом году купили Catros 7,5 метра. Эти бороны прекрасно себя зарекомендовали, могут работать практически сутками. Для сева мы приобрели 7 зерновых сеялок DMS Prima 601 и 602 с шириной захвата 4,5 – 6 метров. Благодаря им забыли проблемы с озимым севом. Они позволяют проводить сев в оптимальные сроки и с высоким качеством. Мы их агрегируем с трактором

T-150, который позволяет вести сев со скоростью до 18 км/час, что обеспечивает производительность до 80 га за световой день.

В 2011 году первым в регионе приобрели сеялку D9-6000T, собираемую в Самаре. Мало того, что она хорошо светит, ее конструкция позволяет за один проход осуществлять внесение удобрений. Все идет к тому, что мы купим еще несколько таких агрегатов.

Для уходовых работ за посевами в хозяйстве имеется 12 распределителей удобрений ZA-M (в т. ч. один с 5-тонным бункером), а также три прицепных опрыскивателя UX 4200 UG.

Конечно, такой «день поля» необходим. И «СтавропольАгроПромСнаб» одним из первых поставил вопрос о рентабельности сельхозтехники, а нам, аграриям, дал очередной импульс, чтобы более рационально подходить к выбору техники и организации сельхозпроизводства. Сейчас мы перевооружаем парк тракторов с K700 на K744 P2. Данная модель трактора показала себя отлично, есть все условия работы для механизатора, качество машины выше, производительность в смену сразу увеличилась. Сотрудничество с этой компанией будем продолжать и дальше. Профессиональная подготовка сотрудников, набор техники, сервис и запчасти, отношение к партнерам – все нас устраивает, а значит, впереди большая работа.

А. И. МАМОНОВ, глава ИП КФХ «Мамонов А. И.» Новоалександровского района Ставропольского края:

В нашем хозяйстве земли немного: около 200 га. Выращиваем зерновые колосовые, свеклу, кукурузу, сою и другие культуры. Несмотря на, казалось бы, небольшие посевные площади, мы используем передовые технологии и рентабельную технику. Из тракторов у нас работает MTZ 1523, и к нему приобрели весь шлейф необходимого оборудования. По душе пришлась техника «Амазоне». В разное время мы приобрели навесной распределитель удобрений ZA – M 900, дисковую борону Catros 4000 (4 м) и сеялку D9-40 Super (4 м.) Техника надежная, производительная, обеспечивает высокое качество полевых работ. В планах приобретение глыбокорыхлителя Genius и еще одной зерновой сеялки D9 с функцией одновременного внесения удобрений.

Эта уверенность еще более окрепла, когда я побывал на «дне поля», который проводил «СтавропольАгроПромСнаб» (DAR-AGRO) в середине сентября. С этой компанией мы работаем давно. Всю перечисленную выше технику покупали у них. Партнерством довольны: начиная от поставки, консультаций и заканчивая сервисным обслуживанием. Будем и дальше работать с этой компанией.

Как сэкономить время и деньги?

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В последние годы на аграрный рынок России приходят современные технологии, позволяющие вести сельхозпроизводство более рационально и экономически выгодно. Одной из таких новинок 2011 года стала оптическая система рулевого управления CLAAS CAM-PILOT. Ее продвижение в нашей стране осуществляет компания «Агро IT», специализирующаяся на внедрении инновационных технологий в агропромышленный комплекс.

Первым хозяйством в Российской Федерации, начавшим внедрять у себя новинку, стало ООО «Агросоюз» – дочернее сельхозпредприятие компании «Аверс». О новой системе и первом опыте ее применения мы решили узнать, что называется, из первых рук, отправившись в Староминский район Краснодарского края.



НА ЗАПАДЕ – ОБЫДЕННОСТЬ, В РОССИИ – НОВИНКА

Прибыв в ООО «Агросоюз», мы застали на месте практически всех специалистов: И. А. Белину – руководителя компании «Аверс», В. В. Ганжулу – управляющего ООО «Агросоюз», М. А. Кондратьева – директора ООО «Агро IT». Несмотря на выходной день, они, как и подобает аграриям, находились в поле: контролировали ход уборки сахарной свеклы и работу новой оптической системы рулевого управления CLAAS CAM-PILOT. Мы попросили Максима Кондратьева рассказать о новой системе: как она работает и что даст хозяйству ее применение.

– Если говорить строго, – начал рассказ Максим Анатольевич, – эта система нова для России. В Западной Европе фермеры пользуются ею уже несколько лет. Накоплен положительный опыт и в Украине, где она применяется во многих хозяйствах. В нашей стране внедрение оптической системы CLAAS CAM-PILOT в ООО «Агросоюз» является пилотным проектом, от результатов применения которого во многом зависит его дальнейшее продвижение. Почему «Агросоюз»? Да потому что мы много были слышаны о стремлении руководителей хозяйства использовать у себя все новое и прогрессивное, начиная от технологий земледелия, семян, систем защиты и минерального питания и заканчивая уборочными работами. Когда мы предложили свои услуги, они, изучив суть вопроса, охотно согласились. Тем более что определенная материальная база для этого в хозяйстве имелась. В чем же назначение и суть этой системы?

CAM-PILOT разработана в Германии специалистами CLAAS, и аналогов ей пока нет. Она предназначена для автоматического пилотирования тракторов всех типов с точностью 1 – 2 см. Состоит из оптической трехмерной камеры, системы управления гидравликой рулевого управления и центрального терминала управления, с помощью которого механизатор несколькими нажатиями кнопок настраивает условия вождения. Трехмерная камера устанавливается в передней части трактора, распознает любые объемные структуры на поле по размерам и цвету, такие, например, как ряды, борозды, валки, виноградные рядки, технологические колеи или след маркера. Затем изображение превращается в электрический сигнал и подается на компьютер, установленный в кабине трактора, с последующей подачей соответствующих команд на автоматическую систему управления. В итоге трактор пилотируется в автоматическом режиме между рядами растений, обеспечивая их сохранность. Система работает без GPS-спутников. Она, что называется, «видит» сама «глазами» трактора.



Система, которая внедряется в «Агросоюзе», предназначена для точного управления сельскохозяйственной машиной на пропашных культурах: сахарной свекле, кукурузе, подсолнечнике, сое, картофеле и др.

Система CLAAS CAM-PILOT может работать на тракторах круглосуточно за счет подсветки ксенонowymi лампами, входящими в комплект оборудования.

Что дает применение данной системы? Прежде всего в значительной мере облегчается работа механизатора-оператора. У него появляется больше возможности уделять внимания контролю за технологическими операциями и состоянием техники, т. е. более рациональному использованию рабочего времени. Повышается производительность труда, снижается утомляемость оператора. В итоге сокращаются сроки проведения полевых работ.

Далее, снижается расход ГСМ, посевного материала, средств защиты растений, удобрений, а при уборочных работах до минимума снижаются потери в поле.

И последнее – эта система позволяет использовать на полевых работах молодых механизаторов, особенно в условиях нехватки кадров.

Но эта система продолжает совершенствоваться, и разработчики данной программы готовы будут в ближайшее время предложить более современные технологии.

Компания «Агро IT» является представителем CLAAS Agrosystems в России. Компания пред-

ставляет системы GPS-автопилотирования, GPS-курсоуказателей, системы оптического рулевого управления, программы обеспечения высокоточного земледелия, систему оптического сенсора для растениеводства.

Компания не только продает, но и устанавливает оборудование под тестовые образцы, где можно ознакомиться с его возможностями, увидеть экономическую эффективность. Также она осуществляет поставку, монтаж, обучение, сервисное, гарантийное и постгарантийное обслуживание.

Все оборудование находится на складах в г. Краснодаре. Т. е. срок поставки минимален, так как все оборудование под рукой.

«СИСТЕМА CLAAS CAM-PILOT И GROPS SENSOR СОЧЕТАЮТСЯ С НАШИМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ»

О том, как оптическая система рулевого управления оказалась в «Агросоюзе», рассказал И. А. Белина:

– У себя в хозяйстве мы используем все самое передовое. Хозяйство давно стало своеобразным испытательным полигоном, где проверяется все, начиная от технологий земледелия, семян, систем

защиты растений, внекорневого питания, уборки. Безусловно, для их внедрения и получения высокого результата необходимо техническое обеспечение. Команда «Агро IT» предложила нам и новые системы CLAAS CAM-PILOT и GROPS SENSOR. Одна – по рулевому управлению сельхозмашинами, другая – по эффективному и точному способу управлению урожайностью полевых культур на основе дифференциации азотного питания растений.

Двух мнений не было. Решили приобрести обе. Первую – в августе-сентябре 2011 года. Вторую – к весне следующего года. На сегодня один комплект работает на уборке сахарной свеклы. Установлен на тракторе «Джон Дир» седьмой модели, агрегированном со свеклоуборочным комбайном «Вик». Некоторое время ушло на установку, учебу и апробацию. В данный момент все нюансы выявлены, механизаторы систему освоили и успешно работают. Как руководитель с опытом, вижу в ней много преимуществ. Изменились условия труда, увеличилась суточная выработка, т. к. комплекс может работать и ночью, наметилась тенденция к сокращению ГСМ. Но это, как говорится, то, что видно невооруженным глазом. Более подробно можно будет говорить после определенного времени работы этой системы на различных технологических операциях.

Работать с «Агро IT» мне понравилось. Знающие специалисты, всегда готовы прийти на помощь. Я думаю, мы с ними испытаем еще не одну аграрную технологию.

Наш разговор поддержал В. В. Ганжула, управляющий ООО «Агросоюз»:

– В нашем хозяйстве более 2500 га пашни. Выращиваем зерновые колосовые, сахарную свеклу, кукурузу, подсолнечник и другие культуры. Почему приобрели CAM-PILOT? Учитывая, что у нас мало квалифицированных механизаторов, решили с ее помощью обеспечить более комфортные условия труда, чтобы человек, работающий на тракторе, больше внимания уделял качеству выполняемых работ, а не управлению трактором. Еще одна причина – экономия топлива, ресурса машин, расхода рабочего времени. Плюс ко всему можно вести контроль за ходом полевых работ по компьютеру. Как руководитель, считаю, что решение о приобретении CAM-PILOT было правильным. Система окупится в течение одного сезона.

В завершение встречи мы попросили прокомментировать работу оптической системы непосредственного участника сельхозпроизводства – механизатора С. В. Кудряшова.

– Пока я участвовал в уборке лишь сахарной свеклы, – сказал он. – Но уже ощутил, что работать стало гораздо легче. Поскольку «Вик» – комбайн прицепной, он требует неусыпного внимания. Эта система позволяет мне больше следить за качеством копки корнеплодов, при выгрузке в машину контролировать потери. Практически я сижу «задом наперед», а трактор едет сам. Включаюсь в работу только при разворотах трактора или на остановах. Остальное движение он осуществляет сам.

Что касается лично меня, стал меньше уставать, нет былого нервного напряжения, когда нужно было управлять и трактором, и прицепным комбайном. Спасибо компании-разработчице и нашим руководителям за покупку этой системы.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

Системы параллельного вождения и автопилотирования сельхозтехники



Агро IT
инновационные технологии в сельском хозяйстве

CLAAS
Agrosystems

350010, Россия, Краснодар, ул. Зиповская, 5, оф. 249.
Тел. +7 (861) 278-22-79. Моб. тел. +7 (918) 629-90-60. E-mail: info@agro.it.ru www.agroit.ru

«СеДеК» – Калининский район: сотрудничество продолжается

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

В предыдущих публикациях мы рассказывали о сотрудничестве отечественной компании «СеДеК», поставляющей в наш регион семена овощных культур, цветочных, декоративных растений, и Калининского района; о закладке в сельском поселении Джумайловка опытных делянок с наиболее перспективными сортами картофеля и проведенном в июле этого года «дне картофеля».

И вот урожай убран. Пора подводить итоги. Мы выехали в Калининский район и на месте выяснили у главы сельского поселения А. А. Гришко, как показал себя «седековский» картофель. А глава района В. В. Ракитин и его заместитель В. И. Чудненко поделились планами развития овощеводства и картофелеводства в районе, а также дальнейшего сотрудничества с ООО «СеДеК».

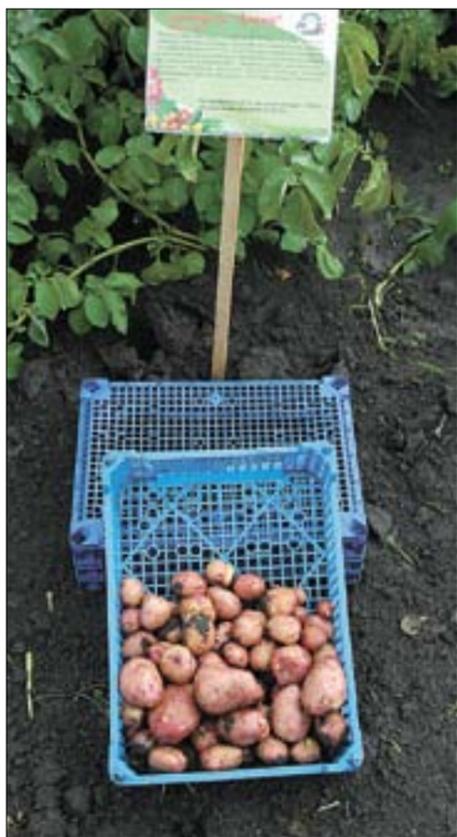


А. А. Гришко: «Впереди у нас новые этапы сотрудничества с АФ «СеДеК»

ВЫ были свидетелями того, – начал рассказ глава Джумайловского сельского поселения А. А. Гришко, – как мы в апреле закладывали опытные делянки с картофелем компании «СеДеК». Летом, на «дне поля», мы смотрели, в каком состоянии находится культура. Теперь хочу рассказать о последнем этапе – уборке.

На экспериментальной площадке было представлено 7 сортов этой компании: Алена, Ред Скарлет, Удача, Романо, Невский, Фелокс и Хозяюшка – как красно-, так и желтокожурные сорта. От момента посадки картофеля и до уборки с нами постоянно находились агрономы и другие сотрудники «СеДеК», районного сельхозуправления, которые консультировали и оказывали нам помощь технологического характера. Как показал опыт, на протяжении всего периода вегетации картофель рос в обычных для наших мест условиях. Выпало несколько больше осадков – год выдался в целом влажным. Наблюдался обычный для нашей зоны фон сорняков, болезней и вредителей.

Уборку опытных делянок мы начали в первой декаде августа. Осуществлялась она вручную, с применением однокорпусного плуга. Таким образом достигаются меньшее травмирование клубней и меньшие потери, поэтому данный способ уборки максимально подходит для наших опытных участков. Все сорта были убраны в течение нескольких дней, что свело к нулю погрешность в сравнении их урожайности.



Проанализировав урожайность перечисленных выше сортов, – продолжил Алексей Анатольевич, – сделали вывод, что самым лучшим оказался сорт **Алена**. Как правило, в одном кусте находилось от 8 до 12 клубней картофеля. Их товарность составила 80% – это то количество клубней, которое идет в продажу и соответствует необходимым стандартам по качеству и размерам.

Данный сорт имеет красную окраску, белую мякоть, входит в категорию раннеспелых сортов. В условиях нашего региона сорт Алена показал хорошие результаты. По полученным показателям он соответствует заявленным характеристикам: по урожайности, срокам созревания, устойчивости к болезням, засухе, поливу, а также почвенным условиям. Его урожайность составила 45 – 50 т/га. Это, кстати, соответствует его сортовым характеристикам, зарегистрированным Госконтролем. Данный сорт обладает прекрасными вкусовыми качествами, хорошо развивается, имеет высокую крахмальность. Из представленных семи видов это наиболее удачный сорт. Мы его смело можем рекомендовать для потребления населением. К тому же он прекрасно хранится. Его можно предлагать к промышленному возделыванию во всех зонах Краснодарского края и соседних регионах. Это сорт для выхода на ранний рынок: отличается быстрым накоплением урожая и крупноклубневостью. И, что очень важно, отличным вкусом! На дегустациях он всегда находится на первых позициях.

Другие сорта тоже хорошо себя показали. В частности, сорт **Удача** российской селекции. Это раннеспелый желтокожурный сорт с белой мякотью. Высококрахмальный, с хорошими вкусовыми качествами. После Алены данный сорт идет вторым по своим характеристикам. Его можно смело рекомендовать для любителей желтокожурных сортов картофеля. Его урожайность составила 40 – 45 т/га при товарности клубней 60 – 70%.

Сорт **Ред Скарлет** тоже хорошо себя показал. Это ранний сорт с красной кожурой и желтой мякотью. Один из популярных сортов в России, особенно в Краснодарском крае. Широко известен большинству фермеров. Ред Скарлет – сорт голландской селекции. Отличается высокой пластичностью и стабильностью, неприхотливостью, выровненностью и красивым внешним видом клубней, отлично хранится. Товарность – 50 – 60%. Урожайность – 30 – 35 т/га. В этом году его урожайность была несколько ниже, чем у Алены и Удачи, – повлияли погодные условия.

Фелокс – сорт немецкой селекции, который получил признание на российском рынке. Он дает желтые, выровненные, удлиненно-овальные клубни со светло-желтой мякотью, отличного товарного вида. Это раннеспелый сорт с довольно высокой урожайностью.

Невский – среднеранний желтокожурный сорт с белой мякотью и розовыми глазками. Сорт российской селекции. Урожайность – 35 – 40 т/га, товарность клубней – 50 – 55%. Болезней обнаружено не было. Любителям желтокожурных сортов рекомендуем Невский для возделывания и потребления. Хорошо подходит для нашего региона. Этот сорт мы давно выращиваем, поэтому он полностью нами изучен и не нуждается в рекомендациях.

Романо – среднеранний сорт зарубежной селекции с розовыми клубнями и кремовой мякотью. Показал себя в целом хорошо. Урожайность – 40 – 50 т/га, товарность клубней – около 70%. Обладает хорошими свойствами хранения. Подходит для условий юга России.

Несколько слов о сорте **Хозяюшка**. Это красный среднепоздний сорт. Для нашего района он не подходит по причине несоответствия местным климатическим условиям. Товарность клубней составила всего 15 – 20%, урожайность – 20 – 25 т/га. Возможно, в других почвенно-климатических условиях или в иных условиях возделывания он сможет себя реализовать, поскольку обладает достаточно хорошими параметрами: высококрахмалистый, устойчив к механическим повреждениям при уборке, а также к нематоде и раку. Имеет универсальное использование и хорошо хранится. Несмотря на то что дает клубни меньшего размера, чем другие сорта, их количество говорит о высоком потенциале сорта.

Проанализировав и сравнив все семь сортов, испытанных в этом сезоне на нашей экспериментальной площадке, – подвел итог глава сельского поселения, – мы сделали вывод: четыре сорта – Алена, Ред Скарлет, Удача и Романо – показали себя самым лучшим образом. Мы можем смело рекомендовать их нашим коллегам-картофелеводам для массового использования в качестве семенного материала, а населению – для употребления в пищу. Кроме того, эти сорта отличаются способностью хорошо храниться в самых неблагоприятных условиях.

Безусловно, не следует сбрасывать со счетов и остальные три сорта. Они также занимают определенную нишу на рынке и требуют несколько иных условий возделывания, в которых способны реализовать себя наиболее полно.

И еще об одном хочется сказать. Выращивание картофеля – целая наука. И выбор нужного семенного материала – только начало. Урожай зависит во многом от применяемых технологий и соблюдения всех их элементов.

В нашем случае все технологии выполнялись неукоснительно, поэтому мы ругаемся за полученные результаты.

В завершение наш собеседник сказал несколько слов о «дне поля», который организовал и провел «СеДеК» в конце июля. Он подчеркнул его масштаб и размах:

– Приехав в Подмоскowie, мы, кубанские фермеры и главы многих подсобных хозяйств окончательно поняли, что «СеДеК» – это серьезная компания и ее возможности соответствуют рекламным заявлениям. Мы также увидели большую линейку овощных культур, цветочных и декоративных растений. Просто глаза разбежались! Здесь было все: лук, чеснок, томаты, огурцы, баклажаны, картофель... Все, что нужно для развития овощеводства в нашей стране. И я от лица кубанской делегации в приветственном слове дал самую высокую оценку работе компании.

Могу с уверенностью сказать, что поездка не прошла даром. Впереди новые этапы сотрудничества, новые хорошие результаты!

* * *

Но вернемся из Подмоскowie обратно в Краснодарский край. После посещения испытательных полей мы отправились в администрацию Калининского района, где нас ждала встреча с ее главой В. В. Ракитиным и его заместителем, начальником сельского хозяйства района В. И. Чудненко.

В разговоре Владимир Вячеславович отметил, что развитие овощной программы в районе набирает темпы. Окончательные итоги подводить еще рано, поскольку уборка урожая овощных культур в районе идет полным ходом и результаты будут известны только к концу сезона. А пока можно сказать, что набранные темпы позволяют надеяться на благоприятный результат по основным показателям: категориям овощей (в т. ч. картофеля), объемам и качеству.

На вопрос о сотрудничестве района с агрофирмой «СеДеК» глава ответил, что в этом году оно пошло всем на пользу. Район получил дополнительный опыт и возможность получать высокие урожаи картофеля. «СеДеК» зарекомендовал себя надежным партнером в поставке своих семян. В пользу этого сыграли и результаты, полученные на опытной площадке, и «день картофеля» в Джумайловке, и поездка делегации фермеров и глав личных подсобных хозяйств в Подмоскowie на «день поля» «СеДеК».

В итоге между руководством агрофирмы и Калининским районом достигнута договоренность, что к следующему сезону на территории района компании «СеДеК» будет предоставлена постоянно действующая экспериментальная площадка, в том числе для строительства тепличного комплекса, подобного тому, что работает в Подмоскowie. Это будет опытный участок, рассчитанный под посадку не только картофеля, но и других овощных культур: томатов, огурцов, лука, баклажанов, перца, моркови и др. Причем здесь все желающие смогут приобрести свежую и экологически чистую продукцию.

Уже в конце сентября состоится рабочая встреча с руководством «СеДеК», на которой будут обсуждены данный вопрос и дальнейшие планы на 2012 год.

– По итогам года, – подключился к разговору В. И. Чудненко, – мы планируем организовать большое совещание. На нем мы подведем итоги развития овощеводства и участие в нем предприятий малых форм собственности. Мы ясно понимаем, что потенциал в данной сфере производства у района есть. До 20 тыс. тонн овощей и более 60 тыс. тонн картофеля мы производим уже сейчас. И эти показатели мы можем наращивать. Нужны хорошие семена, технологии, новые подходы к овощеводству. Руководство района и сельхозуправление делают все, чтобы намеченные программы были реализованы. Но мы считаем, что одним из рычагов в этом важном проекте является сотрудничество с агрофирмой «СеДеК», причем как по овощам, так и по картофелю. А поскольку глава района ставит задачу, чтобы подобные Джумайловке экспериментальные участки были в каждом сельском поселении, возможности для сотрудничества значительно возрастают. Безусловно, это придает веры в положительный результат!

Более подробно обо всех перечисленных сортах картофеля читайте на сайте генерального директора Агрофирмы «СеДеК» www.DubininSergey.ru в разделе «Суперсорта»

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора



ООО «Агрофирма «СеДеК»:
142006, Московская обл., г. Домодедово,
мкр Востряково, ул. Парковая, 19.
Тел.: (495) 788-93-90, 788-93-92, (496) 792-60-13

Фирменные магазины «СеДеК»
«Урожайная грядка» в г. Краснодаре:
• ул. Ставропольская, 181. Тел. 8 (861) 233-26-21;
• ул. Атарбекова, 1/2. Тел. 8 (967) 659-01-75



Конкурсное сортоиспытание ярового и зимующего гороха, 27.04.2005 г.: слева – деланки ярового гороха, справа – деланка сорта зимующего гороха Легион (начало цветения)

Роль зимующего гороха – сохранение плодородия почв

ПЕРСПЕКТИВНАЯ КУЛЬТУРА

Зернобобовым культурам принадлежит особая роль в производстве высококачественного зерна и кормов. Они содержат белка в 2 – 3 раза больше, чем злаковые культуры. Белок зернобобовых культур характеризуется высокой ценностью аминокислотного состава, растворимостью, высокой переваримостью и усвояемостью. В связи с этим они представляют большую народнохозяйственную ценность в питании человека и кормлении животных.

ГОРОХ имеет большое агротехническое значение. Как и все зернобобовые культуры, кроме пищевого и кормового значения горох является важнейшим фактором биологической интенсификации полеводства как средообразующая культура в севообороте. Именно это направление выходит на первое место в настоящее время, когда применение минеральных удобрений резко сократилось. В современных условиях, на фоне обострившейся экологической обстановки, азотфиксирующие культуры являются важным фактором сохранения и поддержания почвенного плодородия, рационального и научно обоснованного использования её потенциала. Перспективные направления в производстве, селекции и технологии возделывания зернобобовых культур связаны с биологизацией земледелия, с возрастающим значением биологического азота. Обычно в почве азота не хватает, и от уровня его обеспечения в значительной мере зависит урожайность сельхозкультур. Однако внесение больших доз азотных удобрений активизирует микрофлору, способствует минерализации гумуса и снижению плодородия почвы. К тому же в результате вымывания азотные соединения загрязняют грунтовые воды, делают их экологически вредными для человека и животных. Поэтому в современных условиях в земледелии и растениеводстве особое значение придается биологическому азоту. Большую его часть обеспечивает симбиотическая азотфиксирующая деятельность бобовых растений и микроорганизмов.

Горох – основная зернобобовая культура в нашей стране. Обладая особенностью использовать спомощью клубеньковых бактерий атмосферный азот, горох не только не истощает почву, а, наоборот, обогащает ее азотом. После гороха в почве остается до 100 кг связанного азота на 1 га. Горох использует труднорастворимые формы фосфатов из почвы, которые после отмирания корневых остатков становятся доступными для других культур. Горох является одним из лучших предшественников под зерновые культуры. Он обеспечивает более высокую урожайность озимой пшеницы (прибавка до 0,22 т/га) по сравнению с колосовыми во всех почвенно-климатических зонах. Способность зернобобовых культур повышать плодородие почвы особенно большое значение приобретает в настоящее время, когда до минимума сокращено применение органических и минеральных удобрений, а также проведение других мероприятий, направленных на сохранение и восстановление почвенного плодородия. Возделывание гороха в севообороте позволяет на 20% сократить расход минеральных удобрений под основные культуры без снижения их продуктивности.

Особенно велико значение гороха в решении проблемы кормового белка. Зерно гороха содержит более 160 г переваримого протеина на кормовую единицу, тогда как кукурузы – 59 г, ячменя – 70 г, овса – 85 г. По содержанию лизина горох в 3,3–4,1 раза превосходит зерно колосовых злаков, по метионину – в 1,5 – 2 раза. Введение гороха в состав компонентов позволяет получать комбикорма, полностью сбалансированные по переваримому протеину и незаменимым аминокислотам, что ведет к значительному сокращению расхода кормов, увеличению выхода животноводческой продукции и удешевлению ее себестоимости.

Благодаря разнообразию биологических особенностей горох можно возделывать в весеннем посеве повсеместно, а в ряде южных районов страны – и в осенне-зимний период. Многие сельхозкультуры в настоящее время возделываются как яровые, так и озимые (зимующие). В зонах, благоприятных для перезимовки, преимущество озимых культур перед яровыми неоспоримо. Озимые культуры хорошо используют осенне-зимние запасы влаги и развиваются лучше, чем яровые. Уходя от неблагоприятного влияния высоких летних температур, формируют более стабильные по годам урожаи зерна. Посевы зимующего гороха защищают почву

от ветровой и водной эрозии и дают возможность получить ранней весной высокобелковый витаминный корм. В связи с глобальным потеплением климата на два градуса, неравномерностью и неустойчивостью увлажнения по периодам года, выпадением осадков ливневого характера и сложностью рельефа возрастает зависимость сельхозпроизводства от природного комплекса. Поэтому значимость и распространение зимующего гороха на юге России будут возрастать, тем более что кроме стабильности зерновой продуктивности зимующий горох больше накапливает азота в почве, чем яровой. Зимостойкость зимующего гороха – на уровне озимого ячменя: он выдерживает понижение температуры на глубине заделки семян (8 см) до минус 13° С.

Так как сейчас время осенних полевых работ, хочется остановиться на характеристике сортов зимующего гороха, которые предлагаются производителям. В крае районировано всего 3 сорта зимующего гороха: зерноукосного направления Спутник, Фэтон и первый сорт-двуручка зернового направления Легион.

С 1977 года по Краснодарскому краю районирован сорт зимующего гороха **Спутник**, который и в настоящее время находится в производстве. Это сорт зерноукосного направления. Возделывание сорта Спутник позволяет уже в мае получать высокие урожаи зеленой массы, ценной по кормовым достоинствам. Урожайность зеленой массы – 400 и более ц с 1 га. Содержание белка в зерне – 24,3–24,8%. Потенциальная урожайность зерна, полученная в производстве, – 52 ц/га. В 2002 году в СПК ПЗК «Наша Родина» Гулькевичского района был получен урожай 52 ц/га, в ООО «Новомихайловское» Ставропольского края – 50 ц/га.

С 1995 года в Государственный реестр включен сорт **Фэтон** – первый белосемянный сорт зимующего гороха. Урожайность зеленой массы 450 – 800 ц с 1 га; зерна – 25 – 40 ц с 1 га. Может возделываться на зерно и зеленую массу. Содержание белка в зерне – 26,3%. У сорта самая высокая зимостойкость.

ЛЕГИОН – первый сорт-двуручка, может возделываться в весеннем и в осеннем посевах. При посеве осенью сорт очень раннеспелый, созревает 20 – 22 июня, при весеннем посеве – среднеспелый. Потенциальная урожайность – 50 ц с 1 га. Сорт обладает признаком неосыпаемости семян. Содержание белка в зерне – 21,8 – 27,0%. При осеннем посеве на Абинском ГСУ Краснодар-

ского края в 2004 году урожайность семян сорта составила 39,3 ц/га, превысив стандартный сорт Фэтон на 17,6 ц/га. При яровом посеве в том же году урожайность зерна на Кореновском ГСУ Краснодарского края составила 45,8 ц/га, на Тарасовском ГСУ Ростовской области – 45,0 ц/га, на Красногвардейском ГСУ Ставропольского края – 42,2 ц/га, превысив стандартные сорта. Сорт Легион предназначен для возделывания на зерно.

АТРИЙ – новый сорт зимующего гороха, изучается на сортоучастках Северо-Кавказского региона. Сорт обладает признаком неосыпаемости семян. По урожайности зерна превышает стандарт Спутник на 1,2 – 1,8 ц/га, по зеленой массе – на 50 – 80 ц/га. Содержание белка в зерне на 1,5% выше, чем у стандарта. Сорт кормового назначения, используется на зеленую массу и зернофураж.

В 2011 году на ГСУ Северо-Кавказского региона передано два сорта зимующего гороха зернового направления: **Зимус** и **Фокус**. Они кардинально отличаются от всех ранее возделываемых сортов зимующего гороха. Это сорта более технологичные, низкорослые, сусатым типом листа, отличаются более высокой зерновой продуктивностью.

Для получения высоких урожаев гороха следует соблюдать агротехнические требования. Размещение посевов следует проводить по лучшему предшественнику – озимые и яровые колосовые, или же после сахарной свеклы и кукурузы. Возвращаться на посевы зернобобовых культур и подсолнечника горох должен не ранее чем через 4 года.

Горох весьма отзывчив на глубокую зяблевую вспашку на 25 – 27 см. Весенняя вспашка для зерновых бобовых не рекомендуется. Поверхность поля должна быть выровнена.

Для получения высоких урожаев зимующего гороха необходимо соблюдение основных агротехнических требований:

- обработка почвы под посев по типу полупаровой;
- посев в последние сроки сева озимой пшеницы в зоне сплошным рядовым способом с нормой высева 1,4 млн. всхожих семян на 1 га. При посеве гороха с озимыми колосовыми на зеленую массу норма высева гороха полная, а колосовой культуры – половинная. Для ускоренного размножения семенного материала рекомендуется широкорядный (междурядье 45 см) посев с нормой высева 1/3 от полной; при этом необходимо провести междурядную культивацию весной до смыкания рядов посева;
- заделка семян в почву при посеве на глубину 8 см;
- прикатывание поля после посева: этот прием способствует лучшей перезимовке растений и снижению потерь при уборке;
- весной при первой возможности выхода в поле провести боронование поперек или по диагонали направления посева гороха: этот прием позволяет значительно снизить засоренность посевов однолетними яровыми сорняками и улучшает аэрацию почвы на посеве после перезимовки. Кроме того, на фоне сильного засорения яровыми сорняками – обработка гербицидами согласно нормам и срокам их применения (против однолетних двудольных – Агритокс, Базагран; против злаков – Фюзилаг-супер и др.);
- две обработки посевов на зерно ядохимикатами против гороховой зерновки (брухуса), тли, огневки в периоды бутонизации – начала цветения и спустя 5 – 7 дней с обязательным чередованием групп препаратов (фосфорорганические и перитроидные);
- для снижения потерь, уменьшения затрат и сроков уборки зерна следует проводить прямым комбайнированием при общем созревании посева, когда влажность зерна составляет 14 – 16%. Комбайны должны быть оборудованы гороховыми делителями, стеблеподъемниками. Для уменьшения травмирования семян скорость вращения барабана молотильного аппарата снижают до 450–500 оборотов в минуту, опускают под обмолот гороха подбарабанье (по возможности его даже прорезивают), устанавливают приспособления. Направление хода комбайна – поперек или под углом к полеглости стеблей.

При выращивании гороха необходимо постоянно помнить, что экономический потенциал его далеко не ограничивается стоимостью выращенного зерна или соломы, а затрагивает фундаментальные вопросы сохранения плодородия почвы.

В. БРЕЖНЕВА,
заведующая лабораторией селекции и семеноводства гороха Краснодарского НИИСХ Россельхозакадемии, д. с.-х. н.

По всем вопросам возделывания и приобретения семян обращаться в лабораторию селекции гороха по тел.: (861) 222-69-16, 222-73-80

ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС AGRATOR (МОДЕРНИЗИРОВАННЫЙ)

AGRATOR

Европейское качество -
русская цена!



- Усиленный привод вентилятора
- Бункер увеличенной емкости (12 м³)
- Загрузочный шнек увеличенного диаметра
- Опорные колеса повышенной грузоподъемности

- Усиленные ступичные узлы
- Бортовой компьютер «Арыш»
- Рама пространственной конструкции
- Ширина междурядий: 24 см и 30 см

Уникальная технология интенсивного прикатывания со встроенными бороной и катками. Применяются для прямого посева по стерне и обработанной почве.

- Ширина захвата от 6,6 м до 16,0 м.
- Посев по поверхностно обработанному полю.
- Прямой посев по необработанной стерне.
- Посев по вспаханному полю без предварительной культивации.
- Посев озимых за один проход без предварительной обработки стерни.
- Сплошная обработка стерни на глубину до 12 см.
- Сплошная обработка, культивация почвы.
- Цена от 1 690 тыс. руб.



- ✓ Аккредитован в ОАО «Россельхозбанк»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Росагролизинг»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Татагролизинг»

423970, РТ,
Муслимовский район,
п. Муслимово, ул. Тукая, 33а,
ПК «Агромастер»
Тел./факс: 8 (85556) 2-39-08;
2-35-40; моб. 8-917-927-75-17
8 (8552) 20-20-05, 20-20-12

E-mail: agromaster@mail.ru
www.pk-agromaster.ru

РОССИЙСКАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ



6-16 ОКТЯБРЯ 2011
МОСКВА, ВВЦ



Министерство сельского хозяйства
Российской Федерации

Администрация
Краснодарского края

Департамент сельского хозяйства
и перерабатывающей промышленности
Краснодарского края

Администрация муниципального образования город
Краснодар

Дирекция выставки
ИАО «Международная выставочная компания ВВЦ»
Тел./факс: +7 (495) 743-37-79, e-mail: info@vskvvc.com

www.goldenautumn.ru



22—25
ноября

ЮГАГРО /2011

18-я международная
агропромышленная выставка

Место проведения:
Выставочный центр
"КраснодарЭКСПО"
г. Краснодар,
ул. Зиповская, 5

Проекты выставки:

ДНИ ПОЛЯ "ЮГАГРО"

Международный аграрный конгресс

Саммит руководителей Министерств и Департаментов
сельского хозяйства регионов России



IFWexpo
Heidelberg GmbH

По вопросам участия обращаться в дирекцию выставки:

тел. (861) 210 98 92, 210 98 93,
279 34 50, 279 34 91, 279 35 59
e-mail: ugagro@krasnodarexpo.ru
www.yugagro.org

Поддержка:
Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Администрация Краснодарского края
Департамент сельского хозяйства и перерабатывающей
промышленности Краснодарского края
Администрация муниципального образования город Краснодар

Медиапартнеры:



Генеральный спонсор



Генеральный партнер



Получите дополнительный билет на выставку на www.yugagro.org